

Федеральное государственное автономное образовательное
учреждение высшего профессионального образования
«Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова»

Финансово-экономический институт

Научно-исследовательский институт региональной экономики Севера

Центр научного сотрудничества «Интерактив плюс»

Социально-экономическое развитие регионов

Сборник материалов
Всероссийской научно-практической конференции

Чебоксары – Якутск 2015

УДК 330
ББК 65.9
С69

Рецензенты: **Николаев Михаил Васильевич**, д-р экон. наук, профессор, директор Научно-исследовательского института региональной экономики Севера СВФУ им. М.К. Аммосова
Ноговицын Роман Романович, д-р экон. наук, профессор, заведующий кафедрой Менеджмента горно-геологической отрасли Финансово-экономического института СВФУ им. М.К. Аммосова

Редакционная коллегия:

Рац Галина Ивановна, д-р экон. наук, профессор, заведующая кафедрой Международных экономических отношений Финансово-экономического института СВФУ им. М.К. Аммосова
Курнева Майя Васильевна, старший научный сотрудник НИИРЭС СВФУ
Спиридонова Розалия Филипповна, старший преподаватель кафедры ЭиУП ФЭИ СВФУ
Гаврильева Сардана Алексеевна, специалист Института Востока СВФУ
Тарасова Татьяна Николаевна, ассистент кафедры БУАиА ФЭИ СВФУ
Корнилов Виталий Дмитриевич, ассистент кафедры ЭТиСО ФЭИ СВФУ
Семенова Виктория Викторовна, ассистент кафедры ЭиУП ФЭИ СВФУ

Дизайн

обложки: **Катякова Наталия Михайловна**, дизайнер

С69 Социально-экономическое развитие регионов : материалы

Всероссийской научно-практической конференции. (Якутск, 14–16 мая 2015 г.) / редкол.: Г. И. Рац [и др.]. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2015. – 204 с.

ISBN 978-5-906626-97-4

В сборнике представлены материалы участников Всероссийской научно-практической конференции «Социально-экономическое развитие регионов», посвященные актуальным вопросам развития и проблемам регионов. Приведены результаты теоретических и прикладных изысканий представителей научного и образовательного сообщества в сфере экономики. Предназначен для широкого круга читателей.

ISBN 978-5-906626-97-4

УДК 330

ББК 65.9

© Коллектив авторов, 2015

© Центр научного сотрудничества «Интерактив плюс», 2015

Предисловие

Финансово-экономический институт совместно с Институтом региональной экономики Севера СВФУ им. М.К. Аммосова при поддержке представляют сборник материалов по итогам Всероссийской научно-практической конференции «Социально-экономическое развитие регионов», которая прошла в рамках I Всероссийского молодежного экономического форума в г. Якутске.

В сборнике представлены статьи участников научно-практической конференции «Социально-экономическое развитие регионов». В 66 публикациях нашли отражение результаты теоретических и прикладных изысканий представителей научного и образовательного сообщества в сфере экономики. Во время конференции обсудили вопросы сбалансированного и устойчивого развития регионов.

Рассматривались следующие направления:

- «Актуальные вопросы бухгалтерского учета, аудита и налогообложения»,
- «Экономика промышленности»,
- «Инновационный менеджмент»,
- «Экономика труда»,
- «Экономико-демографические процессы»,
- «Микро- и макроэкономические проблемы современной экономики»,
- «Продовольственная безопасность и аграрный бизнес»,
- «Школьная секция».

Участниками конференции стали студенты и молодые ученые ДВФУ, КФУ, САФУ, ЮФУ, СКФУ, ИСЭРТ РАН, а также учащиеся общеобразовательных школ г. Якутска, МР «Хангаласский улус», МР «Чурапчинский улус (район)» РС (Я).

Редакционная коллегия выражает глубокую признательность нашим уважаемым авторам за активную жизненную позицию, желание поделиться уникальными разработками и проектами, участие во Всероссийской научно-практической конференции «Социально-экономическое развитие регионов», содержание которой не может быть исчерпано.

Главный редактор – д-р экон. наук, проф.,
заведующая кафедрой Международных экономических отношений
Финансово-экономического института СВФУ им. М.К. Аммосова
Рац Галина Ивановна

ОГЛАВЛЕНИЕ

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА, АУДИТА И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

<i>Давыдова Н.Д.</i> Сравнение учета гудвилл согласно МСФО и РСБУ	8
<i>Пенькова С.Ю., Цыганова Т.Д.</i> Актуальные проблемы налогообложения страховой деятельности: российский и региональный аспект.....	10

ЭКОНОМИКА ПРОМЫШЛЕННОСТИ

<i>Аянитов А.И.</i> Оценка качества системы управления организацией на примере ОАО ФАПК «Сахабулт».....	14
<i>Кондратьева Н.Н.</i> Роль алмазодобывающей промышленности в социально-экономическом развитии региона (на примере Республики Саха (Якутия).....	17
<i>Курнева М.В.</i> Развитие государственно-частного партнерства в интересах повышения эколого-экономической эффективности воспроизводства минерально-сырьевой базы алмазов.....	21
<i>Пилипенко С.П.</i> Рекомендации по техническому перевооружению АО «ГХК БОР» с целью снижения энергозатрат.....	25
<i>Титов Э.А.</i> Привлечение инвесторов в приоритетный стратегический проект «Базальт – новые технологии», роль и значение в экономике Республики Саха (Якутия).....	29
<i>Токи Т.Р., Селюнина В.С.</i> Особенности развития внешней торговли России продукцией металлургии.....	32
<i>Шашерина М.В.</i> Анализ развития региона бассейна Нижнего Дона ..	34
<i>Черноградский А.Г.</i> Государственная юрисдикция природопользования в Японии	37

ИННОВАЦИОННЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ

<i>Васильев Н.П.</i> Реализация ТОСЭР – новый импульс в развитии экономики Республики Саха (Якутия)	41
<i>Мурзабекова К.Б.</i> Инновационная среда для развития студенческих стартапов в Республике Саха (Якутия).....	44
<i>Егоров А.С.</i> Экономическое значение и роль инновационной деятельности в развитии сельского хозяйства на примере РС (Я)	47
<i>Кирова Т.Е.</i> Развитие современных информационных технологий в СВФУ на примере зарубежных образовательных учреждений	49

<i>Кузьминов В.С.</i> Программа обучения персонала как решение проблем внедрения организационно-управленческих инноваций в электроэнергетической отрасли России	52
<i>Никифорова Н.Ю., Степанова С.Ф.</i> Сравнительная оценка инновационного потенциала регионов ДВФО на примере Амурской области и Республики Саха (Якутия).....	54

ЭКОНОМИКА ТРУДА

<i>Архипова Т.Д.</i> Утечка мозгов или миграция научных кадров из России	58
<i>Асаналиева А.З.</i> Миграция из стран Средней Азии в Республику Саха (Якутия): за и против	60
<i>Бурцева С.В.</i> Развитие социального партнерства в России.....	62
<i>Бысыгина А.Н.</i> Современные процессы на рынке труда Республики Саха (Якутия).....	65
<i>Васильева В.М.</i> Влияние кризиса на трудовую миграцию в Республике Саха (Якутия).....	71
<i>Винокурова А.К.С.</i> Безработица. Социально-экономические последствия.73	
<i>Карташова Л.А.</i> Плюсы и минусы трудовой миграции в Республике Саха (Якутия).....	76
<i>Макаренко А.О.</i> Минимальный размер оплаты труда как важнейший инструмент государственного и регионального регулирования рынка труда на примере Республики Саха (Якутия)	78
<i>Мятавдорж М.М.</i> Принципы организации оплаты труда работников на предприятии.....	81
<i>Неустроева В.И.</i> Доля работающих бедных в РФ и РС(Я) в 2014 году	84
<i>Павлова А.Р.</i> Дискриминация на рынке труда и пути ее преодоления	87
<i>Панкратов А.В.</i> Дистанционный труд как новый вид социально-экономических отношений.....	90
<i>Петрова Н.В.</i> Права на безопасные условия труда в Республике Саха (Якутия).....	92
<i>Семенова Г.Е.</i> Анализ задолженности по оплате труда по Республике Саха (Якутия) за 2009–2013 гг.	95
<i>Чепалова А.А.</i> Покупательская способность заработной платы в России и в Республике Саха (Якутия).....	98

ЭКОНОМИКО-ДЕМОГРАФИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ

<i>Васильева Н.А., Мординова М.А.</i> Современные потоки международной миграции трудовых ресурсов России на примере Республике Саха (Якутия).101	
<i>Кармакулова А.В., Григоришин А.В.</i> Влияние инвестиционной привлекательности на миграционные процессы в регионах Арктической зоны Российской Федерации.....	104

<i>Петров Е.С.</i> Миграционные процессы в Республике Саха (Якутия): проблемы и пути решения.....	108
<i>Разварина И.Н.</i> Социально-экономическая характеристика юношества (по материалам мониторинга «Изучение условий формирования здорового поколения» в Вологодской области).....	110

МИКРО- И МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ

<i>Василенко А.А.</i> О перспективах открытия биржи на Дальнем Востоке и в Байкальском регионе	113
<i>Васильева К.Д.</i> Создание старт-ап проектов для мобильных приложений как инновационный проект продвижения внутреннего туризма.....	116
<i>Гаврилов О.В.</i> Особенности развития широкополосного интернета в ДГО в результате внедрения технологии PON (Passive optical network)	117
<i>Герасименко К.В.</i> Ликвидность банковской системы России: оценка состояния, тенденции развития, проблемы и пути их решения.....	121
<i>Григорьева С.П.</i> Минимальный размер оплаты труда в России и пути его повышения.....	124
<i>Долгунова А.Ц.</i> Об основных проблемных вопросах муниципального стратегического планирования в Российской Федерации (на примере муниципального устройства Республики Саха (Якутия)).....	128
<i>Егорова Я.В.</i> Слияния и поглощения и их влияние на международные потоки инвестиций.....	131
<i>Емельянцева М.Ю.</i> Анализ покупательской способности денег в кризисный период	133
<i>Ли В.В.</i> Анализ факторов, влияющих на инвестиционную привлекательность Приморского края	137
<i>Манькова А.О.</i> Влияние сбережений граждан на инвестиционный потенциал Приморского края.....	140
<i>Нагапетян А.Р.</i> К вопросу о предпосылках возникновения деформаций на развивающихся финансовых рынках.....	143
<i>Никифорова Г.И.</i> Развитие фондового рынка в Якутии	146
<i>Николаева А.Р.</i> Государственный внутренний долг РФ	149
<i>Пахмутов В.Н.</i> Анализ последствий процесса консолидации страхового рынка России.....	152
<i>Петрова М.С.</i> Уровень и динамика цена на рынке жилья в субъектах Российской Федерации. Сравнительный анализ	155
<i>Реутов Е.В.</i> Валовой региональный продукт как индикатор регионального экономического развития (на примере Крымского федерального округа).....	158
<i>Рожин Ю.П.</i> Малое предпринимательство в условиях Крайнего Севера.....	160

<i>Сливаченко Д.Г.</i> Динамика периодических факторов и их влияние на инвестиционную привлекательность региона (на материалах Ростовской области).....	163
<i>Швецова Е.В.</i> Анализ TOP «Надеждинский» в аспекте запланированных инвестиционных проектов.....	165
<i>Шевлякова Е.С., Васюкова Л.К.</i> Тенденции развития рынка перестрахования	168

ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ И АГРАРНЫЙ БИЗНЕС

<i>Сивцева А.В.</i> Необходимость субсидирования процентов по кредиту – как формы государственной поддержки АПУ в современных условиях	172
<i>Саввинов К.С.</i> Создание органического сектора сельского хозяйства как инновационный путь устойчивого развития АПК РС (Я)	175
<i>Черноградский А.Г.</i> Обзор сельского хозяйства и пищевой промышленности Канады.....	178
<i>Семенова В.В.</i> Проблемы привлечения молодых специалистов в сельское хозяйство: зарубежный опыт.....	181
<i>Дмитриева М.А.</i> Анализ уровня самообеспечения основными видами сельскохозяйственной продукции в Республике Саха (Якутия).....	183
<i>Дельвина А.С.</i> Продовольственная безопасность Республики Саха (Якутия).....	187

ШКОЛЬНАЯ СЕКЦИЯ

<i>Гаврильева В.П.</i> Образ священного столба-сэргэ в современной культуре Якутии	192
<i>Кириллина А.И.</i> Содержание кур-несушек в домашних условиях	193
<i>Наумов А.С.</i> Развитие малого инновационного предпринимательства: проблемы и пути решения (на примере Республики Саха (Якутия)	195
<i>Новикова А.Н.</i> Выпуск сувенирных открыток о родном крае	198
<i>Парфенова С.Р.</i> Торгово-развлекательный комплекс Тайфун	199

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА, АУДИТА И НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Давыдова Надежда Дмитриевна
студентка

Научный руководитель:
Черова Мария Васильевна
канд. экон. наук, доцент

СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

СРАВНЕНИЕ УЧЕТА ГУДВИЛЛ СОГЛАСНО МСФО И РСБУ

В России, как, впрочем, и во всем мире постоянно происходят процессы слияния, приобретения и поглощения компаний и при этом на стоимость компаний значительно влияет именно деловая репутация. Что касается зарубежной практики, то данный термин заменяется таким синонимичным понятием как «гудвилл».

Гудвилл возникает в том случае, когда покупатель (инвестор) готов заплатить больше, чем реально стоят нетто-активы организации, и является не чем иным, как суммой такой переплаты.

Как показывает зарубежная практика, цена, уплаченная за приобретаемую фирму, может превышать рыночную оценку всех ее активов и обязательств. Так, корпорация Nestle приобрела фирму Rowntry за 2,55 млрд долл. США, что более чем в пять раз превысило балансовую стоимость фирмы.

Microsoft был вынужден списать гудвилл со своего баланса в размере 6 миллиардов 200 миллионов долларов, в результате покупки в 2007 году aQuantive за 6,3 миллиарда долларов. Реальная стоимость aQuantive где-то в этой разнице – 100 миллионов долларов. А 6,2 миллиарда – это гудвилл.

Hewlett Packard купил за 10 миллиардов долларов британскую софтверную фирму Autonomy, а потом списал гудвилл на 8,8 миллиарда.

В сегодняшних условиях сверхприбыльность организации главным образом достигается за счет реализации потенциального, объективно существующего, гудвилл.

Первые научные исследования гудвилл в качестве финансовой категории встречаются у И.Ф. Шера, который рассматривал гудвилл как «особый вид вальорирования баланса». И.Ф. Шер писал, что «происходит раздвоение капиталов. Фирма приобретает активы другой фирмы по завышенной цене, затем эти активы списываются неравномерно, и финансовый результат в итоге искажается» [5, с. 481].

Согласно МСФО, гудвилл – это актив, представляющий собой будущие экономические выгоды, являющиеся результатом других активов, приобретенных при объединении бизнеса, которые не идентифицируются и не признаются по отдельности [2].

Согласно РСБУ, деловая репутация определяется расчетным путем как разница между покупной ценой, уплачиваемой продавцу при приобретении предприятия как имущественного комплекса (в целом или его части), и суммой всех активов и обязательств по бухгалтерскому балансу на дату его покупки (приобретения) [1].

По российским, и международным методам учета гудвилл отражается только при приобретении предприятия как имущественного комплекса, что является сходством в РСБУ и МСФО.

Деловая репутация согласно МСФО не является активом НМА, так как не удовлетворяет критериям идентифицируемости, контролируемым компанией, который может быть надежно оценен. В то время как деловая репутация согласно РСБУ – как положительная, так и отрицательная является активом НМА [4].

Тем не менее, деловая репутация имеет ряд особенностей, которые отличают ее от традиционных нематериальных активов:

- деловая репутация не существует отдельно от предприятия, так как не может быть самостоятельным предметом сделки, потому что не принадлежит предприятию на праве собственности;

- другие нематериальные активы вещественны: у товарных знаков есть графические изображения, лицензии оформляются документально.

Нематериальные активы отражаются по первоначальной стоимости на сумму фактических затрат, связанных с приобретением или любым другим способом, в зависимости от способа оплаты. В то время как измерение деловой репутации весьма произвольно.

В МСФО приобретенный гудвилл не амортизируется. Вместо этого он подлежит проверке на предмет возможного обесценения как минимум ежегодно [2].

Приобретенная деловая репутация, признанная в качестве актива в собственной бухгалтерской отчетности организации-покупателя в результате приобретения предприятия как имущественного комплекса, в отличие от МСФО подлежит амортизации, и амортизируется линейным способом в течение 20 лет (но не более срока деятельности этой организации). Что же касается учета отрицательной деловой репутации: как и в МСФО, так и в РСБУ отрицательная деловая репутация признается доходами на момент приобретения, что является сходством данных стандартов [1].

В МСФО, когда имеет место выбытие операционного подразделения/вида деятельности, к которому был отнесен гудвилл, его величина включается в расчет прибыли или убытка от выбытия.

В отличие от МСФО, в РСБУ отсутствуют указания по учету выбывающих направлений деятельности и последующего учета соответствующей им деловой репутации.

Таким образом, российские стандарты бухгалтерского учета в отношении деловой репутации и международные стандарты отличаются. В настоящее время необходимо совершенствовать как российские, так и международные стандарты по учету деловой репутации, так как полная, достоверная оценка деловой репутации при ее первоначальном признании в последующем может иметь влияние на полноту формирования информации в финансовой отчетности, идентификацию и количественное измерение изменений денежных потоков, связанных с признанием деловой репутации организации, компании, фирмы, бизнеса (в целом или его части).

Поскольку гудвилл «не укладывается» в рамки, предусмотренные ПБУ для нематериальных активов, новый стандарт позволил бы обособить его как учетный объект от прочих видов имущества. Для этого в активе баланса можно выделить отдельную статью «гудвилл» и значение рассмотренной категории не должно быть «спрятано» в составе нематериальных активов.

Столь глубоко исследованное за рубежом понятие гудвилл для российской экономической действительности является новым и пока недостаточно изученным.

Список литературы

1. Положение по бухгалтерскому учету «Учет нематериальных активов» ПБУ 14/2007.
2. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 36 «Обесценение активов».
3. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 38 «Нематериальные активы».
4. Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 3 «Объединения бизнеса».
5. Шер И.Ф. Бухгалтерия и баланс. – М.: Экономическая жизнь.

Пенькова Светлана Юрьевна
студентка
Цыганова Татьяна Дмитриевна
студентка
ДФУ
г. Владивосток

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ СТРАХОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ: РОССИЙСКИЙ И РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Одной из крупнейших составляющих финансового рынка является рынок страхования, являющийся неотъемлемым элементом современной экономики.

В советский период страхование было полностью государственным и было представлено всего двумя компаниями: «Росгосстрах» и появившийся позже «Ингосстрах» для работы с иностранными клиентами. Несмотря на недостаточную развитость рынка страхования на первоначальном этапе его формирования, на сегодняшний момент развитие идёт быстрыми темпами, и количество страховых организаций составляет 425, что имеет огромное значение для государства, выступающего как в роли клиента, так и в роли регламентирующего механизма реализации фискальной функции – налоговых поступлений [1, с.143].

По мнению экспертов, в частности, по данным ФНС, с точки зрения объёмов поступающих налогов в бюджет и роли страховых организаций в формировании его доходов, страховая деятельность не относится к доходобразующей и приносит незначительные поступления.

Таблица 1
Поступление налогов и сборов
в консолидированный бюджет Российской Федерации [2]
(тыс. руб.)

Период	Вид экономической деятельности	Поступило платежей в консолидированный бюджет РФ, всего	Налоговые поступления в консолидированный бюджет РФ	Доля налоговых поступлений в общей сумме поступлений в консолидированный бюджет РФ, %
на 01.01.2012	Финансовая деятельность, всего	443 281 027	9 733 597 392	4,55%
	Страхование	28 410 445		0,29%
на 01.01.2013	Финансовая деятельность, всего	492 066 378	10 952 640 696	4,49%
	Страхование	33 913 494		0,31%

Актуальные вопросы бухгалтерского учета, аудита и налогообложения

на 01.01.2014	Финансовая деятельность, всего	541 872 946	11 322 649 585	4,79%
	Страхование	37 822 781		0,33%

Показатели налоговой нагрузки у страховых компаний по данным ФНС не превышают 0,5%, при среднеотраслевом показателе по организациям финансовой сферы – не более 5%.

Анализ данных о начисленных и поступивших суммах налогов и сборов по Приморскому краю показал, что доля налоговых поступлений от страховой деятельности в общей сумме поступлений в консолидированный бюджет РФ значительно ниже: она не превышает 0,003%.

Таблица 2

Начисление и поступление налогов и сборов
в консолидированный бюджет РФ по Приморскому краю [3]
(тыс. руб.)

Период	Вид экономической деятельности	Поступило платежей в консолидированный бюджет РФ по ПК	Налоговые поступления в консолидированный бюджет РФ	Доля налоговых поступлений в общей сумме поступлений в консолидированный бюджет РФ, %
на 01.01.2012	Страхование	272 212	9 733 597 392	0,0028%
на 01.01.2013	Страхование	291 822	10 952 640 696	0,0027%
на 01.01.2014	Страхование	331 563	11 322 649 585	0,0029%

Для определения характера проблем в области налогообложения страховой деятельности, существующих в РФ, необходимо рассмотреть теоретические основы воздействия государства на страховую отрасль в целом и на её налогообложение в частности.

Во-первых, это воздействие на спрос и предложение страховых услуг путем налогообложения страховых организаций. Структура и уровень налогов прямо сказываются на их цене и ассортименте. При высоких налоговых изъятиях страховые организации отказываются от малорентабельных, но социально значимых видов страхования или повышают страховые тарифы.

Во-вторых, косвенное воздействие на спрос страхователей с использованием системы налогообложения. Чем выше доля налоговых изъятий, тем меньше свободных денежных средств у субъектов хозяйствования и граждан и тем меньше спрос на страховые услуги. Невысокий уровень спроса на страховые услуги для физических лиц в Приморском крае обусловлен недоверием к страховым организациям по причине низкой страховой оценки, низкой вероятностью наступления страхового случая, а также постоянно возрастающими страховыми тарифами.

В-третьих, через характер системы налогообложения. Обложение налогами страховых премий и выплат отражается на экономической эффективности страховой защиты. Так, налогообложение страховых премий удорожает страховые услуги, а страховых выплат – снижает экономический эффект страховой защиты. В результате это ведет к уменьшению налоговых поступлений в доходную часть бюджета и снижению уровня развития страховой деятельности. И, наоборот, льготный режим налогообложения страховых операций способствует снижению затрат на страховую защиту и стимулирует спрос на нее.

Налоговое законодательство устанавливает особый порядок налогообложения страховой деятельности, который учитывает особенности данного сектора экономики. Проводимые налоговыми органами контрольные мероприятия в отношении страховых организаций показывают, что некоторые участники страхового рынка используют предоставленный льготный режим налогообложения и правовой статус страховой компании для минимизации налогов или вовсе для ухода от них как для себя, так и для своих страхователей. При этом используются различные операции, характерные только для страховых организаций.

Таблица 3

Использование страховыми организациями льготного режима для минимизации налоговых выплат

Способ минимизации	Суть способа
Выплаты агентского вознаграждения агентам	Размер агентского вознаграждения определяется агентским договором между страховщиком и агентом, однако он не должен превышать размер вознаграждения, заложенного в структуре тарифной ставки, которая прошла согласование с регулятором страхового рынка ФССН. При проведении контрольных мероприятий налоговые органы устанавливают факты документального неподтверждения участия агента в заключении или сопровождении договоров страхования, хотя в расходах для целей налогообложения прибыли страховые компании выплаченное агентское вознаграждение учтено и на его сумму налогооблагаемая база по прибыли занижена.
Отнесение на расходы сумм перестраховочных премий по договорам исходящего перестрахования	Возможность самостоятельно застраховать свой риск выплаты страхового возмещения по заключенному прямому договору страхования у другого страховщика, перечислить последнему перестраховочную премию и отнести ее на расходы в целях налогообложения.
Страховые выплаты	Оплата страховых выплат страхователям при фактическом отсутствии у него имущественного интереса, заявленного в договоре страхования. Или при его наличии, но в значительно меньшем объеме, страхование сверх действительной стоимости. Зачастую производится при отсутствии страхового случая.

В частности, анализ основных нарушений налогообложения страховых компаний в Приморском крае показал, что:

- обналичивание средств путём оказания работ и услуг по договорам с фиктивными налогоплательщиками-однодневными фирмами в 50% проверяемых организаций);
- сверхнормативные выплаты по договорам коллективного добровольного страхования в 10% проверяемых случаев;
- завышение отрицательных результатов изменения резервов (резерв незаработанной премии);
- не включение в сумму доходов положительных результатов изменения страховых резервов (резерв незаработанной премии, резерв неурегулированных убытков);
- несвоевременное перечисление НДФЛ, обнаруживающееся в 90% проверенных страховых организаций.

Все вышесказанное позволяет сделать вывод о том, что существующая в России система налогообложения страховой деятельности по финансовым результатам их деятельности, не только сложна в аспекте практической реализации, но и не позволяет достоверно планировать поступление доходов от страховой деятельности в государственный бюджет и бюджеты других уровней. Очевидно и то, что механизм налогообложения собственно страховой деятельности целесообразно изменить так, чтобы он предоставлял определенные преимущества страховым организациям, использующим аккумулируемые страховые средства на инвестиционные цели, и прежде всего на инвестиции в реальный сектор экономики [4, с. 113].

Список литературы

1. Крамынин П.Б. Особенности налогообложения прибыли страховых организаций // Вестник Омского университета. Серия «Экономика». – 2008. – №3. – С. 143.
2. Федеральная налоговая служба // Статистика и аналитика. Данные по формам статистической налоговой отчетности. – 2015 [Электронный ресурс]. –Режим доступа: http://www.nalog.ru/m25/related_activities/statistics_and_analytics/forms/ (дата обращения: 20.04.15).
3. Федеральная налоговая служба // Статистика и аналитика. Отчеты о начислении и поступлении налогов, сборов и иных обязательных платежей по ПК. – 2015 [Электронный ресурс]. –Режим доступа: http://www.nalog.ru/m25/related_activities/statistics_and_analytics/forms/ (дата обращения: 21.04.15).
4. Игнатова Н.А. Совершенствование налогообложения страховых компаний как фактор увеличения инвестиционных ресурсов в экономике // Труд и социальные отношения. – 2008. – №8. – С. 113.

ЭКОНОМИКА ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Аянитов Айаал Иннокентьевич
студент

Научный руководитель:
Степанова Лидия Михайловна
канд. экон. наук, доцент

СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

ОЦЕНКА КАЧЕСТВА СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ НА ПРИМЕРЕ ОАО ФАПК «САХАБУЛТ»

ОАО ФАПК «Сахабулт» – предприятие, основанное в 1992 году, занимающееся заготовкой и переработкой пушнины, кожсырья, а также производством и реализацией меховых и кожаных изделий на территории Республики Саха (Якутия). Под давлением различных внешних и внутренних факторов компания оказалась в сложной ситуации. ОАО ФАПК «Сахабулт» является одним из крупных производственных предприятий местных товаропроизводителей, работающий на рынке меховых и кожаных изделий [2].

Оценка уровня качества системы управления организацией как комплексный показатель, определяющий прогрессивность факторов играет не малую роль в маркетинговом управлении организацией.

Под системой управления организацией понимается совокупность всех элементов, подсистем и коммуникаций между ними, а также процессов, обеспечивающих целенаправленное функционирование организации. Влияние внешней среды на деятельность предприятия обуславливает применение современных приемов оценки качества системы управления организацией.

Для оценки качества системы управления организацией необходимо определить следующие факторы:

1. Удельный вес управленческого персонала к общей работников организации.
2. Средняя образованность всего персонала организации.
3. Текучесть управленческого персонала организации.
4. Уровень автоматизации управления организацией.
5. Количество и глубина применяемых к управлению научных подходов.

При оценке качества системы управления организацией необходимо определить его весомость внутренних факторов качества в соответствии с конкретными ситуациями, миссией и целей организации [3].

Таблица 1

Фактор качества системы управления	Весомость фактора (ai)	Значения факторов	
		нормативное	фактическое
1. Доля управленческого персонала к общей доле работников организации, %	0,30	20%	18,98%
2. Количество и глубина применяемых к управлению инструментов конкурентоспособной экономики	0,25	20	5
3. Средняя образованность всего персонала организации, лет	0,20	15	24,6

4. Текучесть управленческого персонала организации, %	0,15	12	21
5. Уровень автоматизации управления организацией, доли единицы	0,10	0,80	0,63

1. Доля управленческого персонала к общей доле работников организации = $41 \text{ чел.} / 216 \text{ чел.} = 18,98\%$

2. К инструментам конкурентоспособной экономики относятся:

- открытие отдела сбыта и маркетинга;
- проведение презентации меховых изделий совместно с известным модельером;
- использование финансовых рычагов, в частности поддержка правительства;
- проведение ряда мероприятий по оптимизации расходов;
- возобновление деятельности кожевенно-мехового производства.

3. Средняя образованность =

$$\frac{\sum \text{Стажа работы с высшим} + \sum \text{Стажа работы со средним}}{2} =$$

$$(21,7 + 27,5) / 2 = 24,6 \text{ год}$$

4. Текучесть управленческого персонала организации:

$$K_{\text{тек}} = \frac{\text{Число уволенных в упр. персонале}}{\text{Среднесписочная численность упр. персонала}} \times 100 =$$

$$11 / 41 \times 100 = 26,83\%$$

5. Уровень автоматизации:

- 1) оформление технологической документации (автоматизированный процесс);
- 2) поиск и расчет задач (автоматизированный);
- 3) обработка камусов специальным раствором (автоматизированный);
- 4) выделка камусов с использованием оборудования (автоматизированный);
- 5) выкройка заготовок (ручной процесс);
- 6) пошив капроновой ниткой, восщенной пчелиным воском (ручной);
- 7) обрезка подошв (автоматизированный);
- 8) пошив унтов (ручной).

$$\text{Ур. авт.} = 5 / 8 = 0,63$$

$$K_{\text{упр}} = \sum_{i=1}^5 a_i \frac{P_{\Phi i}}{P_{H i}} =$$

$$= 20 / 18,98 \times 0,3 + 5 / 20 \times 0,25 + 24,6 / 15 \times 0,2 + 12 / 21 \times 0,15 + 0,63 / 0,8 \times 0,1 =$$

$$= 0,3161 + 0,0625 + 0,328 + 0,0857 + 0,07875 = 0,87$$

Расчет уровня качества системы управления организацией показал, что он ниже норматива на 13%. Ниже норматива за счет доли управленческого персонала к общему числу работников, используемых научных подходов и уровня автоматизации, это те факторы качества, которые необходимо улучшить. Но особо обращает на себя внимание низкое качество, применяемое к управлению инструментов конкурентоспособной экономики, т. е. можно сказать, что практически не используются научные подходы. Следовательно, необходимо ввести маркетинговые научные подходы.

На стадии тактического маркетинга рассчитывается интегральный показатель эффективности использования ресурсов. На эффективность и конкурентоспособность товара, прежде всего, оказывает три фактора: себестоимость,

качество товара и затраты потребителя. Чтобы одновременно повышать качество и снижать затраты, нужно применять современные научные подходы и методы.

Таблица 2

Показатель	Условное обозначение	Нормативное значение	Фактическое значение
1. Общий объем продаж, тыс. руб.	V	135 000	116 845
2. Балансовая прибыль, тыс. руб.	$П_б$	13 950	512
3. Фонд оплаты труда (ФОТ), тыс. руб.	Φ_r	30 000	69 997,2
4. Среднегодовая численность персонала, чел.	$Ч$	210	207
5. Среднегодовая стоимость основных фондов, тыс. руб.	Φ_{cp}	270 000	306 967
6. Средний остаток оборотного капитала (на конец года), тыс. руб.	O_{cp}	92 150	296 268,5
7. Себестоимость продукции, тыс. руб.	C	90 000	156 124
8. Доля материальных затрат в себестоимости продукции	a_3	0,63	0,42
9. Доля ФОТ в себестоимости продукции	a_1	0,27	0,44
10. Доля амортизации в себестоимости продукции	a_2	0,1	0,03

На основе данных таблицы выполним расчет интегрального показателя эффективности использования ресурсов:

$$П_{тн} = (\Phi_r + П_б) / Ч = (30000 + 13950) / 210 = 209,29 \text{ (тыс. руб.)}$$

$$П_{тф} = (69997,2 + 512) / 207 = 340,62 \text{ (тыс. руб.)},$$

$$f_n = V / \Phi_{cp} = 135000 / 270000 = 0,5 \text{ (тыс. руб.)},$$

$$f_f = 116845 / 306967 = 0,38 \text{ (тыс. руб.)},$$

$$O_{с.н.} = V / O_{cp} = 135000 / 92150 = 1,47 \text{ (раз)},$$

$$O_{с.ф.} = 116845 / 296268,5 = 0,39 \text{ (раз)},$$

$$K_{тp} = 340,62 / 209,29 = 1,63,$$

$$K_{осн} = 0,38 / 0,5 = 0,76,$$

$$K_{об} = 0,39 / 1,47 = 0,27,$$

$$J_{э.н.} = 0,27 * K_{тp} + 0,10 * K_{осн} + 0,63 * K_{об} \rightarrow 1,$$

$$J_{э.ф.} = 0,44 * 1,63 + 0,03 * 0,76 + 0,42 * 0,27 = 0,72 + 0,03 + 0,11 = 0,86.$$

Расчеты показывают, что нормативы эффективности использования ресурсов, установленные на стадии тактического маркетинга, не выполнены на 14%. Следовательно, необходимо принимать дополнительные меры по повышению эффективности.

Список литературы

1. Бухгалтерский баланс ОАО ФАПК «Сахабулт» за 2013 год.
2. Официальный сайт ОАО ФАПК «Сахабулт» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://sakhabult.ykt.ru>
3. Фатхутдинов Р.А. Производственный менеджмент: Учебник для вузов. 6-е изд. – СПб.: Питер, 2011. – 260 с.

Кондратьева Нарьяна Николаевна
студентка
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

РОЛЬ АЛМАЗОДОБЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ))

Республика Саха (Якутия) (далее РС (Я)) относится к важнейшим минерально-сырьевым и горнодобывающим регионам России и занимает ведущее место в Российской Федерации по добыче алмазов, золота, олова и сурьмы. В Якутии добывается около 25% мировой добычи алмазов.

Актуальность темы обусловлена тем, что в настоящее время проблема разработки осмысленной промышленной политики очень важна, так как именно от неё зависит дальнейшее развитие страны. Целью данной работы является изучение роли алмазодобывающей отрасли промышленности в экономике Республики Саха (Якутия).

Алмазодобывающая отрасль играет существенную роль, в экономике региона обеспечивая занятость населения и значительные налоговые поступления в бюджеты всех уровней. Одним из крупнейших налогоплательщиков РС (Я) и монополистом в добыче алмазов является АК «АЛРОСА» (ОАО). Группа «АЛРОСА» занимает первое место в мире по объемам добычи алмазов в каратах, её доля в мировой добыче алмазов по данным на 2012 год составляет 27% (в 2002 г. – 18%), а в Российской Федерации добывает 99% всех алмазов [4].

Группа АЛРОСА продолжает традицию оказания услуг социальной направленности в регионах своего присутствия путем создания рабочих мест, уплаты налогов, сборов и дивидендов в бюджеты субъектов Российской Федерации. Всего в 2013 году компания выплатила 15 093,1 млн рублей налогов, что составляет более 26% всех налоговых поступлений в бюджет региона.

Таблица 1

Налоги и прочие обязательства, фактически перечисленные
АК «АЛРОСА» в бюджеты разных уровней в 2011–2013 гг., млн руб. [6]

<i>Перечисление налогов</i>	<i>2011 г.</i>	<i>2012 г.</i>	<i>2013 г.</i>
в Федеральный бюджет	2 651,2	2 596,0	8,6
в бюджет РС (Я)	13 362,7	15 576,2	15 093,1
во внебюджетные фонды	4 854,1	6 440,1	7 203,7
в местные областные, краевые бюджеты	468,4	569,7	491,3
НДФЛ	2 774,2	3 940,8	4 082,1
прочие (экономические санкции, госпошлины)	14,5	5,6	2,4
<i>Итого</i>	<i>24 125,1</i>	<i>29 128,4</i>	<i>26 881,2</i>

Республика Саха (Якутия) в лице Министерства имущественных отношений РС (Я) имеет 25% доли акций компании, также 8 % акций имеют администрации районов (улусов) РС (Я), на территории которых акционерная компания осуществляет свою деятельность [4]. С 2006 по 2012 гг. РС (Я) имела 32% доли акций. В 2013 г. акции были приватизированы, РС (Я) стала владеть 25% акций, после которого сократились (на 7% акций) права в Группе.

Таблица 2

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Российская Федерация	37	37	–	51	51	51	51	44	44
Республика Саха (Якутия)	32	32	–	32	32	32	32	25	25
Администрация улусов РС (Я)	8	8	–	8	8	8	8	8	8
Прочие акционеры	23	23	–	9	9	9	9	23	23

Таблица 3

Начисление и выплата дивидендов по основным акционерам, млн руб.

год	Российская Федерация		Республика Саха (Якутия)		Администрации улусов РС (Я)		Прочие акционеры		Итого	
	Начислено	Выплачено	Нач.	Вып.	Нач.	Вып.	Нач.	Вып.	Нач.	Вып.
2006	828,8	828,8	716,8	716,8	179,2	179,2	515,2	515,2	2240	2240
2007	828,8	828,8	716,8	716,8	179,2	179,2	515,2	515,2	2240	2240
2008	По итогам 2008 года дивиденды не начислялись и не выплачивались									
2009	127,2	127,2	80	80	20	20	22,7	22,3	249,9	249,5
2010	933,5	933,5	586,6	586,6	146,7	146,7	166,3	161,4	1 833,1	1 828,2
2011	3 788,2	3 788,2	2 380,4	2 380,4	595,1	595,1	675,0	651,2	7 438,6	7 414,8
2012	4 169,3	4 169,3	2 616,0	2 616,0	654,0	654,0	735,8		8 175,1	
2013	4 763,7	4 763,7	2 706,6	2 706,6	866,1	866,1	2 490,1		10 826	

* в сопоставимых условиях – исходы из количества 7 364 965 630 обыкновенных акций номинальной стоимостью 50 копеек.

** дивиденды выплачены не в полном объеме по причине не предоставления достоверных и не полных сведений, необходимых для получения дивидендов (неверные банковские реквизиты, отсутствие банковских реквизитов, неверные почтовые адреса, возврат почтовых переводов).

* в соответствии с изменениями дивидендной политики, в расчет была принята чистая прибыль на основе консолидированной МСФО отчетности.

Компания «АЛРОСА» реализует масштабную и многостороннюю региональную политику, основанную на принципах высокой ответственности за социально-экономическую ситуацию и сохранения занятости и роста уровня жизни населения Республики Саха (Якутия).

Большое внимание уделяется поддержке родовых общин оленеводов и рыбаков в самых северных районах республики, оказывается материальная помощь улусам алмазной провинции в осуществлении сельскохозяйственной и традиционной промысловой деятельности, проводятся благотворительные акции для детей подшефных улусов.

Существенная часть созданных средств направляется предприятиями Группы «АЛРОСА» на развитие местных сообществ, как в виде благотворительных пожертвований, так и в виде строительства, содержания и поддержки объектов социальной инфраструктуры, оказывающих услуги, в том числе, и

для общественного блага. Согласно заключенному с правительством Республики Саха (Якутия) Договору о социально-экономическом развитии, действие которого предусмотрено до 2020 года включительно, компания приняла на себя ряд определенных обязательств социального характера. Примером таких обязательств является перечисление ежегодных взносов в некоммерческое объединение «Фонд будущих поколений Республики Саха (Якутия)». Кроме того, договором предусмотрено финансирование мероприятий по ремонту объектов социальной инфраструктуры, принадлежащих местным муниципалитетам, снос ветхого и аварийного жилья и прочее. В 2013 году АЛРОСА выполнила данные обязательства на сумму 882 млн рублей, и намерена выполнять их по 2015 год включительно, в соответствии с планом, согласованным с Правительством республики.

Основным институтом, который реализует государственную промышленную политику Якутии, является Министерство промышленности РС (Я). Центральным вопросом промышленной политики является определение механизмов государственной поддержки предприятий промышленности, например, таких как стимулирование инвестиций в форме субсидий, кредитов, налоговых льгот, системы государственных заказов и закупок.

По данным Министерства промышленности РС (Я), отсутствие новых объектов для проведения детальной разведки в настоящее время (кроме глубоких горизонтов уже открытых и разрабатываемых алмазоносных трубок) указывает на системный кризис в поисковой алмазной геологии. Геологоразведочные работы на алмазы в перспективе будут направлены на локализацию, поиски, оценку и разведку потенциально алмазоносных участков недр Якутской алмазоносной провинции (более 1,3 млрд карат прогнозных ресурсов) и перевод прогнозных ресурсов алмазов в запасы промышленных категорий[5].

В 2012 году компания АК «АЛРОСА» получила средства государственной поддержки в сумме 263 млн рублей. В 2013 году сократилась в 1,7 раз, составил 148,1 млн рублей.

Таблица 4

<i>Наименование показателя</i>	<i>2011 год</i>	<i>2012 год</i>	<i>2013</i>
<i>Получено бюджетных средств – всего</i>	233 703	263 083	148 100
На текущие расходы, всего	168 703	198 093	
В том числе			
На покрытие убытков, возникающих при осуществлении деятельности по оказанию коммунальных услуг населению в связи с применением государственных регулируемых цен, утвержденных ГКЦ-РЭК РС (Я) и стоимостью коммунальных услуг по тарифам для населения	93 369	129 329	
На компенсацию разницы в тарифах на электроэнергию	8 035	5 307	
На организацию общественных (временных) работ	1 854	0	
На организацию стажировок	1 730	0	
На воздушные перевозки пассажиров с Дальнего Востока в европейскую часть страны и в обратном направлении по специальным тарифам	58 183	56 163	

На возмещение убытков, связанных с государственным регулированием тарифов на пассажирские авиаперевозки социально значимым воздушным линиям	5 532	6 370	
На возмещение затрат при осуществлении ими поисково-спасательных операций (работ)	0	210	
На сохранение маточного поголовья крупного рогатого скота (коров)	0	714	
На вложения во внеоборотные активы, всего	65 000	65 000	
В том числе:			
На реализацию комплексного проекта «Создание комплексной экологически безопасной технологии добычи и переработки алмазонасных руд в условиях Севера»	65 000	65 000	

По данным прогноза социально-экономического развития Республики Саха (Якутия) на 2014–2018 годы в 2012 году было добыто алмазов на сумму 2 766 млн долл. США с ростом на 4% к уровню 2011 года. В 2018 году будет добыто алмазов на 2686 млн долл. США. Физические объемы добычи алмазов в 2012 году снизились на 0,3% от уровня 2011 года, в 2018 году увеличатся на 4,0% к 2012 году.

Снижение объемов добычи алмазов в 2013–2018 гг. в долларовом выражении по отношению к 2012 году (кроме 2015 г.), связано с переходом на подземный способ добычи, а также намечаемым вовлечением новых рудных и россыпных месторождений с пониженным содержанием алмазов.

Объем реализации алмазов в планируемом периоде будет ежегодно увеличиваться, кроме 2014 года (97,5% к 2013 г.) и к 2018 году достигнет 6528 млн долл. (2013 год – 4687 млн долл с ростом на 39 %). В 2016 году прибыль до налогообложения прогнозируется на уровне 55350 млн руб., что выше планируемого уровня 2015 года на 56,5%, в связи с ростом объемов реализации алмазов на 16%; далее в 2017–2018 гг. прибыль до налогообложения составит 60325 и 79387 млн рублей[6].

Создание благоприятного и стабильного инвестиционного климата – одна из приоритетных задач Правительства Республики Саха (Якутия). Якутия активно внедряет Стандарт по обеспечению благоприятного инвестиционного климата в регионе.

Промышленная политика, как фундамент экономической политики государства, должна быть связана, в первую очередь, с проведением инновационной, инвестиционной и структурной перестройки промышленного производства [2].

Республика Саха (Якутия) является одним из дотационных субъектов Российской Федерации. Бюджет РС (Я) на 2013 год составил 136,8 млрд рублей, из них 72,3 млрд рублей (53%) безвозмездные поступления от вышестоящего уровня. От добычи алмазов бюджет региона полностью пополняет только НДС. Если бы весомая часть полученных налогов и сборов алмазодобывающей отрасли поступали в бюджет РС (Я) (стимулируя тем самым местные компании в развитии региона), то реализация промышленности на территории данного субъекта имел бы особый вес.

На базе ФЗ «О промышленной политике в РФ» №488-ФЗ от 31.12.2014 необходимо внедрить закон субъектов РФ. В данном случае, «О промышленной политике РС (Я)», для того чтобы реализовать промышленную политику с учетом местного законодательства, экономики субъекта.

Формирование доходной базы является – условием комплексного социально-экономического развития региона, т. к. Якутия является одним из лидеров по природно-ресурсному потенциалу, необходимо развить экономику, реализуя эффективную промышленную политику для стабилизации и ускорения роста национальной экономики, содействия экспорту отечественной промышленной продукции, сохранения национальных природных и иных ресурсов, обеспечения оптимальной устойчивости внутреннего рынка.

Список литературы

1. ФЗ «О промышленной политике РФ» №448-ФЗ от 31.12.2014.
2. Газимагомедов Р. Особенности современной промышленной политики: теория и практика. – М.: Экономика, 2008.
3. Княгинин В., Щедровицкий П. Современная национальная промышленная политика России. Региональный аспект. – М.: РСПП, 2008.
4. Хорошавин А.В. Промышленная политика Сахалинской области: методология и практика формирования: Монография. – Хабаровск: Изд-во ДВАГС, 2009, 263 с.
5. Годовые отчеты АК «АЛРОСА», 2006–2013 гг. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.alrosa.ru
6. Официальный сайт Правительства Республики Саха (Якутия) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.sakha.gov.ru

Курнева Майя Васильевна
старший научный сотрудник
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В ИНТЕРЕСАХ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОЛОГО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВОСПРОИЗВОДСТВА МИНЕРАЛЬНО-СЫРЬЕВОЙ БАЗЫ АЛМАЗОВ

Минерально-сырьевой комплекс играет важную роль во всех сферах жизнедеятельности государства, формирует доходную часть бюджета страны, обеспечивает социально-экономического развитие страны.

Но существует ряд проблем данной отрасли. Большая часть горнодобывающих предприятий не обладает инвестиционным потенциалом для воспроизводства минерально-сырьевой базы. Также отсутствие ассигнований на геологоразведочные работы усугубляют положение в сфере недропользования.

Также при освоении территорий необходимо учитывать воздействие на окружающую среду. Слабо контролируемый процесс геологического освоения районов и постоянная нехватка средств на проведение природоохранных мероприятий горнопромышленных работ создают угрозу развития чрезвычайной экологической обстановки в регионе.

Следовательно, необходимо более активное участие государства в регулировании данного сектора экономики.

В этой связи, главными целями для государства должны стать:

- обеспечение рационального природопользования;
- недопущение неэффективного недропользования;
- совершенствование организационных механизмов для решения задач рационального недропользования и воспроизводства минерально-сырьевой баз;
- обеспечение комплексных геологоразведочных поисков полезных ископаемых, поддержка уровня минерально-сырьевой базы;

- обеспечение национальной безопасности России.
- Для достижения целей необходимо решение следующих задач:
 - государственное регулирование административных и экономических механизмов в сфере недропользования;
 - создание эффективной системы управления государственным управлением и контроля в сфере недропользования и охран окружающей сред;
 - изменения нормативно-правовой базы;
 - стимулирование инвестиционной деятельности в сфере недропользования.

В таблице 1 разработаны факторы, на которые может повлиять повышение эффективности воспроизводства минерально-сырьевой базы. Благодаря внедрению механизма государственно-частного партнерства могло бы положительно отразиться на социальное, экологическое и экономическое состояние предприятия.

Таблица 1

Факторы, обуславливающие внедрение механизма государственно-частного партнерства для повышения воспроизводства минерально-сырьевой базы

Группа факторов	Факторы
Природные	Возможность минимизировать негативное влияние промышленных предприятий на окружающую среду посредством усиления участия государства в сфере недропользования
	Недостаточное соблюдение экологических требований и норм при недропользовании
Экономические	Высокие временные затраты на подготовку документации и переход на этап начала работ
	Недостаточное финансирование геологоразведочного изучения
	Потребность в страховке от рисков открытия нерентабельных месторождений при проведении геологоразведочных поисков
	Значительный ущерб экономике от негативного экологического воздействия на окружающую среду
	Возможность образования дополнительных налоговых поступлений, рост валового регионального продукта, увеличение рабочих мест при открытии новых предприятий
Инфраструктурные	Необходимость освоения новых территорий за счет проведения больших объемов геологоразведочных работ для пополнения минерального комплекса
	Недостаточный уровень развития социальной и транспортной инфраструктуры в малоосвоенных районах
Экологические	Неэффективное государственное экологическое регулирование в сфере недропользования
	Потребность в улучшении качества жизни населения региона, где проходят горнопромышленные работы, за счет государственного регулирования экологической безопасности
Научно-методические	Необходимость содействия научно-техническому прогрессу, разработки новых технологий и методов в геологоразведочной деятельности

	Необходимость разработки методики расчета влияния горнодобывающей промышленности на регион с учетом всех сайтхолдеров (на природную среду, а также на здоровье человека)
Технологические	Изношенные основные фонды требуют обновления технологического парка на предприятиях
	Для дальнейшего развития горнодобывающих компаний нужно постоянно вести восполнение минерально-сырьевой базы
Институциональные	Необходимость воссоздания фонда воспроизводства минерально-сырьевой базы, который бы финансировал деятельность геологоразведочных предприятий
	Потребность в создании малых и средних предприятий для развития геологоразведочного бизнеса
	Необходимость повышения инвестиционного потенциала региона за счет открытия новых месторождений природных ресурсов
Нормативно-правовые	Необходимость внесения изменения в ФЗ «О Недрах»
	Потребность в совершенствовании законов о выплатах за экологический ущерб
Политические	Необходимость поддерживать минерально-сырьевой комплекс страны
	Потребность в повышении степени освоения территорий

Источник: составлено автором.

Одним из наиболее эффективных путей привлечения инвестиций и технологий для их развития является использование механизмов государственно-частного партнерства. Благодаря такому объединению возможно эффективное использование частных средств и государственных ресурсов, которые имеют важное значение для экономики страны.

При правильном регулировании данных факторов возможно увеличить эффективность воспроизводства минерально-сырьевой базы. Для этого предлагается внедрение механизма государственно-частного партнерства.

Далее приведена таблице 2 сравнительных характеристик параметров геологоразведочных проектов, влияющих на социальную и эколого-экономическую эффекты в зависимости от организационных форм предприятия.

Таблица 2

Сравнительные характеристики параметров геологоразведочных проектов

Параметры	Геологоразведочная организация	Крупные недропользователи	Компании на основе государственно-частного партнерства
Источник инвестиций	Полностью за счет частных вложений, кредитов	Отчисления на геологоразведочные работы за счет прибыли для пополнения минерально-сырьевой базы	В основном инвестиции в проект за счет частного бизнеса
Налоговые отчисления	Обязательные платежи	Обязательные платежи	Возможно налоговые льготы
Воздействие на окружающую среду	Влияние на окружающую среду максимальное, т. к. такие предприятия	Очень много преференций для крупных компаний, т.к. они	Уменьшение воздействия путем использования эколого-ориентированного оборудования, проектирование работ с

	начинают свою деятельность с нуля	считаются социально-ориентированными	учетом экологических рисков
Социальный эффект проектов	Создание новых рабочих мест, новые налоговплательщики, строительство инфраструктуры	Выплаты в социально-экономическое развитие региона, трудоустройство местного населения	Создание новых рабочих мест, строительство инфраструктуры с разведкой новых месторождений (территорий)

Источник: составлено автором.

Исходя из таблицы видно, что при создании геологоразведочных компаний, будет осуществляться очень большая финансовая нагрузка на предприятие. Помимо обязательных платежей, могут повлиять возможные аварийные ситуации, которые приведут к дополнительным затратам. Проблемой мелких предприятий является неспособность к инвестициям в эколого-ориентированные технологии, которые бы снижали негативное влияние на окружающую среду.

Крупные недропользователи не нацелены на поиск новых месторождений, что на самом деле не выгодно государству, т. к. не идет освоение новых земель. В основном крупные компании не ставят проблем негативного влияния на окружающую среду. Но при повышении эффективности природоохранных мероприятий, компании могут не только улучшить состояние окружающей среды, но и получить экономический эффект.

Внедрение государственно-частного партнерства в сферу недропользования может привести к синергетическому эффекту повышения эффективности по всем факторам развития. Без частных инвестиций и правильного государственного регулирования промышленным комплексом страны невозможно решить проблемы экономики, экологии и социального развития общества.

Список литературы

1. Дума В.М. Воспроизводство минерально-сырьевой базы: нерешенные проблемы // Нефтяное хозяйство. – 2006 – №5 – С. 70.
2. Государственный доклад «О состоянии и использовании минерально-сырьевых ресурсов Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.mnr.gov.ru/regulatory/list.php?part=1257>
3. Курнева М.В. Государственно-частное партнерство в сфере геологоразведочных работ алмазодобывающей промышленности / Инновации в геологической науке и практике [Текст]: Материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием // Старооскольский филиал ФГБОУ МГРИ-РГГРУ. – Старый Оскол: РОСА, 2014. – 644 с.
4. Ставский А.П., Войтенко В.Н. Перспективы развития геолого-разведочных работ в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://geoinform.ru/?an=stavski0106ru>
5. Результаты реализации Государственной программы «Геологоразведочные работы на территории Республики Саха (Якутия) на 2012–2016 годы» и Плана геологоразведочных работ за 2012 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://sakha.gov.ru/en/node/3672>

Пилипенко Сергей Петрович
студент
Научные руководители:
Каргина Ганна Павловна
старший преподаватель
Шилло Любовь Александровна
старший преподаватель

Филиал ДВФУ
г. Дальнегорск

РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ТЕХНИЧЕСКОМУ ПЕРЕВООРУЖЕНИЮ АО «ГХК БОР» С ЦЕЛЬЮ СНИЖЕНИЯ ЭНЕРГОЗАТРАТ

АО «ГХК Бор» разрабатывает Дальнегорское борное месторождение и Мономаховское месторождение известняков для химического производства, право на добычу полезных ископаемых закреплено соответствующими лицензиями. Предприятие производит высококачественную боропродукцию из собственного минерального сырья, реализуя полный технологический цикл от добычи руды и ее обогащения до синтеза боропродуктов, при наличии вспомогательного производства и развитой инфраструктуры [1].

На предприятии имеется собственное энергохозяйство, включающее в себя: электрические подстанции и сети, электрогенерирующую установку; угольную котельную; водохранилище; нефтебазу с причальным пирсом; мощности для производства сжатого воздуха; очистные сооружения [2]. За счет этого АО «ГХК Бор» полностью обеспечивает собственные нужды в паре, горячей и холодной воде, сжатом воздухе.

АО «ГХК Бор» предлагает очень высокое (минимальное загрязнение примесями) качество борной кислоты, определяемое уникальной технологией производства. У компании имеется возможность значительного увеличения объема производства [3]. В связи с этим в АО ГХК «Бор» с целью увеличения производственного потенциала производится техническое перевооружение производства. Основными целями технического перевооружения действующих предприятий являются следующие: увеличение производственных мощностей выпуска продукции; улучшение качества продукции; обеспечение роста производительности труда.

На предприятии постепенно внедряется современное оборудование с наименьшей потребностью, но с наибольшей эффективностью использования энергоресурсов. К таким внедрениям относятся: замена пластинчатого теплообменника FP 160-371-6-VG/E в цехе серной кислоты; установка частотных преобразователей на электроприводах; замена существующих ламп на энергоэффективные светодиодные лампы и светильники; строительство котельной №5, работающей на угле.

В настоящее время на предприятии разработана программа по снижению энергопотребления, в которую входит внедрение новейших технологий с использованием инновационного оборудования. К таким мероприятиям относятся следующие: замена калориферов на паровые типа КСП-4-12 и ВВП 412 с установкой конденсатоотводчиков; установка на привод насосов «Warman» 10/8F-АН частотный преобразователь; строительство мазутного хозяйства на территории промплощадки.

В «доперестроечный» период наращивания производства режим работы предприятия позволял эксплуатировать крупные компрессоры ВП 50/8М,

2М10/50-8 и К250-61с неэкономичной и практически недееспособной системой разгрузки; при сокращении потребности в сжатом воздухе необходимо было открыть и сбросить избыток воздуха в атмосферу.

После «перестройки» картина потребления сжатого воздуха на предприятии резко изменилась: многие цеха и участки снизили потребление, повысились требования к качеству сжатого воздуха, к тому же стоимость энергоносителей постоянно растет, что увеличивает общие затраты на производство сжатого воздуха. В этих условиях автоматическая система управления процессом производства сжатого воздуха становится актуальной, и представляется целесообразным рассмотреть вопросы внедрения некоторых уже разработанных решений в этой области.

Выбор оптимального давления сжатого воздуха является важнейшим условием для эффективной эксплуатации. Увеличение давления соответственно увеличивает расход сжатого воздуха, потери в магистральном воздухопроводе, увеличивает энергозатраты на производство сжатого воздуха. Только выбрав рабочее давление, при котором общие затраты энергии на единицу продукции будут минимальны, можно обеспечить экономичность обслуживаемого технологического процесса в целом. При давлении свыше необходимого (оптимального) происходит перерасход энергии, затраченной на выработку сжатого воздуха.

На компрессорной АО «ГХК Бор» установлены четыре поршневых компрессора ВП 50/8М (рис. 1) и один 2М10/50-8. Компрессоры более 40 лет находятся в работе и давно уже отработали нормативный срок эксплуатации. Использование данного оборудования требует проведения постоянных ремонтов, увеличенный расход смазочных материалов, решения вопросов с отсутствием оригинальных запчастей. Кроме этого, неэкономичная система разгрузки морально устаревшего оборудования, не позволяет поддерживать точность заданного давления в системе воздухообеспечения предприятия, что приводит к значительным (до 35 %) перерасходам электроэнергии на выработку сжатого воздуха.

В этих условиях актуальным в рамках технического перевооружения производства становится внедрение автоматической системы управления процессом производства сжатого воздуха. Предлагается начать поэтапную замену устаревшего компрессорного оборудования в компрессорной №1, для чего на первом этапе следует заменить поршневой компрессор ВП-50/8М №2 на винтовой GA 315 VSD (рис. 2) с шагом регулировки 0,1 бар, производства «Атлас Копко».



Рис. 1. Компрессор ВП 50/8М

GA315VSD – это маслозаполненный винтовой компрессор, рассчитанный на рабочее давление до 10,2 бар с шагом регулировки 0,1 бар, с воздушным охлаждением. Компрессор смонтирован на собственной силовой раме, осна-

щен всеми соединительными трубопроводами и патрубками, а также ручной и автоматической системами слива конденсата. В состав компрессора входят компрессорный элемент с прямым приводом, полностью закрытый электродвигатель, системы охлаждения, регулирования и контроля. Компрессор помещен в звукоизолирующий корпус, в котором также смонтирован шкаф электротоматики с микропроцессорным модулем Elektronikon® Mark IV.

Компрессоры данной серии оборудованы встроенной автоматической системой регулирования частоты вращения электрического привода VSD, что позволяет добиться значительной экономии энергии (до 35%). Широкий диапазон регулирования производительности позволяет привести производство сжатого воздуха в точное соответствие с его расходом.



Рис. 2. Маслозаполненный винтовой компрессор GA315VSD

Данную серию компрессоров отличают: высокая энергоэффективность (по сравнению со стандартным компрессором, GA частотный привод позволяет снизить энергопотребление на 35% и уменьшить эксплуатационные расходы на 22%); низкая эксплуатационная стоимость; диапазон рабочего давления от 4 до 10,2 бар с шагом регулировки 0,1 бар; колебания давления в воздушной сети предприятия не более 0,1 бара; большой межсервисный интервал (8000 рабочих часов); простота монтажа и эксплуатации; низкий уровень шума (до 74 дБА) и компактность; микропроцессорная система управления, позволяющая экономить электроэнергию и выполняющая дополнительные защитные функции; традиционно высокое качество и надежность, характерные для всей техники Atlas Copco. Состав предлагаемого оборудования представлен в таблице 1.

Таблица 1

Состав предлагаемого оборудования

Наименование	Кол-во	Цена, тыс. руб.	Итого, тыс. руб.
		без НДС	с учетом НДС
Компрессор GA 315 VSD	1	6 417,074	6 951,311
Компрессор GA 450	2	8 531,396	17 062,792
Осушитель BD 3000	2	7 117,294	14 234,588
Система управления ES130T	1	820,000	888,267
Итого (DDR, Москва)			39 136,96

Для установки компрессорного оборудования необходимо дополнительно приобрести: оборудование, металлопрокат, трубы, запорную арматуру, насосы, фильтры, электрооборудование и др. Данные приведены в таблице 2.

Таблица 2

Предполагаемые затраты на внедрение

Наименование	Стоимость, тыс.руб.
Оборудование	39 136,96
Демонтаж, монтаж оборудования	5 700

Трубы, запорная арматура, насосы, фильтры	374,2
Электрооборудование, электроматериалы, КИПиА, сигнализация, пожаротушение	412,7
Строительные материалы	1 000
Металлопрокат	420
Итого	47 043,86

Оценка экономической эффективности внедрения нового оборудования приведена в таблице 3.

Таблица 3

Оценка экономической эффективности

Наименование показателей	Усл. обозн	Един. измерения	Величина показателей		Отклонения	
			до внедрения	после внедрения	абсол (+; -)	отн., %
Установленная мощность		кВт/ч	4 720			
Коэффициент загрузки			0,6			
Потребляемая мощность	N	кВт/ч	2 832	2 407	425	117,6
Время работы	T	час	7 560	7 560		
Расход электроэнергии в год	$\mathcal{E}_r^1, \mathcal{E}_r^2$	тыс.кВт/ч	21 409,92	18 198,43	3 211	117,6
Себестоимость электроэнергии	Ц	руб./тыс. кВт/ч	3 004,82	3 004,82		
Стоимость электроэнергии в год	Ц ¹ , Ц ²	тыс. руб.	64 333,0	54 683,0	9 650	117,6
Годовое снижение затрат	Э	тыс. руб.		9 650		
Предполагаемые затраты на внедрение	K _{вн}	тыс. руб.		47 043,86		
Простой срок окупаемости	T	лет		4,9		

По данным таблицы 3 видно, что потребляемая мощность компрессора GA 315 VSD, при неизменном времени работы в год 7 560 часов, снизится на 425 кВт/ч., расход электроэнергии в год так же снизился на 3 211 тыс. кВт/ч, и стоимость электроэнергии в год снизится на 9 650 тыс. руб., простой срок окупаемости составит 4 года 9 месяцев.

Таким образом, грамотно и своевременно проведенный процесс технического перевооружения позволит: увеличить объемы производства; улучшить качество выпускаемой продукции и ее ассортимент; снизить энергозатраты и неблагоприятное воздействие на окружающую среду.

Список литературы

1. Комплексный инвестиционный план развития города Дальнегорск 2010–2015 гг. – Владивосток, 2010. – 129 с.
2. Красиков И.С. БОР: флагману горной химии Приморья – 40 лет / И.С. Красиков. – Хабаровск: Приамурские ведомости, 1999. – 176 с.
3. Русский бор [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://russianbor.com/ru> (дата обращения: 20.02.2015).

ПРИВЛЕЧЕНИЕ ИНВЕСТОРОВ В ПРИОРИТЕТНЫЙ СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ПРОЕКТ «БАЗАЛЬТ – НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ», РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ В ЭКОНОМИКЕ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

В 2012 году в Республике Саха (Якутия) открылся завод по производству инновационных композитных материалов на основе базальтового непрерывного волокна. С тех пор Якутия приступила к освоению новых технологий, сделав в этой области большой прорыв. Таких заводов по всему миру всего лишь пять – в России, Украине, Китае, и один из них – в Республике Саха (Якутия).

Но, к сожалению, на данный момент нет реальных инвесторов, которые бы взялись за данный проект и начали внедрять его в жизнь, выходя на новый, масштабный уровень. Данная проблема будет являться актуальной для исследования в нашем проекте.

Целью проекта является установление и выявление положительных качеств в базальтовом производстве для привлечения инвесторов в инновационный проект.

Исходя из данной цели, вытекают следующие задачи:

- исследование российского рынка композитных материалов;
- выявление положительных качеств базальтовой промышленности;
- создание условий для привлечения инвесторов;

– дальнейшее развитие базальтовой промышленности в Республике Саха (Якутия).

Базальт – основная эффузивная горная порода нормального ряда, самая распространенная на поверхности Земли и на других планетах Солнечной системы из всех кайнотипных пород. Обычно базальты это темно-серые, черные или зеленовато-черные породы, обладающие стекловатой, скрытокристаллической афировой или порфировой структурой [1].

В России использование композитов довольно скромно. Применение полимерных композитных материалов в морских судах составляет 0,1%, тогда как в мире этот показатель равен 68%. В основном ПКМ в нашей стране используется в сегментах авиации, космоса и ядерной энергетики. Перспективными являются такие отрасли, как транспорт, строительство, трубопроводный фонд. Российский рынок композитов характеризуется преобладающей долей стекловолокна, она составляет около 130 тыс. т., при этом 80% импортируется. Доля базальтового волокна на рынке невелика и составляет 8–9 тыс. т., однако прогноз весьма оптимистичен – ожидается ежегодное увеличение на 10–12%. Минпромторг предлагает три сценария развития рынка композитов в России до 2020 года. Первый – инерционный, объем рынка составит 30 млрд руб., 64% будет занимать авиа- и судостроение и космос. Второй – базовый, объем рынка прогнозируется в размере 120 млрд руб., преобладать будет транспортная инфраструктура (19%). И третий сценарий – целевой, при объеме рынка в 223 млрд руб. лидировать с долей 22% будет также транспортная инфраструктура, на втором месте – строительная индустрия (18%), далее – транспортное машиностроение и автопром (16%). Для выполнения запланированных объемов к 2020 году даже по базовому сценарию существующие производственные мощности необходимо увеличить в четыре раза, по целевому сценарию –

в 12 раз. Основа реального роста – появление новых средних и крупных производств [2].

Какие положительные качества имеют композитные материалы на основе базальтового волокна? При армировании бетонных конструкций – свай, плит перекрытий – стальной арматурой существует несколько минусов. Железо и бетон имеют разный «коэффициент теплового расширения», который проявляется при большом перепаде температур, как у нас, и по этой причине многие многоэтажные дома Якутска спустя лишь 30 лет после постройки стоят на рассыпавшихся сваях и перекрытиях, что чревато разрушением всего дома. Так же частые утечки воды из коммунальных сетей провоцируют железную арматуру в составе бетона на разрушение. Достаточно только этих двух причин, чтобы имело смысл искать альтернативные пути производства строительных материалов.

Базальтопластиковая арматура не подвержена коррозии, имеет высокий модуль упругости, не теряет прочность под воздействием низких температур, а коэффициент теплового расширения соответствует КТР бетона и имеет высокий показатель прочности на разрыв. С учетом того, что Якутск весь стоит на сваях, принимать меры и новые технологии в строительстве просто необходимо. Применение базальтопластикового непрерывного волокна пригодится при производстве широкого круга материалов – и изделий из них – стержни, профили, емкости, трубы, сетки. Базальтовые плиты, изготовленные по требованиям технологии, сохраняют свое свойство до 60 лет, держат тепло, не пропускает ветер и холод. Продукт не гниет и не боится грызунов. Все это делает продукцию из композитных материалов привлекательным для потребителя [7].

В ходе совещания в рамках визита вице-преьера Правительства РФ, полномочного представителя Президента РФ в Дальневосточном федеральном округе, Юрий Трутнев высоко отметил подготовку приоритетного инновационного проекта «Базальт – новые технологии». Несмотря на то, что «Базальт – новые технологии» может стать крупнейшим высокотехнологичным производством в Дальневосточном регионе, с такими достоинствами как близость сырьевых ресурсов, высокой степенью готовности инфраструктуры, а также наличия технико-экономического обоснования, огромным минусом является отсутствие устойчивого стратегического инвестора [5].

Какие работы должны вестись при привлечении инвесторов для развития базальтовой промышленности в Якутии?

Во-первых, данный приоритетный инновационный проект должны включить в список территорий опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР) в Республике Саха (Якутия). При создании условий ТОСЭР в республике мощное развитие мог бы получить новый несырьевой сектор, продукция которого при организации масштабного производства обеспечит мощный эффект для целого ряда отраслей региональной экономики. И именно условия ТОСЭР позволят привлечь инвесторов, которые будут реализовывать самостоятельные уникальные проекты, связанные с высокотехнологичным производством на основе этого сырья. Общая инфраструктура для развития производств на основе базальтовой технологии, организованный маркетинг и особые налоговые условия, планируемые для территорий опережающего развития, могут обеспечить необходимый масштаб производства и конкурентную цену продукции. Также создание ТОСЭР позволит:

- реализовать пилотные проекты по разработке и трансферу промышленных отечественных технологий крупнотоннажного производства композиционных материалов;

- осуществить прорыв в промышленном производстве новых видов и поколений композиционных материалов, конструкций и изделий из них;

– разрешить проблемы обеспечения долговечности зданий и сооружений путем внедрения и применения высокоэффективных строительных базальтокомпозитных материалов, конструкций и изделий из них;

– закрепить ведущую роль России на рынке высокотехнологических видов продукции в качестве эксклюзивного экспортера базальтокомпозитных материалов, конструкций и изделий из них в страны АТР и Ближнего Востока.

Во-вторых, нужно продумать исследовательскую работу на уровне правительства субъекта. Составить Дорожную карту по улучшению состояния инвестиционного климата, проводить форумы, выставки инновационной привлекательности проектов, а также участвовать на международных выставках и форумах с целью презентации и привлечения инвесторов на данный проект.

В-третьих, производство повернута лицом к отраслям народного хозяйства. Все заводы по производству композитных материалов, основной объем своей продукции продолжают делать для аэрокосмической отрасли и на экспорт в Америку, Европу, Японию. Сфера материалов, изготавливаемых в якутском заводе – энергетика, ЖКХ, строительство, то есть самые массовые отрасли, что делает его еще привлекательнее для потенциального инвестора.

В-четвертых, грамотная PR-работа, использование Интернет пространств создаст привлекательную платформу для инвесторов. На данный момент, компания представлена лишь в социальной сети Вконтакте.

Технология производства композитных материалов очень дорога – в цену конечной продукции включаются затраты на добычу горной породы, транспортные расходы, энергия, строительство завода и его импортное оборудование. Поэтому разница в цене базальтопластиковых материалов будет, гораздо выше тех, что на основе железа и стали. Но в числе преимуществ инновационной продукции – ее легкость. Так, 9 тонн стальной арматуры заменит всего 1 тонна базальтопластиковой, при этом экономия составит до 50% от стоимости. Таким образом, заранее просчитано, что применение в строительстве базальтобетонных конструкций в общей сложности позволит снизить себестоимость комплектующих объектов жилья на 25% [4].

Благодаря привлечению стратегических инвесторов данный инновационный проект будет реализовываться масштабно в Азиатско-тихоокеанском регионе, способствуя социально-экономическому развитию не только Республики Саха (Якутия), но всей территории Дальнего востока и Российской Федерации.

Предполагается, что на трех площадках появится более десяти резидентов, которые займутся созданием новых производств. Если якорному резиденту ООО «ТБМ» удастся привлечь инвестиции РФПИ и ВЭБ, то через десять лет выручка по основным видам экономической деятельности составит порядка 10 миллиардов рублей, будет создано 4–5 тысяч высококвалифицированных рабочих мест.

Республика Саха (Якутия) может справиться с практической реализацией непростой задачи создания сегмента высокотехнологичной базальтокомпозитной отрасли. В складывающейся ситуации только в условиях ТОСЭР возможно радикальное и масштабное по объемам внедрение более эффективных новых композитных материалов в сферу гражданского и дорожного строительства, в ЖКХ, энергетику и мостостроительство Дальнего Востока.

Список литературы

1. Сайт Горной энциклопедии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.mining-enc.ru>
2. Информационно-аналитическое агентство «Восток России»: <http://www.eastrussia.ru>
3. Сайт Государственного Собрания (Ил Тумэн) Республики Саха (Якутия) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.iltumen.ru>

4. Сайт Главы Республики Саха (Якутия) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.egorborisov.ru>
5. Сайт городской газеты «Эхо столицы» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.exo-ykt.ru>
6. Сайт регионального журнала для деловых кругов Дальнего Востока «ДВКапитал» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://dvkapital.ru>
7. Сайт новых технологий переработки пластмасс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.polymeru.ru>

Токи Тензиле Руслановна

студентка

Селюнина Валентина Сергеевна

студентка

Научный руководитель:

Вельгош Наталья Зиновьевна

канд. экон. наук, доцент

Высшая школа экономики и бизнеса

КФУ им. В.И. Вернадского

г. Симферополь

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИИ ПРОДУКЦИЕЙ МЕТАЛЛУРГИИ

Металлургия является одной из структурообразующих отраслей экономики России с удельным весом в 18% в промышленном производстве и устойчивыми позициями товаропроизводителей на мировом рынке металлопродукции. Около 10% мирового оборота металла и металлопродукции приходится на долю России. Отдельные аспекты внешней торговли металлопродукцией России изучаются учеными-экономистами, а именно: А.И. Дралиным [1], Е.Г. Непомнящим [2], Е.Ф. Прокушевым [3] и другими.

Цель работы – дать оценку основным тенденциям развития внешней торговли продукцией металлургической промышленности России. Достижение поставленной цели предполагает решение следующих задач:

- проанализировать динамику развития и основные показатели внешней торговли продукцией металлургической промышленности России;
- рассчитать и оценить показатели результативности ВЭД предприятий металлургической промышленности России.

Для решения обозначенных задач и изучения структуры внешней торговли, определения динамики ее развития использован индексный метод, метод группировок и графический метод [4].

Экспорт металлургической продукции России – одна из ведущих статей экспорта страны. Проанализировав показатели внешнеторговой деятельности предприятий металлургической промышленности России в 2011–2013 гг., отметим, что доля экспорта продукции металлургической промышленности в 2012 г. увеличилась на 0,9%, а в 2013 г. уменьшилась на 0,7%. Доля импорта металлопродукции России в 2013 г. относительно 2011 г. уменьшилась на 0,4%.

В 2013 г. экспорт металлургической продукции уменьшился на 8% по сравнению с предыдущим 2012 г., при этом абсолютный прирост составил – 3,440 млрд долл. США. В 2013 г. по сравнению с 2011 г. экспорт металлопродукции увеличился на 13,4%, а абсолютный прирост составил 4,687 млрд долл. США. В 2013 г. по сравнению с 2012 г. импорт металлопродукции остался практически без изменений (увеличился на 0,1%), при этом абсолютный при-

рост составил 14 млн долл. США. В 2013 г. по сравнению с 2011 г. импорт металлопродукции увеличился на 4,2%, а абсолютный прирост составил 694,8 млн долл. США [5].

Наблюдается усиление роли и значения России в международной торговле. В 2013 г. доля экспорта российской продукции металлургической промышленности в мировом товарном экспорте металлургической продукции составила 8,3%, что на 4,3% больше, чем в 2011 г. [5].

Таким образом, наблюдаются определенные колебания во внешней торговле: экспорт металлургической продукции постепенно возрастает, однако незначительно снижается в 2013 г., импорт также незначительно растет, что связано с экономическими и неэкономическими факторами влияния.

Определено, что в среднем за три года наибольший удельный вес в структуре экспорта продукции металлургической промышленности России занимают: черные металлы (57,6%), медь и изделия из нее (14%), алюминий и изделия из него (13,3%), а также никель и изделия из него (11,1%) [5; 6]. При этом в структуре импорта преобладают изделия из черных металлов (46,4%), черные металлы (36,8%), алюминий и изделия из него (9,4%) [5; 6].

Анализируя результативность внешней торговли, установлено положительное saldo по предприятиям металлургической промышленности России в среднем за период 2011–2013 гг. по следующим товарным подгруппам: черные металлы (15,355 млрд долл. США), медь и изделия из нее (4,438 млрд долл. США), никель и изделия из него (3,840 млрд долл. США), алюминий и изделия из него (3,504 млрд долл. США), свинец и изделия из него (193,5 млн долл. США), цинк и изделия из него (18,4 млн долл. США) [5].

Крупнейшими производителями по этим товарным группам являются: Магнитогорский металлургический комбинат, Новолипецкий металлургический комбинат, Объединенная компания «РУСАЛ», Каменск-Уральский металлургический завод, ООО «Мегалит», ГК «Норильский никель», ОАО «Новосибирский оловянный комбинат» [7; 8].

На основании проведенного анализа выделены положительные черты внешнеторговой деятельности предприятий металлургии России: расширение ассортимента продукции, освоение новых рынков сбыта, предоставление широкого комплекса услуг, повышение конкурентоспособности и качества выпускаемой продукции. Многие предприятия входят в число мировых лидеров по производству тех или иных металлов и изделий из них, что способствует росту поступлений в бюджет страны.

Таким образом, наблюдается тенденция к постепенному росту, как экспорта, так и импорта металлопродукции России. Лидирующими статьями экспорта продукции металлургии страны являются: черные металлы, медь, алюминий и никель. В структуре импорта преобладают изделия из черных металлов, черные металлы и алюминий, что частично перекликается с экспортом. В 2011–2013 гг. наблюдается положительное saldo по товарным подгруппам: черные металлы, медь, никель, алюминий, свинец и цинк. Однако, на наш взгляд, необходимо пересмотреть статьи импорта металлопродукции России, предпринять мероприятия по дальнейшему повышению ее (т.е. продукции) конкурентоспособности и инновационности.

Список литературы

1. Дралин А.И. Внешнеэкономическая деятельность [Текст]: Учеб. пособие / А.И. Дралин, С.Г. Михнева. – 2-е изд., перераб. и доп. – Пенза: Информационно-издательский центр ПГУ, 2006. – 127 с.
2. Непомнящий Е.Г. Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности [Текст]: Курс лекций / Е.Г. Непомнящий. – Таганрог: ТИУиЭ, 2007. – 176 с.
3. Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность [Текст]: Учебник / Е.Ф. Прокушев. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и КО», 2006. – 448 с.

4. Орехов А.М. Методы экономических исследований [Текст]: Учеб. пособие. / А.М. Орехов. – М.: Инфра-М, 2009. – 392 с.
5. Российский статистический ежегодник. 2013 / Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru/bgd/regl/b13_13/Main.htm
6. Таможенная статистика внешней торговли / Федеральная таможенная служба Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://stat.customs.ru/>
7. Портал внешнеэкономической информации / Портал внешнеэкономической информации ; Министерство экономического развития Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.ved.gov.ru>
8. Институт статистики и эконометрики: конференции, ресурсы, публикации, контакты / Институт статистики и эконометрики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://stat.mest.ru>

Шашерина Мария Владимировна

студентка

ЮФУ

г. Ростов-на-Дону

АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ РЕГИОНА БАССЕЙНА НИЖНЕГО ДОНА

В последнее десятилетие экономика России пережила два серьезных кризиса. Уже вследствие первого потрясения в 2009 г. восстановление экономики заняло 15 месяцев. Страна вошла в период стагнации, а затем положение социально-экономического развития усугубилось и стагнацией, подкрепленной кризисом 2014 г. Сокращение темпов роста промышленности, отток инвестиций, снижение экспортных потоков и катастрофические темпы роста инфляции, которые в феврале 2015 г. составили 16% в годовом выражении по данным Минфина, – все это отображает паспорт экономической ситуации в стране. Естественно, такое положение не могло не отразиться на экономической политике регионов.

В бассейне водохозяйственного комплекса Нижнего Дона расположены территории 15 субъектов Российской Федерации, относящихся к Центральному, Северо-Кавказскому, Южному, Приволжскому федеральным округам со свойственными им особенностями социально-экономического развития. Одновременно с этим можно выделить основные социально-экономические показатели, обладающие общими характерными тенденциями в динамике всех перечисленных регионов, – численность населения, валовой региональный продукт, валовая продукция сельского хозяйства. Кроме того, говоря о развитии региона, нельзя не рассмотреть тенденции, намеченные в качестве жизни населения. В связи с этим в статье обозначены следующие моменты:

- тенденции социально-экономического развития территории регионов Нижнего Дона;
- современные реалии качества жизни населения регионов;
- изменения, внесенные в стратегии социально-экономического развития регионов, в соответствии с современными тенденциями развития.

Для большинства субъектов Российской Федерации, расположенных в бассейне р. Дон, в 2009–2013 гг. характерен отрицательный естественный прирост населения, за исключением Ставропольского края, Ростовской Области Краснодарского края и Белгородской области, где увеличение численности населения происходит в основном за счет миграции и несущественного увеличения естественного прироста. В результате произошло изменение тенденций динамики численности населения относительно предшествующего периода

2000–2008 гг. – общая среднегодовая численность населения регионов увеличилась с 29604 млн чел. в 2009 г. до 29807 млн чел. в 2013 г. при среднегодовом темпе роста – 0,69%, тогда как в предыдущем периоде было характерно общее снижение.

Ключевые причины таких результатов – принятие Федерального закона от 29 декабря 2006 г. №256-ФЗ «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей» и введение материнского капитала, а также экономический рост до периода 2009 г., повлекший за собой миграцию населения в наиболее благоприятные для проживания и экономически развитые регионы бассейна р. Дон. Существуют и другие предпосылки для роста численности населения, утвержденные в стратегиях развития регионов, например, совершенствование системы оплаты труда работников бюджетного сектора в Краснодарском крае (поправка от 02.10.2013 №2792-КЗ).

Во всех регионах водохозяйственного комплекса р. Дон в 2009–2012 гг. отмечалась устойчивая тенденция роста производства ВРП при среднегодовом темпе роста – 12,3%. При этом темп снижения в 2009 г. составил 0,8%, а темп роста в 2012 г. – 13,5%. Тем не менее, для динамики ВРП регионов Нижнего Дона характерна общая тенденция снижения темпов роста относительно как предшествующего временного промежутка 2000–2008 гг., так и в текущем периоде.

Существенную долю в ВВП территории бассейна р. Дон составляет сельское хозяйство, чему благоприятствуют комфортные климатические условия.

Производство продукции сельского хозяйства в 2013 г. составило 1428150 млн. руб. (в текущих ценах), увеличившись по отношению к 2009 г. в 1.63 раза при темпе прироста за период 2009–2013 гг. 162,6%. Такая тенденция наблюдается во всех субъектах территории р. Дон

Однако, при достаточно благоприятных условиях социально-экономического развития регионов, качества жизни населения ухудшилось по сравнению с предкризисным 2008 г. Так, исходя из статистики, приведенной в «Программе развития ООН» за 2008 г. и 2013 г., наблюдается снижения индекса развития человеческого потенциала в среднем на 3% по региону Нижнего Дона (рис. 1). И хотя взаимосвязь между ИРЧП и ВРП не является сильной (коэффициент корреляции не превышает 0,5), тем не менее, тенденции к снижению характерны и для экономической отрасли, и для качества жизни.

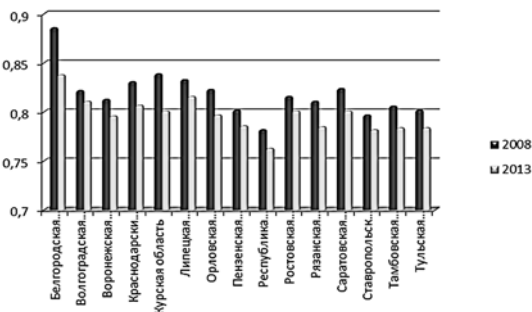


Рис. 1. Динамика изменения ИРЧП

Так как для исследуемых регионов присуща высокая концентрация предприятий промышленности, растет и объем выбросов загрязняющих веществ в атмосферу, что приводит к ухудшению экологии и здоровья населения. Средний темп прироста выбросов в атмосферу за период 2009–2013 гг. составил 0,5%. Наиболее загрязненные регионы, они же и наиболее промышленно

развитые, – Ростовская область, Белгородская область, Курская область и Краснодарский край.

Во всех рассмотренных регионах в период 2009–2012 гг. снизилось количество детских оздоровительных учреждений, а так же не выявлено и существенных изменений в количестве больничных коек на 10000 населения, напротив, в период с 2005 г. можно видеть тенденцию к снижению в уровне обеспечения населения больничными местами.

Безусловно, в существующей неблагоприятной экономической ситуации снижение качества жизни населения повлечет вместе с собой и ухудшение её уровня. В условиях стагнации и оттока иностранных инвестиций в регионы сокращение темпов роста экономики будет происходить в ускоренных темпах. Естественно, что для преодоления кризисной ситуации, региональным властям приходится пересматривать стратегии развития. Наиболее существенные изменения, характерные для всех изучаемых регионов, внесенные в период 2012–2013 гг., являются следующие:

- диверсификация экономики, привлечение инвестиций в производство новых видов продукции отечественных компаний;
- приращение объемов продукции АПК за счет инновационного развития (следствие специфики изучаемых регионов);
- увеличение расходов на образование, улучшение системы переподготовки кадров, ориентация на работодателя;
- улучшение качества жизни населения в целях обеспечения регионов трудовыми ресурсами за счет миграционного прироста;
- эффективное развитие туристско-рекреационного комплекса, с целью увеличения доходов региона, а так же налаживания досугово-развлекательного комплекса для населения и т. д.

В действительности, приращение инвестиций в новые для Российской промышленности продукты, позволит регионам обрести преимущество перед зарубежными производителями. Подкрепленная обученными/переобученными трудовыми ресурсами ориентированными специально на нее «новая» промышленность даст толчок к экономическому развитию регионов Нижнего Дона и позволит аккумулировать в бюджете достаточные финансовые средства для расходов на улучшение качества жизни населения – социальное развитие.

Непреренно, в случае соблюдения стратегий развития регионов согласно запланированным сценариям, территория региона Нижнего Дона имеет все предпосылки для успешного развития и процветания.

Список литературы

1. Программа развития ООН: Развитие человеческого потенциала в регионах России в 2010 году. Официальный сайт «Центра гуманитарных технологий» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://gtmarket.ru/news/state/2010/10/29/2715>
2. Официальный сайт «Министерства финансов РФ» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.minfin.ru/ru/>
3. Официальный сайт «Федеральной службы государственной статистики» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>
4. «Стратегия социально-экономического развития Белгородской области на период до 2025 года» в редакции постановлений Правительства Белгородской области от 03 июня 2013 года №206-пп, г. Белгород, 2013 г.
5. Закон Краснодарского края от 29.04.2008 №1465-КЗ (ред. от 02.10.2013) «О Стратегии социально-экономического развития Краснодарского края до 2020 года» (принят ЗС КК 16.04.2008).

*Черноградский Айаал Гаврильевич
Научный руководитель:
Семенова Виктория Викторовна*

СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ЮРИСДИКЦИЯ ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ В ЯПОНИИ

В последние десятилетия проблема экологического законодательства в России – одна из самых актуальных, решению которой уделяется достаточно большое внимание. В частности, это касается контроля над соблюдением законов и кодексов. При довольно значительном количестве принятых в 1995–2007 гг. законов, так или иначе затрагивающих сферу охраны окружающей среды, следует отметить, что в последние годы законодательная база в этой области ослабла. Добавим, что в законодательстве России не до конца доработано решение проблемы загрязнения атмосферы автотранспортом. Когда как в Японии уже с 1972 года был принят «Закон об охране окружающей среды», который жестко контролирует и регулирует все проблемы связанные с загрязнением природы.

В Японии экологическое право занимает важное место среди других отраслей права. Причины для этого много: большая плотность населения на сравнительно небольшой территории, развитость экономики, ограниченность земельных ресурсов.

Особое значение приобретает вопрос о правовом урегулировании экологического загрязнения Японии.

Предмет исследования: Экологическое законодательство Японии

Методы исследования: описательный, исторический, статистический.

Цель работы: Дать оценку правовому регулированию окружающей среды в Японии, описать основные законы и стандарты.

Задачами работы являются:

1. Рассмотреть правовую базу законодательства Японии.
2. Выявить основные отрасли распространения экологического права.
3. Рассмотреть проводимую экологическую политику в Японии.
4. Рассмотреть экологические стандарты в Японии.

Министерство охраны окружающей среды играет важную роль в природоохранной администрации и имеет исключительную юрисдикцию в отношении вопросов, связанных с отходами, загрязнение окружающей среды, природный сохрания и защиты дикой природы [1].

Природоохранное законодательство включает в себя:

1. Закон о контроле за загрязнением воды.
2. Закон о контроле за загрязнением воздуха.
3. Закон об оценке экологического воздействия (EIA).
4. Утилизация отходов и общественное очистительное право (Закон об отходах).
5. Закон о контрмерах загрязнение почвы (SCCL).
6. Закон о выбросах и перевозке загрязнительных регистров [9].

«Закон о контроле за загрязнением воздуха» является основным законодательством, касающееся загрязнения воздуха. Этот закон регулирует сажи и дым, частицы и летучие органические соединения (ЛОС). Установка объекта, излучающего сажу и дым требует предварительного уведомления губернатора префектуры [8].

Утилизация отходов и общественных очистительное право («Закон об отходах») является основным законом, относящиеся к утилизации. Общие отходы и промышленные отходы относятся по-разному в соответствии с «Законом об отходах». Согласно этому закону, промышленной утилизации отходов подрядчик должен получить лицензию от губернатора соответствующей префектуры [8].

Выбросы отходов 2014 год*



Рис. 1

*Статистика министерства охраны окружающей среды Японии [4].

Основным законом в области контроля качества воды, является «Закон о контроле за загрязнением воды». Этот закон регулирует эмиссию сточных вод с заводов и деловых учреждений в зонах общественного пользования водными (например, рек, озер и болот, заливов, прибрежных районов и водных путей) и проникновения в подземные воды. Предварительное уведомление губернатору соответствующей префектуры требуется для установки конкретного объёма в соответствии с настоящим законом [8; 11].

Если есть проникновение грунтовых вод определенных веществ, отнесенных к категории опасных веществ, губернатор префектуры можете заказать загрязнитель осуществлять меры по очистке [10].

Экологическая политика Японии.

В Японии в первую очередь стоит проблема охраны природы от ущерба, наносимого деятельностью человека. Особое внимание представляет борьба против ухудшения состояния окружающей среды в результате загрязнения земли, водоёмов и атмосферы производственными и бытовыми отходами, а также распространения шума, вибрации и т. д.

Самое серьезное внимание в Японии уделяют неприятным запахам, источниками которых являются животноводческие фермы (26%), индустрия сервеса (21%), промышленные предприятия (13%), хозяйство соседей (10%), канализация (7%). После введения стандартов количество выбросов легковыми автомобилями снизилось в 1975 г. по окиси углерода – в 20 раз, по углеводородам и окиси азота – в 12, по серному ангидриду – в 5 раз [7].

Следует также отметить, что в Японии одни из самых строгих в мире нормативов по загрязнению атмосферы, превосходящие в 2–3 раза аналогичные параметры в других странах. Экономические меры включают: платежи за природные ресурсы (они идут на финансирование экологических проектов); налоги на источники выбросов серы, налоги на потребители бензина, повышен налог на покупку земель в окрестностях городов и др. С другой стороны, поощряются предприятия, использующие экологически чистые технологии [6].

В Японии имеются стандарты, которые трудно встретить за ее пределами. Существует стандарт на сохранение в городе старых заповедных территорий

естественной природы и памятников старины. В Японии имеются также порядок классификации архитектурных памятников и целая система регламентов, связанных с их охраной, реставрацией и эксплуатацией.

Стандарт озеленения определяет количество зеленых насаждений на осваиваемой территории. Существует шкала индексов озеленения территории. Минимальное значение, равное 1, получают территории, не имеющие зелени; фермы, луга, травяные газоны, поля, сады имеют индекс от 2 до 4; заросли кустарников и бамбука – 5; посадки деревьев – 6; молодой вторичный (посаженный) лес – 7; старый посаженный лес – 8; первичный лес – 9; особо ценный первичный лес – 10. После завершения строительства объекта средний индекс основной территории должен быть не ниже 6. Следовательно, чтобы компенсировать залитые асфальтом участки, строители должны сажать деревья [2].

Стандарт затенения требует, чтобы суммарное время затенения новостройкой окон прилегающих домов не должно превышать 2 ч в сутки в любое время года. Из-за этого приходится строить дома причудливой формы, напоминающие пирамиды.

Стандарт воздействия на экосистемы в отличие от физико-химических стандартов загрязнения воды, воздуха, почвы позволяет интегративно оценить качество среды (качество водоемов пресной воды классифицируется в зависимости от того, какая рыба там живет).

Экологическую экспертизу проходят проекты даже небольших предприятий и социальных объектов. В экспертизе обязательно участвует и само население. Можно выделить три наиболее ценных момента в японском варианте экологической экспертизы: стандартизация работ по экспертизе; их компьютеризация; достижение широкого участия общественности в обсуждении проекта [2].

Вывод. Таким образом, можно прийти к выводу, что в японских условиях законодательства в основном защищено водное, воздушное и земельное пространство. Также можно заметить особенности японского экологического права. Это стандарты громких звуков, не приятных запахов, озеленения территории и солнечного света.

Нельзя оставить без внимания успехи Японии в области утилизации отходов. Во многом это результат целенаправленной политики государства, включающей не только описанные выше законодательные, но также финансовые и организационные меры.

Можно заметить, что правительство Японии также содействует научным исследованиям и созданию прогрессивных методов переработки отходов, а средства массовой информации Японии широко пропагандируют и распространяют эти методы. Также существует централизованная переработка отходов, которая позволяет узнать, где, какие именно отходы образуются, как велико их количество.

Список литературы

1. Япония и глобальные вызовы: стратегия борьбы / Рук. проекта В.Н. Павлятенко; Центр исследований современной Японии ИДВ РАН. – М.: МАКС Пресс, 2008. – 232 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.istmira.com/istnovei/yaponiya-i-globalnye-vyzovy/page/76/> (дата обращения: 15.04.2015).
2. Книги для всех: Природоохранная деятельность Японии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://lib4all.ru/base/B1836/B1836Part61-254.php> (дата обращения: 16.04.2015).
3. Today-japan.ru: Охрана окружающей среды и национальные парки Японии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://today-japan.ru/protection.html> (дата обращения: 16.04.2015).
4. Министерство охраны окружающей среды Японии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.env.go.jp/en/nature/nps/park.jpg> (дата обращения: 05.05.2015).
5. Статистика министерства охраны окружающей среды Японии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.env.go.jp/en/statistics/> (дата обращения: 25.04.2015).

6. Practicallaw.com: Экологическое право и практика в Японии / Hideaki Ozawa и Takuro Dobashi. 2014 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://uk.practicallaw.com/6-502-8920#a890086> (дата обращения: 25.04.2015).

7. Ministry of Economy, Trade and Industry (METI) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.meti.go.jp/english/policy/energy_environment/renewable/index.html (дата обращения: 25.04.2015).

8. Research Institute of Economy, Trade and Industry (RIETI)/ TANI Midori [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rieti.go.jp/en/special/policy-update/039.html> (дата обращения: 25.04.2015).

9. Overview of the Ministry of the Environment is available in a booklet issued in February 2006 and listed on the website of the Ministry [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.env.go.jp/en/aboutus/pamph/html/index.html> (дата обращения: 26.04.2015).

10. Ministry of the Environment. «History of Water environment» chapter in «Water Environmental Management in Japan» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.env.go.jp/en/water/wq/pamph/index.html> (дата обращения: 26.04.2015).

11. Ministry of the Environment. The standards are listed on the website of the Ministry of the Environment. Environmental [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.env.go.jp/en/water/wq/wp.pdf> Quality Standards for Water Pollution (дата обращения: 26.04.2015).

ИННОВАЦИОННЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ

Васильев Николай Петрович
студент

*Научный руководитель:
Данилова Лариса Ивановна*
д-р экон. наук, профессор

СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

РЕАЛИЗАЦИЯ ТОСЭР – НОВЫЙ ИМПУЛЬС В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Инновация (нововведение) – это внедренное новшество, обеспечивающее качественный рост эффективности процессов или продукции, востребованное рынком. Является коммерциализированным результатом интеллектуальной деятельности человека. Инновационный менеджмент – взаимосвязанный комплекс действий, нацеленный на достижение или поддержание необходимого уровня жизнеспособности и конкурентоспособности предприятия с помощью механизмов управления инновационными процессами [1].

Принятие закона о ТОСЭР является нововведением в российской практике государственного управления территориями. Нововведение предполагает максимально быструю реализацию инвестиционных проектов по комплексному социально-экономическому развитию определенных территорий с минимизацией издержек, обуславливаемых «особым статусом» этих территорий.

29 декабря 2014 года был принят Федеральный закон РФ № 473-ФЗ «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации». Территория опережающего социально-экономического развития – это часть территории субъекта РФ, включая ЗАТО, на которой в соответствии с решением Правительства РФ установлен особый правовой режим осуществления предпринимательской и иной деятельности в целях формирования благоприятных условий для привлечения инвестиций, обеспечения ускоренного социально-экономического развития и создания комфортных условий для обеспечения жизнедеятельности населения [2].

Преимуществами ТОСЭР являются: реализация в относительно короткие сроки, госзаказ малому бизнесу, предоставление инфраструктуры инвесторам, кластерный подход и налоговые преимущества.

В рамках этого ФЗ в Республике Саха (Якутия) был предложен проект ТОСЭР «Заречье», который предполагает строительство на территории МР «Мегино-Кангаласский улус» завода по выпуску карбамида, завода по производству метанола и завода по производству сжиженного природного газа.

Предполагаемые этапы производства:

1-й этап – ОАО «ЯТЭК» – завод по производству метанола и СПГ; компания «РТ-глобальные ресурсы» совместно с Global Steel Holdings, Ltd (Индия) – завод по производству карбамида.

2-й этап – привлечение инвесторов для развития производств, обеспечивающих дальнейшую переработку продукции первого этапа – например, производство полимеров на основе метанола

По плану, ТОСЭР займет участок площадью 2,92 га, будет находиться в 2 км от федеральной автодороги «Лена» (между поселком Нижний Бестях и селом Павловск) в 8,6 км от железнодорожной станции «Нижний Бестях» и в

1 км от магистрального газопровода «Павловск – Майя». Местоположение определено с учетом наличия инфраструктуры, т.е. железной дороги, высоковольтной линии электропередачи ВЛ-220 кВ, газопровода, автодороги.

Согласно последним оценкам геологические ресурсы углеводородного сырья в Западной Якутии составляют 24,0 млрд тонн, в том числе 10,4 млрд нефти, 12,1 трлн куб. м. газа, конденсата – 0,7 млрд тонн. Разведаны и предварительно оценены около 16% ресурсов нефти и 21,5% газа. Запасы углеводородного сырья промышленных категорий С1 и С2 сосредоточены в 33 месторождениях и составляют соответственно: газ 1316,4 и 1220,5 млрд м³, нефть – 247,41 и 189,0 млн тонн, конденсат 33,5 и 19,9 млн тонн [3].

Руководство республики акцентирует свое внимание при условии создания ТОСЭР «Заречье» на следующие аспекты социально-экономического развития региона:

- появление высокотехнологичных предприятий перерабатывающей отрасли с высокой добавленной стоимостью;
- повышение конкурентоспособности республики за счет создания условий для привлечения в регион инвесторов, в том числе иностранных и создание современных экспортно-ориентированных производств;
- оздание порядка 1500 рабочих мест;
- при выходе производств на полную мощность ежегодный прирост валового регионального продукта составит порядка 40 млрд рублей;
- повышение качества жизни населения за счет создания новой инфраструктуры, рабочих мест, а также повышения налогооблагаемой базы;
- перераспределение имеющихся трудовых ресурсов, что будет способствовать снижению масштабов безработицы населения, особенно в селах;
- поступление новых налоговых доходов, начиная с 2018 года;
- использование свободных мощностей существующих инженерных коммуникаций и повышение эффективности их использования, эксплуатируемых не на полную мощность;
- развитие газовых месторождений [4].

С момента объявления о том, что в рамках создания ТОСЭР в РФ, Правительство Республики Саха (Якутия) представила проект ТОСЭР «Заречье», в республике начались бурные дебаты относительно его реализации. Часть жителей МР «Мегино-Кангаласский улус» собирают петиции против строительства, мотивируя вредность химического производства, высоким риском загрязнения реки Лена, хотя решение по проекту не принято и его обоснование не представлено для обсуждения. В СМИ, социальных сетях началась рассылка информации о необходимости остановить, не допустить строительство химического завода.

В России действуют множество заводов по производству аммиака, метанола и карбамида: ОАО «Толльятиазот», ОАО «Новомосковская АК «Азот», ОАО «Невинномысский Азот», ОАО «Череповецкий «Азот», ЗАО «Агро-Череповец», ОАО «Минеральные удобрения», ОАО «Метафракс» и т. д.

Также действует завод по производству СПГ – первый завод по производству СПГ в рамках проекта «Сахалин-2». В ближайшее время начнут свою деятельность заводы «Владивосток-СПГ», «Балтийский СПГ», Регазификационный терминал СПГ в Калининградской области.

Если в других регионах такие химзаводы функционируют то, почему они не должны создаваться в Якутии? Жителей пугает неопределенность, новизна.

До этого в республике многие проекты, которые сейчас успешно реализованы и функционируют, также принимали в штыки. Например, один из последних реализованных проектов создание базальтового завода «Сахабазальт «ООО Завод базальтовых материалов», в Хангаласском улусе, г. Покровске. В то же время Правительство республики своевременно должно информировать,

проводить разъяснительные работы с населением и в открытом доступе представить проект. После взвешивания положительных и отрицательных сторон проведение общественных слушаний о допустимости или недопустимости строительства позволит учесть мнение населения, проживающих рядом с предполагаемой территорией строительства.

Рассмотрим пример реализации проекта газохимического завода. В Тульской области с 1929 года действует компания «НАК «Азот» (г. Новомосковск). Второй по объемам выпуска российский производитель азотных удобрений и аммиака. Является градообразующей компанией. Изготавливают карбамид, метанол. Валовая прибыль – около 20 млрд руб. в год, налоговые поступления от компании – более 2 млрд руб. в год.

Город Новомосковск был образован в 1930 году в связи со строительством химического комбината. В центре города находится исток великой реки Дон. Население города составляет 128 тысяч человек. Новомосковск располагает кроме химической промышленности, энергетической и пищевой промышленностью, стройиндустрией, железнодорожным и автомобильным транспортом. В городе развито растениеводство и животноводство. Выращивают зерновые культуры, сахарную свеклу, картофель, овощи, ягоды и фрукты. Агропромышленный комплекс представлен 3 подсобными, 46 фермерскими хозяйствами и хозяйства населения. Является одним из самых благоустроенных городов России. Очевиден, мультипликативный эффект от создания градообразующего предприятия.

Если провести аналогию, то территория предполагаемого проекта также находится в центре Якутии, как и Новомосковск в Тульской области. Поселок Нижний Бестях и город Новомосковск – административные центры, транспортные узлы. Муниципальные образования расположены у рек. Характерна большая плотность населения, ограничены уголья для занятия сельским хозяйством. Сравнение неуместно в том плане, что Новомосковск расположен в благоприятных природно-климатических условиях, Мегино-Кангаласский улус – в зоне вечной мерзлоты. Но современные технологии, техника позволяют адаптировать производство под условия Крайнего Севера, снижая риски.

В связи со строительством промышленного объекта, начнут развиваться и другие отрасли связанные не связанные с химической промышленностью, например, сельское хозяйство, энергетическая промышленность, стройиндустрия, железнодорожный и автомобильный транспорт.

На Дальнем Востоке нарастает конкуренция субъектов по созданию ТОСЭР на своих территориях, также по включению в инвестиционную программу промышленных проектов. Например, Китайская национальная химико-инжиниринговая компания (China National Chemical Engineering Company, CNCEC) заявила о возможности участия в качестве инвестора в реализации проекта по строительству завода минеральных удобрений в г. Находка Приморского края. Строительство завода осуществляет ЗАО «Национальная химическая группа» (НХГ), принадлежащее структурам Аркадия Ротенберга. Стоимость первой очереди комплекса, включая объекты внешней инфраструктуры, составляет 240 млрд рублей, мощность первой очереди – 1 млн тонн аммиака, 2 млн тонн карбамида и 1 млн тонн метанола в год по переработке.

В заключении следует отметить, не зацикливаясь только на проект «Заречье», получение права реализации любого проекта ТОСЭР положит начало переориентации характера экономики Якутии с «сырьевого придатка» на производительное.

Список литературы

1. Википедия – Свободная энциклопедия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ru.wikipedia.org/>
2. Федеральный закон Российской Федерации от 29 декабря 2014 г. №473-ФЗ «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации» [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://consultant.ru/> (дата обращения: 07.02.2015).
3. «Состояние и использование минерально-сырьевой базы полезных ископаемых Республики Саха (Якутия) [Электронный ресурс] // Информационный портал vnedra.ru [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://vnedra.ru/состояние-и-использование-минеральн-99/> (дата обращения: 08.02.2015).
4. «ТОСЭР «Заречье»? Или ПРОТИВоречье // YKTIMES.RU – Авторский взгляд [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.yktimes.ru/ekonomika/toser-zareche-ili-protivoreche/> (дата обращения: 07.02.2015).

Мурзабекова Клара Болотбековна
студентка
Научный руководитель:
Спиридонова Розалия Филипповна
старший преподаватель
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

ИННОВАЦИОННАЯ СРЕДА ДЛЯ РАЗВИТИЯ СТУДЕНЧЕСКИХ СТАРТАПОВ В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)

Стартап – это только что созданная компания, находящаяся на стадии развития и строящая свой бизнес либо на основе новых инновационных идей, либо на основе только что появившихся технологий. Наиболее современное значение понятия «стартап» подразумевает тот или иной венчурный проект.

Для успешного развития конкурентоспособной и результативной научно-инновационной системы в сфере развития собственных технологий является формирование благоприятных условий, направленной на технологическую модернизацию отраслей экономики Республики Саха (Якутия).

Рассмотрим этапы развития студенческого стартапа в РС(Я):

Главным фактором успешного стартапа является идея команды. Лучшие идеи вырастают из проблем, с которыми люди встречаются ежедневно – решайте реальные проблемы. Тестируйте идею, исследуйте существующие аналоги, поймите клиентов и адаптируйте продукт.

Следующим этапом является продукт, который решает проблему целевой аудитории. До выпуска продукта необходимо подготовить проработанный прототип продукта с минимально необходимым функционалом (MVP), для того чтобы протестировать методы решения проблем потребителей и снизить затраты. Создавать и тестировать прототип возможно на базе инновационно-технологических центров – ГАУ «Технопарк «Якутия», Инновационный технопарк АИЦ, Межвузовский студенческий инновационный бизнес инкубатор АИЦ, Центр вычислительных технологий АИЦ, Бизнес-инкубаторы, Центр внедрения инновационных технологий Академии наук Республики Саха (Якутия), ОАО «Центр энергоресурсосбережения и новых технологий Республики Саха (Якутия)».

Третий этап – бизнес модель проекта, существуют различные модели получения дохода от проекта. Важно определить базовую бизнес – модель: цепочку или платформу. Модель цепочки – традиционная бизнес модель, перенесенная в Интернет: компания продает товары или услуги потребителям, потребитель взаимодействует с продуктом компании. Примеры: интернет магазины, интернет – СМИ, игры. Модель платформы предполагает, что компания не производит продукт, а позволяет создавать и потреблять продукт других пользователей на своей площадке. Примеры: eBay, YouTube, Livejournal, Coursera, Airbnb. В РС(Я) существуют образовательные элементы, обучающие рассчитывать различные бизнес модели – Финансово-Экономический институт, Бизнес-школа, ГАУ «Технопарк «Якутия», Научно-образовательный центр «Нанотехнологии» АИЦ.

Ключевым элементом жизнеспособного стартапа является команда. В идеале команда должна быть сбалансирована с точки зрения областей компетенций и опыта. Желательно наличие в команде из 2–3 сооснователей как людей с опытом в развитии бизнеса, так и с технологической экспертизой. Накопленная статистика по отрасли показывает, что опытная, сбалансированная команда имеет шансы привлечь на 30% больше инвестиций, в 3 раза повысить прирост пользователей, и в целом эффективно и успешно пройти стадии развития стартапа [4].

Пятый этап развития студенческого стартапа связана с коммуникациями или маркетингом. Использовать социальные сети как инструмент построения отношений с потенциальными клиентами через контент является действующей стратегией начинающих предпринимателей. Маркетинговые услуги предоставляют следующие организации: ГАУ «Технопарк «Якутия», Отдел коммерциализации результатов интеллектуальной деятельности АИЦ.

Следующим этапом является инвестирование в проекты. В Республике Саха (Якутия) действуют финансовые элементы такие, как: ОАО «Венчурная компания «Якутия» и Фонд поддержки малого предпринимательства РС(Я). Организации процесса привлечения внешних источников финансирования в виде продажи доли компании венчурному фонду или стратегическому инвестору в инфраструктуре нет, хотя подобные формы являются наиболее интересными для предприятий, имеющих низкую инновационную способность.

Таблица 1

Венчурное финансирование в РС(Я)

Фонды	Условия инвестирования	Сроки
Венчурная компания «Якутия»	В объеме от 5 до 20 млн руб. на один проект	3–5 лет
«Nord Venture»	Инвестиции от 300 тыс. руб. до 3 млн руб.	Фонд инвестирует на безвозвратной основе, в обмен на долю в бизнесе от 5% до 25%, в форме доли в ООО [3].
Фондом развития малого предпринимательства РС (Я)	Предоставление микрозаймов в размере до 1 млн руб.	1 год
	Предоставление микрозаймов в размере до 1 млн руб.	3 года
	Предоставление экспресс-займов в размере до 150 тыс. руб.	1 год
	Предоставление инвестиционных займов в размере до 5 млн руб. сроком до	5 лет

Данная таблица была составлена автором на базе данных сайтов компаний [1]. И как видно из таблицы, наиболее выгодным фондом для студенческого стартапа является «Nord Venture», в отличие от других фондов он инвестирует на безвозвратной основе, в обмен на долю в бизнесе от 5% до 25%, тогда как Венчурная компания «Якутия» от 20% до 90%.

Последний этап – масштабирование бизнеса или рост компании. Важным элементом является выбор офиса. На данный момент, наличие помещения является основной проблемой студенческого стартапа, рассмотрим наиболее выгодные условия для студенческого стартапа.

Таблица 2

Условия офисных помещений для введения стартапа

Инновационные объекты	Стоимость аренды	
	Офисные помещения	Дополнительные условия
ГАУ «Технопарк «Якутия»	Стоимость аренды составляет 10% от рыночной (118 руб. за кв. м.), в первый год аренды. Во второй год составляет 20% (236 рублей за кв. м.). В третий год составляет 30% (354 руб. за кв. м.).	В стоимость аренды входит использование коммунальных услуг и интернет сервиса [2]
Бизнес-инкубаторе РС(Я)	Стоимость аренды в офисных помещениях составляет (175 руб. за кв. м.) в Производственных помещениях – в размере (190 руб. за кв. м.).	В стоимость аренды входит использование коммунальных услуг
Студенческий бизнес-инкубатор «Орех» на базе Арктического инновационного центра	Стоимость аренды составляет (200 руб. за кв. м.).	В стоимость аренды входит использование коммунальных услуг и интернет сервиса

Как видно из таблицы 2 ГАУ «Технопарк «Якутия» предоставляет самую низкую стоимость аренды и выгодные дополнительные условия, для начинающих молодых предпринимателей.

И в заключении хотелось бы добавить, что следующие мероприятия развивают студенческие стартапы, тем самым улучшают инновационную среду в Республике Саха (Якутия).

1. Программа «Идея на миллион».
2. Арктическая Стартап-школа «Спринт».
3. Russian Startup Tour.
4. Программа Умник.
5. IT-марафон «Хакатон».

Список литературы

1. Официальный сайт Венчурной компании «Якутия» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.yakutiaventure.ru/ru/> (дата обращения: 01.05.2015).
2. Официальный сайт ГАУ «Технопарк «Якутия» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.трыкт.ru/> (дата обращения: 01.05.2015).
3. Официальный сайт «Nord Venture» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://nordventure.ru/> (дата обращения: 02.05.2015).
4. Зобнина М.Р. Стартап – гайд «Как начать и не закрыть свой интернет – бизнес».

Егоров Артем Степанович
магистрант
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ И РОЛЬ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РАЗВИТИИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА НА ПРИМЕРЕ РС (Я)

На сегодня мы видим четкую тенденцию снижения поголовья сельскохозяйственных животных и внутреннего товара производства продовольственных товаров в Республике Саха (Якутия). Однако одним из эффективных путей развития сельского хозяйства, также агропромышленного комплекса являются инновации, предлагающие постоянное улучшение и обновление производства благодаря разработкам науки [1].

Блокирующие факторы развития сельского хозяйства

Проанализировав текущее состояние сельского хозяйства в РС (Я), можно отметить следующие негативные факторы, блокирующие его развитие.

Во-первых, отток сельского населения, проживающего на территории фермерских поселений, являющихся главными производителями сельскохозяйственной продукции.

Тенденция оттока сельского населения в крупные города, как следствие, привело к началу 2010 г. к снижению количества фермерских угодий, что привело за собой снижение объемов производства сельскохозяйственной продукции.

Во-вторых – с каждым годом количество, используемой в производстве сельскохозяйственной техники постепенно снижается.

Количество тракторов в сельскохозяйственных фермах уменьшилось на 47%, кормоуборочных комбайнов на 53%.

В свою очередь, такая ситуация сильно вредит текущему развитию сельского хозяйства, и позволяет сделать выводы о нехватке соответствующей техникой сельскохозяйственных ферм.

Таким образом, сокращение объемов производства сельскохозяйственной продукции привело за собой к подорожанию цен на сельхоз продукции за счет превышения спроса над предложением. Тогда, в 2010 цена на хлебобулочную продукцию увеличилась на 25%, в 2011 г. цена на хлебобулочные изделия выросла на 27%, молоко в 2010 – на 29%, в 2011 г. – на 32%, цены на муку увеличились на 38%, на сливочное масло – на 45%, на сыры – на 61%.

Цены на продукты питания за последние 5 лет заметно подорожали: в 2010 г. цены выросли на 15%, в 2011 – на 17%, в 2012 – на 19%, в 2013 – на 25%, в 2014 г. – на 31%. Можно прийти к выводу, что за 5 лет продукты питания подорожали на 94%, хотя рост цен практически не привел к увеличению доходов сельхоз производителей. Текущее состояние, подвергает развитие агропромышленного комплекса опасности и риску, что в свою очередь, требует вмешательства на государственном уровне в процессы создания взаимоотношений между потребителями сельхоз продукции и сельскохозяйственными производителями [2].

Господдержка и инновационный потенциал

Государство понимает, что агропромышленный комплекс, играет одну из важнейших ролей в развитии экономики, осуществляет его поддержку путем финансирования, доля которого к началу 2007 г. составила более 56% в общей структуре финансирования предприятий сельского хозяйства (см. табл. ниже). Хотелось бы отметить, что объем государственных инвестиций в структуре ежегодно растет, в то время как собственных снижается [3].

Таблица 1

Объемы предоставленных субсидий из бюджетов
обоих уровней в 2007–2010 годах, млн руб.

Источники	Годы				2010, в % к 2007 г.
	2007	2008	2009	2010	
Федеральный бюджет	305,0	283,4	446,0	304,8	99,9
Государственный бюджет РС(Я)	639,7	844,3	592,0	090,0	131,2
Итого	998,7	127,7	038,0	394,8	127,9

В 2010 году на государственную поддержку сельскохозяйственного производства были предусмотрены бюджетные ассигнования в виде субсидий в объеме 400 млн руб. Когда как в 2013 г. размеры субсидий на разведение крупного рогатого скота, производство молока, на развитие рыболовства, оленеводства составили 8 400 млн рублей плюс более 800 млн «вливаний» из федерального бюджета, а также свыше двух миллиардов рублей внебюджетных средств. Итого около 11,5 млрд Рублей [4].

Проводя активизацию финансирования деятельности сельскохозяйственных предприятий, государство планирует использовать данные ресурсы с целью инновационного развития сельского хозяйства, так как рост эффективности сельскохозяйственного производства выполняется в основном за счет активизации внедрения новых технологий в сельхоз производство. Несмотря на это, в данный момент инновационный потенциал АПК Якутии используется лишь на 48%, что создает толчок к рождению новых подходов для последующего внедрения инноваций в аграрное производство.

Приоритетная отрасль АПК Якутии для инноваций

В Республике Саха (Якутия) имеются следующие региональные конкурентные преимущества приоритетных традиционных отраслей АПК: наличие достаточных площадей пастбищ, относительно стабильное поголовье лошадей и оленей, традиционные навыки сельского населения, механизмы государственной поддержки, возможности интенсификации производства за счет развития инновационных технологий [5].

Таблица 2

SWOT – анализ отрасли скотоводства

Преимущества (сильные стороны)	Недостатки (слабые стороны)
<ol style="list-style-type: none"> 1. Наличие племенных хозяйств и репродуктов республиканского и федерального уровня. 2. Повышение продуктивности скота. 3. Увеличение численности поголовья скота в организованных формах хозяйствования. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Несбалансированность кормовой обеспеченности продуктивного скота. 2. Мелкотоварность производства. 3. Низкий уровень механизации скотопомещений. 4. Высокая стоимость племенного скота. 5. Недостаточное количество племенных хозяйств и скота. 6. Низкий уровень кредитоспособности у большинства сельхозтоваропроизводителей.
Возможности	Риски
<ol style="list-style-type: none"> 1. Развитие кормопроизводства. 2. Обновление материально-технической базы. 3. Обновление кадрового состава в отрасли. 4. Нарращивание возможностей племенного скотоводства. 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Природно-климатические условия. 2. Повышение уровня инфляции, цен на энергоносители. 3. Утечка кадров в другие отрасли. 4. Возникновение инфекционных заболеваний. 5. Сокращение численности сельского населения, содержащего скот.

Для РС (Я) развитие сельского хозяйства крайне необходимо. Главной проблемой является снижение поголовья сельскохозяйственных животных в течение последних лет. С целью увеличить поголовье сельскохозяйственных животных (КРС, лошадей, северных домашних оленей), объемов рыболовства, овощеводства и в решении данного вопроса предлагаем создание программы, которая создает условия, где не требуется инвестиции средств государственного бюджета Республики Саха (Якутия), позволяет занять население и возродить сельские территории [6].

Мы рассмотрели внедрение данной программы на основе действующего агрокластера КРС, потому что считаем взаимоотношение сторон экономически выгодно. Выгода для существующего хозяйства заключается в гарантированности сбыта произведенного товара и увеличения спроса хозяйства.

Таким образом, инновационные разработки в сельском хозяйстве:

– во-первых, открывают возможности увеличения внутреннего производства, роста занятости населения, рост тенденции к импортозамещению в условиях санкций;

– во-вторых, применение достижений научно-технического прогресса увеличивает объем формирования аграрного капитала, также способствует развитию предпринимательства;

– в-третьих, расширение источников привлечения капитала в результате деятельности предприятий, применяющих инновации, повышается инвестиционная привлекательность региона.

Список литературы

1. Правительство Республики Саха (Якутия). Агропромышленный комплекс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://sakha.gov.ru/node/171>
2. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://sakha.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/sakha/ru/statistic
3. Инвестиционная политика сельского хозяйства (на примере Республики Саха (Якутия) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.sakha.gov.ru/minselhoz>
4. Основные показатели Агропромышленного комплекса Республики Саха (Якутия) за 2011–2013 гг.: Стат. Сб. №261/7741. Якутск ТОФСТС по РС (Я).
5. Указ Президента РС (Я) от 7 окт. 2011 г. №934 о государственной программе РС (Я) «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2012–2016 годы».
6. Федеральная целевая программа «Устойчивое развитие сельских территорий РС (Я) на 2014–2017 годы и на период до 2020 года» от 15 июня 2013 г. №598.

Кирова Туйаара Евгениевна

студентка
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

РАЗВИТИЕ СОВРЕМЕННЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СВФУ НА ПРИМЕРЕ ЗАРУБЕЖНЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Во всём мире и в России, в том числе, растёт количество бесплатных хот-спотов, где можно получить доступ к наиболее популярной глобальной сети (Интернет) совершенно бесплатно. Это могут быть и крупные транспортные узлы, где подключиться можно самостоятельно в автоматическом режиме, и кафе, где для подключения необходимо попросить карточку доступа у персонала, и даже просто территории городского ландшафта, являющиеся местом постоянного скопления людей. Исходя из опыта зарубежных учебных заведе-

ний, где использование беспроводного интернета, как один из методов увлекательного и продуктивного проведения лекций и семинаров, Д.А Медведев еще в 2011 году поручил во всех вузах страны обеспечить бесплатный доступ к беспроводному Интернету. Он отметил, что такую программу можно сделать государственной или частно-государственной. Причем беспроводная сеть, по его убеждению, должна быть доступной, а Интернет должен быть нормального качества и по скорости. «Считаю, что можно во многом отказать, но Wi-Fi должен быть везде», – подчеркнул Медведев [1]. С 30 марта студенты СВФУ могут автоматически регистрироваться в Wi-Fi сети университета. Система Aduser, которая позволяет студентам пользоваться беспроводным интернетом, запущена в промышленную эксплуатацию отделом информационных систем [2].

Внедрение интернета может стать хорошим толчком для создания единого информационно-образовательного сайта, с использованием опыта зарубежных вузов, в частности Университета Стокгольма, у которого уже на протяжении нескольких лет успешно работает сайт «Mondo». Этот сайт является своего рода «электронным журналом», к которому каждый студент и преподаватель привязаны своими собственными личными кабинетами. Для студентов он представлен следующим образом:

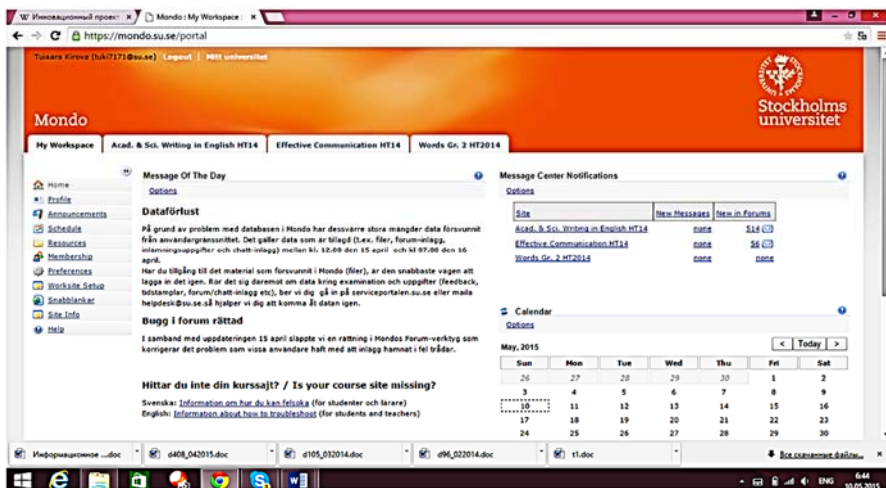


Рис. 1

В личном кабинете у каждого студента определяются курсы, которые студент посещает в течении данного учебного семестра, в каждой колонке, с названием курса, существуют различные разделы, например, «лекции», «семинары», «задания», «учебный план» и т. д. После проведения пары, каждый преподаватель будет обязан загрузить материал с проведенной лекции для тщательной, дополнительной и самостоятельной обработки информации дома; данная система также может стать хорошей базой для подготовки к экзаменам, которая еще предполагает сдачу самостоятельных работ студентов через данный сайт, где преподаватель сам устанавливает в своем личном кабинете дэдлайны сдачи работ. Учитывая действие БРС в СВФУ, данный сайт может сократить работу старост и учебно-методического отдела в целом, так как все баллы и оценки будут заполняться преподавателями сразу на этом сайте, куда учебно-методический отдел будет иметь прямой доступ.

Новизной и актуальностью этой инновации является повышение уровня образования СВФУ к международным стандартам образования, организованность и удобство получения образования для студентов, так и для преподавателей.

С 18 по 21 марта 2015г. в 66 общежитии Северо-Восточного федерального университета, в рамках научного кружка «Сам себе инвестор», был проведен опрос «Внедрение учебно-информационного в СВФУ». В опросе приняли участие 100 респондентов, из них: студентов – 95 чел. (95%); преподавателей – 5 чел. (5%).

Таблица 1

Вопрос	Положительный	Отрицательный
Есть ли у Вас постоянный доступ к интернету?	96	4
Нужно ли такое внедрение учебно-информационного сайта?	88	12
Подключены ли Вы к системе Aduser?	72	28
Носите ли Вы с собой ноутбуки или планшеты на учебу?	65	35

1. На первый вопрос опроса «Есть ли у Вас постоянный доступ к интернету?» дали отрицательный ответ 4 чел. (4%); положительный ответ 96 чел. (96%).

2. На второй вопрос «Нужно ли такое внедрение информационно-учебного сайта», дали отрицательный ответ 12 чел. (12%), положительный ответ 88 чел. (88%).

3. На третий вопрос «Подключены ли Вы к системе Aduser?» дали положительный ответ 72 чел. (72%); дали отрицательный ответ 28 чел. (28%).

4. На четвертый вопрос «Носите ли Вы с собой ноутбуки или планшеты на учебу?» положительный ответ дали 65 чел. (65%), а отрицательный 35 чел. (35%).

По итогам этого опроса, можно сделать вывод о том, что студенты имеют постоянный доступ к интернету, в частности к системе Aduser, и имеют возможность пользоваться ноутбуками и планшетами во время семинаров и лекций. Исходя из данных факторов, можно утверждать, что для студентов СВФУ и для университета в целом, данное внедрение может стать хорошим шагом к развитию по международным стандартам.

Список литературы

1. Медведев: wi-fi должен быть в каждом вузе [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ayp.ru/news/cat/wi-fi>

2. Дария Ефимова. Редакция новостей СВФУ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://svfu.ru/news/detail.php?SECTION_ID=19&ELEMENT_ID=34011

Кузьминов Вячеслав Сергеевич
магистрант

Научный руководитель:
Спиридонова Розалия Филипповна
старший преподаватель

СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

ПРОГРАММА ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА КАК РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ ВНЕДРЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИОННО-УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ИННОВАЦИЙ В ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ РОССИИ

Целью исследования является объяснение перспективы разработки программы «Инженер административных инноваций». Задачи, которые нужно решить:

- 1) объяснить причины проблем внедрения организационно-управленческих инноваций в электроэнергетике;
- 2) предложить требования к программе на основе исследований проблем внедрения организационно-управленческих инноваций в электроэнергетической отрасли России.

Исследованию данной темы были посвящены работы таких авторов как Н.В. Голубцов, А.Н. Асаул, Д.И. Тимофеев, А.А. Киселев, Л.К. Шамина, и др.

В настоящее время отрасль электроэнергетики России завершила структурные реформы, главной целью которых было разделение на конкурентные и монопольные части для чтобы подготовить компании к работе в условиях рынка и привлечения частных инвестиций в электроэнергетическую отрасль для начала реконструкции, модернизации и строительству новых объектов. Эта реструктуризация должна была бы повысить темпы внедрения технологических и не технологических инноваций в предприятия отрасли.

Рассмотрим электроэнергетику как объект управления, целями которого является ее инновационное развитие. По определению [1], электроэнергетика представляет собой развивающийся в масштабе всей страны высокоавтоматизированный комплекс электростанций, электрических сетей и объектов электросетевого хозяйства, объединенных технологическим циклом и централизованным оперативно-диспетчерским управлением. Поэтому цена управленческих решений в электроэнергетике может быть чрезвычайно высокой. Например, повышение технологических рисков, снижение экономичности и надежности энергооборудования и энергоснабжения и, как следствие, к различные аварийным ситуации, наносящие большой экономический и социальный ущерб как производителю, так и потребителю.

Ассоциации менеджеров России [2] на основе изучения передовых ответственных компаний сделан вывод о том, что управленческие инновации в национальной экономике вторичны относительно технологических, и это существенно сдерживает их развитие. Для электроэнергетической отрасли это объясняется тем что, элементы монополизма не мотивируют предприятия к внедрению инноваций. С другой стороны, малая изменчивость конечного продукта (электроэнергия) и определенный прогнозируемый спрос позволят обеспечить более быстрое освоение и высокую эффективность инновационной деятельности.

Рассмотрим актуальную на данный момент задачу как внедрение RCM-систем. RCM-система (Reliability centered Maintenance) это техническое обслу-

живание, ориентированное на надежность) методология, позволяющая определить необходимые меры для того, чтобы каждая производственная система и ее элементы исполняли возложенную на них функцию в рамках производственного процесса. Основной целью этой системы является соблюдение требований надежности и безопасности производственной системы при обеспечении максимально возможного уровня эффективности за счет формирования оптимальной программы технического обслуживания и ремонтов оборудования. Это организационно-управленческая инновация, так как имеет четкие признаки информационных технологий в системе управления [3]. Анализ проблем показал, что основными препятствиями при реализации управленческих нововведений на практике является сопротивление со стороны персонала и менеджмента среднего звена.

Следующий фактор, который вытекает из первого это средний возраст персонала в отрасли 45 лет [4]. На основе этих тенденций следует, что для персонала важна стабильность, отсюда и сопротивление нововведениям. Закономерно, что руководство, которое управляет предприятиями электроэнергетики в основном состоит из инженерно-технического персонала. Менеджмент среднего звена гипотетически не обладает каким-либо управленческим образованием, имеет узкое образование инженера-специалиста.

Таким образом, стоит отметить, что нельзя просто сверху внедрять определенные организационно-управленческие инновации без подготовки кадров, которые будут работать с этими инновациями. Да, подобный подход работает при внедрении технологических инноваций, поскольку персонал отрасли имеет необходимые компетенции в этой области. Касаемо организационно-управленческих инноваций, стоит обратить внимание, что внедрение на предприятиях электроэнергетики интегрированных систем менеджмента на основе международных стандартов остается пока спорным вопросом, так как зачастую отсутствие значимых для предприятия результатов в данной области является следствием их формального внедрения. В то же время появляется все больше исследований и публикаций, которые отмечают окупаемость проектов по внедрению систем менеджмента в течение 2–3 лет или повышение экономических показателей сертифицированных предприятий по сравнению со средними показателями в отрасли [5; 6].

Внедрение организационно-управленческих инноваций в электроэнергетической отрасли требует подготовки персонала такого как административно-технический и инженерно-технический составы. Для такой подготовки требуется большое количество времени и средств. Существующие инициативы подготовки высшего образования инженеров-менеджеров направлены на подготовку специалистов по управлению инновациями как отдельной единицы, что не обеспечит снижения сопротивления персонала отрасли к организационно-управленческим инновациям. Следовательно, имеется необходимость в разработке программы «Инженер административных инноваций» для подготовки работающего персонала отвечающая всем нынешним и будущим вызовам. Для разработки специальной методики подготовки, следует привлечь институты менеджмента, действующие компании по предоставлению услуг внедрения организационно-управленческих инноваций и представителей электроэнергетической отрасли.

Перечислим некоторые требования к программе обучения «Инженер административных инноваций»:

1. Небольшая длительность курса с отрывом от производства.
2. Использование методов подготовки понятные выпускникам технических специальностей.
3. Мотивация и просвещение о роли организационно-управленческих инноваций для предприятия и персонала.

4. Модульность (ознакомительный модуль, модуль управления инновациями, модуль информационные технологии в управлении).
5. Практико-ориентированность на отрасль.
6. Обучение практическим навыкам управления инновациями.
7. Обучение практическим навыкам внедрения информационных технологий в управлении.

С позиции автора, предложенная программа обучения персонала будет способствовать решению проблемы сопротивления персонала, а также сократит издержки на обучение при внедрении организационно-управленческих инноваций и автоматизации бизнес-процессов на предприятии.

Список литературы

1. Kaparov B.M. Formation – as the major resource of the economy based on knowledge / B.M. Kaparov // Economic revival of Russia. – 2007. – №1 (11). – P. 12–16.
2. Организационно-управленческие инновации: развитие экономики, основанной на знаниях: Национальный доклад. – М.: Ассоциация менеджеров, 2008.
3. Асаул А.Н. Организация предпринимательской деятельности: Учебник. – СПб.: АНО ИПЭВ, 2009. – 336 с.
4. Магун В., Руднев М. Жизненные ценности российского населения: сходства и отличия в сравнении с другими европейскими странами // Вестник общественного мнения. – 2008. – №1 (93).
5. Merkusheva N.I. Efficiency of management systems, based on international standards / N.I. Merkusheva, E.V. Gafforova // European Researches. – 2012. – №3. – С. 279–280.
6. Меркушова Н.И. Стандарты систем менеджмента: современное состояние, пути развития, проблемы использования / Н.И. Меркушова // Экономический анализ: теория и практика. – 2011. – №47. – С. 57–64.

Никифорова Надежда Юрьевна
студентка

Степанова Снежана Федоровна
студентка

Научный руководитель:
Спиридонова Розалия Филипповна
старший преподаватель

СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНОВ ДВФО НА ПРИМЕРЕ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ И РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Сегодня все большее значение приобретает поиск новых решений проблем, связанных с разными аспектами жизнедеятельности, путем научных исследований и внедрения инноваций в те или иные сферы деятельности людей. Разработка новых способов решения проблем приобретает важное значение для различных субъектов экономики. Данная тенденция обуславливает необходимость подробного анализа и оценки потенциала инновационной деятельности регионов, которые позволят разработать эффективные направления инновационной политики.

Целью исследования является сравнение инновационного потенциала Амурской области и Республики Саха (Якутия).

Для достижения цели были поставлены следующие задачи:

- рассмотреть показатели, характеризующие состояние и уровень развития научного и инновационного потенциала исследуемых регионов;
- провести комплексный анализ по показателям инновационного потенциала.
- разработать рекомендации по повышению эффективности инновационной деятельности регионов.

В исследовании использовались данные о научном потенциале субъектов Российской Федерации, результатах научных разработок и инновационной деятельности, рассчитанные Федеральной службой государственной статистики.

Амурская область расположена на юго-востоке Российской Федерации и входит в состав Дальневосточного федерального округа.

Ведущими видами экономической деятельности Амурской области являются: транспорт и связь – 23%, промышленное производство – 21,5%, строительство – 13%, оптовая и розничная торговля – 10%.

Валовой региональный продукт Амурской области в 2014 году составил 271,1 млрд рублей [1]

Республика Саха (Якутия) входит в состав Дальневосточного федерального округа, являясь его крупнейшим субъектом.

Республика состоит из 35 административно-территориальных единиц: 1 город республиканского значения (столица Республики – Якутск) и 34 улуса (района).

Валовой региональный продукт республики в 2013 году составил 569,13 млрд руб [2].

Для того, чтобы дать оценку инновационному потенциалу регионов, рассмотрим следующие показатели.

Таблица 1

Показатели инновационного потенциала регионов

Показатели инновационного потенциала регионов	Амурская область	Республика Саха (Якутия)	Общий показатель по ДВФО
Удельный вес организаций, осуществляющих технологические инновации, в общем числе предприятий и организаций, %	5,7	6,8	8,3
Объем инновационных товаров (работ, услуг), млн руб.	5318,3	9369,1	370602,1
Удельный вес числа организаций, выполнявших исследования и разработки, в общем числе предприятий и организаций	0,11	0,09	0,09
Удельный вес персонала, занятого исследованиями и разработками в общей численности экономически активного населения, %	0,26	0,46	0,4
Удельный вес внутренних текущих затрат на исследования и разработки в ВРП, %	0,22	0,4	0,42
Удельный вес исследователей с учеными степенями, занятых исследованиями и разработками, в среднегодовой численности занятых в экономике, %	0,1	0,14	0,11

Удельный вес организаций, ведущих подготовку аспирантов, в общем числе предприятий и организаций, %	1,76	2,06	1,95
Количество выданных патентов на 10000 занятого населения	2,73	1,6	2,13
Число созданных передовых производственных технологий на 10000 предприятий	0	данные не опубликованы	0,89
Число использованных передовых производственных технологий на 10000 предприятий	343,45	327,57	354,86
Затраты на технологические инновации (% к ВРП)	1,61	0,68	1,57
Степень износа основных фондов, %	26,9	35	30,8
Инвестиции в основной капитал на одного занятого в экономике, тыс. руб.	272,22	402,1	247,87

Полученные показатели дают объективную характеристику развития инновационного потенциала регионов, показывающую их преимущества и слабые стороны в области инновационного развития [3]

Показатель по удельному весу организаций, осуществлявших технологические инновации, в общем числе предприятий и организаций, в Республике Саха (Якутия) имеет значение 6,8%, что на 1,1% больше, чем аналогичный по Амурской области. Это говорит о том, что на территории РС (Я) доля организаций, создающих инновации, выше, чем в Амурской области, но при этом значения по двум регионам незначительно меньше общего показателя по федеральному округу.

Объем инновационных товаров и услуг в целом по ДВФО в 2013 году составил 370602,1 млн руб. Из них 9369,1 (2,53%) приходится на РС (Я), а 5318,3 (1,44%) – на Амурскую область.

Превышение значений показателей Амурской области над данными по РС(Я) в таких индикаторах, как доля организаций, занимающихся научными исследованиями и разработками, количество выданных патентов, число использованных передовых производственных технологий, может быть обусловлена более высоким удельным весом затрат на технологические инновации в ВРП.

Приведенные данные по РС(Я) показывают, что в регионе объем инновационных товаров (работ, услуг) значительно выше, чем в Амурской области. Данная особенность обусловлена большей долей организаций, осуществляющих технологические инновации, в общем числе предприятий и организаций. Следует отметить, что на территории РС(Я) действуют технопарк «Якутия» и венчурная компания «Якутия», обеспечивающие необходимую поддержку малым инновационным предприятиям и создающие благоприятный климат на рынке инноваций. Наличие подобных инвестиционных площадок дает возможность выхода на рынок малым инновационным предприятиям. Реализация проекта по созданию технопарка в Амурской области на данный момент находится на стадии разработки, следовательно, предпринимателям сложнее получить инвестиции на реализацию инновационных проектов.

Рекомендации по разработке мероприятий, направленных на развитие инновационного потенциала Амурской области:

- формирование и развитие инновационной инфраструктуры: технопарков, инновационных центров и иных объектов, привлечение в инновационную сферу частного капитала;
- усиление форм государственной поддержки;

- совершенствование инновационного законодательства;
- укрепление межрегиональных и международных связей, привлечение иностранных инвестиций в инновационную сферу области.

Рекомендации по разработке мероприятий, направленных на развитие инновационного потенциала Республики Саха (Якутия):

Учитывая сложившуюся ситуацию в Республике Саха (Якутия), можно также выделить пути развития инновационной деятельности:

- улучшение уровня патентной защищенности результатов НИОКР;
- привлечение больших ресурсов для реализации инновационных идей в готовый продукт;
- налаживание системы внедрения новых технологий в экономику, увеличение доли отгруженной инновационной продукции в общем объеме отгруженной в республике продукции;
- подготовка специалистов в области менеджмента инноваций;
- установление более тесных связей между отдельными элементами инновационной инфраструктуры.

Список литературы

1. Инвестиционный портал Амурской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://http://invest.amurobl.ru/ru/sections/1/> (дата обращения: 03.05.2015).
2. Официальный информационный портал Республики Саха (Якутия) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://sakha.gov.ru/> (дата обращения: 03.05.2015).
3. Официальный Интернет-портал Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://http://www.gks.ru/> (дата обращения 05.05.2015).
4. Бахтизин А.Р., Акинфеева Е.В. Сравнительные оценки инновационного потенциала регионов Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://http://www.ecfor.ru/> (дата обращения: 30.04.2015).

ЭКОНОМИКА ТРУДА

Архипова Татьяна Дмитриевна
студентка
Научный руководитель:
Корнилов Виталий Дмитриевич
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

УТЕЧКА МОЗГОВ ИЛИ МИГРАЦИЯ НАУЧНЫХ КАДРОВ ИЗ РОССИИ

На современном этапе развития мировой экономической системы наблюдается процесс перехода от индустриального к постиндустриальному обществу. Результатом этого процесса является усиление интеллектуального фактора, появление «экономики, основанной на знаниях». Поэтому вопрос привлечения высококвалифицированных кадров становится актуальным для большинства стран мира.

Профессионалы и молодые талантливые специалисты в современном мире стали одними из самых востребованных деятелей. Такие страны как США, Германия и многие другие развитые страны в свое время осознали всю важность и перспективность научных кадров и вложили очень много средств для их привлечения. Они искали талантливых ученых и специалистов по всему миру, создавали наиболее выгодные условия для их деятельности, вкладывали огромные деньги в развитие научно-технической отрасли. Сейчас эти страны пожинают плоды своего удачного капиталовложения. Они вышли на новый уровень научно-технического развития и продолжают развиваться с каждым днем.

Так, на сегодняшний день США, Китай и Япония занимают лидирующие позиции в мире в области развития науки и технологий и потратили в 2013 г. на НИОКР 397, 213 и 133 млрд долларов соответственно. Для сравнения затраты Российской Федерации на НИОКР составили в том же году 24 млрд долларов. Чтобы занять третью строчку этого рейтинга, России нужно увеличить затраты на НИОКР более чем в 5,5 раз [1].

Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР) – это совокупность деятельностей, направленных на получение новых знаний и их практическое применение для решения конкретных задач. НИОКР включает в себя три основные группы деятельности: фундаментальные исследования, прикладные исследования, опытно-конструкторские и технологические разработки. Национальные расходы на НИОКР считаются одним из ключевых показателей научно-технического развития страны [2].

Рассмотрим основные причины утечки мозгов из России. Сам термин «утечка мозгов» или brain drain появился в Великобритании в начале 1950-х годов. Это было связано с процессом массового переезда английских ученых в США. С тех пор этот термин занимает все большую популярность. «Утечка мозгов» подразумевает под собой процесс, когда люди, обладающие незаурядными умственными способностями, преимущественно эмигрируют в развитые страны с более благоприятным и комфортным для их трудовой деятельности климатом [3].

В России эта проблема возникла еще в 1990-х годах после распада СССР. В те времена за неимением средств пришлось закрыть огромное количество научно-исследовательских центров, Академия наук РФ испытывала большие трудности с финансированием серьезных научных проектов, ученым урезали

зарплаты и не давали необходимых условий. Вследствие этого страна не до считалась многих талантливых и перспективных специалистов, исследователей и разработчиков. По данным Российского фонда фундаментальных исследований, за первую половину 1990-х годов из страны выехало около 80 тыс. ученых, а прямые потери бюджета составили не менее 60 млрд долл. Наиболее востребованными отраслями российской науки тогда были точные науки: математика, физика и вычислительная техника. По официальным данным из России уехало около 70% математиков, 40% физиков-теоретиков, работающих сегодня на мировом уровне. Большинство выехавших на постоянное место жительства за границу ученых имеют степень кандидатов (55,9%) и докторов (16,2%) наук, при этом 48,5% покинувших Россию не достигли сорокалетнего возраста. По оценкам ректора МГУ В. Садовниченко за 90-е годы Россия растратила около одной трети своего интеллектуального потенциала [4].

К сожалению, процесс утечки российских мозгов не прекращается и по сей день. Почему уезжают из страны образованные россияне? Вот ряд основных причин:

- низкий уровень оплаты труда;
- неудовлетворительная материально-техническая и приборная база;
- низкий престиж статуса ученого в России;
- научный и материальный успех за рубежом многих ученых, покинувших Россию;

– бюрократизм и взяточничество в России.

Действительно стоит отметить успех российских ученых за рубежом. 5 октября 2010 года в Стокгольме Шведская королевская академия наук назвала имена лауреатов Нобелевской премии 2010 года в области физики. Ими стали два выходца из России, выпускники Московского физико-математического института, работающие в настоящее время в Великобритании – 36-летний Константин Новоселов (гражданин РФ и Великобритании) и 52-летний Андрей Гейм (гражданин Нидерландов). Самая престижная в мире физиков награда присуждена русским ученым за передовые опыты с двумерным материалом – графеном [5]. Возникает вопрос, смогли бы эти ученые добиться столь же высоких результатов, если бы остались работать в России, а не уехали в свое время за границу.

Выезд ученых, талантливых специалистов, квалифицированных рабочих кадров, т. е. интеллектуальной элиты страны, несомненно, влечет за собой огромные экономические потери для России. В размер экономических потерь входит государственные затраты на подготовку ученых и недополученный вклад в доход российского бюджета и развитие экономики страны. Если умножить усредненные данные количества выехавших ученых (80 тыс. человек) на среднюю стоимость подготовки такого специалиста (7 тыс. долларов), то получится, что прямые экономические потери составили около 560 миллионов долларов.

К негативным последствиям утечки мозгов в целом можно отнести:

- ослабление научно-технического потенциала, замедления научного и социально-экономического роста;
- не восполнение затрат государства на обучение и повышение квалификации специалистов;
- упущенная выгода для науки, образования, экономики и социального развития страны;
- демографические потери;
- стратегическое отставание страны от ведущих стран мира.

Поэтому за последние годы в Российской Федерации были предприняты значительные усилия по развитию и реализации интеллектуального потенциала страны. В 2012 г. были приняты «Основы политики Российской Федерации в области развития науки и технологий на период до 2020 года и дальнейшую

перспективу». Стратегической целью государственной политики установлено обеспечение к 2020 году мирового уровня исследований и разработок и глобальной конкурентоспособности Российской Федерации на направлениях, определенных национальными научно-технологическими приоритетами [6]. В рамках данного проекта проводится большое количество мероприятий и исследований, направленных на развитие научно-исследовательской деятельности, вкладываются значительные денежные средства.

Сейчас в России также остро стоит вопрос развития молодых специалистов. Для этого создаются многочисленные программы стажировок и программы развития молодых специалистов, выделяются большие средства на развитие образования в стране, появляются новые стипендии, места в научных институтах и конкурсы, то есть все то, что должно поддержать заинтересованность молодых людей в научной карьере на родине.

Среди факторов, которые могли бы стимулировать возвращение российских интеллектуалов домой, – высокая заработная плата, наличие высококлассной профессиональной среды, условия для профессионального роста и карьеры, международные профессиональные контакты, зарубежные поездки, доступ к современному оборудованию, информационные и коммуникационные возможности, независимость, свободный рабочий график, долгосрочная и стабильная занятость. Очевидно, что большинство из этих условий пока трудно выполнимо и для этого потребуется не один год. Но все же российская наука продолжает развиваться, и в будущем темпы этого развития будут только расти.

Список литературы

1. Аналитический отчет Ежегодного мониторинга средств, выделенных из федерального бюджета на финансирование НИОКР [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/4889.pdf>
2. Экономическая эффективность НИОКР и НИР // Сайт об аспирантуре и для аспирантов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://aspirantura.ws/effektivnost_-NIOKR-i-NIR-.htm
3. Утечка мозгов: взгляд в будущее // Центр научной политической мысли и идеологии (Центр Сулакшина) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://rusrand.ru/analytics/utechka-mozgov-vzljad-v-buduschee>
4. Инга Сангалова «Сколково может устроить утечку мозгов из России» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.ecolife.ru/skolково-unit/10342/>
5. Невская А.Д. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://periferiya.infoneww.periferiya.info/articles/rossiiskim-ychenim%2C-rabotaushim-v-velikobritanii%2C-prislyjdjena-nobel'skaya-premiya-po-fizike-ili-eshe-raz-ob-ytechke-ymov-iz-rossii](http://periferiya.infoneww.periferiya.infoneww.periferiya.info/articles/rossiiskim-ychenim%2C-rabotaushim-v-velikobritanii%2C-prislyjdjena-nobel'skaya-premiya-po-fizike-ili-eshe-raz-ob-ytechke-ymov-iz-rossii)
6. Государственная программа РФ по развитию науки и технологий 2013–2020 гг. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.минобрнауки.рф/пресс-центр/4202/файл/3165/Развитие%20науки%20и%20технологий%20\(полная\).pdf](http://www.минобрнауки.рф/пресс-центр/4202/файл/3165/Развитие%20науки%20и%20технологий%20(полная).pdf)

Асаналиева Айгун Замирбековна
студентка
Научный руководитель:
Корнилов Виталий Дмитриевич

СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

МИГРАЦИЯ ИЗ СТРАН СРЕДНЕЙ АЗИИ В РЕСПУБЛИКУ САХА (ЯКУТИЯ): ЗА И ПРОТИВ

Миграция представляет собой пространственное перемещение населения, вызываемое изменениями в политической, экономической, социальной сферах, изменениями в развитии и размещении производства, условиях существования людей, а также экономическими бедствиями и различными политическими причинами [2, с. 91].

Проблема миграции на данный момент является одной из острых проблем для всей России. С каждым днем на её территорию прибывают мигранты для выполнения различных работ либо на постоянное место жительства. Больше всего мигрантов прибывает из стран СНГ, в первую очередь из средней Азии, в частности из Узбекистана, Таджикистана, Туркмении и Киргизии. Чуть меньше из Украины и Молдовы. Все эти люди прибывают в нашу страну с целью заработать и обеспечить свои семьи.

В настоящее время в Республике Саха (Якутия) сложилась негативная ситуация насчет приезжих жителей из Средней Азии. Большинство людей согласны с тем, что с каждым годом количество иностранцев только увеличивается, тем самым они занимают рабочие места, на которые вполне могли претендовать местные жители. Однако есть и другое мнение, что якутяне к тяжелому физическому и низкооплачиваемому труду не очень стремятся. И здесь каждый по-своему прав.

Для того чтобы понять необходимость трудовых мигрантов для республики отметим их положительные и отрицательные стороны.

Трудовая миграция обладает следующими положительными сторонами:

1. Имеет низкую стоимость рабочей силы.
2. Пополняет государственную казну налоговыми поступлениями.
3. Предоставляет услуги по невысоким ценам.
4. Решает демографическую проблему как наиболее оптимального пути восполнения трудовых ресурсов.
5. Способствует вертикальной мобильности местного населения, т. к. привлечение малообразованных, неквалифицированных трудящихся-мигрантов стимулирует местное население заниматься более интеллектуальным трудом.

Отрицательными сторонами трудовой миграции является следующее:

1. Увеличивает конкуренцию за рабочие места.
2. Имеет низкий профессионализм рабочих.
3. Увеличивает преступность.
4. Вызывает межнациональные конфликты.
5. Размывает этнокультурный баланс.

Подводя итог вышесказанному, можно с уверенностью утверждать, что иностранная рабочая сила необходима, но она должна контролироваться, чтобы мигранты не смогли оккупировать целые секторы экономики, тем самым отбирая у коренного населения различные выгодные виды деятельности. Для противодействия нежелательной миграции правительство республики уже приняло меры, которые приведут к сокращению миграционного притока, создав высокий коэффициент фиксированного авансового платежа в размере 4,499, что увеличило ежемесячный платеж до 7056,2 рубля в месяц, или 84 674,8 рубля в год. Данное повышение объясняется сопоставлением налоговой нагрузки иностранного гражданина и жителя Республики Саха (Якутия). Так в январе 2015 г. патенты получили всего 913 иностранных граждан. Для сравнения, за январь 2014 года – 2 569. Оплата патента мигранту в республике обходится довольно дорого, поэтому ему, гораздо выгоднее устроиться в других регионах, где стоимость патента не превышает 2–3 тыс. рублей.

Но также хочется отметить, что «зарезервированные» рабочие места мигрантов преобладают именно в горнодобывающей, оптово-розничной и строительной отраслях, поэтому у местных жителей имеется достаточная возможность обустроиться. Этому факту могут свидетельствовать интернет-сайты, газеты, бегущие строки на телевидении, которые предлагают различные вакансии в 30 сферах деятельности, а именно финансовая деятельность, юриспруденция, образование, культура, общественное питание, предлагается работа без опыта, с бесплатным обучением, временная и на дому.

Таким образом, в условиях сокращения трудового потенциала было бы неразумно отвергать те рабочие ресурсы, которые сами охотно прибывают в нашу республику. Вместо этого нужно задуматься о том, каким образом привлечь на «непопулярные» вакантные рабочие места местных жителей.

Список литературы

1. Иванова Т.Б. Рынок труда в России [Текст]: Учеб. пособие / Т.Б. Иванова, А.А. Козлов, В.Б. Алексеенко. – М.: РУДН, 2011. – 222 с.
2. П.Э. Шлендер. Экономика трудовых ресурсов: Учеб. пособие / Под ред. проф. П.Э. Шлендера. – М.: Вузовский учебник, 2008. – 302 с.

Бурцева Сайыына Васильевна
студентка
Научный руководитель:
Корнилов Виталий Дмитриевич
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

РАЗВИТИЕ СОЦИАЛЬНОГО ПАРТНЕРСТВА В РОССИИ

Статья посвящена актуальной проблеме – развитию социальному партнерству в России. В работе прослеживается трансформация партнерских отношений, повышения уровня и качества жизни, которые оказали влияние на формирование социального партнерства.

Важной предпосылкой зарождения идеологии социального партнерства явилось развитие гуманистического мировоззрения, начавшегося еще в эпоху Возрождения. В основе гуманизма лежит осознание человека в качестве цели, а не средства развития общества или решения социальных, политических или экономических проблем. Идеология социального партнерства сложилась во взаимодействии двух альтернативных точек зрения на природу и содержание общественных отношений – социализма и либерализма. Оппозиции идеологии социализма и либерализма возникла в условиях кризиса традиционного общества с характерной для него системой сословного и имущественного неравенства. Ограниченность земли, как основного ресурса развития традиционного общества породило, с одной стороны, сословное неравенство в правах и свободах, возможностях изменения своего положения. Противовесом этим идеологиям в условиях начавшихся общественных изменений и распада традиционного общества стала идеология консерватизма. Развитие социального партнерства в субъектах России в 90-е годы, строился, в том числе, и на отсутствии регионального законодательства о социальном партнерстве. Региональные законы о социальном партнерстве начинают появляться только в 1996–1998 г., а в некоторых субъектах еще позднее [4].

Развитие законодательной базы социального партнерства в субъектах Российской Федерации явно отставало от процессов на федеральном уровне и в значительной мере инициировалось и подталкивалось федеральными властями. К настоящему времени этот процесс в целом завершается, хотя приведенные ниже показатели динамики социального партнерства в субъектах России, говорят о наличии серьезных проблем, даже в формальном заключении коллективных соглашений различных уровней.

Таблица 1
Динамика развития социального партнерства в субъектах РФ

	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.
Всего соглашений	6042	Около 5000	6700	
В т. ч Региональных	78	73	79	
Регионально- и территориально-отраслевых	3626	3491	3727	
Территориальных	1152	1181	1287	
Иных соглашений	1149	307	1699	
Коллективных договоров, тыс	196	192,3	191,7	200,8
Из них, прошли уведомительную регистрацию	168,5	155,9	177	133,3
Охват коллективными договорами, тыс. чел	28600	29800	24400	27200

По данным аналитической информации о развитии социального партнерства в субъектах Российской Федерации по итогам 2010–2013 гг. по федеральным округам. Произошло уменьшение количества заключенных коллективных договоров, которое вызвано реструктуризацией многих предприятий. В Северо-Западном федеральном округе количество заключенных коллективных договоров уменьшилось на 7%, в Приволжском федеральном округе – на 4%, в Уральском федеральном округе – на 3%, в Дальневосточном федеральном округе – на 1%. Однако в 47 субъектах Российской Федерации произошло увеличение количества заключенных коллективных договоров. В центральном федеральном округе количество заключенных коллективных договоров увеличилось на 15%, в Приволжском федеральном округе – на 9%, в Сибирском федеральном округе – на 13%, что на 13% больше, чем в 2012 г. В Центральном федеральном округе зарегистрировано 85%, Северо-Западном – 85%, Южном – 97%, Приволжском – 79%, Уральском – 82%, Сибирском – 90%, Дальневосточном – 83% от общего количества заключенных коллективных договоров в этих округах [1; 3].

Таким образом, по мере развития институциональной базы социального партнерства в регионах идет и процесс роста заключаемых в регионах коллективных договоров и соглашений.

Статистические данные говорят о том, что с 2010–2013 гг. сформировались некоторые положительные тенденции роста реальных доходов населения, снижения уровня безработицы, снижения уровня травматизма и доли лиц, занятых в условиях, не отвечающих СГН. Но анализ показывает, что это достигнуто за счет решений и программ федерального уровня. Достаточно высокие, можно сказать, «европейские» показатели развития социального партнерства на деле – лишь видимость благополучия. Значительное количество экспертов ученых и профсоюзных активистов отмечают формальный характер социального партнерства на деле – лишь видимость благополучия. Значительное количество экспертов, ученых и профсоюзных активистов отмечают формальный характер социального партнерства – наличие реальной социальной и экономической отдачи.

Достижение политической и экономической стабилизации предполагает сегодня к решению проблем роста социальной и экономической эффективности. В первый ряд выдвигаются проблемы повышения уровня и качества

жизни, создания предпосылок для роста человеческого капитала. Эта переориентация парадигмы социального управления хорошо заметна в деятельности и инициативах исполнительной власти. Но способно ли закреплённая законодательством модель социально-экономические проблемы, стоящие перед российским обществом? На наш взгляд не способна. Требуется не просто шлифовка существующего законодательства о социальном партнёрстве, смена модели социального партнёрства [2].

Наиболее слабым звеном системы социального партнёрства в России является уровень предприятий и организаций. числа средних и крупных предприятий по России в 2013 г. коллективные договоры заключены на 57% предприятий, с охватом 76% работников этой категории предприятий, то есть на наиболее крупных по численности работников предприятий. На подавляющем большинстве этих предприятий созданы и действуют первичные профсоюзные организации.

По данным субъектов Российской Федерации, в организациях всех форм собственности в 2013 г. действовало около 207 тыс. коллективных договоров, что на 7% больше, чем за предшествующий год. Численность работающих охваченных коллективными договорами, в отчетном периоде уменьшилась на 1% что характеризует сокращение излишней численности работников на предприятиях. По состоянию на 1 января 2013 г. коллективными договорами было охвачено около 30 млн человек из общего числа коллективных договоров 118 тыс. было заключено в государственных и муниципальных организациях, т. е в 60% от общего числа учтенных предприятий и организаций. В наибольшей мере охвачены коллективными договорами работники (в процентах от общего количества работников организаций) предприятий и организаций Приволжского (67%), Южного (68%) и Уральского (70%) федеральных округов.

В остальных округах этот охват составляет от 49 до 55%. В число лидирующих регионов по колдоговорному процессу входят: Амурская область, Курская область, Республика Марий Эл, Московская область, Оренбургская область, Пермская область, республика Татарстан, томская область. Хабаровский край, Чувашская Республика, в которых процент охвата работников коллективными договорами традиционно высок (более 85%). Больше всего коллективных договоров на предприятиях, имеющих первичные профорганизации, заключено в Саратовской (92,28%), Тверской (91,72%), Белгородской (90,22%) областях, меньше всего на Камчатке (50,39%), в Магаданской области (37,12%), г. Санкт-Петербурге и Ленинградской области (54,48%).

В субъектах Российской Федерации произошло увеличение охвата коллективными договорами работников. Высокий темп роста отмечен в Республике Адыгея (на 11,28%), алтайском крае (на 11,2%), Волгоградской области (на 12,89%), Республике Карелия (на 9,8%), Республике Коми (на 12,72%), городе Москве (на 11,02%). Вместе с тем в ряде субъектов Российской Федерации охват предприятий колдоговорами уменьшился, Рязанской области на 5,2%, Республике Мордовия на 4%, Кузбассе на 4,5%, Мурманской области на 4%. Основными причинами. Сдерживающими заключение коллективных договоров на предприятиях и в организациях, по мнению экспертов являются: малочисленность коллективов; частая смена руководителей; не использование своих прав на инициирование начала переговоров по подготовке и заключению коллективных договоров профкомами первичных профсоюзных организаций; правовая неосведомленность представителей работников; неэффективный механизм правового регулирования вопросов ответственности в сфере труда.

Вторая сторона вопроса – реальная эффективность социального партнёрства реально воздействовать на размер и условия оплаты труда, безопасность труда и другие стороны трудовых отношений. Каково же реальное положение

в этой сфере? Анализ данных статистической отчетности позволяет говорить о том, что существующая модель социального партнерства принципиально не эффективна.

По итогам анализа социального партнерства в России сделать следующие выводы:

1. Социальное партнерство в России находится в стадии своего становления и пока еще не созданы условия для цивилизованного, равноправного и эффективного взаимодействия основных социальных партнеров (работников, работодателей и государства). Однако следует признать и тот факт, что это процесс эволюционный и длительный, ожидать кардинальных изменений и социальное – рудовой сфере вряд ли состоит в ближайшие 5–10 лет.

2. Существующий сегодня понятийный аппарат в системе социального партнерства также нуждается в серьезном совершенствовании. Исследователи проблемы развития социального партнерства в России, равно как и практики в этой области, указывают на необходимость конкретизации самого понятия «социального партнерство». Несмотря на законодательное его закрепление в Трудовом кодексе, сегодня наблюдается широкая интерпретация его трактовки.

Список литературы

1. Андрейченко В.В., Горин Н.И., Нешадин А.А., Роговая В.Г., Тульчинский Г.Л. Социальное партнерство: Опыт, технологии, оценка эффективности / Под общей ред. А.А. Нешадина и Г.Л. Тульчинского. – СПб.: Алетейя, 2010. – 400 с.
2. Михеев В.А. М69 Основы социального партнерства: теория и политика: Учеб. для вузов. – М.: Экзамен, 2011. – 448 с.
3. Нестерова Э. Социальное партнерство и коллективное трудовое право // Российская юстиция. – 2010. – №1. – С. 26.
4. Старостина Ю.С. Социальное партнерство и коллективное трудовое право / Ю.С. Старостина // Право, общество, власть и современность: Тезисы докладов на VII межвузовской научно-практической конференции. – М.: МГИУ, 2009. – С. 71–86.

Бысыина Анна Николаевна
 эксперт Сектора исследования человеческого
 потенциала и развития территорий
 ГАУ «Центр стратегических исследований РС (Я)»
 г. Якутск

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОЦЕССЫ НА РЫНКЕ ТРУДА РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Основополагающим компонентом социально-экономического развития любой территории является трудовой потенциал населения: его численность, квалификационный и половозрастной составы, другие качественные характеристики, от состояния которых зависит дальнейшее развитие региона, или страны.

Таблица 1
 Динамика основных показателей рынка труда РС(Я),
 на начало года (тыс. чел.)

	2000	2005	2010	2014	2015
Численность населения	962,5	953,2	958,3	954,8	956,9
Численность экономически активного населения	485,1	486	493,6	502,9	495,8*

Численность занятых в экономике	430,6	441,2	449,9	465,6	457,2*
Общая численность безработных	54,5	44,9	43,7	37,3	38,6*
– из них зарегистрированные в службе занятости	5,4	11,5	11,7	8,2	9,5**
Общий уровень безработицы, %	11,2	9,2	8,9	7,4	7,8*

* оценка за I квартал 2015 года

** на конец февраля 2015 года

Формирование трудового потенциала населения Республики Саха (Якутия) и его качественное развитие продолжает происходить в условиях демографического спада. По состоянию на начало 2015 года численность населения составила 956,9 тыс. чел., в то время как 20 лет назад (в 1995 году) в республике насчитывалось более 1 млн чел., основными причинами снижения численности населения республики являлись естественная убыль и миграционный отток населения.

Следует отметить, что за последние пять лет возобновился рост большинства показателей отрасли труда и занятости населения, как в республике, так и по стране в целом, и к 2014 году положительные тенденции в экономике стали принимать устойчивый характер.

Уровень экономической активности населения после долгого периода стабильного снижения показателя (с 72,2% в 1995 году до 68,1% в 2010 году), к концу 2014 года составил – 70,6%.

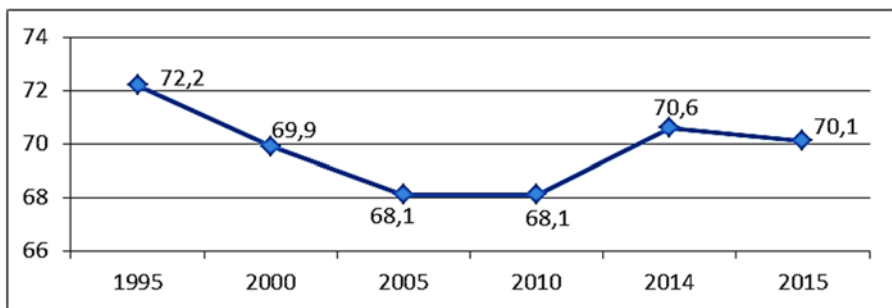


Рис. 1. Изменение уровня экономической активности населения за 1995 – I квартал 2015 гг., в %

В рассматриваемый период снижение уровня экономической активности наблюдалось в большей мере в возрастных группах «до 20 лет» и «40–49 лет». При росте численности экономически активного населения в группах «50–59 лет» и «60 лет и более».

Наблюдаемые сдвиги в возрастном составе экономически активного населения предполагают продолжение демографического спада населения в республике: в трудоспособный возраст вступают малочисленные поколения, родившиеся в 90-е годы, с одновременным переходом многочисленного поколения рожденных в послевоенные годы в группу «старше трудоспособного населения».

Таким образом, каждый 20-ый экономически активный человек состоит в возрастной группе «старше 50 лет».

Таблица 2

Динамика численности экономического населения
в распределении по возрастным группам

	Всего	в том числе в возрасте, тыс. чел.					
		до 20	20–29	30–39	40–49	50–59	60 и более
2000	485,1	19,9	119,6	135,5	144,9	51	14,2
2005	486	18,4	113	123,3	142,6	73,1	15,6
2010	493,6	8,6	125,1	123	128,2	91,9	16,8
2014	502,9	5,7	123,7	132	117,3	99,8	24,3
I квартал 2015	495,8	5,2	116,4	131	117,7	99,8	25,6

Также за рассматриваемый период наблюдались определенные сдвиги в половозрастной структуре экономически активного населения: с 1995 по 2010 годы отмечалось стабильное снижение экономической активности мужчин (с 55,6% до 51%), но за последние 2 года отмечается тенденция к увеличению численности мужчин среди экономически активного населения.

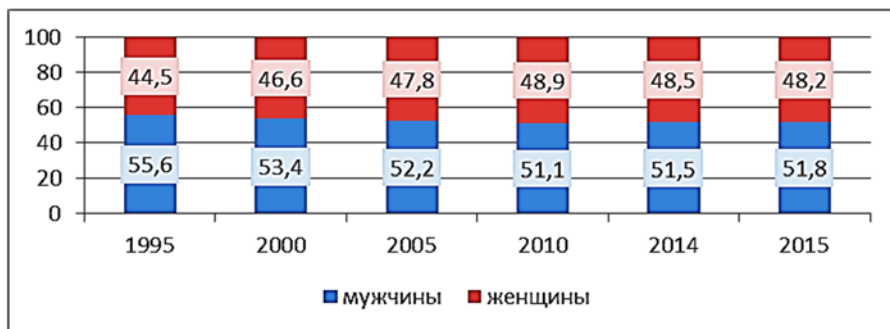


Рис. 2. Соотношение экономически активного населения по полу за 1995 – I квартал 2015 гг., в %

За январь-февраль 2015 года по оценке Саха(Якутия)стата среднесписочная численность работников предприятий республики сохраняется на уровне аналогичного периода предыдущего года и составляет 339,6 тыс. человек.

Структура численности работников распределена следующим образом: в отрасли образования – 19%, добычи полезных ископаемых – 12%, здравоохранения – 10%, государственного управления и социального страхования – 10%, транспорта и связи – 9%, операций с недвижимым имуществом и производства и распределения электроэнергии, газа и воды – по 8%, строительства – 6%, торговли – 5%, обрабатывающего производства – 4%, предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг – 4%, сельского хозяйства – 3%, финансовой деятельности – 2%.

Доля работников бюджетной сферы составляет более 40%.

Таблица 3
Среднесписочная численность работников организаций республики по видам экономической деятельности, тыс. чел.

	2000	2005	2010	2014	2015
<i>Всего</i>	385,3	368,5	353	345,7	339,6
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	25,5	14,7	10,6	9	8,6
Рыболовство, рыбоводство	0,346	0,778	0,768	0,679	0,648
Добыча полезных ископаемых	41,5	37,3	33,6	38,2	36,2
Обрабатывающие производства	18,7	17,2	14,5	12,9	12,5
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	19,9	30,8	27,7	26,5	26,9
Строительство	23	17,2	19,9	21,2	19
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	25,7	20,2	20,2	18,7	18,6
Гостиницы и рестораны	2,4	3,3	4,2	4,2	4
Транспорт и связь	38	37,6	32,4	32,9	32,1
Финансовая деятельность	5,4	5,2	6,6	7	6,6
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	34,6	24,7	24,9	25,9	27
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное страхование	27,4	30,8	37,8	35,9	35,5
Образование	71,3	75,1	67	62,9	62,7
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	36,1	37,2	36,9	34,6	34,4
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	15,5	16,4	16	15	14,7

За период с 2000 по 2015 годы снижение среднесписочной численности работников организаций в наибольшей степени затронуло отрасли сельского хозяйства (на 65%) и обрабатывающего производства (на 30%), что связано со спадом производства и низким уровнем оплаты труда в рассматриваемых отраслях экономики.

Стабильный рост численности работников отмечается в сфере обслуживания (прирост – 75%) и в отрасли финансовой деятельности (прирост – 30%). Также растет численность работников в отрасли государственного управления и социального страхования (прирост – 30%).

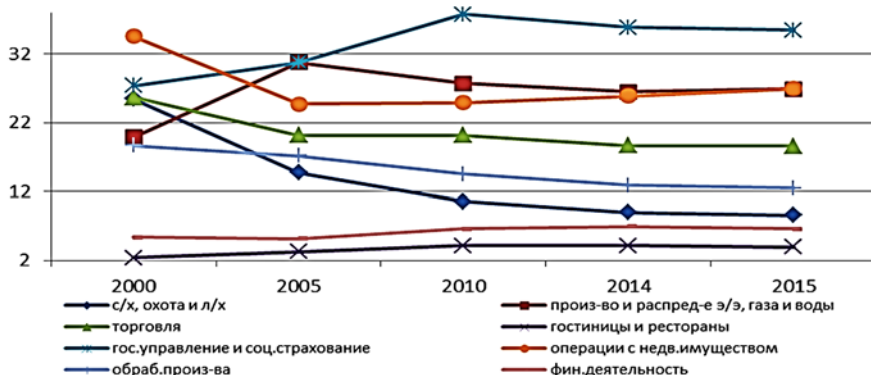


Рис. 3. Динамика среднесписочной численности работников организаций республики по видам экономической деятельности (выборка наибольшего изменения), тыс. чел.

За период с 2000 по 2015 годы отмечается значительный рост числа жителей республики, имеющих профессиональное образование. Так, за I квартал 2015 года доля специалистов с высшим профессиональным образованием в числе экономически активного населения составила 33%, со средним профессиональным – 26%, с начальным профессиональным – 16%, со средним (полным) общим – 21%.

При этом следует отметить, что в республике, как и в целом по стране, все еще наблюдается тенденция превышения в 2 раза численности студентов в высших учебных заведениях над численностью обучающихся в заведениях среднего профессионального образования.

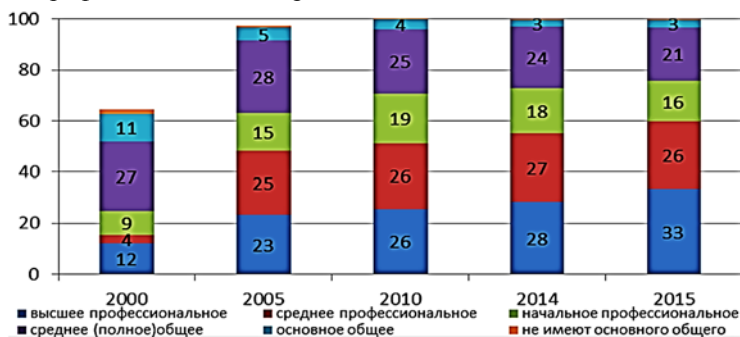


Рис. 4. Динамика распределения численности экономически активного населения по уровню образования за 1995 – I квартал 2015 гг., %

Уровень общей безработицы за I квартал 2015 года составил – 7,8%, что ниже уровня соответствующего периода предыдущего года (8,1%). При этом следует отметить, что безработица в сельской местности традиционно заметно выше, чем в среднем по республике. Так уровень безработицы среди сельского населения за I квартал 2015 года составил – 10,4%, среди городского населения – 6,7%.

За рассматриваемый период наблюдается стабильное снижение уровня общей безработицы, пиковый период роста безработицы отмечен в 2000 г. – 11,2%. В рейтинге регионов Дальневосточного федерального округа Респуб-

лика Саха (Якутия) по уровню безработицы занимает второе место, на первом месте – Еврейская автономная область (8,7%).

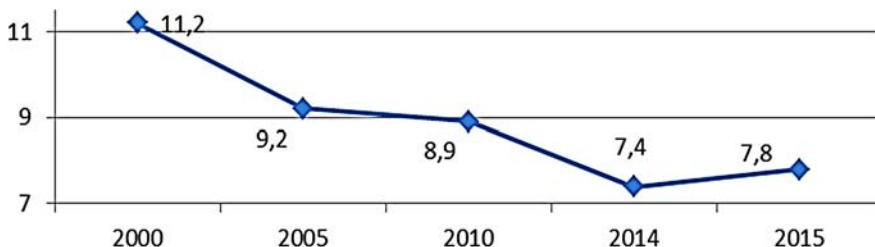


Рис. 5. Динамика уровня общей безработицы за 1995 – I квартал 2015 гг., %

По итогам I квартала 2015 года среди безработных преобладает население со средним (полным) общим образованием (37%), при этом, доля безработного населения, имеющего высшее и начальное профессиональное образование одинакова (24%), со средним профессиональным образованием (11%), с основным общим образованием (4%).

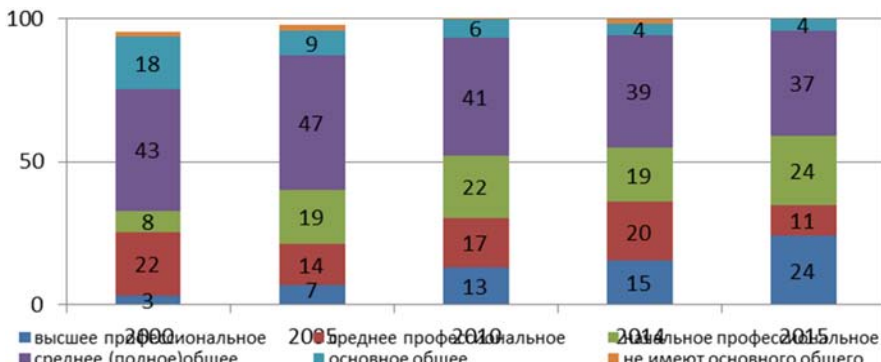


Рис. 6. Динамика распределения численности безработного населения по уровню образования за 1995 – I квартал 2015 гг., %

На лицо неконкурентоспособность трудового потенциала населения республики, слабая ориентированность учебных центров на потребности в экономике.

Таким образом, несогласованное функционирование рынков труда и образовательных услуг приводит к необеспеченности перспективных инвестиционных проектов кадрами высокой квалификации, прежде всего, инженерных и рабочих профессий. Структура профессионального образования в республике смещена в пользу высшей школы. Доля специалистов с высшим профессиональным образованием, ищущих работу возросла с 3% до 24%. Однако потребность работодателей в них существенно ниже.

Следует отметить, что в 2014 году за последнее десятилетие зафиксирован один из самых низких показателей напряженности на рынке труда (0,9 безработных на 1 вакансию) – заявленная потребность работодателей в работниках составила более 10 тыс. чел., из них 76% – по рабочим профессиям.

По результатам обследования Саха (Якутия)стата на конец 2013 года в организациях имелось 7079 вакантных рабочих мест. В разрезе специальностей наибольшее число вакансий отмечено по группам: здравоохранение – 1341,

транспортные средства – 1315, экономика и управление – 446, геология, разведка и разработка полезных ископаемых – 436, строительство и архитектура – 384.

Также по итогам обследования выявлено, что в организации республики дополнительно требуется 2997 сотрудников, в основном это рабочие (53,5%) и специалисты (38%).

Наибольшая дополнительная потребность в профессиональных кадрах отмечена по следующим группам специальностей:

- геология, разведка и разработка полезных ископаемых – 433 чел. (14%);
- энергетика, энергетическое машиностроение и электротехника – 319 (11%);
- образование и педагогика – 294 (10%);
- здравоохранение – 259 (9%);
- металлургия, машиностроение и материалообработка – 259 (9%);
- транспортные средства – 196 чел. (7%);
- экономика и управление – 186 (6%);
- строительство и архитектура – 100 (3%).

Реализация поставленных задач по переводу экономики на инновационный путь развития требует модернизации системы профессионального образования, расширения номенклатуры специальностей в соответствии с запросами промышленности и бизнеса, а также модернизации форм взаимодействия с промышленными компаниями по целевой подготовке и переподготовке кадров.

Успешное функционирование регионального рынка труда, как сложного явления, развивающегося в результате происходящих в обществе социально-экономических процессов, возможно только при наличии достаточного количества трудовых ресурсов определенного количественного состава. Обеспеченность региона трудовыми ресурсами, их рациональное использование имеют большое значение для повышения эффективности развития экономического потенциала региона.

Васильева Валерия Михайловна

студентка
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

ВЛИЯНИЕ КРИЗИСА НА ТРУДОВУЮ МИГРАЦИЮ В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)

Трудовая миграция (labour migration) – передвижение людей либо внутри страны, либо между странами ради заполнения незанятых рабочих мест. Она играет существенную роль в социально-экономическом развитии России. До 2014 года в Республике Саха (Якутия) наблюдался высокий рост миграции иностранной рабочей силы, обеспечивающий определенную конкурентоспособность на рынке ряда промышленных товаров, сферы услуг, которая связана с низкой стоимостью их труда.

На сегодняшний день в России наблюдается финансовый кризис, начавшийся в 2014 году. Это ухудшение экономической обстановки в России, вызванное резким спадом мировых цен на энергоресурсы, продажа которых составляет значительную часть в доходах бюджета России, а также введением экономических санкций в отношении России в связи с событиями в Крыму и на востоке Украины.

В Республике Саха (Якутия) текущая ситуация на рынке труда в начале 2015 года характеризуется ростом общей численности безработных. По оценке

органов государственной статистики общая численность безработных в республике в среднем за январь 2015 года увеличилась по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 1,3% и составила 38,3 тыс. человек.

По состоянию на 25 февраля 2015 г. численность безработных граждан, зарегистрированных в органах службы занятости населения, составила 9 265 человек, что на 0,4% меньше, чем за аналогичный период прошлого года (9 300 чел.) и на 13,4% больше по сравнению с началом года (8 170 чел.).

Общее количество зарегистрированных вакансий на 25 февраля 2015 г. составило 9 050 ед., что на 35,3% меньше, чем год назад (13 992 ед.) [1].

Согласно прогнозу Минэкономразвития, предоставленному правительству России в январе, в 2015 году безработица будет увеличиваться с меньшей скоростью, чем в период кризиса 2008–2009 годов и достигнет 6%.

Одним из основных факторов, способствующих замедлению темпов роста безработицы является выезд из республики большого количества трудовых мигрантов, в результате чего высвобождаются рабочие места для местных жителей. Причинами отъезда трудовых мигрантов стали изменение в миграционном законодательстве и падение курса российской валюты. Если раньше количество трудовых мигрантов определялось заранее установленной квотой, то с 1 января 2015 года вступает в силу Федеральный закон от 24 ноября 2014 г. №357-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» и отдельные законодательные акты Российской Федерации», который устанавливает систему патентов. Теперь трудовые мигранты из стран СНГ, с которыми установлен безвизовый режим и которые не входят в Евразийский экономический союз, могут въезжать на территорию России только по загранпаспортам. Для оформления легального статуса им необходимо сдать экзамен на знание русского языка, истории России и её законодательства, оформить ряд документов, а также оплатить патент стоимостью 40–60 тысяч рублей в год в зависимости от региона [2]. С уменьшением заработков мигрантов в долларовом выражении такой режим пребывания в России для многих из них стал невыгоден.

По данным УФМС по РС (Я) по итогам 2013 года на миграционный учет поставлено 71022 иностранных граждан и лиц без гражданства (2012 г. – 51364), из них по месту пребывания – 68237 (2012 г. – 48356), в том числе продление – 24909 (2012 г. – 10902); по месту жительства – 2785 (2012 г. – 3008).

Основную долю миграционного притока из ближнего зарубежья в РС (Я) составили мигранты из Кыргызстана – 25,3%, Таджикистана – 21,8%, Армении – 18,0% и Узбекистана – 17,6%.

Наибольшую долю прибывших иностранных граждан составляют лица, въехавшие в целях осуществления трудовой деятельности (79,5%).

Наибольшее количество иностранных работников занято в сфере строительства – 80,7%, в оптовой и розничной торговле – 6,9% и обрабатывающих производствах – 3,3%.

За I квартал 2014 года УФМС России по Республике Саха (Якутия) оформлено 2649 патентов иностранным гражданам, что на 6,2% меньше чем в прошлом году, при этом выдано 2321 патентов. Доля выданных патентов от оформленных составляет 87,6% [3].

По мнению гендиректора холдинга «ТрансЛинк» Алексея Герина, отток мигрантов в случае сохранения тенденции будет сильнее всего ощутим в строительной сфере, сельском хозяйстве, ЖКХ и ряде секторов с тяжелой, малооплачиваемой и низкоквалифицированной работой. «Промышленность, торговля, сфера услуг», – перечисляет эксперт [4].

Надо отметить, что отток иностранной рабочей силы может повлечь за собой как положительные, так и отрицательные последствия для страны. Среди положительных последствий – повышение качества труда, улучшение госу-

дарственного контроля рынка труда, уменьшение преступности в республике, уменьшение уровня социальной и национальной напряженности. Отрицательные последствия – увеличение издержек производства, увеличение незаконных мигрантов, увеличение расходов государства на выплату пенсий рабочей силы, снижение количества предпринимателей.

В связи с этим можно прийти к выводу о том, что республика теряет свои экономические выгоды путем оттока дешевой трудовой рабочей силы. Экономика республики и так находится в сложной ситуации в связи с кризисом, что обуславливает рост безработицы в стране и дополнительные издержки для найма новой местной рабочей силы вместо иностранной, еще больше усугубляют ситуацию.

Для решения данной проблемы необходимо разработать региональную программу по регулированию миграции, создать единую информационную базу учета иностранных мигрантов, повысить миграционную привлекательность региона, проводить систематические проверки надзорными органами соответствия квалификации иностранных работников заявленным профессиям и специальностям, информировать их об обязательности выполнения всех требований федеральных и республиканских законов, привлекать рабочую силу из Украины и Китая.

Список литературы

1. Указ главы Республики Саха (Якутия) о программе дополнительных мероприятий по снижению напряженности на рынке труда в РС (Я) на 2015 г. №341 – 4.03.2015 г.
2. Федеральный закон от 24 ноября 2014 г. №357-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации».
3. Выступление Председателя Госкомюстиции РС (Я) по проекту конституционного закона Республики Саха (Якутия) «О внесении изменения в статью 8 Конституционного закона Республики Саха (Якутия) «О Главе Республики Саха (Якутия)» – 19.10.2014 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.sakha.gov.ru
4. Мигрантов гонят из России не только слабый рубль, но и дорогие патенты / О. Соловьева // Независимая газета: Электронный аналитический журнал Демоскоп-Weekly №625–626 – 14.01.2015 г.

Винокурова Айыы Куо Степановна
студентка
Научный руководитель:
Корнилов Виталий Дмитриевич
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

БЕЗРАБОТИЦА. СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ

Статья посвящена, одной из важнейших проблем современной экономики России – проблема безработицы. Актуальность темы заключается в том, что проблема занятости и безработицы в наши дни становится неотъемлемым элементом жизни России, оказывающим существенное влияние не только на социально-экономическую, но и на политическую ситуацию в стране.

Достижение высокого уровня занятости – одна из основных целей макроэкономической политики государства. Экономическая система, создающая дополнительное количество рабочих мест, ставит задачу увеличить количество общественного продукта и тем самым в большей степени удовлетворить материальные потребности населения.

Безработица в России на протяжении последних лет имеет тенденции к снижению. На начало 2011 года она составляла 7,8%, в настоящее время – около 5,3%. В начале 2014 года безработица держалась на том же уровне, что в последние месяцы 2013 года, к лету 2014 года наблюдался небольшой спад и подъем уровня безработицы к концу 2014 года.



1) Оценки данных с исключением сезонного фактора осуществлены с использованием программы "ДЕМЕТРА 2.2". При поступлении новых данных статистических наблюдений динамика может быть уточнена.

Рис. 1

Уровень безработицы (отношение численности безработных к численности экономически активного населения) в марте 2015 г. составил 5,9% (без исключения сезонного фактора).

При расчете безработицы учитывается численность экономически активного населения, которая на ноябрь 2014 года составила 75,5 млн человек, или более 53% от общей численности населения страны.

Общая численность безработных, классифицируемых в соответствии с критериями МОТ, в 4,5 раза превысила численность безработных, зарегистрированных в государственных учреждениях службы занятости населения. В конце марта 2015 г. в государственных учреждениях службы занятости населения состояло на учете в качестве безработных 1001 тыс. человек, что на 1,1% больше по сравнению с февралем 2015 г. и на 4,7% – по сравнению с мартом 2014 г. (без Республики Крым и г. Севастополя).

Как показывают материалы обследования населения по проблемам занятости, в марте 2015 г. 69% безработных искали работу самостоятельно, без содействия служб занятости. При этом мужчины реже обращались в службы занятости в поисках работы, чем женщины. Среди безработных мужчин доля ищущих работу с помощью служб занятости в марте 2015 г. составила 29,1%, среди безработных женщин – 33,6%. Наиболее предпочтительным является обращение при поиске работы к помощи друзей, родственников и знакомых – в марте 2015 г. его использовали 63,1% безработных. Поиск работы в средствах массовой информации и интернете – второй по популярности способ поиска работы, который использовали 45,8% безработных.

Для успешной борьбы с безработицей необходимо выявить основные причины, вызывающие появление и распространение этого социально-экономического явления. Причины данного явления разнообразны:

1. Структурные сдвиги в экономике, выражающиеся в том, что внедрение новых технологий, оборудования приводит к сокращению излишней рабочей силы. 2. Экономический спад или депрессия, которые вынуждают работодателей снижать потребность во всех ресурсах, в том числе и трудовых. 3. Поли-

тика правительства и профсоюзов в области оплаты труда: повышение минимального размера заработной платы увеличивает издержки производства и тем самым снижает спрос на рабочую силу. 4. Сезонные изменения в уровне производства в отдельных отраслях экономики. 5. Изменения в демографической структуре населения, в частности рост численности населения в трудоспособном возрасте увеличивает спрос на труд и, возрастает вероятность безработицы.

Очень часто оценивается лишь экономический эффект безработицы в виде количества высвобожденных работников и сумм выплаченных пособий, а социальные последствия, которые трудно выделяются и носят кумулятивный характер, практически не оцениваются. Однако степень негативного воздействия безработицы на положение в стране зависит от конкретных параметров социальной ситуации. Так, в силу низкой материальной обеспеченности россиян и безработных в особенности, а также вследствие несравненно более высокой социальной напряженности в обществе уровень безработицы, который может вызвать социальные потрясения, в России значительно ниже, чем на Западе.

Можно предложить развернутую классификацию наиболее значимых социальных и экономических последствий безработицы, рассматриваемых с точки зрения отрицательного и положительного влияния на систему.

I. Социальные последствия безработицы:

Отрицательные:

1. Обострение криминогенной ситуации. 2. Усиление социальной напряженности. 3. Рост количества физических и душевных заболеваний. 4. Увеличение социальной дифференциации. 5. Снижение трудовой активности.

Положительные:

1. Повышение социальной ценности рабочего места. 2. Увеличение личного свободного времени. 3. Возрастание свободы выбора места работы. 4. Увеличение социальной значимости и ценности труда.

II. Экономические последствия безработицы:

Отрицательные:

1. Обесценивание последствий обучения. 2. Сокращение производства. 3. Затраты на помощь безработным. 4. Утрата квалификации. 5. Снижение жизненного уровня. 6. Недопроизводство национального дохода. 7. Снижение налоговых поступлений.

Положительные:

1. Создание резерва рабочей силы для структурной перестройки экономики. 2. Конкуренция между работниками как стимул к развитию способностей к труду. 3. Перерыв в занятости для переобучения и повышения уровня образования. 4. Стимулирование роста интенсивности и производительности труда.

Серьезность экономических, социальных и политических последствий безработицы служит основанием для включения в число основных макроэкономических функций государства политики регулирования рынка труда и стабилизации занятости.

Одно из главных негативных последствий безработицы – нерабочее состояние трудоспособных граждан и, соответственно, невыпущенная продукция. Если экономика не в состоянии удовлетворить потребности в рабочих местах для всех, кто хочет и может работать, кто ищет работу и готов приступить к ней, то теряется потенциальная возможность производства товаров и услуг. Следовательно, безработица мешает обществу развиваться и двигаться вперед с учетом своих потенциальных возможностей. В конечном итоге это рассматривается как снижение темпов экономического роста, отставание объемов увеличения валового национального продукта.

Повышение или снижение экономической активности являются основными причинами роста и снижения занятости и уровня безработицы в стране.

Циклическое развитие экономики, следующие друг за другом подъемы и спады экономической активности в течение нескольких лет или десятков лет ведут к определенным колебаниям численности занятых и безработных. Так, когда в экономике наблюдается пик почти полной занятости и производство работает с максимальной эффективностью, следует ожидать, что через некоторое время начнется снижение деловой активности, спад производственной деятельности и рост безработицы. После этого вполне закономерно наступает следующий этап – оживление производства, которое опять ведет к повышению занятости до ее максимального значения.

Таким образом, можно сделать вывод, что проблемы безработицы не решаются в один шаг, а носят характер многосторонних программ, которые и необходимо реализовывать для предотвращения и понижения уровня безработицы в России.

Список литературы

1. Дробозина Л.А. Экономика. – М.: ЮНИТИ, 2010. – 421 с.
2. Грузинов В., Грибов В. Экономика. – М.: Омега-Л, 2009. – 354 с.
3. Есиева И.В. Безработица как одна из глобальных проблем современного мира // Экономика, управление, финансы: Материалы III международной научной конференции. – Пермь: Меркурий, 2014. – С. 124–126.
4. Рынок труда в России // Россия – уровень безработицы. 2014. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [//ru.tradingeconomics.com](http://ru.tradingeconomics.com) (дата обращения: 14.02.2015).
5. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>

Карташова Лена Андреевна
студентка
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)

Сегодня миграционная проблема присутствует во всех странах мира. Функционирование экономики страны во многом зависит от рынка труда, который формируется за счет рабочей силы. Актуальность данной темы заключается в том, что трудовая миграция является одним из факторов развития экономики республики и страны в целом.

Трудовая миграция – это вид миграции, представляющий собой совокупность территориальных перемещений людей, связанный с занятостью и поисками работы [1].

Причинами миграций являются поиск работы, улучшение жилищных условий, повышение уровня и изменение образа жизни и т. д.

Большинство мигрантов находят свое применение и создают проблемы для местного населения в сферах строительства, торговли и услуг. Это связано с тем, что:

- 1) трудовые мигранты ориентированы на работу, не требующую высокого уровня образования и квалификации;
- 2) представители коренного населения далеко не всегда согласны занимать рабочие места в этих сферах деятельности, так как часто это ведет к потере ранее полученной квалификации, хотя именно там наблюдается наибольшая потребность в рабочей силе;
- 3) работодатели в стремлении снизить собственные затраты на заработную плату готовы к найму иностранных рабочих, потребности которых относительно коренного населения минимизированы [2].

На протяжении последних лет количество иностранных граждан, прибывающих на территорию республики, имеет устойчивую тенденцию к увеличению. В 2013 году в Межведомственную комиссию по вопросам привлечения и использования иностранных граждан работодателями республики заявлена потребность на привлечение и использование 39267 иностранных работников, когда как на миграционный учет поставлено по месту пребывания 34907 иностранных граждан и лиц без гражданства.

Основными центрами пребывания иностранных граждан и лиц без гражданства остаются город Якутск – 52,4%, а также южные и западные районы Якутии: Мирнинский район – 9,8%, Алданский район – 8,7% и Нерюнгринский район – 6,6%.

Наибольшее количество иностранных работников занято в сфере строительства – 73,2%, а также в оптовой и розничной торговле – 3,5%.

Из общего количества иностранных граждан, получивших разрешения на временное проживание, 50% имеет среднее образование, 30% – неполное среднее и лишь 20% – средне-специальное или высшее образование [3].

С 1 января 2015 года властями установлен региональный коэффициент-дефлятор для уплаты налогов иностранными гражданами, работающим в республике в размере 4,499, что составляет 7 056 рублей в месяц, или 84 674 рубля в год. Это намного выше, чем стоимость патента.

Патент – документ, подтверждающий право иностранных граждан, прибывающих в Российскую Федерацию в безвизовом порядке, осуществлять трудовую деятельность по найму у российских граждан – физических лиц в целях проведения работ и оказания услуг, не связанных с предпринимательской деятельностью. Благодаря патенту мигранты имеют гарантии, что будут устроены, обеспечены пропиской, жильем, местом работы и зарплатой по договору [4].

В 2014 году в Якутии: разрешения на работу получили более 9 000 трудовых мигрантов, разрешили временное проживание 800 иностранцам и лицам без гражданства, разрешение на въезд в республику в целях осуществления трудовой деятельности получили 977 иностранных граждан [5].

Следует отметить, что 1 января 2015 года наличие сертификата о прохождении теста на знание русского языка, истории и законодательства стало обязательным условием для получения временной визы на работу или возможности легального трудоустройства на территории нашей страны.

Итак, к положительным сторонам трудовой миграции следует отнести то, что мобильность трудовых ресурсов в процессе миграции способствует экономическому росту, свободному передвижению людей внутри страны и за ее пределами, наиболее выгодному применению профессии, знаний, опыта.

Отрицательное влияние оказывает то, что трудовая миграция может создать социальную напряженность. Миграция может привести к росту безработицы, обострению жилищной проблемы, нехватке мест в дошкольных, школьных и медицинских учреждениях, возникновению преступных этнических группировок.

Список литературы

1. Миграция: словарь основных терминов: Учебное пособие / Т.Н. Юдина // Академический Проект. – М.: Изд-во РГСУ, 2007.
2. Магомедов К.О. Проблемы миграции трудовых ресурсов в Российской Федерации // Мониторинг общественного мнения. – 2013. – №5. – С. 55.
3. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.yktimes.ru/новости/migrantiy-i-v-yakutii>
4. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.sakhapress.ru/archives/193014>
5. Информационное агентство Regnum [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.regnum.ru/news/polit/1879928.html>

Макаренко Александра Олеговна
студентка
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

МИНИМАЛЬНЫЙ РАЗМЕР ОПЛАТЫ ТРУДА КАК ВАЖНЕЙШИЙ ИНСТРУМЕНТ ГОСУДАРСТВЕННОГО И РЕГИОНАЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ РЫНКА ТРУДА НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

В настоящее время минимальный размер платы труда является регулятором при определении государством уровня заработной платы, при этом необходимо решить задачу по повышению уровня жизни населения и определить уровень минимального размера оплаты труда не уходящий за пределы прожиточного минимума. В связи с этим, государство берет на себя роль определить эти величины, исходя из разных региональных особенностей, так как цены в разных регионах России значительно различаются.

Понятие «прожиточный минимум» дается федеральным Законом от 24.10.1997 №134-ФЗ «О прожиточном минимуме в Российской Федерации». Там мы находим, что прожиточный минимум – это стоимостная оценка потребительской корзины, включающая в себя минимальные наборы продуктов питания, непродовольственных товаров и услуг, необходимых для обеспечения жизнедеятельности человека и сохранения его здоровья, а так же обязательные налоги и сборы [1]. Этот же Закон регламентирует и размер прожиточного минимума. В РФ за IV квартал 2014 года данный показатель составлял в сумме 8234 руб.

Республика Саха (Якутия), которая является субъектом в РФ, устанавливает свой размер прожиточного минимума и минимальный размер оплаты труда согласно ФЗ РФ ст. 133.1 и решением законодательными (представительными) органами субъектов Российской Федерации. Рассмотрим более подробно данные показатели в Республике Саха (Якутия).

Таблица 1

Прожиточный минимум в РС (Я) в период 2011–2015 гг.

	2011 год	2012 год	2013 год	2014 год	2015 год
1 квартал	9327	10626	10859	11790	13 923
2 квартал	9789	10885	11230	12050	
3 квартал	9995	10896	11372	12514	
4 квартал	9973	10896	11572	12515	

Источник: данная таблица была создана самостоятельно по данным [2].

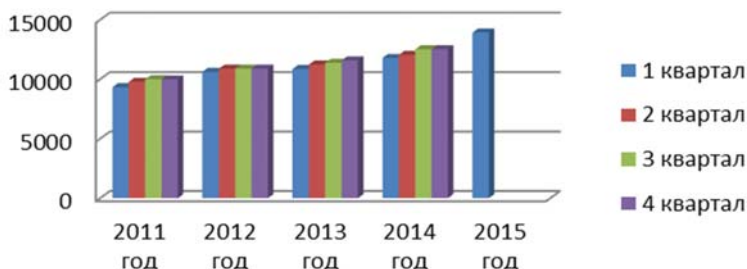


Рис. 1. Прожиточный минимум в РС(Я) за период 2011–2015 гг.

Из диаграммы видно, что с каждым годом прожиточный минимум в РС (Я) растет. Причиной роста могло послужить поддержка правительства РС (Я) в области социально-трудовых отношений, которое направлено, прежде всего, на поддержку малоимущего населения. Хочется отметить, что увеличение прожиточного минимума в конце 2014 года связано с повышением на 6,2% стоимости продуктов питания в составе величины прожиточного минимума на душу населения.

Также одним из важных показателей определения уровня и качества жизни населения является минимальный размер оплаты труда.

МРОТ – это законодательно установленный минимум оплаты труда в месяц. Федеральный МРОТ на 2014 год принят федеральным законом от 02.12.2013 №336-ФЗ и составляет 5554 рубля. МРОТ применяется для:

1. Регулирования оплаты труда. В соответствии с ТК РФ, зарплата работника любой организации за полностью отработанный месяц не может быть меньше МРОТ.
2. Определения минимальных размеров пособий по временной нетрудоспособности, беременности и родам.
3. Определения величины налогов, сборов, штрафов и других платежей, которые исчисляются в соответствии с законодательством Российской Федерации в зависимости от МРОТ [4].

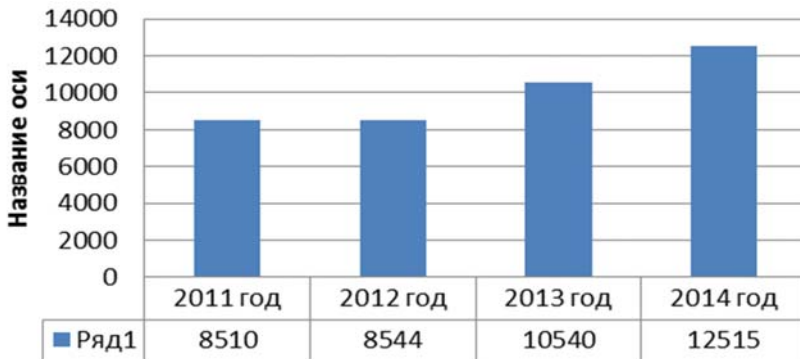


Рис. 2. МРОТ В РС (Я) за период 2011–2014 гг.

В Республике Саха (Якутия) в конце 2014 года МРОТ составлял 12515 руб. это на 47,1% больше, чем в 2011 году. Резкое увеличение произошло за счет повышения уровня инфляции, а также в 2012 году в регионе была утверждена «Концепция повышения заработной платы работников учреждений бюджетного сектора экономики и минимальной заработной платы в Республике Саха (Якутия) на 2012–2017 годы» [3]. Данная система предполагает поэтапное повышение минимального размера оплаты труда. В соответствии с концепцией минимальная зарплата к концу 2014 года была доведена до установленного в республике прожиточного минимума трудоспособного населения в сумме 12515 руб. и до 2017 года будет постепенно увеличиваться.

Рассмотрим, как повышение МРОТ повлияло на уровень бедности в РС(Я) в период 2010–2014 гг.

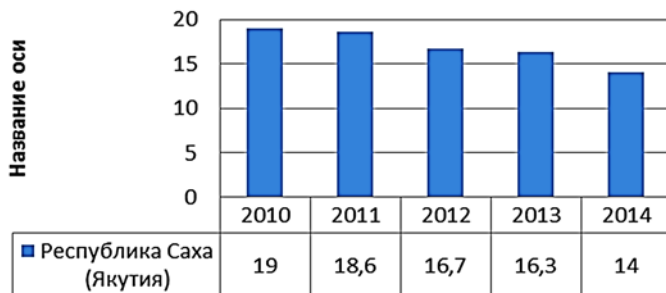


Рис. 3. Малоимущее население в Республике Саха (Якутия), %

В РС(Я) численность малоимущего населения в среднем за 5 лет составляет 70 тыс. чел. это около 17% от общего числа населения. На диаграмме 3 видно, что с каждым годом количество малоимущего населения уменьшается. По статистики, данный показатель уменьшился в 2014 г. на 5% по сравнению с 2010 годом. Данное уменьшение привело к увеличению совокупного спроса и ведет к сокращению неравенства в оплате труда в данном регионе.

Проанализируем соотношение прожиточного минимума и минимального размера оплаты труда в РС(Я).

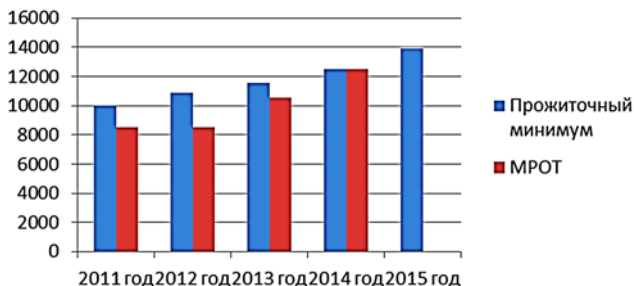


Рис. 4. Соотношение прожиточного минимума и МРОТ за период 2011–2015гг в РС(Я)

Как видно из диаграммы 4, с каждым годом минимальный размер оплаты труда повышается и уже в конце 2014 года равен прожиточному минимуму.

Таким образом, если такая тенденция продолжится в будущем и будет происходить дальнейшее увеличение МРОТ, то в РС(Я) произойдет смягчение экономического неравенства среди населения и увеличение среднего уровня жизни.

Список литературы

1. Федеральный закон от 24 октября 1997 г. №134-ФЗ «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» (с изменениями и дополнениями) // Справочная система Консультант плюс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 22.04.2015).
2. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 16.04.2015).
3. Официальный информационный портал Республики (Саха) Якутия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.sakha.gov.ru/node/129437/> (дата обращения: 17.04.2015).
4. Справочная система Гарант [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.garant.ru/> (дата обращения 18.04.2015).

ПРИНЦИПЫ ОРГАНИЗАЦИИ ОПЛАТЫ ТРУДА РАБОТНИКОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ

В настоящее время многообразие форм собственности, а также действующее законодательство предоставляют предприятиям и организациям право самостоятельно выбирать и устанавливать системы оплаты труда, которые являются наиболее целесообразными в конкретных условиях работы.

Важность организации труда и его оплаты определяется тем, что от работников (от их знаний, компетенции, квалификации, дисциплины, мотиваций, способности решать проблемы и принимать решения, восприимчивости к обучению) напрямую зависит производственный успех.

В условиях рыночной экономики рабочая сила является товаром и имеет определенную цену. Цена за труд определяется через оплату труда.

Системы оплаты труда представляют собой взаимосвязь меры труда и его оплаты (тарифная, бестарифная, смешанная).

Формы оплаты труда подразумевают группировку по основному показателю результатов труда (сдельная и повременная, индивидуальная и коллективная).

При рассмотрении мирового опыта организации оплаты труда, можно увидеть, что в зарубежных странах накоплен большой опыт применения самых разнообразных систем оплаты труда. Наиболее значительные отличия от других имеет оплата труда в Японии. Она основана на принципах:

1. Пожизненный наем – гарантирует вознаграждения за выслугу лет, премии, повышение профессиональной подготовки, социальные льготы, неформальную заботу о сотруднике и его семье.

2. Ротация – заключается в перемещении работников по горизонтали и вертикали каждые два-три года. Она обеспечивает гибкость рабочей силы, повышает уровень ее квалификации и конкурентоспособности.

3. Система репутаций обеспечивает качественную, творческую и перспективную деятельность всех сотрудников, чтобы при переходе работника через два-три года на новое место за ним закрепилась репутация инициативного и порядочного человека.

4. Важная роль в эффективности работы предприятий отводится профессиональному обучению внутри фирмы.

В настоящее время величина заработной платы на 40% определяется стажем работы в компании [3, с. 52]. Кроме того, большое значение придается дополнительным выплатам (пособия – семейное, транспортное, региональное, за особые условия труда). Два-три раза в год работники получают несколько дополнительных окладов в виде бонусов по результатам труда. Следует отметить низкую дифференциацию в оплате труда: работник самой низкой квалификации в среднем получает всего в 4–5 раз меньше, чем работник самой высокой квалификации.

Это удел высокоразвитых стран, и для России такой опыт неприемлем, поскольку на производстве будут проблемы с работниками на должностях, требующих высокой квалификации и высокой ответственности: специалисты, инженеры, руководители. В России, по данным Госкомстата в 2013 году децильный коэффициент (разрыв между доходами 10% наиболее богатых россиян и доходами 10% самых низкообеспеченных) составил примерно 15,8 раз.

Интересен опыт Швеции как одной из наиболее социально благополучных стран мира. В Швеции действует довольно сложная модель солидарной заработной платы. Ее принципы:

– равная оплата за равный труд на основе среднеотраслевых показателей и отраслевых соглашений;

– сокращение разрыва между минимальной и максимальной заработной платой. В коллективные договоры включены пункты об опережающих темпах роста заработной платы низкооплачиваемых работников. Кроме того, налоги отчисляются таким образом, что после их уплаты соотношение по заработной плате между любыми категориями населения Швеции не превышает 1:3 [1, с. 52]. Пока еще ни в одной стране мира не отмечалось такой незначительной дифференциации заработной платы.

Среди других систем оплаты труда западноевропейских стран следует отметить французскую модель индивидуализации оплаты труда. Индексируется лишь минимальный уровень оплаты труда.

Модель индивидуализации основана на следующих принципах:

1. оплата за индивидуальную выработку;
2. фиксированная часть зарплаты обеспечивается квалификацией работника, а переменная – результатами работы команды и собственными успехами.
3. уровень оплаты инженерно-технического персонала и специалистов зависит от состояния рынка труда, достигнутых результатов и оптимального использования выделенных средств.

Особенностью оплаты труда в Германии является повышенное внимание к совмещению профессий и взятию на себя дополнительной ответственности. Соответственно в структуре зарплаты учитывается ответственность за организацию работы, за ее качество, за функционирование оборудования.

Для Италии характерна выплата коллективных и индивидуальных надбавок в связи с ростом стоимости жизни.

В Великобритании система оплаты труда основана на заключении индивидуальных контрактов.

Говоря о мировом опыте организации оплаты труда, необходимо выделить США. В политике заработной платы США используют систему «оценки заслуг» [5, с. 416]. Она предназначена для установления заработной платы работникам одинаковой квалификации, но с разными показателями качества работы.

5. К основным видам дополнительной оплаты труда в США относят: премии в зависимости от прибыли, компенсационные выплаты при выходе на пенсию, доплаты за повышение квалификации и стаж работы, продажу работникам акций компаний, премирование к праздникам, 13-я зарплата [4, с. 34]. Значительную роль играет премирование за рационализаторство и изобретательство.

В России наиболее популярна тарифная система и основные формы оплаты труда – сдельная и повременная. Причем в последнее время предпочтение отдается сдельной форме оплаты труда.

Сдельную оплату труда не рекомендуется применять в случае, если она ведет к ухудшению качества продукции или нарушению технологических процессов.

Кроме этих традиционных схем разрабатываются и внедряются новые модели оплаты труда на базе бестарифной и смешанной систем.

Особо стоит выделить применяемую в России тарифную систему – Единую тарифную сетку для регулирования оплаты труда работников бюджетной сферы. Она основана на совокупности нормативно установленных ставок и та-

рифных коэффициентов, в соответствии с которыми устанавливается и изменяется уровень заработной платы работников, которая действует с 1992 года [2, с. 34].

Проблема данной тарифной системы в том, что минимальный размер оплаты труда, то есть ставка первого коэффициента, не привязан к потребительской корзине и прожиточному минимуму.

Преимущество ЕТС заключается в том, что она позволяет обеспечить и наглядность, и обоснованность при установлении уровня и соотношений тарифных ставок и окладов по всем профессионально-квалификационным группам работников в зависимости от сложности труда, его интенсивности и ответственности, а также изменяющегося спроса и предложения на рынке труда.

Таким образом, обобщая мировой опыт стимулирования труда, можно выделить основные принципы, на которых базируется оплата труда на предприятиях:

- зависимость оплаты от количества и качества труда;
- дифференциация заработной платы по квалификации работника, условиям труда и отраслевой принадлежности предприятия;
- систематическое повышение реальной заработной платы;
- превышение темпов роста производительности труда над темпами роста средней заработной платы;
- предоставление предприятиям максимальной самостоятельности в вопросах организации и оплаты труда, но не отказ государства от регулирования оплаты труда.

В развитых странах чаще всего применяется повременная форма оплаты труда. Она способствует производству продукции высокого качества, улучшает психологический климат в коллективе, позволяет работодателю экономить на оплате труда при неполной занятости работников. Однако все более активной становится тенденция к индивидуализации заработной платы, основанной на оценке заслуг и фактической квалификации работника, то есть на способностях работника не только выполнять свои обязанности, но и участвовать в решении производственных проблем, разбираться в любом аспекте хозяйственной деятельности своего предприятия.

В российской практике большинство организаций предпочитают сдельную форму оплаты труда в связи с необходимостью наращивать объемы производства.

Существует ряд объективных проблем в сфере организации оплаты труда в России:

- несоответствие уровня прожиточного минимума и минимального размера оплаты труда;
- низкий по сравнению с развитыми странами уровень средней заработной платы (в развитых странах – на порядок выше);
- значительная доля теневой оплаты труда (по разным данным от 30 до 40%);
- периодические задержки выплат в Северных и Восточных регионах страны.
- высокая дифференциация заработной платы по отраслям, регионам и категориям населения (децильный коэффициент приближается к 16).

Эти проблемы в большинстве своем носят макроэкономический характер. Поэтому важно осознание на государственном уровне необходимости реформирования систем оплаты труда. Анализ зарубежного опыта позволяет разрабатывать новые подходы к оплате труда, адаптированные к нашей действительности.

Список литературы

1. Вильховченко Э. Постиндустриальные модели труда: социоорганизационный прогресс на рубеже XXI в. // Мировая экономика и международные отношения. – 2003. – №3.
2. Захаров Н.Л. «Загадка русской души» или особенности мотивации труда российского персонала // Управление персоналом. – 2004. – №22.
3. Ивлев А., Гарайбех Ю. Организация и стимулирование труда: зарубежный опыт // Человек и Труд. – 2003. – №12.
4. Соболевская А.А. Новые тенденции в оплате труда в США // Трудовое право. – 2004. – №12.
5. Чингес Питер Т. Оплата по результату. Из опыта оплаты труда персонала в США.: Пер. с англ. – М.: Издательский дом «Вильямс», 2004.

Неустроева Валентина Ивановна

студентка
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

ДОЛЯ РАБОТАЮЩИХ БЕДНЫХ В РФ И РС(Я) В 2014 ГОДУ

Немалую часть малоимущих в России составляют люди работающие, занятые квалифицированным трудом: учителя, врачи, квалифицированные промышленные рабочие и другие. Эти люди состоят в штате организации или предприятия, имеют полную ставку, – но труд их оплачивается так плохо, что денег не хватает на обеспечение сколько-нибудь пристойного существования. При этом найти другую работу им по разным причинам не удается.

Минимальный размер оплаты труда применяется для регулирования оплаты труда и определения размеров пособий по временной нетрудоспособности, по беременности и родам, а также для иных целей обязательного социального страхования.

Таблица 1

Сведения о минимальном размере оплаты труда и величине прожиточного минимума в Республике Саха (Якутия) в 2014 году, [2]

Минимальная заработная плата в Республике Саха (Якутия)	12 515 рублей с 01.01.2014 г.			
Величина прожиточного минимума (в среднем на человека, руб. в месяц) по РС(Я)	За 4 квартал 2014 года			
	Для трудоспособного населения	Для пенсионеров	Для детей	На душу населения
	14 183	10 809	13 651	13 332

В Республике Саха (Якутия) с 01 января 2014 года минимальная заработная плата доведена до уровня прожиточного минимума трудоспособного населения и составила 12 515 рублей в месяц.

Величина прожиточного минимума на душу населения составила 13 332 руб.

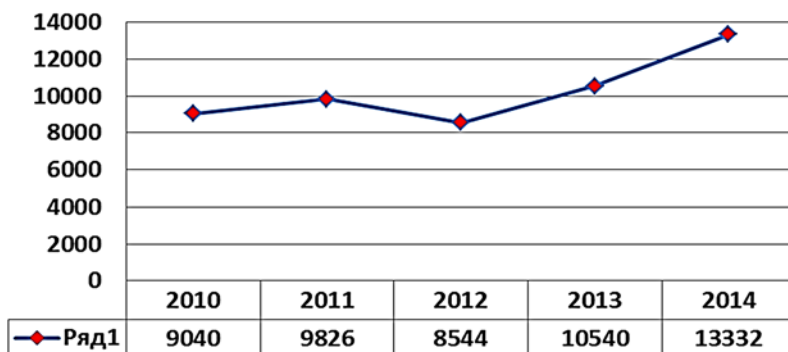


Рис. 1. Динамика прожиточного минимума в РСЯ за 2010–2014 гг., [2]

Прожиточный минимум в РСЯ за период 2010–2014 гг. увеличился на 4292 руб.

Таблица 2
Размер МРОТ в Дальневосточной Федеральном округе в 2014 г., [2]

Дальневосточный Федеральный округ	Размер МРОТ
Республика Саха (Якутия)	12 515
Камчатский край	13 200
Приморский край	5 554
Хабаровский край	8 142
Амурская область	5 995
Магаданская область	15 720
Сахалинская область	12 100
Еврейская автономная область	5 995
Чукотский автономный округ	5 554

Республика Саха (Якутия) по размеру МРОТ в Дальневосточном Федеральном округе занимает третье место, после Магаданской области и Камчатского края, чьи показатели составляют 15 720 и 13 200 руб. соответственно.

Таблица 3

	Численность работников		Суммы начисленной заработной платы	
	тысяч человек	в % от общей численности работников	млн рублей	в % от общей суммы начисленной заработной платы
Всего	29 956,8	100	882 310,7	100
Имеющие заработную плату ниже прожиточного минимума	5 331,2	17,8	40 375,3	4,6

Численность работников в РФ в 2014 г., имеющих заработную плату ниже прожиточного минимума составляет 5 331,2 тыс. чел., что составляет 17,8% от общей численности работников. Сумма начисленной им заработной платы составляет 4,6% от общей суммы начисленной заработной платы.

Самую высокую среднюю заработную плату в РФ в 2014 г. получают работники финансовой сферы деятельности, которая составляет 66 605 руб. Самую низкую среднюю заработную плату получают работники сферы сельского хозяйства, охоты и лесного хозяйства, которая составляет 17 312 руб.

Разница между наивысшим и наименьшим среднемесячных заработных плат по видам экономической деятельности в РФ в 2014 г., составила 49 293 руб.

А также следует отметить, что уровень зарплат 2014 года на 9–10% выше уровня зарплат 2013 года.

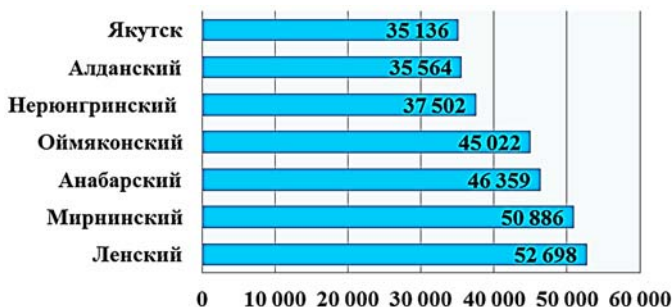


Рис. 2. Среднемесячная заработная плата в РС (Я) в 2014 г., руб., [1]

Высокая средняя заработная плата жителей Ленского района связывается с быстрым развитием нефтегазового сектора. Мирнинский район – центр алмазодобывающей промышленности Якутии. Высокая средняя заработная плата анабарцев также связана с добычей алмазов. Оймяконский район – центр золотодобычи северо-восточной Якутии, основу экономики Нерюнгринского района составляют угледобывающая промышленность и энергетика.

Таблица 4

По месту проживания	Малоимущее население				
	2010	2011	2012	2013	2014
Проживающие в городах	59,6	58,0	58,1	59,8	61,2
Проживающие в сельских поселениях	40,4	42,0	41,9	40,2	38,8

Можно заметить, что доля малоимущего населения, проживающих в городах выросло на 1,6%, а проживающие в сельском поселении соответственно уменьшились на 1,6%.

Для борьбы с бедностью такого профиля необходимо использовать методы, позволяющие этим категориям людей самостоятельно повысить свои доходы. Необходимо создать условия и предоставить возможность реализовать свой трудовой потенциал, осуществить не просто занятость, а занятость продуктивную, оплачиваемую в соответствии с уровнем квалификации и вкладом в рост валового продукта страны.

Список литературы

1. Горюнова Н.Н. Профиль российской бедности: факторы и риски работающего населения / Н.Н. Горюнова // Экономика – 2008. – с. 61.
2. Официальный сайт федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.gks.ru
3. Официальный сервер органов власти РС(Я) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.sakha.gov.ru

Павлова Алена Рудольфовна
студентка
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

ДИСКРИМИНАЦИЯ НА РЫНКЕ ТРУДА И ПУТИ ЕЕ ПРЕОДОЛЕНИЯ

Дискриминация на рынке труда явление достаточно распространенное. Ее определяют как ситуацию, при которой предприниматель не желает брать на работу представителей какой-либо группы (национальной, расовой, религиозной и др.) либо предлагает им худшие условия оплаты труда, чем более предпочтительным группам.

Актуальность проявляется в том, что дискриминация на российском рынке труда до сих пор остается одной из широко распространенных явлений, которая непосредственно затрагивает интересы многих граждан России и усиливает социально-экономическое неравенство в обществе.

С помощью результатов опросов рассмотрим какие виды дискриминации наиболее актуальны в РФ.



Рис. 1. Опрос по видам дискриминации на рынке труда [1]

По данным опроса, при трудоустройстве самой распространенной темой посчитали дискриминацию по возрасту 61,7% опрошенных. 11,6% интервьюируемых отметили дискриминацию по половому признаку чаще встречающейся при трудоустройстве. С небольшим отставанием 8,8% респондентов выразили мнение о распространении дискриминации по семейному положению. Всего 2,4% пользователей портала JOB.RU отметили дискриминацию по принадлежности к профсоюзу. 7,7% опрошенных видят другие возможные причины дискриминации на рынке труда. 7,8% респондентов затруднились ответить.

Разберем самые распространенные причины по видам дискриминации на российском рынке труда по возрасту и гендерному признаку.

ОТКАЗЫВАЛИ ЛИ ВАМ В ПРИЁМЕ НА РАБОТУ ИЗ-ЗА ВОЗРАСТА?



Время проведения опроса на *ruJOB.BY*: 21 марта - 3 апреля 2013 г.
 Время проведения опроса на *JOB.RU*: 13 - 17 марта 2013 г.
 Число респондентов: 1 245 человек

Рис. 2. Опрос по возрастной дискриминации на рынке труда [1]

В России число респондентов, получивших отказ при приёме на работу из-за возраста, составил 62,8%. Из них наибольший удельный вес равен 37,1%, которым работодатель заявил, что требовались работники младше, а 25,7% - старшего возраста. По Республики Саха (Якутия) к данной категории можно отнести неквалифицированную молодежь, т. к. в последнее время участились случаи, когда при приеме на работу требуется опыт работы, вследствие чего многие выпускники вузов и колледжей не могут устроиться на работу по специальности.

Таблица 1

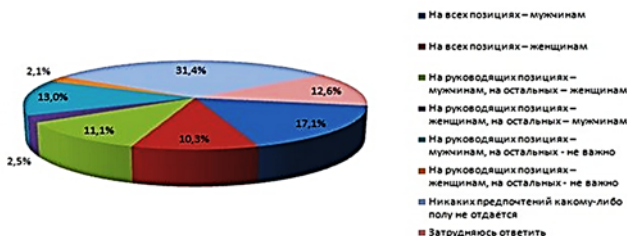
Средняя начисленная заработная плата работников по возрастным группам (по результатам выборочных обследований организаций за октябрь; рублей) [2]

	2007	2009	2011	2013
Все работники	18470	22930	31881	42157
в том числе по возрастным группам:				
от 18 до 19 лет	8951	10166	14336	20326
от 20 до 24 лет	15232	18112	25110	33292
от 25 до 29 лет	17201	22378	30769	39411
от 30 до 34 лет	19104	24622	35763	43957
от 35 до 39 лет	19042	25322	34435	46617
от 40 до 44 лет	20243	24117	31884	43839
от 45 до 49 лет	18699	22777	31511	43251
от 50 до 54 лет	19021	22435	33219	42450
от 55 до 59 лет	17648	22659	29795	42444
от 60 до 64 лет	17902	22329	30309	40513
65 лет и выше	17529	20822	25750	32966

* По обследованным видам экономической деятельности

Из данной таблицы следует, что среднюю заработную плату в Республике Саха (Якутия) получают работники в возрасте от 30 до 65 лет, выше 40 тыс. рублей. А наибольший заработок получают работники в возрасте от 35 до 40 лет, выше 45 тыс. рублей. По всем возрастным группам наблюдается положительная тенденция увеличения заработной платы, наблюдается скрытая дискриминация по окладу работников по возрастным группам, которая в основном касается граждан, чей возраст выше 60 лет. После 50 лет наблюдается снижение заработной платы.

Каким полу отдаётся предпочтение в Вашей компании/организации? (Россия)



Время проведения опроса: 27 февраля – 4 марта 2012 г.
Число респондентов: 1 547 человек

Рис. 3. Опрос по гендерной дискриминации на рынке труда [1]

По результатам опроса, можно сказать, что в большинстве организаций женщин ценят, но в основном как исполнителей. Отдается предпочтение на должность руководителя мужчине.

Таблица 2

Средняя начисленная заработная плата мужчин и женщин по обследованным видам экономической деятельности (по результатам выборочных обследований организаций за октябрь; рублей) [2].

	2005	2007	2009	2011	2013
Всего по обследованным видам экономической деятельности	12645	18470	22930	33450	42157
мужчины	15619	25804	27771	42209	54228
женщины	9925	15208	18961	25669	38001

Из приведенной таблицы следует, что в Якутии женщины получают заработную плату меньше, чем мужчины и разница составляет 30% (16 227 рублей). В 2005 году наблюдалась другая тенденция и оклад мужчин почти в 2 раза превышал, но не значительно. С 2007 года заработная плата женщин чуть меньше, чем у мужчин.

Таким образом, наблюдается гендерная дискриминация по оплате труда работников и разница составляет в среднем 30%.

Следует отметить, что лидерские качества мужчин и женщин имеют общую природу и не зависят напрямую от половых различий. Это дает основание утверждать, что успешный менеджмент не имеет пола.

Дискриминация на рынке труда препятствует эффективному воспроизводству рабочей силы. Такой фактор, как профессиональная сегрегация, сопровождается низкой групповой мобильностью, остальные факторы также приводят к экономическим потерям для общества.

Главной проблемой устранения дискриминации является ее утаивание, т. е. многие наемные работники боятся потерять свою работу и продолжают мириться с низкой заработной платой и т. д.

Таким образом, предложены следующие действия по противодействию дискриминации на основании доклада «О противодействии дискриминации в сфере труда» Постоянной комиссии по трудовым правам и социальному партнерству Совета при Президенте РФ по развитию гражданского общества и правам человека:

– установить в ТК РФ прямой запрет виктимизации – увольнения или иного ухудшения положения работника в связи с его попытками защитить свои права;

– включить в главу 60 ТК РФ «Рассмотрение и разрешение индивидуальных трудовых споров» специальные нормы, облегчающие доказывание нарушения трудовых прав граждан путем признания допустимым доказательством аудио- и видеозаписей, полученных без согласия и уведомления стороны;

– закрепить в ТК РФ конкретные примеры действий, которые считаются дискриминационными. В качестве образца могут быть использованы примеры дискриминационных действий, содержащиеся в ст. 9 Директивы Европейского парламента и Совета Европейского Союза 2006/54/ЕС от 5 июля 2006 года об имплементации принципа равных возможностей и равного обращения для мужчин и женщин в вопросах занятости и доступа к работе.

Список литературы

1. Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по РС(Я) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://sakha.gks.ru> (дата обращения: 11.03.2015).

2. Российский интернет-ресурс по поиску работы и подбору персонала Job.ru [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.job.ru/seeker/career/article/46188-vse-ravny-no-nekotorye-gavnee.html> (дата обращения: 10.03.2015).

Панкратов Александр Владимирович

магистрант

СВФУ им. М.К. Аммосова

г. Якутск

ДИСТАНЦИОННЫЙ ТРУД КАК НОВЫЙ ВИД СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

Условия инновационного развития экономики вносят значительные изменения в систему социально-трудовых отношений, появляются их новые формы, сопровождающие переход социально-трудовых отношений от коллективно-договорных к более индивидуальным и социально не защищенным. В связи с этим возникают новые вызовы для всей системы регулирования социально-трудовых отношений. Наиболее значимой формой проявления изменений в сфере социально-трудовых отношений являются дистанционные социально-трудовые отношения.

Дистанционная работа определяется в статье 312.1 Трудового кодекса как выполнение определенной этим договором трудовой функции вне места расположения работодателя, в том числе в другой местности (за исключением надомников), с использованием информационно-телекоммуникационной сети Интернет и других видов связи [1, с. 132–133].

Фриланс в нашей стране еще очень молод – как в прямом, так и в переносном смысле этого слова. В советские годы он был невозможен: в стране активно велась борьба с тунеядством и каждый гражданин должен был быть трудоустроен, даже насильно [3]. В связи с этим многие творческие и не очень деятели смогли начать трудиться «свободно», без привязки к конкретному работодателю и рабочему месту, только в последние 20 лет.

На новшества же более всего падка молодежь, что подтверждает и статистика. По данным Free-lance.ru, лица до 18 лет работают в основном в этой сфере. В возрасте 18–22 лет доля работающего населения составляет 7%, фрилансеров – 20%. В возрасте 23–26 лет доля работающих – 11%, доля фрилансеров – 20%. Однако в России рынок «свободного» труда значительно отстает от европейского.

В России численность фрилансеров едва ли дотягивает до 1 млн человек. Официальная статистика утверждает, что в нашей стране «свободных художников» всего 200 тыс., что составляет 0,3% от всех работающих россиян. Однако многие эксперты считают, что в действительности их в несколько раз больше, просто большинство отечественных фрилансеров предпочитают не распространяться о своей деятельности, опасаясь претензий налоговиков [4].

В результате проведенного опроса в городе Якутске мною были получены результаты.

В числе наиболее распространенных сфер приложения знаний, умений и навыков дистанционных работников выступают наука и образование (19%) среди имеющих опыт дистанционной работы), деловые услуги – право, аудит и консалтинг, исследования рынка (18%), программирование (11%), НИОКР и проектирование (8%), услуги по переводу (8%) и прочие творческие профессии (8%). Естественно, широко представлен спектр профессий, так или иначе связанных с интернетом: интернет-торговля (12%) и интернет-реклама (10%), администрирование сайтов (10%) и системное администрирование (7%), копирайтинг (11%), дизайн и верстка сайтов (13%).

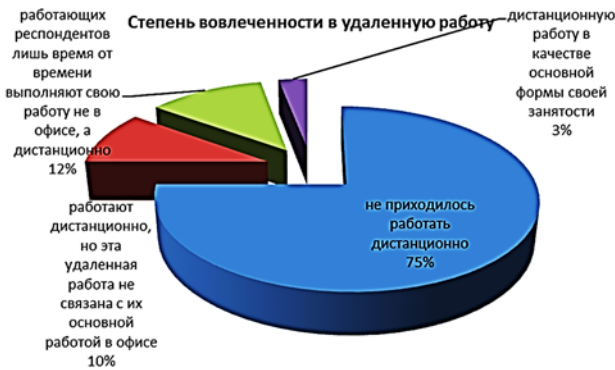


Рис. 1. Степень вовлеченности в удаленную работу

С учетом того, что средства массовой коммуникации, а именно сеть и доступ к интернету, увеличивается, появляется возможность и потенциальная потребность в создании новых форм и методов привлечения к труду молодежи. Представляется, что повышению уровня занятости молодых людей в значительной степени может способствовать увеличение и улучшение функционирования виртуального рынка труда, что также поможет вывести государство на новый конкурентно способный уровень основанного на интернет технологиях, которые уже давно активно используют в развитых странах [5].

К недостаткам можно отнести трудность контроля и управления за работниками [6].

Однако, чтобы решить данную проблему работодателю необходимо использовать единую систему управления задачами в рамках всей организации, которая позволит отслеживать не только порученные работнику задания, но и определять процент их выполнения. Данная система должна быть доступна через web-сервер, а также иметь простой пользовательский интерфейс, доступный для понимания как удаленным сотрудникам, так их руководителям. Система управления задачами должна иметь следующие возможности: поддержку календаря с отображением на нем поставленных задач; возможность автоматического назначения премий и штрафов за быстрое выполнение или

невыполнение поставленных задач; возможность прикреплять к задачам графические файлы, а так же отправку уведомлений о назначенной и выполненной задаче на электронную почту или через SMS [6, с. 70–72].

Проблематично также определить работника, имеющего трудовые отношения с работодателем и трудящегося дистанционно, т. к. такая работа несет в себе неформальный характер. К тому же на практике дистанционная занятость может принимать смешанный характер. Работник может присутствовать на рабочем месте работодателя несколько дней в неделю, а остальные дни трудиться удаленно. Поэтому определить, причастен ли такой трудящийся к армии удаленных работников, сложно.

По нашему мнению, выделять дистанционную занятость по отраслям экономики было бы нецелесообразно. Раз дистанционная занятость – это, прежде всего, занятость умственного труда, а не физического, тогда можно смело сказать, что практически все те, кто работает «умом», могут участвовать в дистанционной занятости. И, безусловно, в каждой отрасли экономики присутствует высококвалифицированный умственный труд, а значит, возможность его признания дистанционно реальна [4, с. 34–40].

Список литературы

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 г. №197-ФЗ (с изменениями от 01.07.2014). Гл. 49.1 «Особенности регулирования труда дистанционных работников» // Сборник законодательства Российской Федерации. – 2002. – №1. – ст. 3; 2014. – №30. – ст. 4217.
2. Луданик М.В. Дистанционная занятость на российском рынке труда: формирование, развитие и механизмы регулирования: Диссертация. кандидата экономических наук 08.00.05. – М., 2006. – С. 78–82.
3. Чернухин В. Дистанционная работа, или виртуализация рабочих мест // Человек и труд. – 2009. – №1. – С. 112–114.
4. Отчет о независимом исследовании «Гибкий рабочий график в Европе и в России» («Flexible Working in Europe and Russia») (N = 3000). Avaya Media Relations, 2008 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://newsdesk.pcmag.ru/node/9537> (дата обращения: 01.03.2012).
5. Кастельс М. Информационная эпоха: экономика, общество и культура / Пер. с англ. под науч. ред. О.И. Шкаратана. – М.: ГУ ВШЭ, 2010. – С. 268.
6. Перфильев Ю. Территориальная организация российского интернет-пространства // Интернет и российское общество / Под ред. И. Семенова // Моск. Центр Карнеги. – М.: Гендальф, 2013 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://pubs.carnegie.ru/books/2013/08is>

Петрова Ньургуйаана Владимировна

студентка

СВФУ им. М.К. Аммосова

г. Якутск

ПРАВА НА БЕЗОПАСНЫЕ УСЛОВИЯ ТРУДА В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)

Обеспечение безопасности жизни и сохранение здоровья работающего населения, улучшение условий и охраны труда является важным фактором социально-экономического развития Республики Саха (Якутия). Состояние условий труда оказывает существенное влияние на потребление рабочей силы и процесс ее воспроизводства, а также на степень профессионального риска в процессе труда. Проблема обеспечения благоприятных условий труда является одной из самых актуальных в системе социально-трудовых отношений [1].

Состояние основных производственных фондов отраслей экономики является важнейшим фактором, определяющим условия труда. Публикуемые ста-

статистические и отчетные данные свидетельствуют, что 80–90 % профессиональных заболеваний и до 30 % производственных травм связаны с действием вредных и опасных факторов производственной среды, обусловленных недостатками техники технологии производств [2].

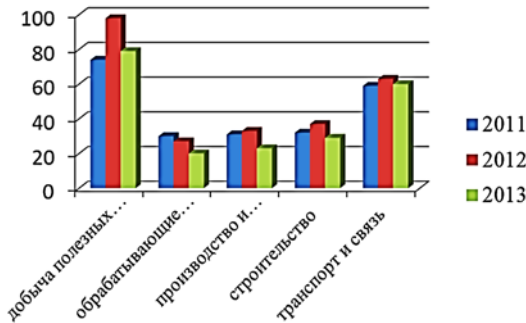


Рис. 1. Численность пострадавших на производстве по видам экономической деятельности в РС (Я)

Данные Росстата свидетельствуют о том, что с 2011–2013 годы численность пострадавших по видам экономической деятельности уменьшилась. Так самую большую долю пострадавших на производстве имеет деятельность по добыче полезных ископаемых – 36,1%, транспорт и связь – 26,2%, строительство – 14,1%, производство электроэнергии газа и воды – 12,5%, обрабатывающие производства – 11,1% (рис. 1). За 2011–2013 годы наибольшее количество погибших в результате несчастных случаев на производстве со смертельным исходом наблюдается в организациях таких видов как добыча полезных ископаемых и строительство [3].

Анализ материалов расследования несчастных случаев на производстве тяжёлыми последствиями показывает, что причинами являются:

- неудовлетворительная организация производства работ;
- эксплуатация неисправных машин, механизмов и оборудования;
- нарушения при эксплуатации транспортных средств;
- нарушение и несовершенство технологических процессов;
- неудовлетворительное содержание рабочих мест и недостаточный надзор за производством работ со стороны руководителей;
- недостатки в обучении по охране труда.

Данные Росстата численности работников, работающих под воздействием вредных производственных факторов показывают, что наметилась некоторая негативная тенденция увеличения относительной численности работников, работающих под воздействием повышенного уровня шума по добыче полезных ископаемых, который возрос с 17,2% в 2010 году до 22,7% в 2013 году, по производству и распределению электроэнергии газа и воды с 22,4% до 31,1%. вибрации в деятельности по добыче полезных ископаемых с 10% до 14,5%, а также запыленности воздуха в деятельности по производству и распределению электроэнергии газа и воды с 14% до 17% в 2013 году (таблица 1). Такая неблагоприятная ситуация с условиями труда, негативно влияет на производительность их труда, и создает предпосылки для возникновения у работников профессиональных заболеваний, а также влечет за собой экономические потери [3].

Таблица 1

Удельный вес работников, подвергавшихся воздействию вредных производственных факторов, по отдельным видам экономической деятельности

	Добыча полезных ископаемых	Обработка производств	Производство и распределение электроэнергии газа и воды	Строительство	Транспорт	Связь
Работали под воздействием повышенного (-ной) уровня шума, ультра- и инфразвуков						
2010	17,2	13,1	22,4	7,2	15,1	2,5
2011	17,7	15,2	24,4	14,3	13	2,8
2012	19,5	18,7	30,4	15,1	11,9	5,3
2013	22,7	18,2	31,1	16,4	13,1	5,7
уровня вибрации						
2010	10	3,9	5,1	4,5	13,2	0,5
2011	10,4	2,8	7,7	4	8,7	0,7
2012	14,1	3,5	11,8	6,5	8,8	2,7
2013	14,5	3,9	10,7	8,1	9,4	2,2
запыленности воздуха рабочей зоны						
2010	9	5,3	14	5	1,5	0,7
2011	8,1	8,4	14,9	7,6	1,2	1
2012	9	11	17,3	6,7	0,9	1,1
2013	10,8	8,8	17	6,6	0,7	1,7

Работникам, занятым на работах с вредными (опасными) условиями труда предоставляются гарантии и льготы в соответствии с Трудовым кодексом. Статьей 57 ТК РФ определен перечень условий, подлежащих включению в трудовой договор. Если работник принят на работу с вредными условиями труда, то помимо прочих условий в его трудовом договоре должны быть установлены:

- трудовая функция;
- режим рабочего времени;
- условия оплаты труда;
- компенсации за тяжелую работу и работу с вредными и (или) опасными условиями труда.

Фактические расходы на компенсации и средства индивидуальной защиты в Республике Саха (Якутия) за 2011–2013 год составило, за 2011 г. – 119513 тыс. руб., т. е. за 2012 г. – 136735 тыс. руб., за 2013 г. – 256241 тыс. руб. [3]. Размер компенсации увеличился на 46,6%, что является положительным моментом обеспечения безопасности.

Учитывая характер существующих проблем, основные задачи заключаются в следующем:

- продолжение работ по совершенствованию законодательных и нормативных правовых актов по охране труда;
- снижение рисков производственного травматизма, профессиональных заболеваний, проведение аттестации рабочих мест по условиям труда в организациях края, на основании которой осуществляется выявление вредных и опасных факторов и принятие мер по их устранению;
- реализация мероприятий по улучшению условий и охраны труда работников;
- предоставление методической и информационной поддержки организациям края в улучшении условий и охраны труда;
- повышение уровня подготовки руководителей и специалистов организаций края в области охраны труда;
- повышение экономической заинтересованности работодателей в обеспечении безопасных условий труда;
- повышение социальной защищенности лиц, пострадавших на производстве;
- совершенствование социального партнерства в области охраны труда.

Прогнозируется, что решение этих задач в рамках реализации основных направлений и мероприятий по улучшению условий и охраны труда в организациях Республики Саха (Якутия) обеспечит дальнейшее снижение уровня производственного травматизма в крае и сохранение здоровья трудящихся. Социальный эффект проявится в сокращении профессиональной заболеваемости, снижении инвалидизации населения вследствие трудовых увечий, снижении социальной напряженности, вызванной неудовлетворительными условиями труда и повышении качества жизни трудящихся.

Список литературы

1. Фролов Д.В. Экономическая составляющая безопасного труда // Охрана и экономика труда. – 2011. – №3. – С. 22–27.
2. Кутуева О.В., Михина Т.В. Реализация региональных целевых программ улучшения условий труда и охраны труда // Охрана и экономика труда. – 2011. – №1. – С. 65–66.
3. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://sakha.gks.ru>

Семенова Галина Егоровна
студентка
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

АНАЛИЗ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА ПО РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ) ЗА 2009–2013 гг.

Согласно официальному определению Госкомстата, просроченной задолженностью по заработной плате считаются фактически начисленные (с учетом налога на доходы физических лиц и других удержаний) работникам суммы заработной платы, но не выплаченные в срок, установленный коллективным договором или договором на расчетно-кассовое обслуживание, заключенным с банком. В сумму просроченной задолженности включаются переходящие остатки задолженности, не погашенные на отчетную дату, и не включается задолженность на внутримесячные даты (аванс) [1].

Одним из основных направлений политики государства является обеспечение государственного контроля и надзора за полной и своевременной выплатой заработной платы. Политика в области оплаты труда является составной частью управления предприятием, и от неё в значительной мере зависит эффективность его работы, так как заработная плата является важнейшим стимулом в рациональном использовании рабочей силы [3, с. 5].

Таблица 1
Среднемесячная заработная плата работников по РС(Я)

Показатели	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.
сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	9547,5	10866,6	12336,7	13823,8	16095,5
рыболовство, рыбоводство	8165,0	8564,9	9541,0	13374,6	12379,1
добыча полезных ископаемых	44211,0	51592,9	63328,3	73465,3	80667,6
обрабатывающие производства	18905,4	23182,5	26023,7	29643,2	32007,6
производство и распределение электроэнергии, газа и воды	23326,3	25542,5	29994,0	33373,1	38522,2
строительство	40134,6	36721,3	45578,7	51992,1	54835,3
гостиницы и рестораны	17392,0	19583,7	22513,6	26803,6	28979,9
транспорт и связь	30980,1	35041,5	44001,7	51128,6	55208,7
финансовая деятельность	41845,7	49967,1	57274,6	60317,1	63590,9
операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	26717,9	29429,1	34054,1	39343,1	44155,4
государственное управление и обеспечение военной безопасности	35329,3	36551,5	41421,7	52013,2	58179,4
образование	17495,0	18415,3	21101,0	25726,6	35437,9
здравоохранение и предоставление социальных услуг	18867,8	19942,1	22511,0	25840,7	34163,2
предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	14888,4	16539,8	19001,0	22255,3	28772,8
Всего по республике	26532,6	28708,0	34051,5	39915,6	46542,0

Наиболее высокая средняя заработная плата наблюдается в сфере добычи полезных ископаемых (80667,6 руб.), финансовой деятельности (63590,9 руб.) и государственном управлении (58179,4 руб.).

Таблица 2
Просроченная задолженность по заработной плате по месяцам

	Январь	Февраль	Март	Апрель	Май	Июнь	Июль	Август	Сентябрь	Октябрь	Ноябрь	Декабрь
2009 г.	58	28,8	145	63,2	557,3	78,3	67,4	54,3	37,9	40,4	35,8	21,5
2010 г.	48,7	5,5	19,2	7,5	0,5	3,3	1,7	1,9	0,6	—	8,4	—
2011 г.	3,4	2,4	12,7	3,7	4,3	4,5	2,5	1,4	8,1	2,8	6,1	3,9
2012 г.	17,7	20,7	24,8	28,2	24,4	35,8	47,7	36,4	29,5	36,3	36,9	13,3
2013 г.	33,5	31,5	37,1	74,3	46,3	51,6	47,7	54,4	111,9	71,4	149,8	9,6

Исходя из таблицы 2, можно сделать вывод о том, что в РС(Я) не имеется определенных сезонных закономерностей в колебании задолженности выплат по заработной плате.

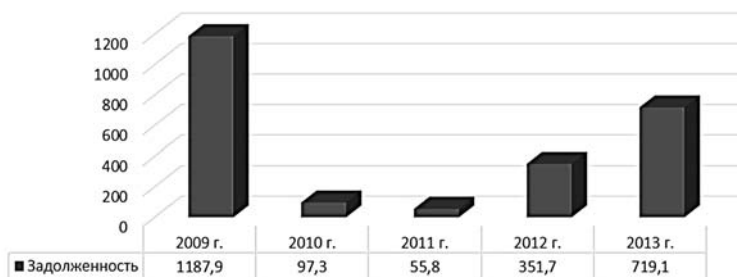


Рис. 1. Общая динамика сумм задолженностей по годам

Увеличение суммы просроченной задолженности за 2012–2013 гг. произошло преимущественно за счет организаций следующих видов экономической деятельности: сельское хозяйство, добыча полезных ископаемых и операции с недвижимым имуществом. Здесь следует отметить, что в сфере сельского хозяйства наблюдается одна из самых низких средних зарплат по РС(Я) – 16095,5 руб. за 2013 г., однако рост задолженностей за июнь-июль того же года составил 1427 тыс. руб. или 214,64%.

Таким образом, по Республике Саха (Якутия) наблюдается рост общих объемов задолженностей по выплате заработной платы на 663,3 млн руб. за 2011–2013 года. Однако в период 2009–2010 годов задолженность резко сократилась, ввиду уменьшения последствий мирового экономического кризиса тех лет. Причиной невыплаты заработной платы является отсутствие у организаций собственных средств для расчета с работниками.

Вопрос задолженности по заработной плате на предприятиях-банкротах находится под постоянным пристальным вниманием руководства республики. Долги по заработной плате на предприятиях и учреждениях, находящихся в различных стадиях банкротства (в процессе конкурсного производства и ликвидации), составили около половины от общей суммы задолженности за июнь 2013 года (29766 тыс. рублей или 44,6%).

Таблица 3

Предприятия-банкроты с наиболее крупными невыплатами по заработной плате по РС(Я) в июне 2013 г.

ОАО «Ленагаз»	19,2%
ООО «Сахатрансмеханизация»	15,5%
ООО «Восток Аурум»	4,1%
МУП «Дирекция единого заказчика» Кобяйского района	2,9%
МКП «Теплоснаб» Олекминского района	2,0%
ООО «Якутское управление буровых работ»	0,7%
ГУП ТЗЦ «Пеледуйское молоко»	0,2%

По районам республики на 01.07.2013 года наибольшая задолженность по заработной плате приходилась на предприятия и организации, расположенных на территории города Якутска с прилегающими территориями (31471 тыс. рублей), на втором месте – в Алданском районе (13952 тыс. рублей), на третьем месте – в Булуновском районе (11367 тыс. рублей).

В целом по России с начала года наблюдается рост задолженности по заработной плате. По состоянию на 1 июля 2013 года показатель сложился на уровне 2537,4 млн рублей и по сравнению с предыдущим месяцев увеличился на 10,6%.

По Дальневосточному федеральному округу задолженность по заработной плате возросла по сравнению с предыдущим месяцем на 24,8%.

Среди регионов ДВФО Республика Саха (Якутия) занимала второе место в ряду, ранжированном в порядке убывания показателя после Хабаровского края. Задолженность по заработной плате перед работниками республики составила 18,2% от общей задолженности по заработной плате по Дальневосточному федеральному округу.

В целях организации и проведения мероприятий по сокращению задолженности по выплате заработной платы в республике действует Комиссия по контролю за проведением мероприятий по сокращению задолженности по выплате заработной платы работникам предприятий и организаций республики. За первую половину 2013 года государственными инспекторами труда при

осуществлении мероприятий по контролю и надзору за соблюдением законодательства о труде проведено 256 проверок соблюдения законодательства об оплате труда. По их результатам выдано 64 предписания об устранении нарушений. Общая сумма наложенных штрафов составляет 1830 тыс. рублей.

Несмотря на принимаемые меры одной из проблем, препятствующих ликвидации задолженности по заработной плате, является отсутствие в действующем законодательстве положений об ответственности конкурсных управляющих за ненадлежащее обеспечение трудовых прав работников. Ее решение возможно только на законодательном уровне, путем изменения очередности погашения долгов по заработной плате, а также усиления ответственности арбитражных управляющих за обеспечение трудовых прав работников вверенных им предприятий.

Список литературы

1. Постановление Госкомстата РФ от 09.09.97 №60 «Об утверждении формы федерального государственного статистического наблюдения за просроченной задолженностью по заработной плате и кратких указаний по ее заполнению».
2. Отчет об итогах работы Комиссии по контролю за проведением мероприятий по сокращению задолженности по выплате заработной платы на предприятиях и организациях республики за январь-июнь 2013 года.
3. Захарова Е.Ю. Экономика воздушного транспорта. – М., 2006. – С. 86.
4. Данные Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Республике Саха (Якутия) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://sakha.gks.ru/> (дата обращения: 03.04.2015).

Чепалова Аида Александровна
студентка
Научный руководитель:
Корнилов Виталий Дмитриевич
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

ПОКУПАТЕЛЬСКАЯ СПОСОБНОСТЬ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В РОССИИ И В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)

Повышение покупательной способности заработной платы становится актуальным вопросом государственной экономической и социальной политики. Ясно, что без скорейшего решения этой проблемы наша страна не сможет достойно ответить на современные вызовы, которые состоят в том, чтобы создать экономичную, способную обеспечить высокое качество и уровень жизни населения.

Целью данной статьи является следующее: изучить проблему покупательской способности заработной платы в России и Республике Саха (Якутия).

Для достижения данной цели поставим следующие задачи:

- раскрыть понятие покупательной способности заработной платы;
- вычислить покупательную способность заработной платы по России и РС(Я) с 2011–2014 гг., сделать краткий анализ;
- сделать выводы.

Для существующей системы заработной платы характерны: крайне низкий уровень законодательно устанавливаемой минимальной заработной платы и недопустимая ее дифференциация, теневые и, зачастую, неденежные ее формы, значительные масштабы хронической задолженности по ее выплатам, широкое применение сверхурочных работ, вторичной занятости, высокая тя-

жесть, интенсивность труда и сохранение при этом значительной скрытой безработицы.

Ознакомимся для начала с понятием покупательской способности заработной платы.

Покупательная способность заработной платы – показатель потенциальных возможностей населения по приобретению товаров и услуг. Выражается: 1) как товарный эквивалент средней заработной платы; 2) как соотношение средней заработной платы с величиной прожиточного минимума [1].

Таблица 1
Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работникам по полному кругу организаций в целом по экономике по Российской Федерации и Республике Саха (Якутия) за 2010–2014 гг.

	2011	2012	2013	2014
Российская Федерация	23369	26629	29792	32611
Республика Саха (Якутия)	34052	39916	46542	50716
%	145,72	149,9	156,22	155,52

Из таблицы виден темп роста номинальной заработной платы работников как в России, так и в РС(Я). Однако мы знаем, что существует такое понятие, как реальная заработная плата, которая представлена в таблице 2.

Таблица 2
Реальная среднемесячная начисленная заработная плата работников по Российской Федерации и Республике Саха (Якутия) за 2011–2014 гг.

	2011	2012	2013	2014
Российская Федерация	102,8	108,4	104,8	101,3
Республика Саха (Якутия)	110,7	111,9	110,0	101,8

Номинальная заработная плата – это те деньги, которые работнику начислили в оплату за его труд. Реальная заработная плата – это покупательская способность номинальной зарплаты. То есть, говоря проще, реальная заработная плата – это количество товаров и услуг, которые работник может себе позволить на полученные деньги [2]. Исходя из таблицы 1 мы видим, насколько выше номинальная заработная плата в Республике Саха (Якутия), однако на таблице 2 мы видим реальную заработную плату по РС(Я), которая ненамного выше чем в среднем по России. Все потому, что на реальную заработную плату влияет и рост цен, и наличие товаров и услуг на рынке, а также размеры удержаний из заработной платы работника.

Таблица 3
Величина прожиточного минимума (в среднем на душу населения; рублей в месяц) по России и Республике Саха (Якутия) за 2010–2014 гг.

	2011	2012	2013	2014
Российская Федерация	6369	6510	7306	8050
Республика Саха (Якутия)	8283	10682	11923	13332
%	130,05	164,09	163,19	165,61

Зная величину прожиточного минимума и среднюю номинальную заработную плату по России и Республике Саха (Якутия), мы можем вычислить покупательную способность заработной платы и выявить главную проблему.

Таблица 4
Покупательная способность заработной платы работников по полному кругу организаций в целом по экономике по России и Республике Саха (Якутия)

	2011	2012	2013	2014
Российская Федерация	3,67	4,09	4,08	4,05
Республика Саха (Якутия)	4,11	3,74	3,9	3,80
%	111,99	91,44	95,59	93,83

Исходя из таблицы, можно сделать вывод, что при таком уровне заработной платы семейный доход большинства граждан страны обеспечивает их в 3, а то и в 4 раза (условно). Однако прожиточный минимум, указанный в таблице, не включает государственные обязательные платежи, а сама номинальная заработная плата, как мы знаем, не является показателем благосостояния государства, потому что она не включает некоторые факторы, которые необходимо всегда учитывать. Гражданам трудно оплачивать требуемый круг жизненно важных услуг таких, как жилищно-коммунальные, медицинские, образовательные и т. д. Зачастую они вынуждены отказываться от полноценного, сбалансированного питания, от продолжения образования и даже от необходимого лечения, которое приводит к ухудшению здоровья населения, к росту заболеваемости и повышению уровня смертности граждан.

Также из таблицы 4 мы можем сделать такой вывод, что в Якутии, несмотря на то, что номинальная заработная плата намного выше, чем в среднем по России, покупательная способность с 2012–2014 ниже, чем в среднем по России. И только в 2011 году она была выше. Это значит, что прожиточный минимум в Якутии очень высокий.

Итак, заниженный уровень заработной платы является ограничителем увеличения покупательной способности населения, а значит, и роста производства. Ограничение роста производства в свою очередь приводит к «замораживанию» заработной платы. Получается своего рода «замкнутый круг», разорвать который можно только совместными усилиями государства, работодателей и работников. То есть, заработная плата не выполняет присущие ей в рыночной экономике важнейшие функции – это воспроизводство трудовых ресурсов и стимулирование работника к производительному труду.

Список литературы

1. Мазин А.Л. Экономика труда: Учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности 080104 «Экономика труда» / А.Л. Мазин. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юнити-Дана, 2007. – 575 с.
2. Яковенко Е.Г., Христолюбова Н.Е., Мостова В.Д. Экономика труда: Учеб. пособие для вузов. – М.: Юнити-Дана, 2004. – 319 с.
3. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: Gks.ru
4. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: Sakha.gov.ru

ЭКОНОМИКО-ДЕМОГРАФИЧЕСКИЕ ПРОЦЕССЫ

Васильева Надежда Анатольевна

студентка

СВФУ им. М.К. Аммосова

г. Якутск

Мординова Марина Алексеевна

старший преподаватель

ФЭИ СВФУ им. М.К. Аммосова

г. Якутск

СОВРЕМЕННЫЕ ПОТОКИ МЕЖДУНАРОДНОЙ МИГРАЦИИ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ РОССИИ НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)

В процессе глобализации национальные рынки труда все больше утрачивают свою замкнутость и обособленность. Между странами возникают транс-национальные потоки и перемещения рабочей силы, которые приобретают постоянный и систематический характер. В развитии мирового рынка труда можно выделить следующие основные тенденции:

1. Рост масштабов международной трудовой миграции.
2. Разнонаправленность основных потоков миграции рабочей силы.
3. Изменение структуры традиционных видов занятости и появление новых форм организации труда.

Вопросы трудовой миграции приобретают все большую актуальность в свете происходящих событий и новых тенденций глобальной и региональной интеграции страны.

Анализ трудовой миграции Российской Федерации показывает, что в последние годы характерны быстрые демографические изменения и растущая миграция. Основными коридорами миграции являются миграция в страны СНГ, а также прослеживается миграция в страны дальнего зарубежья, но незначительная (рис. 1; 2).

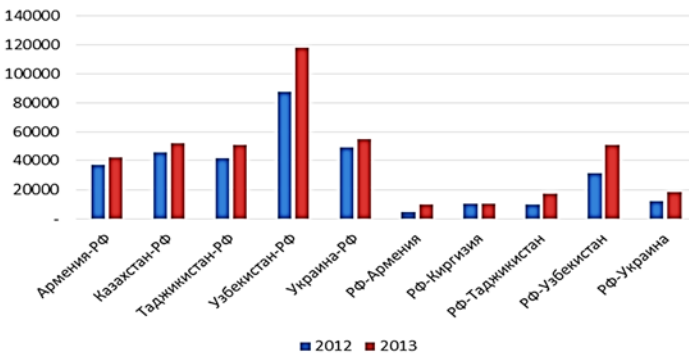


Рис. 1. Основные коридоры миграции стран СНГ

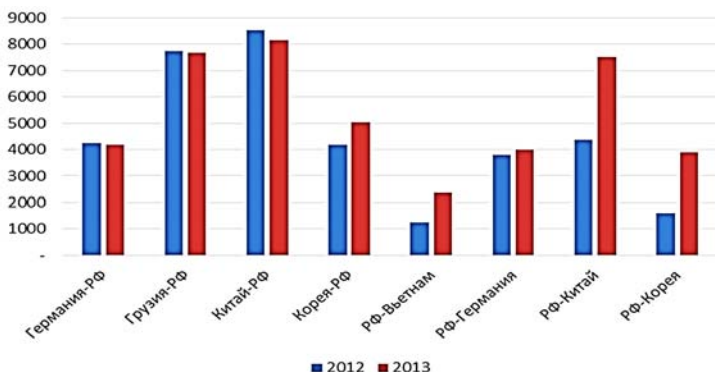


Рис. 2. Основные коридоры миграции стран дальнего зарубежья

Для более детального анализа влияния миграции на рынок труда России примером послужила Республика Саха (Якутия).

По данным Управления Федеральной миграционной службы России по РС(Я) по итогам 2014 года на миграционный учет поставлено 78067 иностранных граждан и лиц без гражданства, а миграционного учета снято 54195 иностранных граждан. Так же на конец 2014 года на территории Якутии проживает 3474 иностранных граждан по разрешениям на временное проживание, что на 3,9% меньше чем в прошлом году. Оформлено 1203 вида на жительство, что в 1,6 раза больше чем за аналогичный период прошлого года.

В показателях миграционного учета иностранных граждан наметилась тенденция в сторону увеличения миграции из ближнего зарубежья на 12,0% и уменьшение миграционного притока из стран дальнего зарубежья – на 3,3%. Основную долю миграционного притока из ближнего зарубежья в республику составили граждане Кыргызстана (22,5%), Таджикистана (21,8%) и Армении (18,8%).

Дальнее зарубежье в основном представлено гражданами Китая, которые составляют 42,6% от общего числа иностранных граждан, прибывших в визовом порядке. На втором месте граждане Сербии, прибывшие на территорию Республики Саха (Якутия) с целью осуществления трудовой деятельности – 19,3%.

Основными центрами пребывания иностранных граждан и лиц без гражданства остаются город Якутск – 58,2%, южные и западные районы Республики Саха (Якутия): Мирнинский район – 9,3%, Нерюнгринский район – 7,9% и Алданский район – 5,7%.

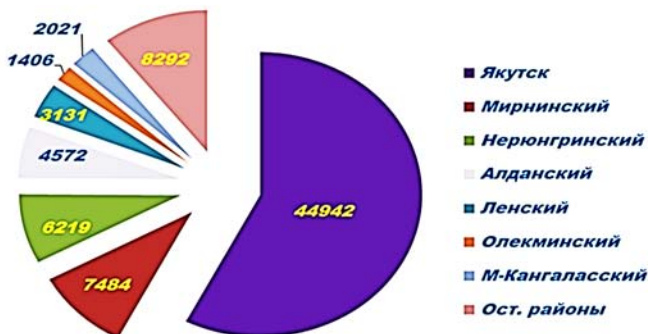


Рис. 3. Основные центры пребывания мигрантов в РС(Я)

Наибольшую долю иностранных граждан, прибывших на территорию Республики – 79,0% – составляют лица, въехавшие в целях осуществления трудовой деятельности, 8,3% – в частных целях. В качестве туристов и с целью учебы в течение 2014 года въехали 1,2% и 0,8% иностранных граждан соответственно.



Рис. 4

В структуре внешней трудовой миграции основную долю составляют трудовые мигранты Таджикистана, Армении, Узбекистана и Кыргызстана. В республике достаточно интенсивно происходит разделение труда на основе национальной и этнической сегрегации работников, например, в горнодобывающей отрасли промышленности заняты, в основном, граждане Украины, строительной – выходцы из Таджикистана, в оптовой и розничной торговле – Армения.

В отчетном периоде от работодателей получено 6720 уведомлений о заключении трудового договора с иностранными гражданами, прибывшим в РФ. Согласно полученным уведомлениям, большая часть иностранных работников занята в строительной отрасли (68,6% от общего числа задействованных сфер деятельности, 4613 человек), в оптовой и розничной торговле (12,8%; 861), в иной отрасли (12,2%; 822), в сфере услуг (2,1%; 143), на транспорте и связи (1,5%; 99) и на обрабатывающем производстве (2,7%; 182). В течение года также оформлено 35 разрешений на работу высококвалифицированным специалистам, из них 32 гражданам КНР в коммерческой деятельности и в сфере услуг, 3 гражданина Украины в сфере добычи и обогащения полезных ископаемых.

Таким образом можно сделать вывод о том, что Россия образовала региональный рынок труда, с другой стороны, – отдельные специализированные сегменты мирового рынка труда, в котором выступают особые виды рабочей силы – мигранты.

Список литературы

1. Официальный сайт федеральной службы гос. статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://gks.ru> (дата обращения: 02.05.2015).
2. Официальный сайт УФМС по РС(Я) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ufms14.ru> (дата обращения: 02.05.2015).

Кармакулова Анна Вячеславовна
магистрант
Григорцин Алексей Викторович
студент

ВШЭиУ САФУ им. М.В. Ломоносова
г. Архангельск

ВЛИЯНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ НА МИГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В РЕГИОНАХ АРКТИЧЕСКОЙ ЗОНЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Работа выполнена при финансовой поддержке Министерства образования и науки Российской Федерации (договор №02.G25.31.0023).

Арктическая зона Российской Федерации (АЗРФ) является крупнейшей в мире – ни одна другая страна не имеет столь обширных территорий за Полярным кругом. В соответствии с Указом Президента РФ от 2 мая 2014 года №296 «О сухопутных территориях Арктической зоны РФ» в её состав полностью или частично вошли территории Республики Саха (Якутия), Республики Коми, Мурманской и Архангельской областей, Ненецкого, Ямало-Ненецкого и Чукотского автономных округов, Красноярского края.

Территория АЗРФ обладает богатейшим природно-ресурсным потенциалом и имеет стратегическое значение для укрепления геополитического положения нашей страны. Тем не менее, регионы, входящие в состав АЗРФ, характеризуются рядом социально-экономических проблем, способных затормозить ее развитие. Согласно «Стратегии развития Арктической зоны Российской Федерации и обеспечения национальной безопасности на период до 2020 года» к угрозам и рискам в социальной сфере субъектов АЗРФ относятся отрицательные демографические процессы, в том числе отток трудовых ресурсов, особенно высококвалифицированных, в южные районы России и за границу. На проблеме миграционного оттока акцентирует внимание и государственная программа РФ «Социально-экономическое развитие Арктической зоны Российской Федерации на период до 2020 года».

Важно отметить, что миграция населения является одним из самых достоверных и надежных индикаторов благополучия территории. Она определяет демографическую структуру населения, непосредственно влияет на состояние региональных и локальных рынков труда. Для прогнозирования величины и направления миграционных потоков особое значение приобретает изучение влияющих на них факторов. В научных трудах, посвященных миграции, к таким факторам относятся: уровень безработицы, величина заработной платы, доступность жилья [1]. В данной работе нами проверяется гипотеза об основополагающем влиянии на миграционные процессы в регионе такого сложного и комплексного социально-экономического явления как инвестиционная привлекательность территории.

Высокая степень дифференцированности инвестиционного пространства Российской Федерации определяет возникновение различий в социально-экономическом развитии ее субъектов, делая их привлекательными/непривлекательными для потенциальных мигрантов.

На наш взгляд, наиболее удачным определением инвестиционной привлекательности является следующее: инвестиционная привлекательность экономической системы – это совокупность различных объективных признаков, свойств, средств, возможностей системы, обуславливающих потенциальный платежеспособный спрос на инвестиции [2].

В качестве основных составляющих инвестиционной привлекательности региона в научной литературе выделяются «инвестиционный потенциал» и «инвестиционный риск» [3].

Опираясь на различные подходы к определению инвестиционного потенциала и инвестиционного риска территории [4; 5] нами была предложена собственная система показателей для оценки инвестиционной привлекательности региона (таблица 1).

Таблица 1

Показатели оценки инвестиционной привлекательности региона

<i>Составляющие инвестиционной привлекательности территории</i>	<i>Показатель</i>
<i>Инвестиционный потенциал</i>	
Производственный потенциал	ВРП на душу населения, тыс. руб.
Потребительский потенциал	Покупательная способность з/п (Соотношение среднемесячной начисленной заработной платы с величиной прожиточного минимума, %)
Продолжение таблицы 1	
Транспортный потенциал	Плотность автомобильных дорог общего пользования с твердым покрытием, км путей на 10000 км ² территории
Интеллектуальный потенциал	Доля занятого населения с высшим и средним профессиональным образованием, %
Инновационный потенциал	Объём инновационных товаров (работ, услуг), в % от общего объема отгруженных товаров (работ, услуг)
Трудовой потенциал	Численность экономически активного населения, тыс. чел.
Финансовый потенциал	Доля собственных средств в доходной части бюджета, %
<i>Инвестиционный риск</i>	
Социальный риск	Уровень безработицы по методике МОТ, в %
Экологический риск	Выбросы загрязняющих веществ в атмосферный воздух от стационарных источников, т/км ²
Криминальный риск	Число зарегистрированных преступлений на 100000 человек населения

Результирующим показателем оценки инвестиционной привлекательности региона был выбран показатель «инвестиции в основной капитал на душу населения», который выступает в качестве дополнения к уже предложенным показателям.

Показатели инвестиционной привлекательности регионов Арктической зоны РФ оценивались при помощи метода сравнительной рейтинговой оценки, при котором регион, обладающий наибольшим значением показателя из блока «Инвестиционный потенциал» и наименьшим значением из блока «Инвестиционный риск», получал наивысшее место в рейтинге. Таким образом, оценка инвестиционной привлекательности регионов Арктической зоны РФ в 2014 году представлена в таблице 2

Таблица 2

Оценка инвестиционной привлекательности регионов АЗРФ по состоянию на 1 января 2014 года [6]

Показатель	Показатели инвестиционного потенциала												Показатели инвестиционного риска										
	ВРП на душу населения, тыс. руб. (2012)	Рейтинг	Соотношение среднемесячной начисленной заработной платы с величиной прожиточного минимума, %	Рейтинг	Плотность автомобильных дорог общего пользования с твердым покрытием, км путей на 10000 км ² территории	Рейтинг	Доля занятого населения с высшим и средним профессиональным образованием, %	Рейтинг	Объём инновационных товаров (работ, услуг), в % от общего объема отгруженных товаров (работ, услуг)	Рейтинг	Доля экономически активного населения в среднестатистической численности населения, %	Рейтинг	Доля собственных средств в доходной части бюджета, %	Рейтинг	Уровень безработицы, %	Рейтинг	Выбросы загрязняющих веществ в атмосферный воздух от стационарных источников, т/км ²	Рейтинг	Число зарегистрированных преступлений на 100000 человек населения	Рейтинг	Инвестиции в основной капитал на душу населения, руб/чел	Рейтинг	Средний рейтинг (среднее арифметическое рейтингов)
Архангельская область	261,7	8	309,1	8	29	1	55,6	2	45,3	1	53	6	75	6	6,0	4	0,42	4	1792	6	67500	8	4,9
Ненецкий АО	3841,1	1	415,0	5	1,2	7	48,2	7	0	7	54	5	79	5	7,1	5	0,41	3	1191	2	1401728	1	4,4
Мурманская область	357,5	7	429,7	4	23	2	52,4	5	0,8	6	60	2	87	2	7,2	7	1,86	7	1716	5	79528	7	4,9
Республика Коми	543,1	5	396,1	6	15	3	48,0	8	5,1	2	57	4	88	1	7,1	5	1,86	7	2249	8	185496	5	4,9
Красноярский край	419,6	6	393,9	7	11	4	55,3	3	5,1	2	53	6	85	3	5,7	3	1,06	6	2065	7	129594	6	4,8
Ямало-Ненецкий АО	2211,6	2	538,3	1	2,8	6	63,8	1	0	7	60	2	84	4	3,2	1	0,98	5	1692	4	932956	2	3,2
Республика Саха	565,5	4	446,2	3	3,6	5	55,2	4	2,9	4	53	6	53	8	7,4	8	0,05	2	1133	1	202947	4	4,5
Чукотский АО	960,1	3	511,7	2	1,0	8	49,6	6	1,7	5	65	1	71	7	3,3	2	0,03	1	1567	3	205637	3	3,7

В качестве показателей, характеризующих миграционные процессы в субъектах АЗРФ, помимо традиционного «коэффициента миграционного прироста», были выбраны показатели, дающие представления о возрастном и образовательном составе мигрантов (таблица 3).

Оценка миграционных процессов в регионах АЗРФ по состоянию на 1 января 2014 года [7]

Таблица 3

Регион	Коэффициент миграционного прироста на 10000 человек населения	Доля прибывших трудоспособного возраста, %	Доля выбывших трудоспособного возраста, %	Доля прибывших, имеющих профессиональное образование %	Доля выбывших, имеющих профессиональное образование %
Архангельская область	-85	73,5	73,7	62,1	62,3
Ненецкий АО	-3	72,8	70,6	64,9	61,9
Мурманская область	-129	75,9	73,3	71,4	69,7
Республика Коми	-120	76,4	74,3	59,8	62,6
Красноярский край	5	75,4	73,9	56,0	57,8
Ямало-Ненецкий АО	-150	84,1	81,8	73,6	71,7
Республика Саха	-96	80,8	78,5	54,0	55,1
Чукотский АО	-7	81,6	78,7	59,3	60,1

Сравнение значений показателей, представленных в таблицах 2 и 3, позволяет сделать вывод о том, что в большинстве регионов АЗРФ наблюдается четкая зависимость миграционных процессов от инвестиционной привлекательности территории. Так, например, занявшие ведущие позиции в рейтинге инвестиционной привлекательности Чукотский и Ненецкий автономные округа имеют сравнительно небольшой миграционный отток населения и благоприятную возрастную структуру мигрантов. В свою очередь наименее инвестиционно-привлекательные регионы – Мурманская область и

Республика Коми – характеризуются значительными потерями населения вследствие миграции.

Однако, в ряде регионов, таких как Ямало-Ненецкий автономный округ и Республика Саха, прямая зависимость не прослеживается. Несмотря на высокое место в рейтинге инвестиционной привлекательности территории данные регионы характеризуются значительным миграционным оттоком. Обратная ситуация наблюдается в Красноярском крае, для которого характерен миграционный прирост населения и одно из самых низких значений инвестиционной привлекательности территории. Тем не менее, стоит отметить, что для полного и всестороннего анализа факторов, влияющих на миграционные про-

цессы в субъектах АЗРФ, необходимо рассматривать воздействие на миграцию населения суровых природно-климатических условий, фактора периферийности (удаленности от экономических, образовательных и культурных центров страны) и значительной роли в освоении этих регионов вахтового метода организации труда.

Список литературы

1. Вакуленко Е.С. Моделирование миграционных потоков на уровне регионов, городов и муниципальных образований: Автореф. дис. на соискание учёной степени канд. экон. наук. – М., 2013. – 28 с.
2. Попов А.В., Скоморохина А.В. Основные элементы инвестиционной привлекательности муниципальных территорий // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2011. – №4. – С. 30–34.
3. Матвиенко И.И., Тутыгин А.Г., Чижова Л.А. Инвестиционная привлекательность муниципальных образований региона: Монография. – Архангельск: КИРА, 2012. – 248 с.
4. Фетисов Г.Г. Методы оценки инвестиционного климата регионов России и пути его улучшения [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.elitarium.ru/2011/05/30/ocenka_investicionnogo_klimata.html (дата обращения: 20.04.2015).
5. Сластенова К.И., Болдарева О.В. Оценка инвестиционного потенциала региона [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.scienceforum.ru/2013/pdf/5647.pdf> (дата обращения: 20.04.2015).
6. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2014: Стат. сб. / Росстат. – М., 2014. – 900 с.
7. Численность и миграция населения Российской Федерации в 2013 году: Стат. бюллетень / Росстат. – М., 2014.

Петров Егор Сергеевич

эксперт

ГАУ «Центр стратегических исследований РС (Я)»

г. Якутск

МИГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ): ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

Активизация восточного вектора внешнеэкономической политики и интенсивное развитие экономики стран азиатско-тихоокеанского региона усиливает роль Дальнего Востока в геополитическом развитии страны.

Предмет исследования приобретает особую актуальность в свете принятых решений по развитию Дальнего Востока. Вопросы сохранения, привлечения и закрепления трудовых ресурсов неразрывно связаны с решением целого комплекса вопросов, касающихся не только трудового законодательства, но и создания благоприятных условий и повышения качества жизни населения.

Достаточно важную роль в развитии Дальнего Востока играет Республика Саха (Якутия). Обширная территория, богатый ресурсный потенциал и колоссальные перспективы создают предпосылки для формирования здесь стратегического форпоста России на Дальнем Востоке.

За 1991–2012 гг. число жителей в Республике уменьшилось на 17% или на 165 654 человека.

Основной причиной сокращения населения является миграционная убыль населения, которая лишь отчасти покрывается естественным приростом. В 2012 году миграционная убыль составила (–8359) человек, в то время как естественный прирост составил 8080 человек. За весь период с 1991 по 2012 годы

миграционная убыль населения Республики составила 143,5 тыс. человек. Миграционный отток населения частично компенсируется естественным приростом, однако не покрывает его полностью.

Пик миграционного оттока пришелся на 1994 г., когда отрицательное сальдо миграции составило 31,3 тыс. человек [2]. Основными направлениями выъездов в этот период становятся как регионы России, так и страны СНГ и Балтии. Из регионов России предпочтительным для мигрантов является Сибирский федеральный округ, а из стран СНГ – Украина. В последующие годы интенсивность миграционного оттока населения снижается.

В 1991 г. доля регионов России в миграционном обороте республики составляла 35,9%, в 2012 г. она увеличилась до 39,2%. Миграционный обмен республики с государствами дальнего зарубежья незначителен и сохраняется на уровне 0,2–0,1%. Отмечается рост удельного веса внутривнутриреспубликанских перемещений населения с 34,4% до 58,4%. Доля стран СНГ и Балтии снизилась более чем в 12 раз с 29,5% или 36,3 тыс. чел. до 2,3% – 1,7 тыс. чел.

Еще одной современной тенденцией является приток населения из сельской местности районов республики в города, особенно в город Якутск. При этом за последние 2 года отрицательное сальдо миграции в сельской местности имеет тенденцию к возрастанию, а в городской – к снижению [1].

Также и в современной образовательной структуре миграционных потоков, как во внутреннем, так и внешнем, произошло значительное увеличение удельного веса имеющих высшее образование: относительно 1993 г. их доля увеличилась в 2 раза. Вместе с тем сократился удельный вес мигрантов со средним профессиональным и средним общим образованием.

Среди внешних мигрантов преобладают квалифицированные специалисты, тогда как во внутреннем обмене – преимущественно выпускники средних общеобразовательных школ.

В 2012 г. уровень профессионального образования населения, выбывающего за пределы региона, более высокий по сравнению со встречным потоком, тогда как в 1993 г. доля прибывших населения с высшей квалификацией превышает удельный вес выбывших.

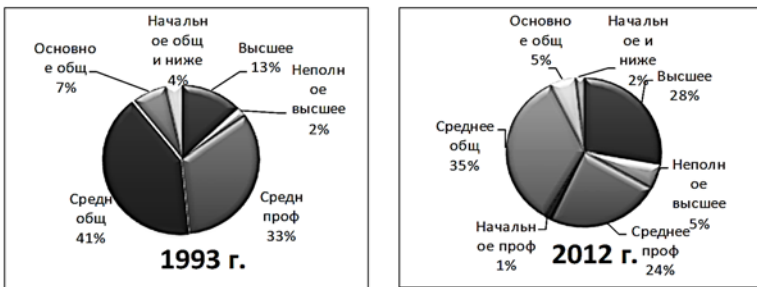


Рис. 1. Образовательный уровень мигрантов во внутреннем обмене

Анализ показывает, что хотя уровень образования населения в Республике Саха (Якутия) довольно высок, однако, квалификация местного населения в настоящее время не в состоянии удовлетворить потребности новых производств. Поэтому в качестве механизма решения кадрового вопроса целесообразно использовать имеющиеся в настоящее время ресурсы:

– стимулирование переселения трудоспособного населения из районов с напряженной ситуацией на рынке труда в районы, в которых наблюдается дефицит трудовых ресурсов с прохождением переобучения (за счет средств республиканского бюджета и инвесторов) и предоставлением жилья;

– привлечение местного населения в трудовой процесс, прежде всего, наиболее перспективной его части – молодежи, только вступающей в трудоспособный возраст, путем организации целевых образовательных программ и направления в районы с недостатком квалифицированных кадров

Дальнейшее активное продвижение инвестиционных проектов республики будет способствовать качественному развитию рынка труда региона. Для недопущения препятствий на пути реализации намеченных планов необходимо проведение обдуманной взвешенной кадровой политики, создание комфортной среды проживания в республике и благоприятных условий для привлечения высококвалифицированных трудовых ресурсов путём создания мотивационных механизмов трудоустройства и закрепления.

Список литературы

1. Трубина А.В. Социально-экономические факторы внутрирегиональной миграции (на примере Республики Саха (Якутия). – Якутск: ИД СВФУ, 2013. – 176 с.
2. Федорова Е.Н., Железнова Г.А. Миграции населения Якутии: прошлое и настоящее. – Новосибирск: Наука, 2003. – 200 с.
3. Демографический ежегодник Республики Саха (Якутия). 2012: Стат. сб. / Саха (Якутия) стат. – Якутск, 2012. – 198 с.
4. Миграция населения Республики Саха (Якутия) за 2012 год. 2013: Стат. сб. / Саха (Якутия) стат. – Якутск, 2013 – 102 с.

Разварина Ирина Николаевна
ИСЭРТ РАН
г. Вологда

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЮНОШЕСТВА (ПО МАТЕРИАЛАМ МОНИТОРИНГА «ИЗУЧЕНИЕ УСЛОВИЙ ФОРМИРОВАНИЯ ЗДОРОВОГО ПОКОЛЕНИЯ» В ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ)

Актуальность изучения социально-экономических характеристик человека на этапе взросления общества связана с усилением его роли в процессе социализации. Нужно отметить и такой аспект, как неблагоприятная демографическая ситуация в стране и регионе. Занимая первое место в мире по площади территории, Россия стремительно теряет свои позиции в демографическом плане. Если в 1991 году по численности населения РФ была на 6 месте, то в 2012 занимала 10 место, а по прогнозу на 2050 год – 14 позицию. Для реальной оценки сложившейся ситуации необходимо знать, какими факторами и причинами он обусловлен и затрагивает ли он все население или носит избирательный характер [2]. Демографические процессы, происходящие в отдельном регионе и стране в целом, отражают как уровень развития экономики, так и характер формирования трудовых ресурсов территорий. Поэтому изучение проблем юношества, в частности здоровья, позволит по-новому представить структуру населения с позиции политики государства.

За период с 1995 по 2014 г., на территориях Вологодской области и в стране в целом, существенно изменились социально-экономические условия, что отразилось на уровне жизни населения, в том числе на воспитании и развитии подрастающего поколения, следовательно, и на общем уровне их физического и психологического статуса. Мы задались целью рассмотреть состояние здоровья юношества в Вологодской области не только на статистическом уровне, но и на данных социологических исследований. В связи с этим обратились к результатам медико-социологического мониторинга «Изучение условий формирования здорового поколения», проводимого ИСЭРТ РАН с 1995 года в Вологодской области. Оно на качественно новом уровне (методом лонгитюдного

наблюдения населения от 0 до 20 лет) помогает решить задачу выявления факторов, оказывающих влияние на состояние здоровья [4]. Основная его идея заключается в том, чтобы в режиме реального времени увидеть тенденции формирования здоровья и развития человека. К настоящему времени в мониторинге задействованы четыре когорты семей, что расширяет возможности для выявления и анализа тенденций изменения здоровья, развития человека и факторов, обуславливающих данные процессы. Количество опрошенных 1070 человек.

Так как в 2014 году детям когорты 1995 года, исполнилось 19 лет, появилась возможность составить социально-экономическую характеристику данной категории респондентов. Важно было ответить на следующие вопросы: Как же к совершеннолетию они адаптировались? Какими подошли к взрослой жизни? Что повлияло на состояние здоровья, отношения со сверстниками, выбор профессии? Каков прогноз их социального статуса в обществе? Анализ ответов позволил выделить наиболее значимые количественные и качественные характеристики данной возрастной выборки.

Большинство из них – это обучающиеся и студенты – 85%. Проживают совместно с родителями 48%, отдельно – 51%. Причем большая доля совместно проживающих со старшими членами семьи – это городские жители (64%), в основном девушки. В районах области, из числа совместно проживающих с родителями, большую долю составляют юноши. Обучаются в вузах 51% опрошенных, в СПО – 34%, работают 6%. Из числа студентов высших учебных заведений больше жителей районов, но работают только юноши и девушки, проживающие в г. Вологде. В большинстве случаев юноши и девушки отмечают, что в семьях их родителей взаимоотношения дружные с редкими ссорами. Показатели по г. Вологде и районам идентичны. Наибольший показатель семей с «частыми ссорами» – в 18% ответов в районах области. По показателю «дружные без ссор» положительные ответы дали почти половина юношей и всего 11% девушек. В г. Вологде такую характеристику отношений в семье дали 60% юношей и не отметили девушки. В сельской местности показатель «частые ссоры» в 40% ответов юношей и нет в ответах девушек.

Доходы семей, по мнению респондентов, значительно различаются в г. Вологде и районах. В областном центре на 59% больше семей с доходами «достаточными для нормальной жизни», чем в районах. Доля семей с оценкой доходов как «совершенно недостаточных» составила 5 и 9% в г. Вологде и районах области соответственно. Доля семей, социальное положение которых оценивается респондентами как среднее – 76%. В г. Вологде этот показатель имеет значение – 82%, в районах области – 64%. Статус семьи «ниже среднего» составляет 9% в районах области. Причем высокое социальное положение отмечают в большей степени юноши в г. Вологде, «выше среднего» – девушки, как в городе, так и в сельской местности.

Жилищные условия оцениваются в основном как «хорошие», обращает внимание, что в районах показатель на 10% меньше, чем в городе. В городе Вологде хорошие жилищные условия проживания отмечают юноши в сельской местности – девушки. Большинство ответов респондентов позволяют сделать вывод об «удовлетворительных» экологических условиях проживания: 67% респондентов в г. Вологде и 55% в районах области, «плохие» регистрируются в г. Вологде в 9% ответов. Причем, «хорошие» и «удовлетворительные» отмечают девушки в большем проценте случаев.

По результатам нашего исследования получено, что в общественных организациях состоят только 3% респондентов. Причины такого результата могут быть темой дальнейшего исследования.

Анализ мнения о состоянии здоровья выглядит следующим образом: «отлично» – 12%, причем показатель выше в районах области; 46% считают, что оно «хорошее», в г. Вологде этот показатель имеет более высокое значение, чем в районах области. Процент юношей с отличным и хорошим здоровьем

выше, чем у девушек, как в городе, так и в селе. Если посмотреть качественную характеристику болезненных состояний, то первые позиции занимают психосоматические проявления: раздражительность, усталость глаз, головная боль, сонливость, боль в животе, плохое настроение. Можно предположить, что такие соматические проявления связаны с чрезмерным увлечением компьютером и малоподвижным образом жизни. Выявлено, что юноши и девушки, создавшие свою семью, на вопрос «о занятии в свободное время», ответили: «сижу в сети Интернет» – 73%, «занимаюсь личным увлечением (хобби)» – 37%, «занимаюсь физической культурой и спортом» – 34%. Причем интерактивный отдых предпочитают как в г. Вологде так и в районах одинаковое количество опрошенных, в основном это девушки. Используют свободное время для «хобби» 50% молодых людей в городе и 9% в районах области. Занимаются физкультурой и спортом всего 32% в городе и 36% в районах области, большую долю из них составляют юноши.

Еще одним важным показателем состояния здоровья опрошенных является наличие вредных привычек. По данным исследования более 90% опрошиваемых не курят. Из тех, кто курит, процент курящих (только юноши) в районах области больше. В городе соотношение курящих девушек и юношей 6% к 7%. Почти треть респондентов употребляют спиртные напитки, причем показатель в районах на 28% больше, чем в городе. Нужно отметить, что положительно ответивших на этот вопрос девушек, больше, чем юношей, как в городе, так и в районах области. На вопрос: «Пробовали ли Вы наркотики?» 97% опрошенных ответили «нет», показатель по Вологде составляет 96%, в районах 100%.

Первое место в планах на будущее у юношей и девушек занимают «получить образование, профессию», второе «хорошее материальное положение (работа, квартира, машина)», третье «счастье, любовь, дружба, гармоничная жизнь». Если сравнить мнение городской молодежи с сельской, то получим, что для сельчан более важно, кроме успешного профессионального самоопределения и материального достатка, иметь хорошую семью. Выявлено, что такая ценность как «здоровье» отмечается 30% юношей и 42% девушек в городе и 100% юношей и 33% девушек в районах области.

Следующим важным показателем, влияющим на адаптацию к современному обществу, является отношение молодежи к трудовой деятельности. По данным мониторинга «Изучение условий формирования здорового поколения» первоочередной задачей трудоустройства они считают обеспечение себя в материальном плане (60%), достижение успеха (48%), реализацию себя в обществе как личности (47%).

Подводя итог можно сделать вывод, что у юношей и девушек данной выборки нет конкретной адаптационной стратегии, понимания, что взрослая жизнь – это не только возрастной период, но и участие в труде, и выполнение семейных обязанностей. Однако без надлежащей подготовки к будущей жизни, период юности может стать временем утраченных возможностей и повышенного риска, с медицинской, экономической и социальной точки зрения.

Список литературы

1. Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года утв. распоряжением Правительства РФ от 17 нояб. 2008 г. №1662-р [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.ifap.ru/ofdocs/rus/rus006.pdf>
2. Центр научной политической мысли и идеологии [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://rusrand.ru/>
3. Шабунова А.А. Человеческий капитал – индикатор устойчивого развития территории [Текст] / А.А. Шабунова, Г.В. Леонидова // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2011. – №5 (17). – С. 101–104.
4. Шабунова А.А. Здоровье детей: итоги пятнадцатилетнего мониторинга [Текст] :Монография / А.А. Шабунова, М.В. Морев, Н.А. Кондакова. – Вологда: ИСЭРТ РАН, 2012. – 262 с.

МИКРО- И МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ

Василенко Антон Андреевич
магистрант
Научный руководитель:
Темченко Оксана Станиславовна
канд. экон. наук, доцент

ДФФУ
г. Владивосток

О ПЕСПЕКТИВАХ ОТКРЫТИЯ БИРЖИ НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ И В БАЙКАЛЬСКОМ РЕГИОНЕ

Историческое развитие мировой экономики привело к появлению в современном мире публичных компаний, которым необходимо привлекать инвесторов и инвестиции за счет размещения своих ценных бумаг (акций, облигаций и т. д.) на специализированных площадках.

Сегодня биржи получили широкое распространение по всему миру и почти в каждой стране есть биржа, обычно располагающаяся в столице государства. Однако существуют примеры, когда в одной стране есть несколько бирж, располагающихся не только в столице, но и в других городах в силу их экономико-географического или исторического положения (например, Нью-Йоркская Фондовая биржа или Шанхайская фондовая биржа).

Биржа (англ. exchange) – юридическое лицо, обеспечивающее бесперебойное функционирование рынка биржевых товаров, валют, ценных бумаг, производных финансовых инструментов [1]. Исторически сложилось так, что биржи разделяются на такие виды, как:

- фондовая (акции, облигации и другие ценные бумаги);
- валютная (иностранная валюта);
- товарная (товарно-сырьевая) (различные товары и сырье).

К XXI веку многие биржи трансформировались в мировые финансовые центры, создавая условия для инвесторов и инвестиций, концентрируя потоки капиталов, развивая города, в которых расположены биржи.

Мировые финансовые центры – это места сосредоточения финансовых специалистов и их фирм, ведущих международный бизнес». Финансовые центры – это воронки инвестиций к инновациям и росту. Яркие, конкурентоспособные финансовые центры дают городу экономические преимущества через владение информацией, знаниями и обеспечивают доступ к капиталу. Мощный финансовый центр, будь то внутренний, нишевый, региональный, международный или глобальный, в более широком смысле интегрирует экономику к мировому финансовому сообществу. Города, которые являются частью глобальной финансовой сети, выигрывают от мировой торговли и своего роста. Внутренние и внешние инвестиционные возможности увеличивают благосостояние городов, которые имеют финансовые центры.

В современной России биржи получили развитие с 1992 года, когда была учреждена Московская межбанковская валютная биржа. В 1995 была учреждена биржа РТС.

На сегодняшний день в России имеются шесть бирж:

1. Московская биржа (г. Москва).
2. Санкт-Петербургская Международная товарно-сырьевая Биржа (г. Санкт-Петербург).
3. Фондовая биржа Санкт-Петербург (г. Санкт-Петербург).
4. Центральная Российская Универсальная Биржа (г. Москва).

5. «Клиринговый Центр МФБ» (г. Москва).

6. Уральская региональная валютная биржа (г. Екатеринбург).

Как видим, большая часть бирж располагается в европейской части страны. Данная структура не позволяет раскрыть потенциал регионов Дальнего Востока и Байкальского региона, которые в декабре 2013 года в ежегодном послании Президента страны были обозначены приоритетом для России на весь XXI век.

Территория Дальнего Востока и Байкальского региона (далее – региона), составляющая 7727,4 тыс. кв. км (45,2 процента территории Российской Федерации), включает в себя 12 субъектов Российской Федерации. Территория региона богата полезными ископаемыми. Так, только золото составляет около 75% от общероссийских запасов, платина – 90% и т. д. Географически регион граничит с США, Японией, КНДР, Китаем, Монголией. Имеет морское и воздушное сообщение со странами АТР (Азиатско-тихоокеанского региона), на которые приходится свыше 57% мирового ВВП и 48% объема мировой торговли. При этом, валовый региональный продукт региона составляет 3,8 трлн руб. (6,2% ВВП РФ), прямые иностранные инвестиции – 2,2 млрд долл (12% ПИИ в РФ), грузооборот 28-ми морских портов Дальнего Востока в 6 раз ниже грузооборота порта Шанхай (736 млн тонн в 2012 году) и т. д. [2]. Все это говорит о крайне неразвитой инфраструктуре региона.

Несмотря на то, что правительством принята Стратегия социально-экономического развития Дальнего Востока и Байкальского региона на период до 2025 года, регион не является ключевой «точкой роста» для экономики России. Данная стратегия не содержит пункта по созданию в регионе фондовой биржи, которая впоследствии может преобразоваться в мировой финансовый центр. К примеру, Лондон является наиболее старейшим финансовым центром мира, ВВП (2012): \$ 2 471 784 млн. В настоящее время Лондон производит более 20% ВВП Соединенного Королевства, в то время как валовый региональный продукт всей лондонской агломерации достигает почти 30% ВВП. Но есть и яркие примеры в Азии, например, Гонконг.

Несмотря на то, что Гонконг обладает малым количеством пригодной для возделывания земли и скудными природными ресурсами, город является одним из мировых финансовых центров не только Азии, но и мира. Город обладает развитой инфраструктурой, которая не только привлекает инвесторов, но и способствует росту экономики. MasterCard рейтинг признал Гонконг лучшим бизнес-центром в мире на основе его портов, аэропортов, гостиниц и коммерческой недвижимости.

Очевидно, что финансовые центры обладают не только значительным весом в мировой экономике, но и огромным политическим влиянием. Наличие сильного финансового рынка становится необходимым условием для стран, претендующих на звание мировых лидеров. Если Россия не хочет оказаться на периферии мировой экономики и потерять любое влияние на международной политической арене, то ей стоит всерьез задуматься об укреплении своих позиций в глобальной финансовой системе. Если Москва уже превращена в мировой финансовый центр, то на Дальнем Востоке России и Байкальском регионе, обозначенных президентом приоритетом XXI века, отсутствует не то, что мировой или региональный финансовый центр, а отсутствует биржа как таковая.

Поэтому, целью данной работы будет проведение бального анализа трех, выделенных автором наиболее перспективных субъектов, на предмет открытия биржи на территории Дальнего Востока и Байкальского региона, а именно: Приморский край, Хабаровский край и Иркутская область. Бальный анализ будет проводиться на основе шести показателей:

- наличие безвизового въезда в административную столицу региона (0 – нет, 1 – есть);
- легкость ведения бизнеса по версии DoingBusiness 2012 г. (в зависимости от позиции в рейтинге от 1 до 3);

- позиция в рейтинге «30 лучших городов для бизнеса – 2013 рейтинг Forbes (в зависимости от позиции в рейтинге от 1 до 3);
- количество банков и страховых компаний по запросу в справочной системе «ДубльГис» (в зависимости от количества от 1 до 3);
- количество бухгалтерских и аудиторских компаний по запросу в справочной системе «ДубльГис» (в зависимости от количества от 1 до 3);
- количество посольств, консульств и сервисно-визовых центров в региональной столице по запросу в справочной системе «ДубльГис» (в зависимости от количества от 1 до 3);

Более подробный результат анализа приведен в таблице 1.

Таблица 1

Анализ регионов

Регион/ показатель	Безвизовый въезд в город, находящийся в регионе	Легкость ведения бизнеса	30 лучших городов для бизнеса – 2013 рей- тинг Forbes	Посольства и консульства, сервисно-визовые центры в региональной столице	Банки и страховые компании	Бухгал- терские и аудитор- ские ком- пании	Итоговый балл
Примор- ский край	1	3	1	3	2	2	12
Хабаров- ский край	0	2	2	2	1	1	8
Иркутская область	0	н/д	3	3	3	3	12

Проведенный анализ показал, что наиболее перспективными регионами являются Иркутская область и Приморский край. Однако, наличие морских портов и появление в ближайшем будущем на территории Приморского края «Территорий опережающего развития», которые являются своего рода драйверами роста, делают Приморский край в перспективе более привлекательным, чем Иркутская область.

Открытая в одном из этих регионов биржа будет служить центром притяжения капитала, размещая свои акции или облигации российские и зарубежные компании, будут находить российских и азиатских инвесторов. Более того, государство получит площадку, для размещения облигаций, которая географически находится ближе к азиатскому часовому поясу, чем Московская биржа, что позволит начинать и заканчивать работу вместе с азиатскими финансовыми центрами.

Для российского Дальнего Востока и Байкальского региона биржа станет драйвером роста и ключом к решению множества структурных проблем, привлечет в регион не только инвестиции, но и с появлением биржи вокруг нее образуется своего рода «финансовая инфраструктура», откроются филиалы международных банков, страховых компаний, крупных транснациональных корпораций, что создаст мощную инфраструктуру и новые рабочие места.

Список литературы

1. Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2009 №2094-р «Об утверждении Стратегии социально-экономического развития Дальнего Востока и Байкальского региона на период до 2025 года»
2. Биржевой лидер [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.profi-forex.org/>
3. Фонд развития Дальнего Востока [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://fondvostok.ru/>
4. Официальный сайт 2 гис [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.2gis.ru/
5. Рейтинг экономик [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://russian.doingbusiness.org/rankings>
6. Официальный сайт журнала Forbes [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.forbes.ru/>

Васильева Кристина Джулустановна
студентка
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

СОЗДАНИЕ СТАРТ-АП ПРОЕКТОВ ДЛЯ МОБИЛЬНЫХ ПРИЛОЖЕНИЙ КАК ИННОВАЦИОННЫЙ ПРОЕКТ ПРОДВИЖЕНИЯ ВНУТРЕННЕГО ТУРИЗМА

Рост популярности мобильных приложений увеличивается, поскольку их использование стало все более и более распространенным среди пользователей смартфонов. На сегодняшний момент насчитывается более миллиарда приложений по всему миру. Первоначально мобильные приложения предлагались для общей производительности и информационного поиска. Однако сейчас мы можем видеть приложения различных категорий, которые были стимулированы общественным спросом и наличием инструментов разработчика. Взрыв в числе и разнообразии приложений привел к актуальной проблеме эффективности этих приложений и большой конкурентной среде, которая в свою очередь привела к созданию широкого диапазона обзора, рекомендаций и источников курирования, включая блоги и журналы.

В наше время при минимальных вложениях разработка мобильного приложения является перспективным и быстро окупаемым бизнесом. Но чтобы получить существенную прибыль от такого бизнеса и эффективной работы, следует знать некоторые особенности.

Во-первых, компания достигает успеха только с хорошим руководством. Это означает, что существуют такие люди, которые способны мотивировать, вдохновлять и влиять на поведения других (Ebert, 2013). Также лидером считается человек, который имеет способности, позволяющие ему признавать необходимость перемен, создать видение для руководства этих перемен и эффективно выполнить эти изменения» (Craig, 2014).

Во-вторых, сейчас на рынке существует большое количество мобильных приложений, но, к сожалению, не всегда все они ответственны за свое качество и уникальность, которые являются самой важной частью в наше время. Более того, из-за плохих технических возможностей клиенты теряют свой интерес к продукту. Поэтому мобильное приложение должно отвечать своему качеству, быть легким в использовании и доступным для всех.

Одним из примеров удачного бизнеса на основе мобильных приложений может служить американская компания HotelTonight, сильная сторона которой является в том, что она работает только как мобильное приложение. Более того, данное приложение создано для людей, которые хотя бы забронировать номер в гостинице в последнюю минуту («Business Wire», 2011). Это означает, что если вы находитесь в непредвиденной ситуации во время вашей поездки, или например, вы попали в ситуацию, когда ваша бронь в гостинице каким-то образом была отменена, и вы остались одни в другом городе или даже в другой стране. Для таких ситуаций и разработано это приложение, потому что это происходит в реальном времени, и оно позволяет пользователям забронировать номер в одну секунду, когда у них под рукой только мобильный телефон (Terrelonge, 2013).

Также есть основания полагать, что мобильное приложение может способствовать развитию внутреннего туризма. Например, такое мобильное приложение в Якутии могло бы функционировать и систематизировать все данные туристических компаний, сделать общую базу по достопримечательностям Якутии и историческим местам. Приложение может включать бронирование номеров в гостинице, авиабилетов, билетов в театры, просмотр онлайн-меню

ресторанов, кафе и пр. Данный продукт не конкурирует с туристическими компаниями, гостиницами или ресторанами, с которыми он собирается сотрудничать. А наоборот, будет помогать для привлечения клиентов. Таким образом, облегчая их работу, а для клиентов их время. Поэтому это будет выгодно компаниям сотрудничать вместе с этим приложением.

Не смотря на то, что это приложение будет использоваться бесплатно, оно будет получать некоторые проценты от прибыли компаний, с которым будет иметь дело. Также данное приложение будет функционировать как рекламный продукт по привлечению иностранных туристов, обеспечивая более доступную информацию для них.

В заключении, следует выделить, что благодаря мобильным приложениям можно способствовать продвижению внутреннего туризма, предлагая различные виды услуг. Кроме того, старт-ап проект мобильных приложений не требует больших вложений, что и является основной чертой для его реализации или привлечения инвесторов.

Список литературы

1. HotelTonight Secures \$3.25 Million Series A Funding from Battery Ventures, Accel Partners and First Round Capital. Retrieved from (2011, May 10) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://search.proquest.com/docview/865562306/B4C4ED154BBC48EBPQ/2?accountid=148403>
2. Craig E. Get a Room: HotelTonight Helps Travelers Plan Spontaneous Trips. Retrieved from (2014, April 28) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.xconomy.com/san-francisco/2014/04/28/get-a-room-hoteltonight-helps-travelers-plan-spontaneous-trips/>
3. Ebert R.J., & Griffin R.W. Leadership and Decision Making. Business Essentials. – London: Pearson, 2013.
4. Terrelonge Z. HotelTonight: Our rivals were lame, so we're building a global brand. Retrieved from (2013, December 12) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.mobileent.biz/brands/travel/hoteltonight-our-rivals-were-lame-so-we-re-building-a-global-brand/042506>

Гаврилов Олег Владимирович
студент

Научные руководители:
Каргина Ганна Павловна

старший преподаватель
Шилло Любовь Александровна
старший преподаватель

ДФУ

г. Дальнегорск

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ШИРОКОПОЛОСНОГО ИНТЕРНЕТА В ДГО В РЕЗУЛЬТАТЕ ВНЕДРЕНИЯ ТЕХНОЛОГИИ PON (PASSIVE OPTICAL NETWORK)

Основной рынок предоставления услуг доступа в сеть Интернет в городе Дальнегорске уже охвачен всеми тремя операторами связи «Ростелеком», «Интелеком» и «Виртуальный Дальнегорск», для увеличения прибыли компании необходимо совершенствовать предоставляемые услуги и наращивать абонентскую базу. «Ростелеком» является монополистом по предоставлению аренды оптического канала до г. Владивосток и сам диктует цену, поэтому увеличивать скорость доступа или снижать стоимость без потери качества ООО «Виртуальный Дальнегорск» в данный момент не может. Для увеличения прибыли предприятию необходимо вести политику расширения абонентской базы клиентов компании.

Внедрение технологии Passive optical network (PON) дает возможность компании первой выйти на рынок предоставления широкополосного доступа к сети Интернет в местах застройки частного сектора и за счёт этого увеличить абонентскую базу, что несомненно увеличит прибыль компании.

Основная проблема, стоящая перед современными интернет операторами – так называемая проблема «последней мили», предоставление как можно большей полосы пропускания при минимальных затратах.

Отличительной особенностью технологии Passive optical network является то, то между центральным оборудованием на стороне оператора Optical line terminal (OLT) и устройством устанавливаемым на стороне клиента Optical network terminal (ONT), полностью отсутствует активное оборудование. При необходимости ответвления или деления оптического канала, в ключевом узле устанавливается пассивный делитель (сплиттер), в результате чего построенная сеть не нуждается в электропитании и обслуживании.

PON строится по принципу «дерева», когда центральный оптический канал при помощи пассивного делителя разделяется на несколько (рис. 1). В зависимости от выбранного делителя и нужд оператора, канал может делиться равномерно и не равномерно [1].



Рис. 1. Архитектура PON сети

В зависимости от выбранной технологии PON и приобретённого оборудования, количество подключаемых абонентов и протяжённость сети может быть разной. Так при использовании технологии GPON на одно оптическое волокно можно подключить до 128 абонентских устройств со скоростью магистрального канала до 2,488 Гбит/с нисходящего потока, а протяжённость сети может составлять до 60 км. При использовании BPON или EPON протяжённости сети составит лишь до 20 км, а количество абонентов не может превышать 32 при скорости нисходящего потока до 1,244 Гбит/с. Это позволяет оператору более гибко подходить к выбору технологии и оборудования, в зависимости от требований и задач стоящим перед ним [3].

К основным преимуществам PON следует отнести: экономия оптического волокна, так как на одном волокне одновременно может быть подключено до 128 абонентов; возможность подключения удаленных участков, до 60 км; широкая пропускная способность линии, до 2,488 Гбит/с по нисходящему потоку;

надежность, в архитектуре сети полностью отсутствует активное оборудование требующее обслуживания; экономичное расширение сети; возможность работы сети как в симметричном так и ассиметричном режиме; гибкость, позволяет предоставлять абонентам именно тот уровень сервиса, который им требуется [2].

Одним из крупнейших частных секторов в Дальнегорске является район ул. Черняховского. Данный район располагается не далеко от магистральной линии ООО «Виртуальный Дальнегорск», имеет плотную застройку и находится вне пределов сети всех операторов города, что даёт возможность первыми войти на этот рынок и получить максимальную прибыль.



Рис. 2. Схема подключения м. района Черняховского

На рисунке 2 представлена схема подключения микрорайона Черняховского, где 1 – магистральный оптоволоконный канал ООО «Виртуальный Дальнегорск», 2 – новая оптическая линия, 3 – оптический вынос с делителем, 4 – подключение абонентов.

Смета затрат на приобретение нового оборудования представлена в таблице 2.

Таблица 2

Смета затрат на оборудование

Наименование	Кол-во	Цена, руб.	Сумма, руб.
Станционное оборудование OLT LTE-2X	1 шт.	101 947,00	101 947,00
Муфта оптическая SNR-FOSC-D	1 шт.	960,00	960,00
Делитель оптический планарный SNR-PLC-1x64	1 шт.	5 625,12	5 625,12
Кабель оптический AlphaMile Микро ADSS_02	500 м.	5 605,24	5 605,24
Зажим анкерный клиновой AlphaMile 806-01-35	8 шт.	110,00	880,00
Итого			115 017,36

Данные таблицы 3 свидетельствуют о том, что сумма всего необходимого оборудования для внедрения технологии PON в микрорайоне Черняховского будет равна 115 017 рублей. Так как компания обладает оборудованием и квалифицированным персоналом для проведения всех инсталляционных работ (обварка оптики и настройка), дополнительных средств на привлечение сторонних организаций не потребуется.

Помимо оборудования для прокладки новой линии и организации выноса, для подключения абонента потребуются дополнительные средства на оборудование, устанавливаемое на стороне клиента а так же оптический кабель от выноса (делителя) до дома абонента, смета расходов представлена в таблице 3.

Таблица 3

Смета расходов на одно подключение (NTE-2)

Наименование	Кол-во	Цена руб.	Сумма руб.
Eltex NTE-2 (B+)	1 шт.	2 868,00	2 868,00
Кабель оптический AlphaMile Микро ADSS	250 м.	2 802,00	2 802,00
Зажим анкерный клиновой AlphaMile 806-01-35	2 шт.	110,00	220,00
Итого			5 670,00

Данные таблицы 3 свидетельствуют о том, что сумма оборудования для подключения одного клиента составит 5 670 рублей. Так как дома клиентов расположены на разной удалённости от делителя, то для расчётов была взята максимальная длина, при подключении абонентов, находящихся в непосредственной близости от делителя стоимость подключения будет ниже на сумму стоимости оптического кабеля.

Абонентское устройство NTE-2, обладает некоторыми недостатками: имеет всего 1 Ethernetпорт, в следствии чего для подключения больше одного устройства к сети Интернет абоненту потребуется устанавливать дополнительное оборудование; отсутствует беспроводная сеть WiFi.

Для абонентов, которые будут использовать больше одного LAN порта и которым необходим доступ к беспроводной сети WiFi, составим смету расходов (таблица 4) с использованием оборудования Eltex NTE-RG-1402G-W.

Таблица 4

Смета расходов на одно подключение (NTE-RG-1402G-W)

Наименование	Кол-во	Цена, руб.	Сумма, руб.
NTE-RG-1402G-W	1 шт.	4 672,00	4 672,00
Кабель оптический AlphaMile Микро ADSS	250 м.	2 802,00	2 802,00
Зажим анкерный клиновой AlphaMile 806-01-35	2 шт.	110,00	220,00
Итого			7 474,00

Данные таблицы 4 свидетельствуют о том, что сумма оборудования для подключения одного клиента составит 7 474 рублей и на 1 804 рубля больше при использовании NTE-2.

Eltex NTE-RG-1402G-W обладает большим функционалом: 4 порта LAN 10/100/1000 Base-T; 1 порт USB; 2 порта FXS; WiFi (802.11n, 300 Мбит/с, 2.4 GHz).

Так как в смете на подключение было заложена максимальная удаленность от выноса до крайних домов застройки, то стоимость подключения можно сократить до 5 000 рублей при использовании Eltex NTE-2 и 7 000 рублей при использовании Eltex NTE-RG-1402G-W.

Так как нам неизвестно сколько абонентов будет подключено и какой тарифный план они выберут, то рассчитаем два варианта: при 50% загрузке выноса (24 абонентов), 100% загрузке выноса (48 абонентов).

Предположим, что 80% абонентов подключатся на тарифный план «SMART WIDE 5400» стоимостью 590 рублей и 20 % на тарифный план «SMART WIDE 9000» стоимостью 990 рублей. Рассчитаем чистый денежный поток за год в таблице 5.

Таблица 5

Чистый денежный поток за год

Кол-во абонентов	SMART WIDE 5 400	SMART WIDE 9000	CF за год, руб.
24	141 600	47 520	189 120
48	269 040	118 800	387 840

Данные таблицы 5 свидетельствуют о том, что чистый денежный поток при 24 абонентах 189 120 рублей и при 48 абонентах 387 840 рублей.

Согласно сметы затрат на приобретение оборудования (таблица 2) IC = 115 017 рублей.

Рассчитаем NPV при двух вариантах загрузки выноса:

$$NPV_{24} = \frac{147\,750}{(1+0,28)} - 115\,017 = 413 \text{ руб.}$$

$$NPV_{48} = \frac{303\,000}{(1+0,28)} - 115\,017 = 121\,702 \text{ руб.}$$

Индекс рентабельности инвестиций (PI): $PI_{24} = \frac{147\,120}{115\,017} = 1,28$;

$$PI_{48} = \frac{303\,000}{115\,017} = 2,63$$

Согласно проведенных расчётов индекс рентабельности при подключении 28 и 48 клиентов $PI > 1$, следовательно при этих условиях проект рентабелен.

Срок окупаемости (PP): $PP_{24} = \frac{115\,017}{147\,120} = 0,8$;

$$PI_{48} = \frac{303\,000}{115\,017} = 2,63$$

Из проведенных расчётов видно, что при 24 абонентах проект окупится через 10 месяцев (0,8 x 12), а при 48 абонентах через 5 месяцев (0,4 x 12).

Список литературы

1. Сляров О.К. Волоконно-оптические сети и системы связи: Учебное пособие/ О.К. Сляров. – СПб.: Лань, 2010. – 268 с.
2. Официальный сайт компании «Eltex» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://eltex.nsk.ru/> (дата обращения: 05.12.2014)
3. Оптимальные коммуникации [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.oc.ru/> (дата обращения: 05.12.2014)

Герасименко Ксения Валерьевна
студентка
ДФУ
г. Владивосток

**ЛИКВИДНОСТЬ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ:
ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ, ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ,
ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ**

Ликвидность банка является важнейшим показателем его надежности, и означает способность банка выполнить взятые на себя финансовые обязательства в полном объеме и в необходимые сроки [3; 4]. Сегодня российская бан-

ковская система испытывает серьезный дефицит ликвидности. Такая тенденция наблюдается продолжительное время, однако за последний год ситуация усугубилась. Как отмечает глава ЦБРФ Эльвира Набиуллина, причинами такого ухудшения являются «замедление роста депозитов и снижение, и закрытие кредитных лимитов со стороны зарубежных банков». Целью данного исследования является – на основе анализа и оценки состояния и динамики ликвидности банковской системы России на современном этапе, выявить складывающиеся тенденции, факторы, влияющие на них, проблемы, определить пути их решения.

Проведем анализ суммарных объемов депозитов и кредитов физических и юридических лиц, которые являются одними из главных внутренних показателей банков, влияющих на их уровень ликвидности. Объем вкладов юридических лиц вырос с 5292 млрд р. в 2010 г. до 16310 млрд р в 2014 г., для физических лиц – с 9805 млрд до 18367 млрд [5]. За последний год произошло резкое повышение процентных ставок по депозитам, как для физических (на 7–10%), так и для юридических лиц (например, в августе произошел скачок в среднем на 4,5% вверх). Вклады отзывались, и тут же открывались новые, по более выгодным ставкам. Впервые за несколько лет наблюдается значительное снижение темпов ее роста, а также имело место перетекание банковских вкладов из крупных банков в средние. Впервые за последние несколько лет, произошло снижение объемов розничного (с 8778 млрд р. в 2013 г. до 8382 млрд р. в 2014 г.) и корпоративного кредитования (с 31583 млрд до 29765 млрд). В первую очередь это является следствием установления высокой ключевой ставки ЦБ, которая будет рассматриваться далее [5].

Поскольку темп роста объема депозитов снижается в связи с недоверием к банкам, а также потому, что рынок международных кредитов временно закрыт для российских банков, они вынуждены обращаться на рынок межбанковских кредитов, который на порядок дороже международного рынка. За 2014 год резко выросли объемы внутренних краткосрочных кредитов: с 5,3 млрд р. до 14,1 млрд р. Ставки по межбанковским кредитам растут, и особенно резкий скачок произошел за последний год (в среднем с 7% до 20%) [5].

Нехватку высоколиквидных ресурсов в банковской системе России подтверждают также данные о динамике доли задолженности коммерческих банков в их пассивах перед Центральным банком: наблюдается резкий рост доли задолженности перед ЦБ в 2014 г. (на 7%), что также связано с высокой экономической нестабильностью. В 2010 г. эта доля была равна 5,4%, на данный момент 16,6% [5].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что ликвидность банковской системы России резко ухудшилась из-за следующего: рынок дешевых международных кредитов фактически закрылся для российских банков, поэтому они были вынуждены активно кредитоваться на внутреннем рынке, который во много раз дороже. В связи с этим у банков серьезно снизился объем долгосрочных заемных средств, поскольку основную долю здесь составляли международные кредиты, а на внутреннем рынке ставки слишком высоки. Поэтому банки стали активно повышать ставки по депозитам для физических и юридических лиц, которые являются более выгодными заемными ресурсами. В свою очередь вкладчики, с одной стороны, стали переоформлять свои депозиты на новые условия, и с другой заирать свои средства из банков, опасаясь нестабильной ситуации. В то же время повысились ставки по кредитам для физических и юридических лиц, и объем кредитования сократился. Объем заемных средств был увеличен, однако в 2014 г. сумма выданных кредитов оказалась ниже суммы предыдущего года, впервые за последние 7–8 лет. Все это в совокупности повлияло на состояние ликвидности банков России.

Уже несколько лет подряд Центробанк абсорбирует, а не предоставляет ликвидность банкам: начиная с 2012 г., абсорбирование достигло – 229 млрд руб., на сегодняшний день это – 64 млрд руб. [5]. За последний год отрицательное значение сальдо снизилось, однако отрицательная разница между обязательствами и требованиями ЦБ все еще значительна. Таким образом, регулятор, хотя и признает существующую проблему с ликвидностью банков, но считает, что коммерческие банки способны справиться с ней самостоятельно. Главной мерой, установленной Центральным банком РФ для минимизации риска потери ликвидности российскими банками, являются требования к обязательному соблюдению трех нормативов ликвидности: Н2, Н3 и Н4. Динамика перечисленных нормативов в России выглядит следующим образом: Н2 за последние 5 лет снизился с 70,1% до 57%, Н3 снизился со 100,1% до 78,5%, Н4 вырос с 76,2% до 90,1% [5].

Значения нормативов ликвидности говорят о вполне стабильной и приемлемой ситуации, в то время как эксперты обеспокоены низким уровнем ликвидности банков в стране. Следовательно, формулы, по которым рассчитываются значения ликвидности, несовершенны и не отражают реальной ситуации. В качестве доказательства проведен корреляционно-регрессионный анализ, с целью определить степень влияния каждого рассмотренного фактора на значение нормативов Н2, 3 и 4 и объясненность модели (все ли важные факторы в нее включены).

Таблица 1

Корреляционный анализ нормативов Н2, Н3 и Н4
и влияющих на него факторов

	<i>Н2</i>	<i>Н3</i>	<i>Н4</i>
ставки межбанк 8–30 дн	–82,56%	–81,90%	98,03%
ставки межбанк 181 дн – 1 год	–90,07%	–89,63%	97,99%
объем межбанк 8–30 дн	–74,23%	–71,45%	90,57%
объем межбанк 181 дн – 1 год	–56,82%	–64,42%	90,06%
кредиты юр. лицам	–78,69%	–89,67%	84,22%
кредиты физ.лицам	–78,27%	–87,75%	92,14%
депозиты юр. лиц	–84,98%	–89,29%	98,48%
депозиты физ.лиц	–79,14%	–85,80%	98,29%
доля задолж. Цб в пассивах	–80,99%	–79,78%	95,23%
объем задолж.Цб млн	–77,60%	–81,61%	98,89%
сальдо предост./абсорб. ликвидности	48,94%	57,98%	–75,63%

Все рассмотренные факторы, за исключением среднегодового сальдо операций ЦБ по предоставлению/абсорбированию ликвидности, находятся в обратной зависимости со значением Н2 и Н3 и в прямой – со значением Н4 (кроме сальдо ликвидности). Наиболее сильное влияние оказывают ставки по кредитам на межбанковском рынке, причем ставки на кредиты от полугода влияют сильнее. Также это депозиты юр. лиц, доля задолженности Центробанку. На значение норматива Н4 оказывают высокое влияние все перечисленные показатели, кроме сальдо операций ЦБ по предоставлению/абсорбированию ликвидности. Таким образом, в формулу исчисления данных нормативов включены не все показатели. Данная модель является полностью объясненной (R -квадрат = 100%).

Таким образом, можно сделать вывод, что ликвидность банковской системы в равной степени зависит как от политики ведения бизнеса самих коммерческих банков, так и от политики ЦБ по отношению к ним [1; 2]. Однако основным фактором является ключевая ставка, устанавливаемая Центробанком. Также необходимо отметить, что формулы, определяющие значения нормативов ликвидности, являются неполными, и их необходимо дополнить с учетом других факторов, влияющих на ликвидность банка, либо разработать новые показатели ликвидности банка, которые будут отражать реальное положение дел.

Поскольку ключевая ставка, скорее всего, не будет существенно снижена, останутся дорогими и кредиты. Возможно некоторое повышение ставок по депозитам. Клиенты будут меньше кредитоваться, население будет вкладывать деньги в банки под высокие проценты, в итоге возможен избыток ресурсов, который способствует коллапсу ликвидности [1; 2]. Чтобы избежать такой ситуации, банки должны, в первую очередь самостоятельно налаживать отношения с коммерческими банками Китая, и обращаться к ним за кредитами, которые в несколько раз дешевле, чем кредиты внутри страны, а также развивать другие источники получения прибыли, помимо кредитования. Это могут быть вложения в ценные бумаги, в особенности зарубежных компаний, расширение видов банковских услуг, приносящих доход.

Список литературы

1. Аксиев Т.Т. Методы управления ликвидностью в коммерческих банках России // Финансы и кредит. – 2012. – №3.
2. Логутова С.В. Ликвидность коммерческих банков: причины кризиса и управление риском // Вестник Новгородского государственного университета им. Ярослава Мудрого. – 2011. – №61.
3. Рид Э. Коммерческие банки / Э. Рид, Р. Коттер, Э. Гилл, Р. Смит. – М.: Космополис, 2005.
4. Стрельцова Н.Т. Условия деятельности коммерческого банка в современной российской экономике. – Новосибирск: Институт экономики и организации промышленного производства, 2006.
5. Официальный сайт Центрального банка России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru/> (дата обращения: 20.03.2015).

Григорьева Сайаана Павловна
студентка
Научный руководитель:
Ушницкая Лидия Елисеевна
канд. экон. наук, доцент
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

МИНИМАЛЬНЫЙ РАЗМЕР ОПЛАТЫ ТРУДА В РОССИИ И ПУТИ ЕГО ПОВЫШЕНИЯ

С принятием Конституции РФ 1993 года, провозгласившей установление в Российской Федерации гарантированного минимального размера оплаты труда (ч. 2 ст. 7) и право каждого на вознаграждение за труд без какой бы то ни было дискриминации и не ниже установленного федеральным законом минимального размера оплаты труда (ч. 3 ст. 37) МРОТ приобрел «статус» конституционной гарантии. По смыслу и букве Конституции РФ каждому работнику гарантируется установленный федеральным законом МРОТ, являющийся допустимой нижней планкой вознаграждения за труд. В связи с отсутствием законодательно утвержденного определения МРОТ, существуют некоторые проблемы, связанные с включением в его размер компенсационных и стимулирующих выплат. Формальное применение данных норм позволяет

сделать вывод, что, поскольку компенсационные и стимулирующие выплаты включены в месячную заработную плату работника, сравнивать с МРОТ необходимо не тарифную ставку или оклад, а всю сумму месячной зарплаты с учетом компенсационных и стимулирующих выплат. Дело в том, что согласно редакции ст. 129 и 133 ТК РФ, действовавшей до 1 сентября 2007 г., в величину МРОТ не включались компенсационные, стимулирующие и социальные выплаты. Федеральным законом от 20.04.2007 №54-ФЗ данная норма была исключена. На данный момент согласно ст.133 Трудового кодекса РФ месячная заработная плата работника, полностью отработавшего за этот период норму рабочего времени и выполнившего нормы труда (трудовые обязанности), не может быть ниже минимального размера оплаты труда. А определение заработной платы согласно ст. 129 ТК РФ трактуется следующим образом: «Заработная плата (оплата труда работника) – вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий выполняемой работы, а также компенсационные выплаты (доплаты и надбавки компенсационного характера, в том числе за работу в условиях, отклоняющихся от нормальных, работу в особых климатических условиях и на территориях, подвергшихся радиоактивному загрязнению, и иные выплаты компенсационного характера) и стимулирующие выплаты (доплаты и надбавки стимулирующего характера, премии и иные поощрительные выплаты)». То есть в размер МРОТ включаются все компенсационные и стимулирующие выплаты, что в свою очередь говорит об ухудшении на законодательном уровне положения низкооплачиваемых работников.

Минимальный размер оплаты труда требует рассмотрение таких понятий как:

Потребительская корзина – необходимые для сохранения здоровья человека и обеспечения его жизнедеятельности минимальный набор продуктов питания, а также непродовольственные товары и услуги, стоимость которых определяется в соотношении со стоимостью минимального набора продуктов питания.

Прожиточный минимум – стоимостная оценка потребительской корзины, а также обязательные платежи и сборы.

Рассмотрим размеры средней зарплаты, минимальной оплаты труда и прожиточного минимума в Республике Саха (Якутия) и Московской области, в России, в одной из стран Европы – Бельгии и в стране Азиатско-Тихоокеанского региона – Южной Корее.

Таблица 1

	Средняя зарплата, руб.	МРОТ, руб.	(Средняя з/п-МРОТ), руб.	Прожиточный минимум, руб.	(Прожиточный минимум-МРОТ), руб.
РС(Я)	80 000	12 515	67 485	13 332	817
Московская область	60 332	15 000	45 332	12 542	-2 458
Россия	31 325	5 965	25 360	8 234	2 269
Бельгия	214 271*	85 904*	128 367	60 600*	-25 304
Южная Корея	160 656*	66 763*	93 893	16 183*	-50 580

*по курсу доллара на 08.05.2015 1\$ = 50,58

Из гистограммы можно сделать вывод, что размеры показателей сильно разнятся между собой. Вначале рассмотрим показатели по Республике Саха (Якутия), Московской области и России. Можно заметить, что в Республике

Саха и Московской области минимальный размер оплаты труда существенно выше, чем установившийся средний размер по России.

Причина заключается в воспроизводственной функции заработной платы. То есть для того, чтобы работник, проживающий на территории с тяжелыми климатическими условиями, мог обеспечивать себе достойную жизнь и средства на восстановление сил, необходимых для работы, он должен иметь соответствующую заработную плату. Для дифференциации размера заработной платы в разных регионах страны используются районные коэффициенты, на величину которых увеличивается и региональный МРОТ по сравнению с размером, установленным в среднем по России. По РС (Я) данный коэффициент колеблется от 1,4 до 2,0, в зависимости от расположения района, вследствие чего в РС(Я) МРОТ на 52,34% выше чем средний показатель МРОТ по РФ.

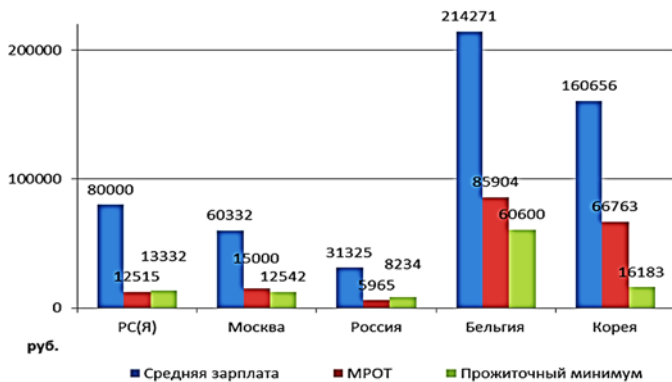


Рис. 1

Кроме того, величина МРОТ зависит от уровня цен в том или ином регионе, так как величина прожиточного минимума напрямую зависит от стоимости потребительской корзины. Так в Москве примерная стоимость потребительской корзины составила 8037 рублей, а в Якутии 11516 рублей. В связи с этим, прожиточный минимум в Республике Саха на 5,93% выше, чем в Московской области.

Из анализа можно также сделать вывод о том, что, несмотря на ст. 133 ТК РФ, в которой гласит, что МРОТ не может быть ниже прожиточного минимума, в России прожиточный минимум превышает МРОТ примерно на 27,56% (в целом по РФ), а в РС (Я) на 6,13%. Такое стечение обстоятельств дает преимущество работодателям и мелким предпринимателям, для которых низкий уровень МРОТ дает возможность экономить на социальных отчислениях для своих работников. Но на самом деле такая разница говорит о низком уровне жизни населения в нашей стране. Ситуация, когда работающий человек на минимальный размер оплаты труда не имеет возможности вести нормальный образ жизни, обеспечить себя минимальным набором продуктов питания, непродовольственных товаров и услуг выглядит, по меньшей мере, странно. А ведь Россия является активным участником Международной организации труда. Согласно Конвенции МОТ №131 «Об установлении минимальной заработной платы с особым учетом развивающихся стран», минимальный размер заработной платы должен быть определен так, чтобы работник и его семья были обеспечены прожиточным минимумом. На данный момент Министерство труда обещает, что к 2017 году размер МРОТ будет приравнен к прожиточному минимуму.

Рассмотрим МРОТ России в сравнении с другими странами. Так в Бельгии, размер МРОТ составляет 85 904 рубля, а в процентном соотношении к прожиточному минимуму 141,76%. Следовательно, работники, получающие минимальную заработную плату, имеют возможность полностью удовлетворять свои минимальные потребности. Прямое сравнение МРОТ в РФ и Бельгии является нецелесообразным, так как цены в Европе значительно выше чем в России, и даже если рассмотреть среднюю заработную плату в этих странах, то очевидно, что в Бельгии она выше более чем в 6 раз, а если быть точнее, то в 6,84 раза. Поэтому рассмотрим МРОТ относительно прожиточного минимума. В Бельгии размер МРОТ превышает прожиточный минимум на 41,75%, когда как в РФ этот показатель 27,56% со знаком минус. Казалось бы, что в Бельгии ситуация намного лучше чем в России, но слишком высокие показатели влекут за собой и отрицательные последствия, например, такие как рост безработицы. С увеличением МРОТ увеличиваются и пособия по безработице, вследствие чего у людей снижается мотивация к труду. В Бельгии уровень безработицы на начало 2015 года составил 8,8%, что на 3,2% выше, чем в России.

Рассмотрим ситуацию в Южной Корее. МРОТ в Корее выше прожиточного минимума на 75, 76%, что свидетельствует о высоком уровне жизни населения. Работники, получающие минимальную заработную плату, имеют возможность полностью удовлетворять свои потребности и воспроизводить свою рабочую силу. Прожиточный минимум в Корее выше чем, в России в 1,97 раз, но эта разница достигла такого уровня только к концу 2014 года, как результат роста курса доллара. В связи с этим, можно утверждать, что курс доллара сильно подкосил размер реальной заработной платы россиян, так как номинальная заработная плата осталась на прежнем уровне, а его покупательская способность снизилась. Минимальный размер заработной платы в Южной Корее каждый год растет примерно на 5%, что говорит о стремлении корейского правительства к повышению национальной экономики. Но такое решение может грозить развивающейся в последние годы предпринимательской деятельности малых и средних предприятий, так как работодатели не смогут выплачивать высокую заработную плату своему персоналу.

Для решения проблемы низкого МРОТ в РФ можно предпринять следующие меры:

1. Исключить компенсирующие и стимулирующие выплаты из величины МРОТ. Результатом такой меры может стать увеличение заработной платы многих работников, особенно тех, кто трудится в опасных условиях.

2. Введение почасовой оплаты труда и как результат почасового МРОТ. Почасовая оплата труда – эффективный механизм, который успешно работает по всему миру. Такая форма трудовых отношений способствует повышению квалификации работников и укреплению дисциплины труда. В масштабах государства это приведет к повышению фактического МРОТ без увеличения нагрузки социальных выплат на бюджет. Кроме того, если Россия пример общие стандарты почасового минимального размера оплаты труда от МОТ, то минимальная заработная плата в час составит не менее трех долларов. Но регулирование заработной платы в зависимости от благосостояния района не должно исключаться.

3. Необходимо согласно закону, а именно ст.133 ТК РФ приравнять МРОТ и прожиточный минимум.

МРОТ в России носит нерыночный характер и даже выглядит формальностью. Но опасность в том, что большой разрыв между средней зарплатой и МРОТ создает предпосылки для сохранения высокого уровня бедности в стране. В России размер минимальной оплаты труда в 5,25 раз ниже, чем средняя заработная плата по стране. Это означает, что работодатель имеет офици-

альное право платить работникам заработную плату в 5 раз ниже средней заработной платы. Такая ситуация с МРОТ сложилась из-за того, что российские работодатели не хотят выделять на фонд оплаты труда большие средства из-за увеличения отчислений в социальные фонды. Учитывая, что и прожиточный минимум в России по многим оценкам занижен, получается, что существенная часть населения живет крайне бедно. А те, кто получает МРОТ и ничего больше, вообще на грани выживания. Но главное, что в категорию с низкой зарплатой в России попадают не только работники с низкой квалификацией, но и учителя, врачи и т. д., то есть те бюджетники, которые в Европе имеют достойную зарплату.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации.
2. Трудовой Кодекс Российской Федерации.
3. ФЗ от 20.04.07 №54-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О минимальном размере оплаты труда».
4. Официальный сайт государственного комитета статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: gks.ru (дата обращения: 09.05.15).
5. Официальный сайт государственного комитета статистики по РС(Я) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: sakha.gks.ru (дата обращения: 10.05.15).
6. Официальный информационный портал РС(Я) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: sakha.gov.ru (дата обращения: 09.05.15).
7. Гладков Н. «МРОТ-конституционная гарантия в системе заработной платы» от 07.12.2011.
8. Смолин А. «Зарплата по часам» от 28.05.2010 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://infosud.ru/legislation_publication/20100528/250171535.html (дата обращения: 10.05.15).

Долгунова Анастасия Цибеновна

аспирант

СВФУ им. М.К. Аммосова

заместитель заведующего сектором макроэкономического

прогнозирования и стратегического планирования

ГАУ «Центр стратегических исследований РС (Я)»

г. Якутск

**ОБ ОСНОВНЫХ ПРОБЛЕМНЫХ ВОПРОСАХ
МУНИЦИПАЛЬНОГО СТРАТЕГИЧЕСКОГО
ПЛАНИРОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ (НА
ПРИМЕРЕ МУНИЦИПАЛЬНОГО УСТРОЙСТВА
РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ))**

С принятием Федерального закона Российской Федерации от 28 июня 2014 г. №172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» в нашей стране начался новый этап стратегического планирования.

Создаваемая система стратегического планирования имеет жесткую иерархическую основу и соответствует трехуровневой системе управления в стране: Российская Федерация – субъекты Российской Федерации – муниципальные образования.

Применительно к муниципальному уровню закон является скорее рамочным и не обязывает муниципальные образования принимать стратегии, но он устанавливает ориентиры для формирования системы стратегического планирования на муниципальном уровне.

Участниками стратегического планирования на уровне муниципального образования являются органы местного самоуправления и муниципальные организации в случаях, предусмотренных муниципальными нормативными правовыми актами.

Документы на муниципальном уровне стратегического планирования представлены следующей системой.

Таблица 1

Тип документа (рамки разработки)	Наименование документа
Целеполагание	Стратегия социально-экономического развития муниципального образования
Прогнозирование	Прогноз социально-экономического развития муниципального образования на долгосрочный или среднесрочный период; Бюджетный прогноз муниципального образования на долгосрочный период
Планирование и программирование	План мероприятий по реализации стратегии социально-экономического развития муниципального образования; Муниципальные программы

Исходя из того, что Республика Саха (Якутия) в своем составе имеет 445 муниципальных образований (14 место среди субъектов Российской Федерации по количеству муниципальных образований), в будущие годы речь может идти о разработке 2 225 документов стратегического планирования муниципального уровня.

Сразу возникают следующие вопросы:

1. Где взять столько специалистов по стратегическому социально-экономическому планированию, которые смогут эти документы как минимум разработать? При этом существует определенная проблема в недостаточном уровне компетентности в области стратегического планирования специалистов органов местного самоуправления.

Соответственно, качественное стратегическое планирование на муниципальном уровне может стать камнем преткновения многих муниципальных образований. Хорошо проработанные, потенциально эффективные документы стратегического планирования станут доступны не всем муниципальным образованиям, а тем, которые, например, смогут заказать разработку данных документов «на стороне».

2. Как обеспечить согласованность и сбалансированность такого количества документов? При этом, согласно ФЗ №172-ФЗ, достижение согласованности и сбалансированности является принципом стратегического планирования, который должен в документах стратегического планирования муниципального уровня обеспечиваться как «по вертикали», то есть с документами более высокого уровня (Российская Федерация, субъект Российской Федерации – в первую очередь, со стратегией социально-экономического развития субъекта Российской Федерации, прогнозами социально-экономического развития субъекта на долгосрочный и среднесрочный периоды), так и «по горизонтали», то есть необходимо обеспечить согласованность и сбалансированность документов разных типов – целеполагания, прогнозирования, планирования и программирования. Соответственно, согласованность и сбалансированность – это проблемный вопрос как для участников стратегического планирования на региональном, так и на муниципальном уровне.

Решением данных основных проблемных вопросов стратегического планирования муниципального уровня должно стать методическое обеспечение муниципального уровня со стороны участников стратегического планирования как федерального, так и, что особенно важно, регионального уровня.

В действующей редакции закона «О стратегическом планировании в Российской Федерации» за органами государственной власти субъектов Российской Федерации не закреплены полномочия по методическому обеспечению стратегического планирования ни в субъекте Российской Федерации, ни в его муниципальных образованиях.

Органы государственной власти субъектов Российской Федерации напрямую не имеют полномочий по обеспечению согласованности и сбалансированности документов стратегического планирования, разрабатываемых на уровне субъектов Российской Федерации и муниципальных образований. Обеспечение данной согласованности является полномочием органов местного самоуправления. Очень косвенно эти полномочия могут прослеживаться в формулировке следующего полномочия органов государственной власти субъектов Российской Федерации в сфере стратегического планирования: «установление требований к содержанию документов стратегического планирования, разрабатываемых в субъектах Российской Федерации, порядку их разработки, рассмотрению и утверждению (одобрению) ...».

В конце апреля 2015 года Департамент стратегического управления, государственных программ и инвестиционных проектов Министерства экономического развития Российской Федерации у 19 субъектов Российской Федерации запросил предложения о внесении необходимых изменений в законодательство Российской Федерации, для приведения в соответствие ФЗ №172-ФЗ.

В составе предложений Центром стратегических исследований Республики Саха (Якутия) предполагается отправить следующие изменения касательно самого ФЗ №172-ФЗ:

1. В главе 2, статье 5 «Полномочия органов государственной власти субъектов Российской Федерации в сфере стратегического планирования», необходимо добавить пункт «методическое обеспечение стратегического планирования в субъектах Российской Федерации, их муниципальных образованиях, согласованное и непротиворечащее методическому обеспечению со стороны органов государственной власти Российской Федерации».

2. В главе 3, статье 10 «Полномочия участников стратегического планирования», часть 8 «Высший исполнительный орган государственной власти субъекта Российской Федерации» необходимо изложить в следующей редакции:

– пункт 1 «участвует в обеспечении реализации единой государственной политики в сфере стратегического планирования, организует разработку проектов нормативных правовых актов в указанной сфере и осуществляет методическое обеспечение стратегического планирования на уровне субъекта Российской Федерации, его муниципальных образований»;

– пункт 3 «определяет порядок методического обеспечения стратегического планирования на уровне субъекта Российской Федерации, его муниципальных образований».

3. В главе 11 «Стратегическое планирование на уровне муниципального образования», статье 39, часть 2 необходимо дополнить словами «при методическом содействии федерального органа исполнительной власти, осуществляющего функции по выработке и реализации государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере социально-экономического развития субъектов Российской Федерации и муниципальных образований».

Эти изменения установят полномочия высшего исполнительного органа государственной власти субъекта Российской Федерации по подготовке методических рекомендаций по разработке, утверждению, корректировке и реализации документов стратегического планирования на уровне муниципального образования, а соответственно, обеспечат согласованность и сбалансированность документов регионального и муниципального уровня.

Список литературы

1. Федеральный закон Российской Федерации от 28 июня 2014 г. №172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации».
2. Гришина И.В. Место и роль региональной стратегии в системе стратегического планирования Российской Федерации // Территориальное стратегическое планирование. – 2015. – №17.

Егорова Яна Васильевна
студентка
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПОТОКИ ИНВЕСТИЦИЙ

На современном этапе развития экономики в условиях глобализации, технологического прогресса и либерализации рынков усиливается конкурентная среда, тем самым повышается актуальность процессов слияний и поглощений. Эти процессы являются внешним механизмом роста компаний.

Под слиянием понимается объединение нескольких фирм, в результате которого одна из них выживает, а остальные утрачивают свою самостоятельность и прекращают существование. А поглощение компании можно определить как взятие одной компанией другой под свой контроль, управление ею с приобретением абсолютного или частичного права собственности на нее.

Чем же поглощения отличаются от слияния? Отличие поглощений от слияний заключается в том, что поглощающая компания приобретает контрольный пакет акций другой компании. Если приобретен пакет, превышающий 75% обыкновенных акций, то поглощаемая компания теряет свою юридическую самостоятельность и превращается в подразделение компании-покупателя. Если же приобретен пакет, составляющий менее 75% обыкновенных акций, то поглощаемая компания может не потерять своей юридической самостоятельности, а стать дочерним предприятием (филиалом) поглощающей компании [2].

Слияния и поглощения делят на три вида: горизонтальные, вертикальные и конгломератные. Горизонтальные слияния и поглощения – это объединение двух конкурентов из одной отрасли, вертикальные – объединение двух компаний, имеющих отношение «покупатель – продавец», конгломератные – объединение двух неконкурирующих компаний из разных отраслей, не имеющих отношения «покупатель – продавец».

Мотивы для осуществления слияний и поглощений следующие:

1. Увеличение финансово-экономических показателей, которое невозможно при естественном росте.
2. Выправление финансового положения компании.
3. Приобретение новой формы публичности для привлечения иностранных инвестиций.
4. Выгодный выход собственника из бизнеса путем обмена своих акций на акции поглощаемой компании.
5. Спекулятивные мотивы.

Конечно же, не все сделки проходят идеально, почти 80% сделок являются неудачными. Это вызвано рядом проблем, таких как:

1. Смена кадров – в процессе слияний и поглощений происходит сокращение работников как добровольное, так и принудительное. В первую очередь уходят квалифицированные кадры и менеджеры высшего звена, так как им не составит труда найти другую подходящую работу. Так же в этой связи сокращается количество постоянных клиентов.

2. Отсутствие стратегии – связано с тем, что большинство сделок проходит без детального анализа преимуществ в будущем.

3. Неопытность менеджеров.

4. Медлительность сделок – вызвана большим количеством иерархических уровней между оперативными менеджерами и комиссией.

5. Различие культур.

6. Отсутствие должного контроля над процессами.

Для решения этих проблем предлагается разбить процесс слияния и поглощения на подпроцессы:

1. Разработка стратегии.

2. Поиск подходящих кандидатов.

3. Их оценка и выбор.

4. Ведение переговоров.

5. Интеграция.

6. Контроль.

Такой метод решения проблем поможет сосредоточить должное внимание на всех этапах, так как в основном, некоторые компании пренебрегают некоторыми пунктами, из-за чего увеличивается риск сделок.

В 2014 году, по данным UNCTAD, рынок международных слияний и поглощений достиг максимального уровня с 2011 года, составив \$384 млрд. Наиболее активно слияния и поглощения происходили в финансовой сфере, фармацевтике, металлургии, коммуникациях и медиаиндустрии. Лидером в прошлом году стала финансовая отрасль – на нее пришлось до 35% всех международных сделок. Стоимость 222 сделок по слиянию и поглощению оценивалась более чем в \$1 млрд [5]. В тройку лидеров по этим сделкам вошли Китай, Гонконг и США. А пиковым годом в совершении сделок слияния и поглощения был 2007.

Американская практика процессов слияний и поглощений берет начало с 1980-х годов. И причем является успешной, так как американский рынок является наиболее емким и технологичным, тем самым привлекая иностранных инвесторов. В американских трансграничных сделках вспомогательным мотивом является оптимизация налоговых выплат. Например, покупка американским производителем медицинской техники Medtronic своего ирландского конкурента Covidien за \$42,9 млрд стала одной из крупнейших попыток сменить налоговую прописку с целью уменьшения налоговых выплат. В 2014 году состоялись две очень крупные сделки – это поглощение ирландской фармацевтической компанией Actavis американской Allergan – производителя инъекций от морщин Botox – за \$66 млрд и слияние американских нефтесервисных компаний Halliburton и Baker Hughes стоимостью \$34,6 млрд [5]. А российская практика началась сравнительно недавно. Доля российского рынка в общем объеме сделок слияния и поглощения составляет менее 4% от глобального рынка [3, с. 4]. Крупнейшая сделка в 2013 году была покупка британской BP почти 20% акций «Роснефти» в рамках сделки по ТНК-BP.

По данным информационного агентства АК&М суммарная стоимость сделок российского рынка слияний и поглощений снизилась по сравнению с тем же периодом 2014 года в 7,3 раза в долларовом выражении и в 4 раза в рублевом, которая составила \$819,8 млн. А суммарное количество сделок составило

всего 42 транзакции (18 в январе и 24 в феврале). Это в 2,3 раза меньше по сравнению с январем-февралем 2014 года [4]. Главную роль сыграл низкий курс рубля. Большинство сделок в 2015 году происходит в низшем ценовом сегменте, стоимостью от \$1 млн до \$10 млн. Основные факторы, оказывающие влияние на российский рынок M&A, не изменились по сравнению с 2014 годом: это падение курса рубля, падение цен на нефть, внешнеполитическая нестабильность и снижение темпов роста российской экономики.

Как же слияния и поглощения влияют на международные потоки инвестиций? В 2014 году объем сделок по слиянию и поглощению, в которых иностранная компания приобретает российскую, составила \$3,2 млрд. Это в три раза меньше, чем в 2013 году. Что касается российских металлургических и сырьевых капиталов, то им сложнее получать инвестиции из-за падения цен на их продукцию. Объем потока иностранных инвестиций зависит от качества сделок, принятия правильных стратегических решений при осуществлении сделок слияния и поглощения. Чем стратегически правильнее будет осуществлена сделка, тем больше будет поток иностранных инвестиций. И также немаловажную роль играет создание нормативной базы страны, ее инвестиционная привлекательность, конкурентоспособность на мировом рынке. Политическая обстановка страны тоже влияет на поток иностранных инвестиций, особенно введение различных санкций против России и Украинский кризис повлияли на уменьшение потоков инвестиций.

Список литературы

1. Привлечение иностранных инвестиций: слияния и поглощения // Банковский вестник. – 2008. – С. 50–51.
2. Ермолаева М.А. Реструктуризация компании как способ повышения ее рыночной стоимости. Слияния и поглощения.
3. Рынок слияний и поглощений в России в 2010 году и I квартале 2011 года / КПМГ. 2011. Апрель.
4. Akm.ru – Информационное Агентство «АК&М» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.akm.ru/>
5. Rbc.ru [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rbc.ru/>

Емельянцева Мария Юрьевна
студентка
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

АНАЛИЗ ПОКУПАТЕЛЬСКОЙ СПОСОБНОСТИ ДЕНЕГ В КРИЗИСНЫЙ ПЕРИОД

Благосостояние населения является важным показателем экономики любой страны. Россия в настоящее время переживает серьезные экономические трудности, что не может не сказаться на социальном и финансовом положении граждан. Заработная плата является основным источником дохода большинства населения [1, с. 239]. В связи с этим, целесообразно рассмотреть, какие перемены происходят с заработной платой в России, а также оценить ее покупательскую способность, сравнить сложившиеся тенденции с кризисом 2008–2009 гг. В данной работе рассчитана покупательская способность заработной платы в Республике Саха (Якутия), а также покупательская способность пенсий в РФ и РС (Я), так как пенсия занимает наибольший удельный вес в статье доходов пенсионеров.

Покупательская способность денег – количество товаров и услуг, которое может быть куплено на определенную денежную единицу. Покупательная

способность денег отражает соотношение стоимости денег и стоимости товаров [2]. Данный показатель можно рассчитать двумя способами: обратное значение индекса потребительских цен; соотношение средних доходов с величиной прожиточного минимума.

Рассмотрим динамику средней номинально начисленной заработной платы в РФ, а также ее покупательскую способность в период с сентября 2014 года по февраль 2015 года (рис. 1), так как сентябрь 2014 года является датой начала падения стоимости национальной валюты. Из рисунка 1 следует, что за полгода средняя номинально начисленная заработная плата уменьшилась на 6%, а покупательская способность денег – на 5%, аналогичные показатели в кризис 2008–2009 гг. изменялись на 1–2% (рис. 2). Расчеты выполнены с помощью первого способа.

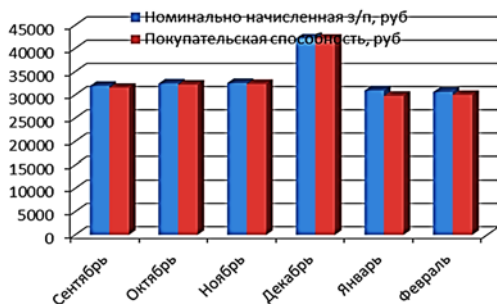


Рис. 1. Динамика средней номинально начисленной заработной платы в РФ, ее покупательская способность, 2014–2015 гг., руб.

В долларовом выражении зарплаты сейчас немногим выше 500 \$, что соответствует уровням 2006 или дну кризиса 2009. Годовое падение составляет около 40% – последний раз нечто аналогичное было лишь в 1998.

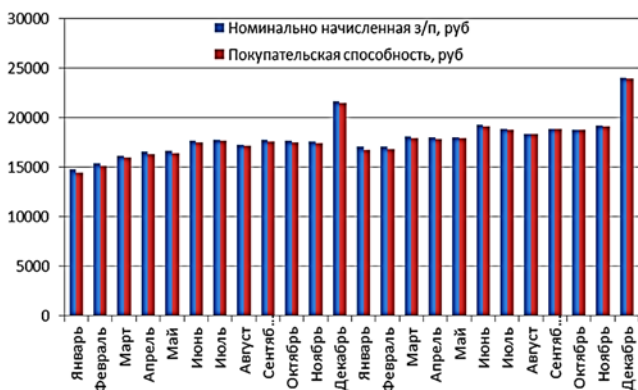


Рис. 2. Динамика средней номинально начисленной заработной платы в РФ, ее покупательская способность, 2008–2009 гг., руб.

Уровень инфляции при этом в период с сентября 2014 – февраль 2015 гг. варьировался в пределах 0,6–4% (рис. 3). Аналогичный показатель в кризис 2008–2009 гг. варьировался в пределе – 0,03 – 2,5% (рис. 4).



Рис. 3. Изменение уровня инфляции, сентябрь 2014 – февраль 2015 гг., %

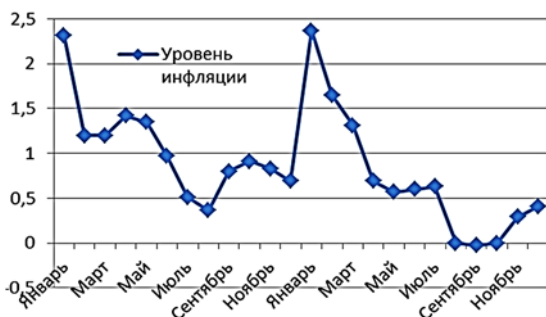


Рис. 4. Изменение уровня инфляции, 2008–2009 гг., %

Далее рассмотрим покупательскую способность заработной платы в РС (Я), а также пенсий РФ и РС (Я) с помощью соотношения с прожиточным минимумом. Динамика среднемесячной начисленной заработной платы и величины прожиточного минимум в РС (Я) представлена на рисунке 5. Покупательская способность в 2010, 2011, 2012, 2013, 2014 равна 2,88, 3,14, 3,45 3,68, 3,29 соответственно.

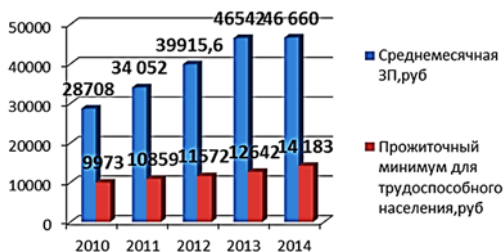


Рис. 5. Динамика среднемесячной начисленной заработной платы и величины прожиточного минимум в РС (Я), 2010–2014 гг., руб.

Динамика среднемесячной пенсии и величины прожиточного минимум в РС (Я) представлена на рисунке 6. Покупательская способность в 2010, 2011, 2012, 2013, 2014 равна 1,39, 1,38, 1,44, 1,45, 1,00 соответственно.

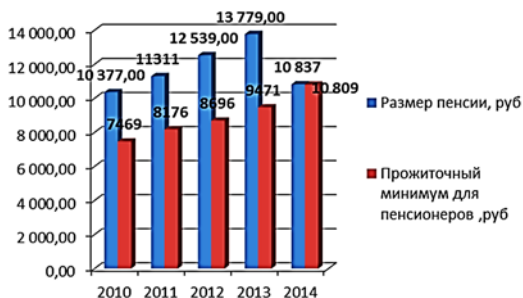


Рис. 6. Динамика среднемесячной пенсии

и величины прожиточного минимума в РС (Я), 2010–2014 гг., руб.

Динамика среднемесячной пенсии и величины прожиточного минимума в РФ представлена на рисунке 7. Покупательская способность в 2010, 2011, 2012, 2013, 2014 равна 1,65, 1,51, 1,61, 1,53, 1,53 соответственно.



Рис. 7. Динамика среднемесячной пенсии

и величины прожиточного минимума в РФ 2010–2014 гг., руб.

Таким образом, исходя из проведенного анализа, можно сделать следующие выводы. Во-первых, происходит сокращение номинальной заработной платы, а также ее покупательской способности больше, чем в кризис 2008–2009 гг., что негативно сказывается на экономическом состоянии граждан. Инфляция достигает серьезных размеров, даже по сравнению с кризисом 2008–2009 гг. В долларовом выражении зарплаты сейчас немногим выше 500 \$, что соответствует уровням 2006 или дну кризиса 2009. Годовое падение составляет около 40%. Во-вторых, существует серьезная проблема покупательской способности пенсии, так как уровень пенсии практически равен уровню прожиточного минимума, особенно в РС (Я), что говорит о тяжелом положении пенсионеров.

Список литературы

1. Склярская В.А. Экономика труда: Учебник для бакалавров / В.А. Склярская // Электрон. текстовые данные. – М.: Дашков и К, 2014. – 304 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/24769>
2. Словарь экономических терминов. – М., 2013. – 528 с.
3. Информационно-аналитические материалы Официального информационного портала Республики Саха (Якутия) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.sakha.gov.ru (дата обращения: 20.04.2015).

4. Информационно-аналитические материалы Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.gks.ru (дата обращения: 20.04.2015).

5. Уровень инфляции [Электронный ресурс]. – Режим доступа: уровень-инфляции.рф (дата обращения: 20.04.2015).

Ли Виктория Викторовна
студентка
ДВФУ
г. Владивосток

АНАЛИЗ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ИНВЕСТИЦИОННУЮ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ПРИМОРСКОГО КРАЯ

С каждым годом регионы России становятся более самостоятельными при выборе инвестиционной политики. Администрации регионов разрабатывают инвестиционные стратегии и программы, учитывая региональную специфику. В связи с появлением региональной инициативы, у регионов появилось больше возможностей для самостоятельного экономического развития и создания благоприятных условий для привлечения негосударственных инвестиций.

В связи с возрастающей ролью Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР) в мировой экономике увеличивается значимость Приморского края для России как зоны экономического контакта страны с этим регионом [1, с. 33]. В Приморском крае работают 19 консульских представительств иностранных государств. Внешнеэкономические связи Приморский край поддерживает с 84 странами мира. Основные внешнеторговые партнеры края – США (2%), Япония (9,8%), Республика Корея (21,4%), Китай (49,1%) [4].

Благоприятный инвестиционный климат региона формируется с одной стороны инвестиционной привлекательностью, как его объективной составляющей, а с другой стороны интенсивностью привлечения инвестиций, как субъективной составляющей. В данной работе произведен анализ инвестиционной привлекательности Приморского края в разрезе частных потенциалов региона и частных рисков как факторов, влияющих на целесообразность и эффективность капиталовложений в регионе. В таблице 1 представлены данные об объемах и структуре инвестиций в основной капитал за период с 2008 по 2014 гг.

Таблица 1

Структура инвестиций в Приморье по источникам финансирования,
в фактически действовавших ценах на начало года, млн рублей

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Инвестиции в основной капитал – всего	76970,2	149813,4	208208,6	307617,7	190838,8	113094,1	134652,0
из них:							
Средства федерального бюджета	11643,1	42553,3	73450,3	111829,9	40173,7	22999,0	33991,1
Средства бюджетов субъектов РФ и местных бюджетов	3814,4	4160,5	8285,6	17619,0	15032,7	8152,5	6023,5
Инвестиции из-за рубежа	1929,69	1238,1	814,7	2082,1	1320,5	1027,2	546,4
Внутренние частные инвестиции	59583,01	101861,5	125658	176086,7	134311,9	80915,4	94091

Источник: составлено автором с использованием [6, с. 5; 9].

Объём инвестиций в основной капитал в Приморье увеличивается до 2011 года, после чего резко сокращается (таблица 1). С 2008 по 2011 годы доля бюджетных инвестиций увеличилась вдвое – с 20,1% до 42,1%. Это связано со строительством объектов к саммиту АТЭС-2012, которые финансировались из средств федерального бюджета. Доля иностранных инвестиций в структуре очень мала (2,5% в 2008 году и менее 1% в период с 2009 года по 2014). Важнейшие инвесторы – Германия (31%), Япония (25%), Республика Корея (10%), Китай (9%) [4]. В целях повышения инвестиционной заинтересованности стран-партнеров Азиатско-Тихоокеанского региона «Инвестиционное Агентство Приморского края» утвердило план проектов и мероприятий, направленных на продвижение инвестиционного имиджа Приморья и, как следствие, на привлечение инвестиционных ресурсов в регион.

Инвестиционную привлекательность регионов России, основываясь на данных Росстата, Минсвязи, Минфина, Минприроды, ФСФР и Центробанка, рассчитывают национальные и международные рейтинговые агентства («Эксперт-РА», «Национальное рейтинговое агентство», S&P's, Moody's, Fitch).

Для оценки инвестиционной привлекательности Приморского края в работе используем данные агентства «Эксперт-РА» [3]. Для оценки инвестиционной привлекательности «Эксперт-РА» использует 12 градаций по соотношению «инвестиционный потенциал / инвестиционный риск».

Инвестиционный рейтинг Приморья за последние 10 лет по данным рейтингового агентства «Эксперт-РА» представлен в таблице 2.

Таблица 2
Инвестиционный рейтинг Приморского края за период с 2005–2014 гг.

Год	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Оценка	3В1	3В1	3В1	3С1	3В1	2В	3В1	3В1	3В1	3В1

Источник: составлено автором с использованием [3].

Согласно таблице 2, за анализируемый период инвестиционный рейтинг региона преимущественно оценивается как 3В1 – «пониженный потенциал/умеренный риск». А так же в 2014 году по данным Национального рейтингового агентства рейтинг инвестиционной привлекательности Приморского края снизился на одну ступень в сравнении с 2013 годом, и край получил оценку IC5: средняя инвестиционная привлекательность – второй уровень.

В целях подробного анализа инвестиционного потенциала Приморского края, приведём данные рейтингового агентства «Эксперт-РА» по рейтингу потенциала региона за период с 2005 по 2014 годы (таблица 3).

Таблица 3
Инвестиционный потенциал Приморского края за период с 2005–2014 гг.

Год	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Ранг потенциала	22	22	22	21	21	18	21	20	20	20
Доля в общероссийском потенциале, %	1,065	1,114	1,089	1,107	1,169	1,183	1,15	1,154	1,156	1,192
Изменение доли в потенциале, п. п.	-0,061	0,049	-0,024	0,002	0,056	0,14	0,01	0,003	0,018	0,027

Инвестиционный потенциал Приморья с 2012 года занимает 20 позицию из 83 возможных. Доля Приморского края в общероссийском потенциале невысока, но имеет тенденцию к росту. Для сохранения сложившейся тенденции необходимо применять меры, способствующие повышению отдельных ключе-

вых потенциалов края. В первую очередь, основным преимуществом Приморья является его природно-ресурсный потенциал (18 ранг). Приморский край входит в десятку наиболее обеспеченных природными ресурсами регионов страны (доля Приморья составляет 2,2% от ресурсно-сырьевого потенциала России). Так же очевидным преимуществом региона является его туристический потенциал, который за последние 8 лет поднялся с 27 ранга до 10. Приморский край богат рекреационными ресурсами, которые являются основой развития туризма.

Необходимо рационально использовать имеющийся потенциал, используя кластерную модель развития. Это поможет сбалансированно развить ключевые компетенции края и улучшить инфраструктуру края.

Проанализируем существующие в Приморье инвестиционные риски, используя данные агентства «Эксперт РА» (таблица 4).

Таблица 4

Инвестиционный риск Приморского края за период с 2005–2014 гг.

Годы	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Ранг риска	58	54	52	64	56	62	50	30	34	35
Средневзвешенный индекс риска	1,163	1,144	1,14	1,215	1,141	1,174	1,307	1,263	1,255	1,25
Изменение индекса риска, увеличение (+), снижение (–)	–0,079	0,023	–0,007	0,075	–0,074	0,033	–0,029	–0,144	–0,007	–0,006

Из таблицы 4 видно, что общий ранг интегрального инвестиционного риска в крае за 10 лет снизился с 58 до 35, причём наибольшие темпы снижения показателя приходится на последние 4 года. Тем не менее, некоторые виды рисков до сих пор являются большой проблемой для края. Такие как криминальный риск (61 ранг), экологический (58 ранг), финансовый риск (47 ранг) и социальный (53 ранг). Необходимо снижать уровень вышеуказанных рисков посредством:

1. Криминальный риск: усиление надзора и контроля за деятельностью правоохранительных органов со стороны вышестоящих структур.

2. Экологический риск: софинансирование экологических проектов, финансирование исследований в области экологии и их дальнейшее практическое применение.

3. Финансовый риск: повышение степени защищенности инвестиций, усиление надзора финансовыми операциями в регионе.

4. Социальный риск: повышение качества жизни посредством увеличения доли социальных расходов в структуре регионального и местных бюджетов, а также информирование населения о социальных правах и возможностях.

Таким образом, для комплексного развития региона и улучшения инвестиционного климата необходимо решение следующих задач:

- формирование инфраструктуры обеспечения инвест. деятельности;
- устранение административных барьеров в процессе инвестиционной деятельности;
- развитие механизмов государственно-частного партнерства в реализации инвестиционных проектов на территории Приморского края;
- обеспечение открытого информационного пространства инвестиционной деятельности;
- формирование имиджа Приморского края как территории наибольшего благоприятствования для ведения бизнеса [5].

Список литературы

1. Белых С.В., Рубинштейн Е.Д. Оценка инвестиционных возможностей региона // Территория новых возможностей. Вестник ВГУЭС. – 2012. – №1. – С 33–38.
2. Инвестиционное Агентство Приморского края [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.invest.primorsky.ru/api/index.php/ru/>
3. Инвестиционные рейтинги регионов России // Рейтинговое агентство «Эксперт РА» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.raexpert.ru/ratings/regions/2014>
4. Инвестиционный портал Приморского края [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://invest.primorsky.ru/index.php/ru/>
5. Официальный сайт Администрации Приморского края [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://primorsky.ru/>
6. Шаповалов В.Ф. Инвестиционная и строительная деятельность за 2014 год: Статистический бюллетень. – Владивосток: Приморскстат, 2015. – 30 с.

Манькова Анна Олеговна
студентка
ДФУ
г. Владивосток

ВЛИЯНИЕ СБЕРЕЖЕНИЙ ГРАЖДАН НА ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ПРИМОРСКОГО КРАЯ

Привлечение и эффективное использование инвестиций является одним из основных условий экономического развития, поэтому повышение инвестиционного потенциала регионов имеет приоритетное значение. В настоящее время инвестиционный потенциал регионов как территориальных кластеров оказывает значительное влияние на инвестиционный потенциал страны в целом. Инвестиционный потенциал складывается из следующих частных потенциалов, каждый из которых, в свою очередь, характеризуется целой группой показателей: ресурсно-сырьевой, трудовой, производственный, инновационный, институциональный, инфраструктурный, финансовый, потребительский [1].

Проблема недооценки внутренних инвестиций и недостаточного стимулирования развития инвестиционных процессов регионов является актуальной на сегодняшний день, при этом, особое значение имеют сбережения граждан как внутренний инвестиционный ресурс значительной емкости.

Инвестиции в основной капитал Приморья за период с 2008 по 2011 годы осуществлялись в основном за счет средств федерального бюджета и были связаны с проведением Саммита АТЭС, поэтому, после завершения строительных работ, объем инвестиций имеет отрицательную динамику (в 2013 году объем уменьшился на 33,8% по сравнению с 2011 годом). В связи с прекращением федерального инвестирования выявляется необходимость создания определенных условий и мер, направленных на привлечение внутренних инвестиционных ресурсов.

Сбережения населения, являясь одним из главных показателей уровня жизни, могут служить одним из факторов увеличения инвестиционного потенциала региона. На рисунке 1 отражена зависимость ВРП от среднедушевых доходов населения.

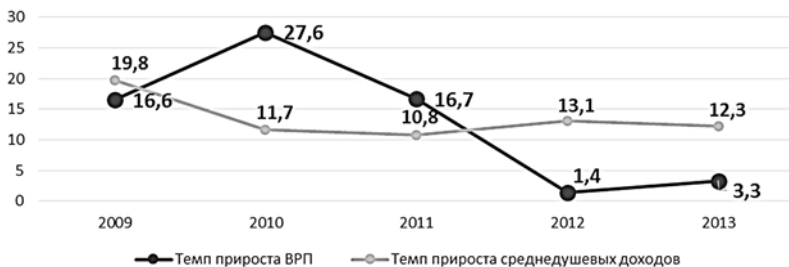


Рис. 1. Темпы прироста среднедушевых доходов населения и темп прироста ВРП в Приморском крае, в процентах

Источник: составлено автором с использованием [2].

За рассматриваемый период (рис. 1) темп прироста ВРП резко уменьшается и к 2012 году составляет 1,4%, что, прежде всего, связано с уменьшением инвестиций за счет средств федерального бюджета. При этом, темп прироста среднедушевых доходов также замедляются. На рисунке 2 изображена структура использования денежных средств населения Приморья.



Рис. 2. Структура использования денежных доходов населения в Приморском крае, в процентах

Источник: составлено автором с использованием [2].

Значительную долю в структуре расходов занимают покупка товаров и оплата услуг, которая к 2013 году увеличилась на 5,2% по сравнению с 2009 годом. Следует отметить, что это не могло не сказаться на сбережениях граждан, объем которых к началу 2014 году достиг уровня 2008 кризисного года и составил всего 12,6% в общей структуре расходов населения.

Так для чего же граждане стремятся сберечь свои денежные средства? Опрос, проведенный Национальным агентством финансовых исследований (НАФИ) в 2012 году показывает, что 35% респондентов хранят деньги в наличных рублях. Это означает, что у населения есть возможности для инвестирования, однако деньги «не работают». В Таблице 1 представлена динамика доли финансовых активов в структуре использования доходов населения ДВФО.

Таблица 1

Изменение доли финансовых активов населения
в Дальневосточном федеральном округе, в процентах

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Республика Саха (Якутия)	20,8	19,7	20,8	19,3	18,7	19,1	17,8
Камчатский край	33,1	29,4	31,7	31,8	27,2	25,8	26
Приморский край	17,5	12,7	21	21	17,9	14	12,6
Хабаровский край	25,6	15,6	23,2	22,3	15,7	13,1	13,9
Амурская область	26,7	25	24,4	18,7	17	17,9	18,4
Магаданская область	36,2	32	34,3	33,5	27,9	27,6	24,3
Сахалинская область	25,5	17,8	17,3	15,5	10,4	5,4	13,8
Еврейская автономная область	24,1	25,6	28,5	28,8	27,2	25	23,5
Чукотский автономный округ	53,3	39,4	24,1	40,6	43,4	45,9	48,2
<i>ДФФО</i>	<i>17,5</i>	<i>12,7</i>	<i>22,7</i>	<i>21,8</i>	<i>18,1</i>	<i>16,2</i>	<i>16,5</i>

Источник: составлено автором с использованием [3].

Рассматривая динамику финансовых активов в Дальневосточном федеральном округе (таблица 1), важно отметить, что в 2008 году в период кризиса практически во всех регионах наблюдается уменьшение доли в структуре использования денежных доходов (кроме Еврейской автономной области). Значит, величина финансовых активов зависит от текущей экономической ситуации в стране, и особенно резко на кризисные явления реагируют сбережения граждан. Кроме того, проводя параллель текущего экономического кризиса с кризисом 2008 года, можно предположить, что вероятность повторения ситуации довольно велика.

Важно отметить, что только в 2008 году в период кризиса вместе с общим сокращением инвестиций, население предпочитало хранить денежные средства в ценных бумагах, а не в депозитах. Возросшее потребительское поведение побуждало граждан активно снимать денежные средства с депозитных счетов. На рисунке 3 отражена объем и структура банковских депозитов в Приморье.

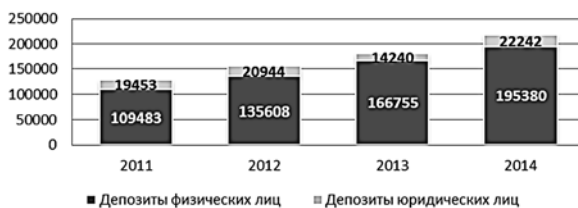


Рис. 3. Динамика объемов банковских вкладов (депозитов) и другие привлеченные средства физ. и юр. лиц Приморском крае, тыс. руб.

Источник: составлено автором с использованием [4].

Немаловажно, что в структуре банковских вкладов депозиты физических лиц с 2011 по 2014 годы составляют более 90% (рис. 3), при этом граждане предпочитают рублевые вклады депозитам в иностранной валюте. Более того, именно физические лица, являясь основными кредиторами банков (за счет средств депозитов), дают толчок к развитию предпринимательства в регионе.

По результатам проведенного анализа можно сделать вывод о том, что сбережения населения играют важную роль в формировании инвестиционного потенциала региона, поэтому необходимо аккумулировать не только средства государственного бюджета, иностранных инвесторов и юридических лиц, но и сбережения граждан.

По мнению автора, основными причинами низкой инвестиционной активности населения являются:

- низкий уровень доходов населения;
- замедление темпов роста реальных доходов;
- низкий уровень финансовой грамотности населения;
- ускорение темпов инфляции стимулирует потребительское поведение населения;

- недоверие населения к финансовым институтам.

Для решения поставленных проблем предлагается:

1. Повышать уровень финансовой грамотности населения.
2. Пропагандировать важность сбережений и инвестирования через каналы средств массовой информации.
3. Разработать и внедрить государственную программу финансового образования граждан, в том числе для школьников.
4. Установить сотрудничество финансовых организаций с региональными органами власти, направленной на снабжение население всесторонней и полной информацией о необходимости сбережений и инвестирования средств.
5. Вовлечь образовательные учреждения разных уровней в программу повышения финансовой грамотности (создание базовых кафедр для обучения, проведение практик, лекций и мастер-классов).

Таким образом, сбережения населения являются одним из важнейших факторов экономического развития региона. Стимулы по привлечению сбережений граждан окажут положительное влияние как на экономику региона, так и на отдельные домохозяйства, увеличив их уровень жизни.

Список литературы

1. Белых С.В., Рубинштейн Е.Д. Оценка инвестиционных возможностей региона / С.В. Белых, Е.Д. Рубинштейн // Территория новых возможностей. Вестник ВГУЭС. – 2012. – №1. – 33–38 с.
2. Денежные доходы и расходы населения края: Сборник с аналитической запиской // Приморскстат, 2014. – 35 с.
3. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>
4. Официальный сайт Центрального Банка России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru/statistics/>

Нагапетян Артур Рубикович

аспирант
ДВФУ

г. Владивосток

К ВОПРОСУ О ПРЕДПОСЫЛКАХ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ДЕФОРМАЦИЙ НА РАЗВИВАЮЩИХСЯ ФИНАНСОВЫХ РЫНКАХ

Прежде постановки рассматриваемой проблемы, обозначим основной понятийный аппарат, финансовый рынок будет рассматриваться нами как альтернативный механизм привлечения ресурсов в процессе акционирования предпринимательских единиц, выделяющийся отсутствием системообразующих субъектов в роли центров полного перераспределения рисков и доходно-

сти. Информационную эффективность функционирования финансового рынка, мы рассматриваем как необходимое и достаточное условие рационального распределения ограниченных ресурсов с критерием оптимальности с позиции риска-доходности, в контексте его способности сразу и полностью отражать вновь поступающую информацию в цене актива [3]. Используя метод моделирования, в интерпретации неопозитивистской школы, допустим возможность существования рынка, где вышеприведенное условие имеет место быть. Тогда, если оно выполняется не в полной мере, необходимо допустить существование определенных причин, препятствующих достижению рынком состояния полной информационной эффективности. Именно существование таких причин мы обозначаем в качестве проблемы исследования и определяем их как деформации (ценообразования). Целью же работы будет являться определение подходов к интерпретации их природы, предпосылок их возникновения, возможностей идентификации и преодоления. За рамки данной работы выходит методологический вопрос относительно отличий между методом достижения научного знания и методом его доказательства, который мы оставляем открытым, однако для демонстрации нашей текущей позиции, мы предлагаем использовать метод моделирования посредством конструирования выводов на основе достижения безарбитражных состояний. Более подробно о теориях ценообразования на финансовом рынке можно узнать в работах Г. Марковица, У. Шарпа, Ф. Блэка и др. Наиболее глубоко вопросы о предпосылках возникновения деформаций рассмотрены Дж. Акерлофом и Д. Канеманом, соответственно, в рациональных и иррациональных интерпретациях. Также большое количество работ посвящено вопросам тестирования различных рынков на предмет их информационной эффективности, например, работы Ю. Фамы, Р. Шиллера, П. Самуэльсона, Р. Мертона и др.

Научная новизна наших результатов заключается в том, что нами предложен подход к построению модели формирования цен на активы, отличающихся от ранее предложенных не только попыткой совмещения в ней рациональных и иррациональных стимулов экономических агентов, но и интерпретирующей на определенном уровне абстракций природу возникающих деформаций с претензией, как на их количественную идентификацию, так и предложения мер, ведущих к эндогенному автономному саморегулированию, направленную на выявление и преодоление рынком деформаций.

В теории рациональных ожиданий Спрос на активы зависит от ожидаемого дохода рассчитываемого как потенциально возможный объем дохода, умноженный на меру риска (вероятности получения), зависящего от доверия покупателя к факту получения дохода (1).

$$D = \frac{P_1}{P_0} * R \quad (1)$$

где, D – уровень спроса на актив;

P1 – ожидаемая цена актива в будущем;

P0 – текущая цена актива;

R – уровень риска (вероятность неполучения).

Еще в начале 20 века Л. Башелье отмечал, что получение или потеря одного и того же количества условных единиц ценностей могут представлять для экономических субъектов разное количество полезности. После неопозитивистской революции Дж. Кейнса стало возможным говорить об ожидаемой величине полезности, что было формально сформулировано в работах Дж. Неймана и О. Моргенштерна. На основе его работ с учетом методологической оговорки М. Фридмана о возможности формирования строгих моделей на базе нестрогих гипотез мы предлагаем внести в научный оборот категорию метаизмерителя, характеризующего соотношение относительной ожидаемой полез-

ности условной единицы возможного дохода и потерь в будущем [2]. Сущность данного показателя можно интерпретировать как уровень доверия экономического субъекта к возможности получения данной единицы ценности. Если же рассматривать данный показатель по отношению к отдельно взятому рыночному инструменту, то можно идентифицировать уровень иррациональности ее текущей цены. Сама модель метаизмерителя может быть представлена в следующем виде (2). В данном случае классическая модель оценки спроса (косвенно речь идет об оценке взвешенной уровнем риска доходности) является частным случаем с условием равенства метаизмерителя 1 ($\$1_d = \1_R).

$$D = \frac{P_1}{P_0} * R * \frac{\$1_d}{\$1_R} \quad (2)$$

где, $\$1(d)$ – ценность одного доллара возможного дохода (как положительного, так и отрицательного) в будущем в контексте получения;

$\$1(R)$ – ценность одного доллара возможного дохода (как положительного, так и отрицательного) в будущем в контексте потерь.

Говоря об уровне иррациональности в его текущей цене, мы имеем ввиду деформации, из-за которых не выполняется условие Ю. Фамы для эффективного рынка, который в таком случае является таковым если данное условие выполняется для всех активов торгуемых на ней. Важно признать формальную сторону предлагаемой модели, которая основывается на теории арбитражного ценообразования, другими словами, мы не пытаемся объяснить причину возникновения предпосылок ведущих к возникновению деформаций, что более подробно, но в менее формализованной форме представленной в работах Д. Канемана [1; 4]. Наша задача изначально состояла в поиске модели позволяющей количественно идентифицировать наблюдаемые деформации и предложить инструменты их преодоления. Именно, этим и определяется необходимость автономности их природы, ведь в контексте рассмотрения с позиции теории арбитражного ценообразования, перестает иметь значение принципиальный спор между позитивной и нормативной экономической методологией, относительно «справедливого» уровня цена на те или иные активы.

Дальнейшие исследования сформированной проблемы предполагается вести в направлении выявления количественных инструментов оценки уровня иррациональности в ценообразовании конкретно рассматриваемых инструментов на основе сравнительных сопоставлений их друг с другом, что может дать возможность для предложения новой модели ценообразования опционов, отличающихся от ныне существующих учетом параметров бумаги не только на уровне выведения безарбитражности в индивидуально-временных рамках, на основе доходного подхода к оценке, но и выведения безарбитражности в пространственно-временных рамках всех альтернативных бумаг на основе сравнительной стратегии ценообразования.

Список литературы

1. Канеман Д., Тверски А. Рациональный выбор, ценности и фреймы // Психологический журнал. – 2003. – №4. – С. 31–42.
2. Нагапетян А.Р. Гипотеза единой модели финансовых рынков. Контрциклическое регулирование: Материалы и доклады четвертой международной научной конференции «Экономика и управление: современное положение». – Самара.: Самарский университет, 2012. – С. 98–102.
3. Fama E. The behavior of stock market prices // Journal of Business. – 1965. – №38 (1). – P. 34–105.
4. Samuelson P. Proof that properly anticipated prices fluctuate randomly // Industrial Management Review. – 1965. – №6 (2). – P. 41–9.

Никифорова Галина Ивановна
канд. экон. наук, старший преподаватель
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

РАЗВИТИЕ ФОНДОВОГО РЫНКА В ЯКУТИИ

Рынок ценных бумаг довольно неразвитый сегмент финансового рынка в Якутии. Вместе с тем, сам финансовый рынок можно охарактеризовать как динамично развивающийся и привлекательный для инвесторов. В связи с этим данная тематика может представлять интерес. Основное назначение фондового рынка состоит в том, что он позволяет аккумулировать денежные средства и направлять их на развитие перспективных отраслей экономики.

Первая половина 90-х годов считается началом развития рынка ценных бумаг в Якутии. В этот период был создан чековый инвестиционный фонд «Саха-Инвест», Якутская фондовая биржа, возник внебиржевой рынок, Правительством республики были введены в хозяйственный оборот Казначейские векселя Министерства финансов Республики Саха (Якутия). На рынок активно внедрились суррогатные ценные бумаги российских инвестиционных компаний – «Хопер-Инвест», «МММ». Таким образом, фондовый рынок Якутии имеет свою историю возникновения и развития.

В настоящее время в республике представлены основные сегменты фондового рынка. Наиболее значимые из них, которые предоставляют услуги профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг: ОАО «Якутский депозитарный центр», ОАО «Якутский фондовый центр», представительство холдинга ЗАО «Финам», многие республиканские банки, а также филиалы крупнейших российских банков.

ОАО «Республиканский специализированный регистратор «Якутский Фондовый центр»:

Открытое акционерное общество «Республиканский специализированный регистратор «Якутский Фондовый центр» является единственным профессиональным участником рынка ценных бумаг в Республике Саха (Якутия), осуществляющим в качестве головной организации деятельность по ведению реестра владельцев именных ценных бумаг.

РСР ЯФЦ, учрежденный в октябре 1993 года, одним из первых регистраторов России в марте 1996 года получил лицензию ФКЦБ на осуществление деятельности по ведению реестра №01009, в марте 2004 года – бессрочную лицензию на осуществление деятельности по ведению реестра владельцев именных ценных бумаг №10-000-1-00309

На обслуживании находится свыше 200 эмитентов различных отраслей народнохозяйственного комплекса Республики Саха (Якутия), Республики Бурятия, Республики Хакасия, Красноярского края, Архангельской области.



Рис. 1. Динамика по основным операциям регистратора, % к предыдущему году

В данной диаграмме представлены отчетные показатели по основным операциям регистратора. В 2008 году наблюдается спад оборота ценными бумагами, так как в этот период произошел мировой финансовый кризис. В 2010 году оборот ЦБ по сравнению с предыдущим годом упал более чем в 3 раза. Это возможно связано со снижением спроса или низкой ликвидностью ценных бумаг.

1. ОАО «ЯФЦ» завершил 2012 год с чистой прибылью по РСБУ в 924,00 тыс. руб., что в 2,4 раза меньше показателя прибыли годом ранее – 2,21 млн руб. Управленческие расходы за отчетный составили 41,34 млн руб.

2. За 2013 год получил чистую прибыль по РСБУ в 3,52 млн руб., что в 3,81 раза выше показателя за аналогичный период прошлого года. Продажи компании РСР «ЯФЦ» повысились на 30,53% до 43,81 млн руб. Себестоимость продукции за отчетный составила 45,79 млн руб. Прибыль от продаж составила 1,98 млн руб. [5].

ОАО «Якутский Депозитарный Центр» создан 26 января 1996 г. Министерством юстиции Республики Саха (Якутии). Акционерами являются: Республика Саха (Якутия), государственные предприятия, республиканские банки и инвестиционные компании, крупные акционерные общества.

Лицензию профессионального участника рынка ценных бумаг имеет по следующим направлениям:

1. Лицензия на осуществление брокерской деятельности.
2. Лицензия на осуществление депозитарной деятельности.
3. Лицензия на осуществление деятельности по управлению ценными бумагами [4].

Таблица 1

Основные показатели брокерской и депозитарной деятельности

Показатели	31.12.2010	31.12.2011	31.12.2012	31.12.2013	Изм., в % 2013/2012
<i>Основные показатели брокерской деятельности</i>					
1. Количество биржевых сделок, ед.	74 048	52 021	35 871	22 514	62,8
2. Объем биржевых сделок, тыс. руб.	6 426 236	5 464 237	10 015 865	24 068 857	240,3
<i>Основные показатели депозитарной деятельности</i>					
1. Номинальная стоимость ценных бумаг, учитываемых на счетах депо, млн руб.	54 471	55 285	60 186	1 483	2,5
2. Количество ценных бумаг, учитываемых на счетах депо, тыс. шт.	15 852 634	16 569 565	17 340 108	1 296 096	7,5
3. Кол-во операций	11 005	9 705	5 654	3 332	58,93

На конец 2011 года наблюдается понижение по всем показателям, кроме номинальной стоимости бумаг (рост на 1,49%) и по количеству ЦБ (рост на 4,52%). По представленным данным и анализу изменения показателей можно определить о снижении клиентской базы и спроса на ценные бумаги.

ООО «СВ Финанс» – представитель ЗАО «Финам» с 2010г. предлагает широкий спектр услуг:

1. Брокерское обслуживание: интернет-трейдинг, RTS-Брокеридж, мобильные сервисы.
2. Обучение: бесплатные семинары, курс «Начинающий», управление активами.

3. Доверительное управление: доверительное управление-Лайт, автотрейдинг, ПИФы.
4. Международные рынки: биржи США, биржи Европы, фьючерсы Опционы, FOREX, Контракты на российские акции.
5. Банковские услуги: кредиты, вклады, интернет-банк [3].

Таблица 2

Брокерские услуги

Показатели	31.12.2012	31.12.2013	Изм., в % 2012/2013
<i>Брокерские услуги:</i>			
– расчеты по брокерским операциям с ценными бумагами;	1 779 894	1 001 784	56,3
– средства клиентов по брокерским операциям	5 142	3 109	60,5

По данным таблицы можно определить положительную динамику по рассмотренным показателям, что говорит о значительном увеличении клиентской базы за счет известности и репутации организации (количество клиентов увеличилось на 18,95%, объем биржевых сделок на 9,21%). Так же проявляется значительное увеличение спроса и активности населения в сфере сделок на рынке ценных бумаг.

Коммерческие банки являются крупнейшей площадкой для осуществления операций с ценными бумагами. Многие банки имеют лицензию профессионального участника рынка ценных бумаг:

1. Лицензия на осуществление деятельности по управлению ценными бумагами.
2. Лицензия на осуществление депозитарной деятельности.
3. Лицензия на осуществление брокерской деятельности.
4. Лицензия на осуществление дилерской деятельности.

В Республике Саха (Якутия) расположено порядка 20 кредитных организаций, имеющих данные лицензии, но наиболее крупных из них:

1. Филиал №8603 Якутское отделение ОАО «Сбербанк России».
2. Филиал в г. Якутск «ВТБ 24» ОАО.
3. Филиал в г. Якутск «Газпромбанк» ОАО.
4. Якутский региональный филиал «Россельхозбанк» ОАО.
5. АКБ «Алмазэргиэнбанк» ОАО.

Банки осуществляют на рынке ценных бумаг деятельность в качестве финансовых посредников и профессиональных участников. Как финансовые посредники банки приобретают ценные бумаги с целью извлечения доходов по ним или управления другими компаниями при приобретении контрольного пакета акций этих компаний, а также осуществляют собственные эмиссии ценных бумаг с целью получения дополнительных средств. Как профессиональные участники банки осуществляют брокерскую и дилерскую деятельность; деятельность по размещению и управлению ценными бумагами; депозитарную деятельность.

Как видим, в сегменте банковского обслуживания Республики Саха (Якутия) операции с ценными бумагами и депозитарии достаточно развиты, в основном за счет присутствующих в большом количестве филиалов коммерческих банков.

На финансовом рынке кредитные организации как участники рынка ценных бумаг:

- активизируют участников рынка, оказывая влияние на их профессиональный уровень;
- иницируют создание новых для финансовой системы инструментов;

- способствуют развитию инфраструктуры рынка ценных бумаг;
- создают условия для притока в экономику портфельных и прямых инвестиций;

Рассмотрев ситуацию на фондовом рынке Республики Саха (Якутия) можно предложить основные пути развития:

1. Необходимо проводить мероприятия для привлечения индивидуальных и корпоративных инвесторов в сферу рынка ценных бумаг, путем проведения семинаров, выставок по совершенствованию экономической грамотности населения, для ознакомления и привития интереса населения к данной сфере экономики, так как именно увеличение спроса может вызвать развитие рынка.

2. Обеспечение эффективности инфраструктуры, путем унификации регулирования сегментов организованного рынка; созданием нормативно-правовых и организационных условий для возможности консолидации биржевой инфраструктуры.

3. Улучшать инвестиционный потенциал республики для привлечения новых финансовых ресурсов, а вслед за ними увеличения спроса и вложений в ценные бумаги республиканских компаний и роста объемов сделок с ценными бумагами.

4. Формирование благоприятного налогового климата для совершенствования режима налогообложения услуг операций с ценными бумагами.

Таким образом, можно сделать вывод, что в Республике Саха (Якутия) существует определенная региональная инфраструктура для постепенного развития фондового рынка и данный сегмент, несомненно, требует своего развития.

Список литературы

1. Федеральный закон «О рынке ценных бумаг» от 22.04.96 №39-ФЗ.
2. Официальный сайт Холдинга «Финам» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.finam.ru/>
3. Официальный сайт представительства холдинга «Финам» в городе Якутск – ООО «СВ Финанс» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://yakutsk.finam.ru/?f=lcn>
4. Официальный сайт ОАО «Якутский депозитарный центр» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.depocent.ru/>
5. Официальный сайт ОАО «Республиканский специализированный регистратор «Якутский Фондовый центр» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.yfc.ru/>
6. Официальный сайт Центрального банка РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru/>

Николаева Айына Родионовна
студентка
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ВНУТРЕННИЙ ДОЛГ РФ

Проблемы долговой зависимости сегодня считаются главными проблемами XXI века. С переходом России к рыночной экономике, роль основного источника денежных поступлений в бюджет страны наряду с налогами стали выполнять государственные займы. Объемы выпуска государственных займов в условиях экономического роста в стране постоянно увеличиваются. Государственные заимствования сегодня оказывают значительное влияние на экономическое развитие России и регулирование ее долговых проблем.

Цель: анализ структуры внутреннего долга Российской Федерации и его динамики в период 2012–2015 гг.

Государственный долг возникает в определенный момент функционирования государства, а именно: когда расходы начинают превышать доходы; переходя из одного финансового года в следующий, бюджетный дефицит становится хроническим явлением, при том, что его покрытие осуществляется не эмиссионными методами, а государственными заимствованиями [5].

Под внутренним государственным долгом, в соответствии с Бюджетным кодексом, понимаются обязательства, выраженные в национальной валюте, при этом, иностранная валюта, условные денежные единицы и драгоценные металлы могут указываться лишь в качестве соответствующей оговорки, но оплачиваться они должны в российской валюте. Для погашения своих обязательств и обслуживания долга органы законодательной и исполнительной власти соответствующего уровня используют все свои полномочия.

Структура государственного долга РФ представляет собой группировку долговых обязательств РФ по установленным статьей 98 Бюджетного кодекса РФ видам долговых обязательств.

Государственные ценные бумаги – это ценные бумаги, эмитированные органами государственной власти и удостоверяющие право их владельца на получение дохода или имущества.

В структуру текущего внутреннего долга России входят следующие ценные бумаги.

Таблица 1

Структура внутреннего долга Российской Федерации на 1 января 2012–2015 гг., млрд руб.

	ОФЗ-ПД	ОФЗ-ПК	ОФЗ-АД	ГСО-ППС	ГСО-ФПС	ОВОЗ	БОФЗ	ИТОГО
2012	1 817,11		1 079,58	421,15	132,00	90,00		3539,84
2013	2 169,41		1 048,58	545,55	132,00	90,00		3985,55
2014	2 700,39		1 045,98	475,55	132,00	90,00		4 443,92
2015	2 552,14	1 002,51	1 038,56	560,55	132,00	90,00	103,58	5 479,34

Графически структура внутреннего долга РФ представлена на рисунке 1.

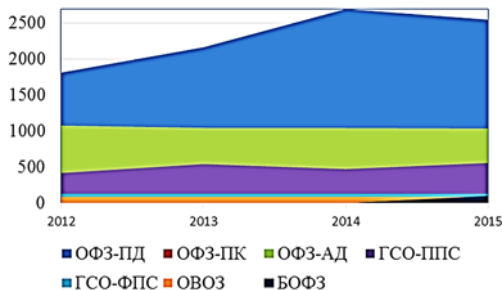


Рис. 1. Структура внутреннего долга Российской Федерации на 1 января 2012–2015 гг., млрд руб., % [6].

- ОФЗ-ПД: облигации федерального займа с постоянным купонным доходом;
- ОФЗ-АД: облигации федерального займа с амортизацией долга, т.е. происходит периодическое погашение основной суммы долга;
- ОФЗ-ПК: государственные сберегательные облигации с переменным купонным доходом;
- ГСО-ФПС: государственные сберегательные облигации с фиксированной процентной ставкой;

Микро- и макроэкономические проблемы современной экономики

- ГСО-ППС: государственные сберегательные облигации с постоянной процентной ставкой;
- ОВОЗ: облигации внутренних облигационных займов Российской Федерации [4].

Изменение объема государственного долга Российской Федерации за 2011–2013 годы представлено в таблице 2.

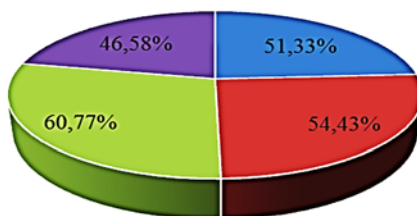
Таблица 2

Показатель	на 01.01.2011	на 01.01.2012	на 01.01.2013
Государственный долг Российской Федерации – всего	4 158 154,0	5 343 217,4	6 519 894,5
к ВВП (%)	9	9,6	10,4
в том числе:			
Государственный внутренний долг Российской Федерации	2 940 391,6	4 190 553,0	4 977 898,0
к ВВП (%)	6,4	7,5	7,9

Совокупный объем внутреннего государственного долга России на 1 января 2013 г. составил 3985,55 млрд руб., внешнего долга – 35,8 млрд долл. или около 1 трлн руб. (таблица 2). Такая динамика объясняется положительной конъюнктурой на сырьевых рынках, которая позволила России получить дополнительные доходы от продажи энергоресурсов, минимизировав увеличение объема долга как внешнего, так и внутреннего.

Объем государственного долга Российской Федерации на 1 января 2013 года составил 6 519 894,5 млн рублей и увеличился по сравнению с его объемом на 1 января 2012 года на 1 176 677,1 млн рублей.

За 2012 год доля государственного внутреннего долга Российской Федерации в общем объеме государственного долга РФ сократилась с 78,4% до 76,3%. Основная доля в объеме государственного внутреннего долга Российской Федерации, выраженного в государственных ценных бумагах Российской Федерации, приходится на ОФЗ-ПД (55,3%) (рис. 2). Объем долга по ОФЗ-ПД увеличился за указанный период на 424 452,7 млн рублей.



■ 2012 ■ 2013 ■ 2014 ■ 2015

Рис. 2. Доля ОФЗ-ПД в общем объеме государственного внутреннего долга РФ за 2012–2014 гг., %

Объем долга по ГСО-ППС увеличился за указанный период на 124,40 млрд рублей, или на 29,5% и составил по состоянию на 1 января 2013 года 545,55 млрд рублей.

Объем государственного внутреннего долга на 1.01.2014 составил 4443,92 млрд рублей, что на 458,37 млрд руб. больше чем 1.01.2013. Основная

доля в объеме государственного внутреннего долга Российской Федерации, выраженного в государственных ценных бумагах Российской Федерации, приходится на ОФЗ-ПД (60,76%). На 01.01.2015 внутренний госдолг РФ увеличился на 23,29 % и составил 5479,34 млрд руб. основную долю также составляют ОФЗ-ПД (46,57%). Доля ОФЗ-ПД во внутреннем долге сократилась, это связано с появлением долгов в ценных бумагах ОФЗ-ПК и БОФЗ.

Заключение

Бюджетная и долговая политика государства неразрывно связаны между собой: государственный долг влияет на экономический рост, денежное обращение, уровень инфляции, ставки рефинансирования, занятости, объема инвестиций в экономику страны в целом и реальный сектор экономики, приводит к сокращению инвестиционных ресурсов в экономике, нарушению воспроизводственных процессов, снижению экономического роста. Рано или поздно заимствования выходят за рамки возможностей государства, что вызывает необходимость сокращения расходов на социальные, инвестиционные и другие цели, не связанные с погашением и обслуживанием долга. Внутренний государственный долг рассматривается как заимствования государства самому себе и не влияет на общие размеры совокупного богатства нации. Определенные отрицательные последствия по его управлению перекрываются положительными эффектами от мобилизации дополнительных финансовых ресурсов в инвестиции или развитие экономики страны.

Список литературы

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации. – М., 2013. – 100 с.
2. Берзон Н.И. Финансы / Н.И. Берзон. – М.: Юрайт, 2013. – С. 165.
3. Галанов В.А. Финансы Денежное обращение и кредит / В.А. Галанов. – М.: Форум, 2009. – С. 196.
4. Гордиенко М.С. Внутренний государственный долг как важнейший стабилизатор бюджетной политики Российской Федерации / М.С. Гордиенко // Научный журнал НИУ ИТМО. Серия «Экономика и экологический менеджмент». – 2012. – №1 (10). – С. 14–25.
5. Фетисов В.Д. Финансы и кредит / В.Д. Фетисов, Т.В. Фетисова. – М.: Юнити, 2008. – С. 398.
6. Министерство финансов Российской Федерации // Аналитический раздел [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.minfin.ru/>

Пахмутов Виктор Николаевич

студент
ДВФУ

г. Владивосток

АНАЛИЗ ПОСЛЕДСТВИЙ ПРОЦЕССА КОНСОЛИДАЦИИ СТРАХОВОГО РЫНКА РОССИИ

На сегодняшний день на российском страховом рынке одной из главных тенденций является генерируемый государством процесс консолидации страхового рынка. Вместе с этим, значимой проблемой страхового рынка является инфляционный прирост стоимостных показателей, показывающий лишь номинальное увеличение объемов страховых премий и выплат.

За последние годы отчетливо видна положительная динамика стоимостных показателей национального страхового рынка. Однако, несмотря на рост количественных показателей, необходимо уделить особое внимание качественным характеристикам развития страхового рынка. Данные по показателям страховых премий и выплат за период 2007–2014 гг. представлены в таблице 1.

Таблица 1
Динамика показателей страховых премий и выплат российского
страхового рынка за период 2007–2014 гг. (без ОМС), млн руб.

Период	Страховые премии	Страховые выплаты	Цепные темпы роста СП	Цепные темпы роста СВ	Уровень инфляции
2007	486 100	203 823	–	–	–
2008	555 020	249 820	114,2%	122,6%	113,28%
2009	513 650	278 310	92,5%	111,4%	108,80%
2010	555 575	293 421	108,2%	105,4%	108,78%
2011	665 010	303 760	119,7%	103,5%	106,10%
2012	812 470	370 780	122,2%	122,1%	106,58%
2013	904 864	420 769	111,4%	113,5%	106,45%
2014	987 773	472 269	109,2%	112,2%	111,36%

Источник: [2; 5].

Из Таблицы 1 видно, что наибольшие темпы роста российского страхового рынка наблюдались в 2012 г. Показатели страховых премий и выплат выросли на 22% и составили, соответственно, 812 470 и 370 780 млн. руб. Последующие годы страховой рынок также показывает положительные темпы роста, однако прослеживается их снижение в 2 раза (до 11,4% в 2013 г. и до 9,2% в 2014 г.). Вместе с этим можно заметить, что в период 2013–2014 гг. сокращается разрыв между темпами роста страховой премии и уровня инфляции. При этом, в 2014 г. темп роста страховой премии оказался ниже уровня инфляции, что свидетельствует о значительном влиянии кризиса на страховой рынок.

Также, можно заметить, что в период 2012–2014 гг. показатели темпов роста страховых выплат достигли, а затем превысили показатели темпов роста страховых премий. Данное явление можно объяснить годичными временными лагами процессов значительного роста количества договоров страхования и прироста страховой премии, начавшихся в 2011 г.

Исходя из совокупного уровня инфляции за анализируемый период (179,72%), приведем показатели 2014 г. к уровню 2007 г. Расчет показал, что реальные темпы роста составили 113,07% и 128,93%. Если рассматривать реальные среднегодовые темпы роста, то их значения составят 101,77% и 103,70% соответственно, что позволяет сделать вывод о замедленном развитии страхового рынка России.

Запущенный процесс консолидации привел к тому, что большая часть небольших страховых компаний с минимальным размером уставного капитала не смогла достигнуть установленных нормативов, в связи с чем региональные компании были вынуждены либо уйти с рынка, либо объединиться с себе подобными или примкнуть к крупным федеральным страховщикам. Как следствие, мы можем наблюдать увеличение рыночной концентрации компаний-лидеров страхового рынка. Данные представлены в таблице 2.

Таблица 2
Концентрация страховых компаний на рынке по премиям в 2010–2014 гг.

	Доля страховой премии (без ОМС)				
	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Топ-10 страховщиков	54,52%	56,57%	57,09%	56,82%	59,04%

Топ-20 страховщиков	68,59%	69,80%	71,63%	71,48%	72,41%
Топ-50 страховщиков	83,39%	84,55%	86,84%	86,60%	85,32%
Топ-100 страховщиков	91,33%	92,49%	93,95%	94,44%	93,46%

Источник: [3; 4; 5].

Анализируя таблицу 2, следует подчеркнуть, что группы Топ-10 и Топ-20 страховщиков за анализируемый период наращивают рыночную долю. Что касается групп Топ-50 и Топ-100, то в данном случае наблюдается наращивание доли до 2013 г., а в 2014 г. ее снижение, что может быть следствием реабилитации менее крупных региональных страховщиков.

Необходимо также обозначить, что процесс консолидации характеризуется последовательным снижением количества страховых компаний на рынке. За период 2007–2014 гг. количество страховщиков сократилось более чем в 2 раза.

Несмотря на прогнозируемое увеличение финансовой устойчивости страхового рынка, можно привести примеры несоблюдения данного тезиса. Одним из ярких примеров можно назвать банкротство ОСАО «Россия» осенью 2013 г., имеющим уставный капитал 2 млрд руб., а также занимавшего 28 место в ТОП-30 российских страховщиков по сборам страховой премии в 2012 г.

Необходимость увеличения минимального размера УК нанесла ущерб качеству услуг на региональных страховых рынках. Будучи самостоятельными, региональные страховые компании отличались оперативностью принимаемых решений и более ясным взглядом на ситуацию в регионах. Присоединившись к крупным страховщикам, данные компании потеряли самостоятельность в принятии решений.

Следует отметить, что в условиях стагнации и отсутствия объективного спроса на страховые услуги, страховые компании направляют свои усилия не на привлечение новых клиентов, не на формирование и оптимизацию своего страхового портфеля, а на переманивание экономических субъектов, уже страхующихся у других страховщиков. Основным инструментом подобной политики является не использование конкурентных страховых тарифов и предложение уникальных условий обслуживания клиентов, а манипулирование ставкой комиссионного вознаграждения, предлагаемого агентам. Это обуславливается тем, что на сегодняшний день потенциальные страхователи при возникновении потребности в страховании рисков чаще прибегает к услугам консалтинговых фирм, предпочитая не тратить время на сравнение страховых тарифов разных страховых компаний. Консалтинговые фирмы, в свою очередь, выступая страховыми агентами, советуют клиентам обращаться именно в ту компанию, которая предлагает большее комиссионное вознаграждение, не учитывая в полной мере потребности страхователя.

Тем самым, нарушается классическая и наиболее рациональная система отношений на страховом рынке. Страховые компании, в свою очередь, думают о том, как бы угодить своему агенту, который способен завести к ним большой страховой портфель, нежели об удовлетворении реальных потребностей страхователя. При этом, чем больший процент комиссии страховая компания уплачивает агенту, тем в меньшей мере она способна формировать свои страховые резервы и тем тяжелее ей возмещать убытки по страховым случаям. Исходя из повышенной убыточности страхового портфеля, страховщики вынуждены повышать страховые тарифы, тем самым снижая спрос на страховые услуги.

В данной ситуации, страховым компаниям необходимо переориентироваться на удовлетворение потребностей своих потенциальных клиентов, нежели страховых агентов, ограничивать процент агентского вознаграждения, углублять свои отношения с имеющимися клиентами и повышать свою репу-

тацию на рынке страховых услуг. «Оптимальным является договор страхования, который наиболее выгоден страховщику (максимизирует результаты его коммерческой деятельности, то есть прибыль), при условии, что страхователю взаимодействие со страховщиком тоже выгодно (то есть обеспечивает достижение главной цели страхования)» [1, с. 125]. В такой системе отношений будет расти спрос на добровольные виды страхования, повысится доверие экономических субъектов к механизмам страхования.

Необходимо подчеркнуть, что страховые продукты крупнейших страховщиков достаточно стандартизированы и направлены, в первую очередь, на клиентов, расположенных на территории головного офиса таких компаний. Как следствие, потенциальных страхователей могут не устраивать условия таких договоров, тем самым снижая их спрос на услуги страхового рынка. В целях формирования спроса на данные услуги необходимо учитывать региональные особенности экономических субъектов. С этой задачей более эффективно может справиться страховая компания, понимающая ситуацию на своем рынке, нежели крупный федеральный страховщик, смотрящий на рынок «издалека». Преимущество региональных страховых компаний будет проявляться в тех видах страхования, где страховая сумма по одному договору страхования невелика, а сумма выплат по портфелю достаточно предсказуема, а именно в личном и мелком имущественном страховании. Зачастую, данные виды страхования не обладают высокой убыточностью, но требуют качественного обслуживания и внимательного отношения к каждому клиенту, с чем более эффективно справятся региональные компании. Важно отметить, что аккумулирование страховых резервов у региональных страховщиков позволит им инвестировать в экономику региона, в отличие от крупных федеральных страховщиков, инвестирующих в регионы территориального расположения их головных офисов.

Список литературы

1. Васюкова Л.К. Проблемы и перспективы развития страхового дела в России // Современные тенденции в экономике и управлении: Новый взгляд. – 2013. – №21. – С. 124–130.
2. Официальный сайт Федеральной службы Государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>
3. Официальный сайт Федеральной службы по финансовым рынкам [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.fcsm.ru/>
4. Официальный сайт Центрального Банка РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru/>
5. Страхование сегодня. Электронный портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.insur-info.ru/>

Петрова Мария Сергеевна
студентка
САФУ им. М.В. Ломоносова
г. Архангельск

УРОВЕНЬ И ДИНАМИКА ЦЕНА НА РЫНКЕ ЖИЛЬЯ В СУБЪЕКТАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ

Недвижимость – чрезвычайно желанный товар для каждого субъекта экономического пространства мирового сообщества. Жилая недвижимость – ценное и жизненно необходимое благо, в котором нуждаются все агенты рыночных отношений, что обуславливает непреходящую актуальность обсуждения состояния рынка жилой недвижимости и цен, складывающихся на данном рынке.

Цена как одна из основных характеристических черт рассматриваемого рынка заслуживает детального изучения при описании тенденциозности развития первичного и вторичного рынка жилья.

Аналитическое представление о состоянии первичного рынка жилья Российской Федерации, приведено в таблице 1.

Таблица 1
Индексы цен на первичном рынке жилья по Российской Федерации на конец периода, в % к концу предыдущего периода

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Все квартиры	117,5	147,7	123,4	110,3	92,4	100,3	106,7	110,7	104,8	105,7
в том числе:										
квартиры среднего качества	119,2	150,6	116,8	113,2	91,7	99,2	105,8	113,5	104,1	106,2
квартиры улучшенного качества	119	149,4	121,9	111,4	92,8	101,3	107	109,7	105	105,3
элитные квартиры	112,3	139	127,9	105,4	93,1	99	106,7	109,8	105,6	108,3

Информация, представленная в таблице 1, демонстрирует ежегодное увеличение цен на все представленные виды жилой недвижимости за исключением посткризисного периода, когда стоимость жилья уменьшилась ввиду сокращения величины спроса. В 2014 году общий индекс цен на рассматриваемом рынке составил 105,7 %, превысив значение аналогичного показателя за предшествующий аналитический период [1].

Для полной характеристики ценового аспекта рынка жилой недвижимости необходимо рассмотреть индексы цен на вторичном рынке жилья по Российской Федерации, отражающие фактологическое наполнение таблицы 2.

Таблица 2
Индексы цен на вторичном рынке жилья по Российской Федерации на конец периода, в % к концу предыдущего периода

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Все квартиры	118	154,4	120,6	115,3	89	102,7	105,8	112,1	103,6	105,1
в том числе:										
квартиры низкого качества	115,9	154,3	117,4	114,7	90,4	102,3	103,9	111,6	104,8	105,8
квартиры среднего качества (типовые)	118,2	155,6	121,2	115	87,5	103,3	106,8	112,9	103,7	104,9

Микро- и макроэкономические проблемы современной экономики

квартиры улучшен- ного каче- ства	119	152,7	119,8	115,2	89,9	102,8	105,8	112,1	102,9	105,1
элитные квартиры	111,4	164,7	116,8	113,5	92,2	102,2	103,4	107,6	105,7	105,7

Данные, представленные в таблице 2, отражают общие тенденции изменения ценового компонента вторичного рынка жилья, однако пророст анализируемого показателя для рынка вторичного жилья на 0,6 процентных пункта меньше, чем для рынка [2], количественная характеристика которого приведена в таблице 1.

Анализ первичного рынка жилой недвижимости Российской Федерации в региональном разрезе представлен в таблице 3, где количественно охарактеризовано состояние рынка жилой недвижимости страны сообразно ценовому показателю ввиду присутствия незначительных различий с вторичным рынком жилой недвижимости.

Таблица 3

Индексы цен на первичном рынке жилья на конец периода, в % к концу предыдущего периода

	2005	2010	2011	2012	2013
Российская Федерация	117,5	100,3	106,7	110,7	104,8
Центральный федеральный округ	113,8	100,8	105,7	108,9	106,7
Северо-Западный федеральный округ	109,3	99,2	108,1	113,8	99,8
Республика Карелия	101,7	103,5	102,5	105	93,4
Республика Коми	129,7	101,2	113,4	121,6	105,2
Архангельская область	109,8	100,1	109,4	116,7	99,0
в том числе:					
Ненецкий автономный округ	102,3	103	99,9	100	100,0
Архангельская область без автономного округа					98,3
Вологодская область	110,8	105,5	108,4	111,5	100,6
Калининградская область	102,2	101,9	104,6	104,1	103,7
Ленинградская область	107,2	95	99,6	103,9	100,4
Мурманская область
Новгородская область	116	106,9	105	114,8	107,8
Псковская область	112,5	99,7	101,2	106	103,1
г. Санкт-Петербург	108,7	96,5	109,9	116,7	99,0
Южный федеральный округ	122,1	100,4	105,9	105,1	102,3
Северо-Кавказский федеральный округ	108,3	101,4	102,8	106,5	103,5
Приволжский федеральный округ	121,5	99,6	106,8	112,9	105,5

Уральский федеральный округ	133,5	100,3	108,1	110,1	102,4
Сибирский федеральный округ	126,4	100,1	108,9	110,9	106,8
Дальневосточный федеральный округ	127,4	99,5	105,8	117,7	103,8

Данные таблицы 3 демонстрируют наибольший рост цен на недвижимость в 2013 году в Сибирском федеральном округе на 6,8 процентных пункта, а наибольшее снижение – в Республике Карелия на 6,6 процентных пункта [3]. Общий рост исследуемого показателя в 2013 году составил 4,8 процентных пункта, что значительно ниже аналогичного показателя за предшествующий временной период.

Относительно стабильным в ценовом отношении можно признать рынок жилой недвижимости Северо-Западного федерального округа, стоимостной показатель темпа изменения которого составил 0,2 процентных пункта [4].

Все вышеприведенные данные свидетельствуют о присутствии динамических процессов роста цен на первичном и вторичном рынке жилой недвижимости, что обуславливается колебательными процессами внутри экономической системы и частными ценовыми отклонениями в сфере влияния факторных сил внутри рассматриваемого рынка.

Список литературы

1. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/tariffs/ (дата обращения: 23.04.2015).
2. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2014: P32: Стат. сб. / Росстат. – М., 2014. – 900 с.
3. Амикрон-консалтинг: аналитическое агентство [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://amikron-c.ru/stroitelstvo-nedvizhimost> (дата обращения: 26.04.2015).
4. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Архангельской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://arhangelskstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat> (дата обращения: 28.04.2015).

Реутов Евгений Викторович
 студент
Научный руководитель:
Реутов Виктор Евгеньевич
 КФУ им. В.И. Вернадского
 г. Симферополь

**ВАЛОВЫЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ
 КАК ИНДИКАТОР РЕГИОНАЛЬНОГО
 ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ (НА ПРИМЕРЕ
 КРЫМСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА)**

Результативность регионального развития во многом определяется как показатель, характеризующий эффективность применения механизмов хозяйствования и государственного управления. При анализе экономического развития регионов наиболее обобщающим показателем является валовой региональный продукт (ВРП). Его сумма по регионам должна отвечать валовому внутреннему продукту (ВВП) национальной экономики. Однако существуют определенные особенности. В целом в национальной экономике величина ВВП определяется производственным методом и должна отвечать величине

потребленного ВВП. В тоже время в региональных расчетах такой сбалансированности нет. В одних регионах ВРП производится больше, чем потребляется, в других – наоборот.

В качестве методологической основы для расчета валового регионального продукта и ее совершенствования (на примере Крымского федерального округа) следует рассматривать методологические пояснения, порядок разработки и представления данных по валовому внутреннему продукту и порядок его оценки в постоянных ценах (далее – методологические пояснения).

Поскольку методологические пояснения и порядок определения и расчета валового регионального продукта не размещены на официальном сайте Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации, является возможным предположение об их отсутствии, несмотря на то, что официальные статистические данные валового регионального продукта представлены в текущих основных ценах, в расчете на душу населения, в % по видам экономической деятельности.

Опираясь на изученные нами аспекты методологических основ оценки валового внутреннего продукта и валового регионального продукта (на примере Крымского федерального округа) предлагается ряд рекомендаций.

Во-первых, перейти на новый базовый период при построении динамических рядов ВРП и его компонентов, а именно, начиная с 01 января 2016 г., данные ВРП Крымского федерального округа публиковать в постоянных ценах 2014 г., что обусловлено несколькими причинами:

- Республика Крым окончательно перешла на расчеты в российских рублях, начиная с 01 июня 2014 г.;
- существует общепринятая общемировая практика смены базового периода с периодичностью раз в пять лет.

Во-вторых, предусмотреть разработку или совершенствование уже существующей методики определения и оценки теневой составляющей ВРП. Исходя из изученных методологических пояснений, теневая составляющая учитывается в ВВП.

Так, в методологических пояснениях определено, что «в границы производства включается также скрытое и неформальное производство. В понятие скрытого производства в статистике России включается экономическая деятельность, разрешенная законом, но скрываемая или преуменьшаемая по объему с целью уклонения от налогов и других обязательств перед государством ...» [3]. А также то, что «Оплата труда в национальных счетах включает скрытую оплату труда» [3].

В-третьих, учесть невозможность включения добавленной стоимости услуг финансовых посредников, деятельность которых реализуется на территории региона путем разработки комплексного механизма государственных регуляторов на региональном уровне (с учетом особого статуса Крымского федерального округа и ограниченного количества кредитно-финансовых, банковских, страховых и иных учреждений, действующих на территории Республики Крым).

В-четвертых, учесть невозможность включения добавленной стоимости услуг внешней торговли, которые в целом во многих случаях можно получить только на федеральном уровне, а также части налогов, в частности (налоги на импорт и экспорт), которые в целом невозможно учесть на региональном уровне путем разработки комплексного механизма государственных регуляторов на региональном уровне (с учетом особого статуса Крымского федерального округа как особой экономической зоны).

В результате проведенных расчетно-графических операций по определению зависимости объемов валового регионального продукта от пятнадцати

структурно-отраслевых составляющих и выявленных их изменений в динамике определена экономико-математическая модель, имеющая следующий вид:

$$V = -23723,87 + 1,20468 * G + 0,844989 * D + 6,50172783 * I \quad (1)$$

где V – объем валового регионального продукта в основных ценах, млн руб.;

G – оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования, млн руб.;

D – обрабатывающие производства, млн руб.;

I – транспорт и связь, млн руб.

По результатам исследования на предмет выявления основных экзогенных и эндогенных факторов, косвенно воздействующих на объемы валового регионального продукта путем применения технологий когнитивного моделирования, установлены следующие факторы влияния:

– численность населения, тыс. чел.;

– занятые в экономике, тыс. чел.;

– среднемесячная начисленная зарплата, руб./чел.;

– среднедушевые денежные доходы (за месяц), руб./чел.;

– стоимость основных фондов, млн руб.;

– инвестиции в основной капитал, млн руб.;

– инвестиции и целевые программы федерального центра, млн руб.;

– объем внешнеторгового оборота, млн долл. США;

– уровень тензизации экономики, %;

– уровень коррупции в органах исполнительной власти, %.

В целом исследование трансформационных процессов регионального развития свидетельствует о наличии целого ряда проблем, решение которых требует эффективной государственной политики по формированию единого экономического, социального, политического и гуманитарного пространства при сохранении региональной самодостаточности.

Список литературы

1. Глухова М.В. Валовой региональный продукт и практика его расчета в России / М.В. Глухова // Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cisstat.com/meet-sna2004/glukhova.htm>

2. Иванова Т.Б. Методические подходы к оценке регионального финансового потенциала / Т.Б. Иванова, Р.А. Прокопенко // Фундаментальные исследования. – 2008. – №1. – С. 155–157. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://rae.ru/fs/?article_id=7778984&op=show_article§ion=content

3. Порядок разработки и представления данных по валовому внутреннему продукту / Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/accounts/

Рожин Юрий Петрович

студент

СВФУ им. М.К. Аммосова

г. Якутск

МАЛОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В УСЛОВИЯХ КРАЙНЕГО СЕВЕРА

Малое и среднее предпринимательство во всем мире – важная сфера экономики, недавно на канале РБК прозвучало, что 199 «главных» предприятий России формируют налоговые поступления 60% бюджета, получается на долю малого и среднего предпринимательства приходится оставшиеся 40 процентов, а это достаточно большая цифра. Сейчас много говорят о поддержке мал-

ого и среднего бизнеса, но каковы реалии? Наглядно это можно понять на выборочном примере реально действующих предприятий, устойчиво работающих более пяти лет в городе, в условиях Крайнего Севера.

Начнем с того, что предприятие, имеющее на 01.01.15 г кредиты в двух банках, и исправно платившее проценты по ним, в январе 2015 года получило заявление от обоих банков о повышении кредитных ставок по уже действующим кредитам. Кредит в крупнейшем банке России, взятый в мае 2012 года под 12,3% годовых стал стоить 18% годовых, а кредит в коммерческом банке, взятый в июне 2013 года под 14% годовых стал стоить 21,33% годовых. Конечно, можно такое изменение оспаривать в судах, но все эти повышения всегда прописываются в кредитных договорах, и тут, что называется, «если не хочешь – не бери». По сути происходит перекалывание проблем банковской сферы на хлипкие плечи малого бизнеса, как в басне Крылова «у сильного всегда бессильный виноват». Итак, вот и первая проблема малого бизнеса – это кредитная политика нашего государства. Получается, банки считают только с крупными, градообразующими предприятиями, предоставляя им отсрочки или рефинансирование кредитов, с мелкими предприятиями никто не считается, им просто предъявляют требования, их дают. Сейчас получить новый кредит практически невозможно, малые предприятия из всех сил стараются рассчитаться за уже взятые кредиты по повышенным ставкам.

Одна компьютерная фирма решила бороться за выживание, и, сделав небольшое исследование рынка, пришла к выводу, что выжить можно не на компьютерных технологиях, а расширяя свою деятельность на строительный рынок. Дело в том, что у предприятия есть небольшие наработки, ранее при прокладывании компьютерных сетей, фирма оказывала услуги по мелким строительным и отделочным работам. Фирма также занималась опытами по производству высокопрочного бетона и добила рецептуры, одобренной местными сертифицирующими органами. В итоге было принято решение приобрести небольшой бетонный завод. Стоимость недорогого мини-завода под ключ – 4 796 000 руб. Таких денег у предприятия, чтобы сразу отдать, нет, поэтому было принято решение взять такой завод в лизинг. В лизинг на 1,5 года это оборудование уже стоит 5 882 027, 59 руб, причем сразу фирма отдала свои средства – аванс 2 млн рублей. Оставшиеся 3 млн 882 тыс руб фирма обязана платить в равных долях через месяц после заключения договора лизинга, еще не получив этот завод, не произведя первую продукцию и не получив еще никакой прибыли с этого завода. Занимателен также и тот факт, что фирма может досрочно погасить свой остаток по лизингу, но сумма лизинга не меняется, то есть, или можно 1,5 года гасить в равных долях, или через шесть месяцев весь остаток по лизингу. Это равносильно тому, как если бы вы сразу гасили свой остаток по кредиту, но при этом платили все проценты, которые недополучил бы банк до последней даты гашения по кредиту. Фирма писала письма о помощи, в надежде заинтересовать своими разработками бетонной смеси министерство по делам малого бизнеса, писала в мэрию города, писала в департамент строительства. Кто-то написал отписки, кто-то вообще не счит возможным ответить. Итак, вторая проблема малого бизнеса – нет реальной поддержки государства. По сути, фирма пытается открыть новое нужное обществу инновационное дело по производству прочного бетона, инвестировала своих 2 млн рублей в производство, и никто из министерств и ведомств не заинтересован в этом деле.

Далее, для подключения этого завода на своем земельном участке, в действующем здании предприятию не хватает электрической мощности. Предприятие пишет письмо в Энергосбыт с просьбой увеличить мощность. И получает ответ, что фирме надо делать новое подключение к энергосетям, и стои-

мость этой услуги 1,4 млн рублей. Вот и вырисовывается третья проблема: тарифы на подключение к сетям для малого бизнеса, они не то что очень высоки, они просто невозможны! Часто с высоких трибун идут лозунги и красивые слова про решение этой проблемы, но «воз и ныне там».

И еще одна очень наболевшая проблема для предприятий малого бизнеса, работающих в условиях Крайнего Севера и официально имеющих в своем штате сотрудников с белыми зарплатами. Это проблема отпускных. По КЗОТу фирма обязана предоставить каждому работнику оплачиваемый отпуск в 52 календарных дня. Вы представляете, какая нагрузка ложится на финансы предприятия? Как будто, предприятие в условиях Крайнего Севера должно быть более эффективным, более доходным, чем аналогичное предприятие в другой части России. Кроме того, следует обратить внимание, что сейчас государственные заказы идут через тендера по государственным закупкам, размещенные на общероссийских электронных площадках. Получается, фирма, работающая в условиях Крайнего Севера, становится сразу не конкурентоспособная, ведь при том же штате работников, она вынуждена платить отпускные в 52 дня и значит закладывать эти расходы в себестоимость своей продукции, товаров и услуг.

В начале 90-ых было модно открывать свое дело, людям казалось, что это так просто: организовать свой бизнес и получать прибыль. Поработав немного, многие из них разорялись или разочаровывались, слишком сложное это дело оказалось. Сегодня молодые люди не идут в малый бизнес. Предел мечтаний – это теплое место чиновника или менеджер в крупной госкорпорации с волшебными огромными зарплатами и «выходными парашютами». Сегодня никто не хочет рисковать, вкладывать свои маленькие деньги, потому что проблем много, и получается везде ты не прав, и поддержки ждать неоткуда. Наше государство должно задуматься над этим, ведь в малый бизнес идут самые предприимчивые, энергичные люди, желающие добиться результата своими силами, своим трудом, они создают рабочие места, платят налоги, берут кредиты для развития своего бизнеса, инвестируют в свое производство, платят проценты. Они думают и делают маленькие инновации, которые в итоге приносят пользу всему обществу. Для таких людей государство должно сделать простые логичные условия работы, тогда и доля поступлений в бюджет страны от предприятий малого и среднего бизнеса будет гораздо больше. Сейчас что-то делается в этом направлении, но этих мер явно недостаточно.

Даже простые небольшие опросы нескольких предприятий показали, что существуют проблемы кредитования малого и среднего бизнеса. Очень трудно взять залоговый кредит, даже если банк согласится, то ставка будет достаточно высока для малого предприятия. Нет реальной поддержки со стороны государства на открытие нового производства. Фонд поддержки предпринимательства работает, но эффективность его, кажется, никто не проверяет. Те небольшие кредиты (до 5 млн руб) на инновационные проекты под хорошую ставку 8% годовых вроде фонд и дает, но опять же требует обеспечительный залог, требует сложный бизнес-план. Хорошее дело вязнет в бумажной волоките. Также тормозят развитие малого бизнеса высокие тарифы на подключение к электросетям. И отдельно хочу выделить неравные условия для работодателей Крайнего Севера перед остальными территориями страны. Тот факт, что им приходится выплачивать отпускные 52 рабочих дня, сразу делает их неконкурентоспособными. Экономическое сообщество должно активно выявлять и обсуждать все такие проблемы, потому что в конечном итоге, все мы хотим жить в России с процветающей экономикой.

ДИНАМИКА ПЕРИОДИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ИНВЕСТИЦИОННУЮ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РЕГИОНА (НА МАТЕРИАЛАХ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ)

Одной из актуальных экономических проблем современности является проблема привлечения инвестиций в регионы. Как известно, инвестиционные ресурсы ограничены, и как следствие, в полной мере удовлетворить потребность в них невозможно. Наиболее остро нехватка инвестиционных ресурсов ощущается в период финансового кризиса или же в период сложной экономической, социально-политической ситуации как в стране в целом, так и в регионах в частности. В таких случаях инвестор вынужден более тщательно оценивать инвестиционный потенциал объекта инвестирования для того, чтобы сократить до минимума возросшие риски. Наибольшее влияние на готовность инвестора вкладывать свои средства оказывает инвестиционная привлекательность.

Существует множество подходов к оценке инвестиционной привлекательности региона, но именно факторный подход позволяет учесть все аспекты, влияющие на инвестиционную привлекательность, так как инвестиционная привлекательность, прежде всего, это набор определенных факторов, влияющих на отток или приток инвестиций в конкретный регион. Согласно факторному подходу, разработанному учеными института Российской академии наук, влияние на инвестиционную привлекательность региона оказывают факторы, характеризующие экономический потенциал региона; зрелость рыночной среды в регионе; периодические факторы; социальные и социокультурные факторы; организационно правовые и финансовые. Наибольший интерес представляют периодические факторы, так как они позволяют выявить степень взаимосвязи власти и населения, а так же понять, как влияет социально-политическая ситуация в регионе на приток инвестиций. К периодическим факторам оценки инвестиционной привлекательности региона относят степень доверия населения к региональной власти, взаимоотношения региона с федеральным Центром, состояние политической стабильности в регионе.

Ростовская область признается одним из самых открытых для внешних инвестиций российских регионов. Высокая инвестиционная привлекательность является одним из ключевых факторов позитивного имиджа Ростовской области, использование которого может значительно увеличить приток внешних финансовых ресурсов в регион для решения стратегических задач его развития. «Инвестиционная привлекательность региона не исчерпывается системой льгот для инвесторов и субсидий для производителей инновационной продукции. Она включает в себя и политическую стабильность, и прозрачность госзакупок, и наличие антикоррупционных механизмов в управлении» [3], другими словами инвестиционная привлекательность Ростовской области во многом формируется именно за счет периодических факторов, выделенных в рамках факторного подхода.

Для того чтобы оценить степень доверия к региональной власти Фондом развития гражданского общества на основе данных Фонда «Общественное мнение», Федеральной службы государственной статистики РФ, Национальной службы мониторинга, Рейтинга социального самочувствия регионов России, а также оценки экспертов проводится исследование, итогом которого служит рейтинг эффективности губернаторов. Рейтинг формируется на основе от-

ветов респондентов на вопросы о положении дел регионе, о том, устраивает ли население нынешняя региональная власть и проводимая ей политика, и просьбы оценить нынешнюю экономическую ситуацию конкретного региона. Данный рейтинг, безусловно, субъективен и главным является не столько место, которое занимает губернатор Ростовской области, а динамика его продвижения. Согласно данному исследованию губернатор Ростовской области с декабря 2013 года поднялся в рейтинге на 18 позиций и занял устойчивую позицию в группе губернаторов с высоким рейтингом (таблица 1) [4].

Таблица 1
Рейтинг эффективности губернатора Ростовской области в динамике

	Место в рейтинге	Группа	Рейтинг
Декабрь 2013	51	Третья группа (средний рейтинг)	60
Декабрь 2014	44–45	Вторая группа (высокий рейтинг)	67
Февраль 2015	33–34	Вторая группа (высокий рейтинг)	72

На положительную динамику продвижения в губернаторском рейтинге большую роль оказало успешное преодоление кризисной ситуации в Ростовской области, которая была обусловлена притоком беженцев в регион. В новейшей истории еще ни один регион не сталкивался так близко с гуманитарной катастрофой такого масштаба и благодаря руководству Ростовской области, а именно губернатору В.Ю. Голубеву и его команде регион в кратчайшие сроки организовал помощь жителям Юго-востока Украины. Это было отмечено Президентом РФ, и руководство области заслужило признание на федеральном уровне.

Благодаря социально-политической стабильности приток инвестиций в Ростовскую область увеличивается, что видно из динамики инвестиций в основной капитал (таблица 2) [5].

Таблица 2
Динамика инвестиций в Ростовской области и рейтинга инвестиционной привлекательности

Год	Инвестиции в основной капитал, млн рублей	Рейтинг
2010	152116, 2	2А
2011	154914	2А
2012	198207,9	2А
2013	242450,5	2А
2014	256000	2В

Объем инвестиций в 2014 году вышел на рекордный уровень, составив 256 млн руб., что на 5,56% больше, чем в 2013г. По уровню инвестиционного потенциала Ростовская область с 2010 по 2013 год занимала позицию региона со средним потенциалом и минимальным риском, и лишь в 2014 году уровень риска был отмечен как умеренный. Но изменение уровня инвестиционного риска не связано с периодическими факторами инвестиционной привлекательности, а связано с макроэкономической ситуацией, сложившейся в мире.

Большое влияние на инвестиционную привлекательность Ростовской области оказало развитие мегапроектов в инфраструктурной отрасли, прежде всего, в связи с поведением Чемпионата мира по футболу 2018. Началось создание ростовской городской агломерации, в которую должны войти пять городов и семь районов области (а это почти 2,5 миллиона человек), и она станет

в России третьей по численности населения после московской и петербургской. Благодаря умению руководства Ростовской области продвигать масштабные проекты и умению стратегически мыслить на сегодняшний день ни один из заявленных проектов не был отозван, несмотря на кризисный период. Основой притока инвестиций в Ростовскую область, начиная с 2013 года, является старт реализации программы «100 губернаторских проектов», в рамках которой на территории региона были реализованы крупнейшие инвестиционные проекты. Благодаря грамотной региональной политике, а так же высокой степени положительных взаимоотношений с Центральным аппаратом Ростовская область является одним из наиболее инвестиционно привлекательных регионов России.

Приток инвестиций невозможен без стабильной политической ситуации в регионе, без грамотного аппарата управления, который, несомненно, является одним из основополагающих факторов экономического развития Ростовской области, а доверие населения к региональной власти характеризует стабильность и прозрачность политического управления, а для инвестора минимизирует риски. При выборе региона для инвестиций инвестором обязательно должны быть учтены периодические факторы инвестиционной привлекательности, так как они являются гарантом успешной инвестиционной деятельности в конкретном регионе.

Список литературы

1. Желтов О.Л. Влияние региональных программ на инвестиционную привлекательность региона // Вестник Тюмгу. – 2011. – №11.
2. Бабанов А.В. Классификация факторов, формирующих инвестиционную привлекательность региона // Экономический журнал. – 2012. – №28.
3. Инвестиционный портал Ростовской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://invest-don.com/>
4. Фонд развития гражданского общества [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://civilfund.ru/>
5. Рейтинговое агентство РИА Рейтинг [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://riarating.ru/>

Швецова Елена Вадимовна

студентка
ДВФУ

г. Владивосток

АНАЛИЗ TOP «НАДЕЖДИНСКИЙ» В АСПЕКТЕ ЗАПЛАНИРОВАННЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

Диспропорция регионального развития в Российской Федерации является одной из ключевых проблем. Осуществление инвестирования в регионах производится в сравнительно небольших объемах. Недостаточность финансирования сказывается на всех сферах общественной жизни. В настоящее время, развитие Дальневосточного федерального округа признано приоритетным по сравнению с другими округами [4]. Это обусловлено уникальностью ресурсной базы региона и близостью ДВФО к странам АТР.

С 30 марта 2015 года вступил в действие федеральный закон «О территориях опережающего социально-экономического развития в РФ». Территорией опережающего развития признается часть территории субъекта РФ, на которой устанавливается особый правовой режим осуществления предпринимательской или иной деятельности [1]. В таблице 1 представлен перечень ТОСЭР в Приморском крае.

Таблица 1

Перечень территорий опережающего социально-экономического развития

№	Наименование	Субъект РФ	Специализация	Объем фин-я
1.	«Зарубино»	Хасанский муниципальный район	Промышленно-логистическая	60 млрд руб.
2.	«Остров Русский»	г. Владивосток	Научно-техническая, образовательная, рекреационная	9 млрд руб.
3.	«Михайловский»	Михайловский, Спасский, Черниговский муниципальные районы	Агропромышленная	12 млрд руб.
4.	«ВНХК»	Партизанский муниципальный район	Нефтехимия	1,2 трлн руб.
5.	«Надеждинский»	Надеждинский муниципальный район	Промышленно-логистическая	30 млрд руб.

Источник: составлено автором с использованием [2; 4].

По данным на начало мая 2015 года, в первую очередь инвестиционные ресурсы получают 2 ТОР: «Михайловский» и «Надеждинский». В рамках данной работы основной акцент будет сделан на исследовании ТОР «Надеждинский».

Первоочередность создания ТОР «Надеждинский» обусловлена рядом факторов:

1. Создание объектов транспортных и энергетических инфраструктур, инженерных сетей за счет средств федерального и регионального бюджетов.

2. Расположение ТОР между крупнейшими городами Приморского края.

3. Максимальная близость к центру кластерного развития Приморья – Артемовскому городскому округу.

Средства, выделяемые из бюджетов, будут направлены на развитие и совершенствование обеспечения территории газом, водоснабжением, водоотведением, электроэнергией, дорожной инфраструктурой. Объем финансирования представлен на рисунке 1.



Рис. 1. Объем расходования средств федерального и регионального бюджетов, млн руб.

Источник: составлено автором с использованием [3].

По данным за 2014 год на территории Надеждинского района зарегистрировано 705 предприятий, 42% из них заняты в сферах оптовой и розничной

торговли, ремонте автотранспортных средств, операциях с недвижимым имуществом [5].

Основными инвесторами на первоначальном этапе становления ТОР выступают три компании. Финансово-экономическое обоснование «Надеждинского» описывает направление деятельности и планируемые объемы инвестиций потенциальных резидентов ТОР. В таблице 2 представлены планируемые инвестиционные проекты и требуемые объемы финансовых вложений.

Таблица 2
Инвестиционные проекты потенциальных резидентов «Надеждинского»

Название компании	Планируемый проект	Объем инвестиций
ООО «Инком ДВ»	«Южный Приморский Терминал» – транспортно-логистический комплекс	2 100,00 млн руб.
ООО «Приморский кондитер»	Завод по производству кондитерских и хлебобулочных изделий полуфабрикатов и готовой продукции	3 000,00 млн руб.
ООО «Невада Восток»	Логистический комплекс с предприятием общественного питания по производству полуфабрикатов и готовой продукции	1 633,00 млн руб.
ООО «Марти»	Строительство складского логистического комплекса «Новый»	1,4 млрд руб.
ОАО «Диснейленд»	Строительство парка «Диснейленд» и студии по производству мультфильмов	5,0 млрд руб.
ООО «Эко-Транс-Сервис»	Создание индустриального парка в сфере переработки отходов	1,8 млрд руб.
ООО «Прудовое хозяйство «Надеждинское»	Создание прудового хозяйства	0,4175 млрд руб.

Источник: составлено автором с использованием [2; 4].

Ни один из представленных инвестиционных проектов не обеспечивает потребностей ТОРа. К примеру, строительство транспортно-логистического комплекса «Южный Приморский Терминал» в настоящее время нецелесообразно, так как в близлежащем Артемовском городском округе уже подходит к завершению создание транспортно-логистического центра «Сухой порт». Учитывая то, что большинство предприятий Надеждинского района задействовано в сфере торговли и ризлтерской деятельности, необходима реализация инвестиционных проектов от предприятий производственно-промышленной направленности. В настоящее время продолжают действовать несколько производственных предприятий, оставшихся после СССР, но их мощности и объемы производства год от года снижаются, в связи с отсутствием рентабельности, моральным и физическим износом основных производственных фондов, недостаточным уровнем государственной поддержки.

На территории Надеждинского района, благодаря экономико-географическому положению субъекта, возможно размещения следующих видов предприятий: угледобывающие, рыбодобывающие, строительные, звероводческие (пушнина). В таких отраслях, как рыбодобывающая, строительная и угледобывающая уже имеются базовые площадки, которые вполне возможно реконструировать – необходимо найти заинтересованных инвесторов. Месторасположение данного ТОРа диктует экспортную ориентацию субъекта. Основная цель создания ТОР – снизить импорт продукции и привлечь инвестиции в регион, развить промышленность и транспортную логистику. Но при этом, в

Приморском крае: «Отрицательными с точки зрения инвестиционной привлекательности факторами можно считать следующие: высокая степень износа основных фондов, недостаточно развитая автодорожная сеть, недостаточно развитая инженерная инфраструктура» [1, с. 34]. Несмотря на то, что сельскохозяйственным принято считать ТОР «Михайловский», необходимо также развивать данную отрасль в «Надеждинском» ТОРе. Для достижения наибольшего эффекта, всем ТОРа́м Приморского края следует развиваться в тандеме, именно такой подход поможет превратить Приморский край в центр кластерного развития ДВФО.

Список литературы

1. Бельх С.В., Рубинштейн Е.Д. Оценка Инвестиционных возможностей региона // Территория новых возможностей. – Владивосток: Вестник ВГУЭС, 2012.
2. О территориях опережающего социально – экономического развития в Российской Федерации: [закон РФ №473: принят 29 декабря 2014]. – КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://base.consultant.ru>
3. Официальный сайт Инвестиционного портала Приморского края [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://invest.primorsky.ru/index.php/ru>
4. Официальный сайт Корпорации развития Приморского края [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cdprim.ru>
5. Официальный сайт Министерства РФ по развитию Дальнего Востока [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://minvostokrazvitiya.ru/>
6. Официальный сайт Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Приморскому краю [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://primstat.gks.ru>

Шевлякова Елена Сергеевна
студентка

Васюкова Людмила Константиновна
канд. экон. наук, доцент

ДВФУ

г. Владивосток

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА ПЕРЕСТРАХОВАНИЯ

Перестрахование – важная составляющая развития и функционирования, как отдельной страховой компании, так и всего страхового рынка. Основная задача перестраховочных компаний – обеспечение финансовой устойчивости страховых организаций путем перераспределения на рынке страхового риска, что способствует защите экономических интересов всех участников страховых отношений. Страхование крупных проектов, социальные, убытки от экологических и техногенных катастроф, колебания убыточности страхового портфеля – основные факторы, определяющие тенденции развития рынка перестрахования.

Современное состояние экономической сферы России развиваются под влиянием факторов, связанных с политическими разногласиями, порожденными украинским кризисом. Вследствие чего, как известно, страны Европы и США ввели санкции против России, которые затронули при этом без исключения все финансовые рынки.

На мировой арене уже сложились устойчивые перестраховочные центры, это, прежде всего США, Центральная Европа. Рынок перестрахования России не имеет достаточной собственной ёмкости для приёма рисков, и поэтому зависит от зарубежных рынков. Объем перестраховочной премии, переданной в зарубежные компании в 2014 г., составил 103 млрд руб., при том, что внутренний российский рынок перестрахования принял всего 37 млрд руб. перестра-

ховочной премии. Традиционно основу нашей перестраховочной защиты составляет европейский страховой рынок (50% приходится на перестраховщиков из Великобритании и Германии), около 7% уходит на американский страховой рынок [2]. Стоит заметить, что с каждым годом потребность перестрахования рисков увеличивается, однако, российская емкость рынка при этом по темпам роста отстает от растущих потребностей страховщиков. Поэтому, возможность размещения рисков российскими страховщиками в зарубежные емкости является первой необходимостью.

В результате введения санкций против ряда финансовых компаний, для крупных российских страховщиков западный рынок перестрахования оказался недоступным. Тем самым возникла проблема поиска перестраховочных емкостей для размещения крупных рисков. Рынок перестрахования не может быть региональным, функционировать в пределах только своей страны. Это противоречит самой сущности страхования. «В совершенном понимании с макроэкономических позиций страхование выступает финансовым стабилизатором, принимающим на себя основную нагрузку по защите экономических интересов участников страховых отношений, финансовому обеспечению непрерывности и устойчивости общественного производства, следовательно, гармонизации экономических отношений всех участников хозяйственной деятельности» [1, с. 42].

Существует несколько векторов для развития перестраховочного национального рынка. В настоящее время перспективу на развитие имеют следующие модели:

- создание единого рынка перестрахования в рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС);
- объединение рынков страхования и перестрахования стран БРИКС.

Очевидно, что для реализации любой из этих моделей потребуется много усилий, денежных средств и времени.

В настоящее время сотрудничество стран БРИКС играет значительную роль как на политической арене, так и на экономической. Влияние экономики США на другие экономики с каждым годом возрастает, поэтому страны БРИКС, как мощный противовес, готовы соперничать с главным лидером мировой экономики. В рамках стран БРИКС стоит отметить огромный потенциал развития рынков страхования и перестрахования. Развитие страхования необходимо в странах БРИКС, как и в любой другой стране. Однако, необходимо развития в формате БРИКС обуславливается также разработкой инфраструктурных проектов, которые также могут быть подвержены каким-либо негативным факторам.

15 июля 2014 года в Бразилии проходил шестой саммит стран БРИКС. Одним из завершительных этапов было принятие Форталезской декларации. В пункте 16 данной декларации говорится о «возможности для объединения потенциалов рынков страхования и перестрахования стран БРИКС» [4]. Индия уже предложила идею о создании данного проекта, который смог бы полностью избавиться от «колпака» США и стран Европы. Причиной инициативы Индии послужило введение санкций США и ЕС против Ирана. Сложилась такая ситуация, что страховые компании не могли страховать поставки нефти из Ирана, что послужило негативным последствием не только самой стране, но и странам, которые сотрудничали с Ираном (например, Индия).

Страны БРИКС по объему страховой премии занимают не самые последние места. Основная доля приходится на Китай, он занимает 4 место, обогнав при этом Германию по сравнению с 2012 годом. Затем следуют Бразилия (12 место), Индия (15 место), ЮАР (18 место) и Россия (24 место) [3].

В таблице 1 отражены показатели, характеризующие страховой рынок стран БРИКС. Одним из важнейших показателей, характеризующих степень развития и эффективность страхового рынка в стране, показывает доля сово-

купной страховой премии в ВВП. Как видно ниже, в ЮАР этот показателя является наибольшим, что говорит о высоком вкладе страхования в ВВП. Наименьший же показатель у России (1,3%), что свидетельствует о недостаточном развитии рынка [3].

Таблица 1

Объем страховой премии стран БРИКС (2013 г.) [3]

Страна	Сумма страховой премии, млн долл. США	Прирост, %	Прирост с учетом инфляции, %	Доля страховой премии в ВВП, %	Доля в мировом рынке, %	Место
Китай	277965	13,29	8,35	3	5,99	4
Индия	65576	- 0,39	1,22	3,9	1,41	15
Бразилия	88931	8,21	12,47	4	1,92	12
ЮАР	54121	- 0,45	10,67	15,4	1,17	18
Россия	28421	9,2	4,52	1,3	0,61	24

Как следует из данных таблицы 1, можно с уверенностью сказать, что страховой рынок Китая является наилучшей перспективой для сотрудничества. В последнее время можно заметить растущее влияние страхового рынка Китая, прирост страховых премий составил 13,29% в 2013 году, а с учетом инфляции 8,35%, что определенным образом влияет на долю в мировом рынке – 5,99% [3].

2 апреля 2015 года в Пекине делегация России из высокопоставленных сотрудников ЦБ провела переговоры о сотрудничестве с китайской корпорацией по перестрахованию China Re [5]. Потенциальная перестраховочная емкость, которую Китай готов предоставить, оценивается в 4 млрд долл. США. Безусловно, это достаточно большая емкость, учитывая тот факт, что сейчас в зависимости от вида страхования российским страховщикам представляют емкость от 5 до 20 млн долл. США. Таким образом, сотрудничество Китая и России позволит странам наладить взаимодействие страховых и перестраховочных рынков, что в дальнейшем определит основную тенденцию развития страхования в рамках БРИКС.

Еще одним вектором развития рынка перестрахования является создание общего перестраховочного рынка странами Евразийского экономического союза. Россия наряду с такими странами как Казахстан, Белоруссия создали межгосударственное объединение страховщиков – Евразийского Конгресса страховых организаций (ЕКССО).

Исходя из данных таблицы 2, можно судить о развитии страхового рынка в Казахстане и Беларуси. Стоит отметить достаточно хороший прирост страховой премии (Казахстан – 13,16%, Беларусь – 29,47%) [3]. Однако, данные показывают неразвитость страхования в данных странах, это мы можем увидеть в графе «доля страховой премии в ВВП».

Таблица 2

Объем страховой премии Казахстана и Белоруссии (2013 г.) [3]

Страна	Сумма страховой премии, млн долл. США	Прирост, %	Прирост с учетом инфляции, %	Доля страховой премии в ВВП, %	Доля в мировом рынке, %	Место
Казахстан	1664	17,28	13,16	0,8	0,04	61
Белоруссия	748	43,83	29,47	1,1	0,02	80

Проблемой по развитию единого пространства перестрахования стран ЕКСО является дискриминация по тем или иным условиям. Поэтому первоочередными задачами для ЕКСО является:

- формирование единой системы аккредитации перестраховщиков;
- создание единой тарифной политики в перестраховании;
- аудит нормативных требований к перестраховщикам;
- создание унифицированной нормативной базы.

Создание ЕАЭС единого перестраховочного рынка будет расширять возможности страхового рынка, что скажется на качестве и стоимости страховой защиты.

Таким образом, потенциал развития страховых рынков стран БРИКС и ЕАЭС огромен и имеет возможность существовать, а также оказаться одним из конкурентоспособных рынков на мировой арене. Очевидно, что для обеспечения как экономической безопасности, так и социальной стабильности необходимо сотрудничество стран на мировой арене. Отечественный рынок перестрахования должен направить все свои усилия на рациональный анализ и преодоление проблем, возникших в причину ограничительных санкций.

Список литературы

1. Васюкова Л.К. Инвестиции как форма реализации предупредительной формы страхования: монография / Л.К.Васюкова, В.А.Останин. – Новосибирск: ООО «Агентство «Сибпринт», 2012. – 137 с.
2. Рынок страховых услуг // Информационный портал Банка России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/sbrfr/?PrtId=insurance_industry (дата обращения: 21.03.2015).
3. Swiss Re Sigma №3/2014 // Swiss Re [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://media.swissre.com/documents/sigma3_2014_en.pdf (дата обращения: 06.04.2015).
4. Саммит БРИКС в Бразилии // Информационный портал «www.qwas.ru» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.qwas.ru/ukraine/vitrenko/Sobytie-potrjasajuwei-istoricheskoi-vazhnosti-sammit-BRIKS-v-Brazilii/> (дата обращения: 06.04.2015).
5. Китайская емкость для санкций // Информационный портал «www.kommersant.ru» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.kommersant.ru/doc/2702542> (дата обращения: 09.04.15).

ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ И АГРАРНЫЙ БИЗНЕС

Сивцева Александра Валерьевна
студентка
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

НЕОБХОДИМОСТЬ СУБСИДИРОВАНИЯ ПРОЦЕНТОВ ПО КРЕДИТУ – КАК ФОРМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ АПУ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Государственная помощь представляет собой выражение в денежной оценке воздействия государства на деятельность организаций агропромышленного комплекса (АПК), обеспечивающее получение экономической выгоды, путем непосредственного предоставления активов (денежных средств и иного имущества) либо отказа от взимания с организаций причитающихся государству доходов.

Она представляется организациям АПК в форме денежных средств (субсидии безвозвратного и безвозмездного характера и бюджетные кредиты на возмездной и возвратной основе); ресурсов, отличных от денежных средств – земельных участков, природных ресурсов и другого имущества; прочей государственной помощи.

Государственная поддержка коммерческих организаций, занятых производством и переработкой сельскохозяйственной продукции, осуществляется в основном в форме предоставления различного рода субсидий. Одним из высших законодательных документов, регулирующих этот аспект, является Бюджетный кодекс РФ (БК РФ). Статья 78 БК РФ даёт понятие субсидии, а также указывает на то, что субсидии юридическим лицам, индивидуальным предпринимателям, физическим лицам – производителям товаров, работ, услуг предоставляются:

- из федерального бюджета Российской Федерации;
- из бюджета субъекта Российской Федерации;
- из местного бюджета.

Таблица 1

Объемы финансирования и распределения средств на государственную поддержку АПК РФ в 2014 году

<i>Наименование государственной поддержки</i>	<i>Размер бюджетных средств, тыс. руб.</i>	<i>Доля, %</i>
Возмещение части затрат сельскохозяйственных товаропроизводителей на уплату страховой премии	6 718 964	3,02
Возмещение части процентной ставки по кредитам и займам	108 171 840	48,56
Государственная поддержка отраслей животноводства	27 325 636	12,27
Государственная поддержка отраслей растениеводства	3 249 204	1,46

Продовольственная безопасность и аграрный бизнес

Оказание несвязанной поддержки сельскохозяйственным товаропроизводителям в области растениеводства	32 167 906	14,44
Государственная поддержка малых форм хозяйствования	6 091 656	2,73
Государственная поддержка экономики значимых региональных программ	8 561 629	3,84
ФЦП «Устойчивое развитие сельских территорий на 2014-2017 годы и на период до 2020 года»	28 642 641	12,86
ФЦП «Развитие мелиорации земель сельскохозяйственного назначения России на 2014-2020 годы»	1 850 000	0,83
Всего	222 779 476	100

Государственная поддержка агропромышленного комплекса осуществляется в рамках реализации Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013–2020 годы в форме предоставления субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации.

Анализируя таблицу 1 необходимо отметить, что почти половина бюджетных средств направлена на возмещение части процентной ставки по кредитам и займам.

Министерство сельского хозяйства осуществляет финансирование субсидий через органы государственной политической власти субъектов РФ.

Субсидии по кредитам (займам) предоставляются с целью производства сельскохозяйственной продукции предприятиям АПК, удельный вес выручки которых, согласно Федеральному закону №264-ФЗ от 29.12.2006 г. «О развитии сельского хозяйства», составляет не менее 70% от реализации сельскохозяйственной продукции в общем объеме.

В регионах существует несколько программ, предусматривающих возмещение части процентной ставки по кредитам и займам за счет средств как федерального, так и регионального бюджетов.

Таблица 2
Финансирование программ, предусматривающих возмещение части процентной ставки по кредитам и займам

Наименование государственной поддержки	Доля, %	Размер бюджетных средств, тыс. руб.	За счет средств	
			Федерального бюджета	Регионального бюджета
Возмещение части процентной ставки по инвестиционным кредитам (займам) на развитие растениеводства, переработки и развития инфраструктуры и логистического обеспечения рынков растениеводства	38,88	174 177	148 777	25 400

Возмещение части процентной ставки по инвестиционным кредитам (займам) на развитие животноводства, переработки ее продукции, развития инфраструктуры и логистического обеспечения рынков животноводства	21,38	95 786	95 786	21 000
Возмещение части процентной ставки по краткосрочным кредитам (займам) на развитие животноводства, переработки и реализации продукции животноводства	10,7	47 926	31 926	16 000
Возмещение части процентной ставки по краткосрочным кредитам (займам) на развитие растениеводства, переработки и реализации продукции растениеводства	16,09	72 070	48979	23 091
Возмещение части процентной ставки по долгосрочным, среднесрочным и краткосрочным кредитам, взятым малыми формами хозяйствования	12,94	57 973	44 973	13 000
Итого по направлению	100	447 931	349 440	98 491

Проанализировав данные из таблицы 2, можно отметить, что наибольшая доля бюджетных средств данного вида субсидий направлена на возмещение части процентных ставок по инвестиционным кредитам. Это объясняется тем, что правительство уделяет большое внимание модернизации животноводческих комплексов КРС и увеличению мощностей предприятий, специализирующихся на растениеводческой продукции.

На современном этапе нужна переориентация мер поддержки аграрного сектора в пользу мер, разрешенных правилами ВТО. Но необходимы также соответствующие изменения программ субсидирования предприятий АПК, в т. ч. такого направления господдержки как возмещение части процентной ставки по кредитам и займам, привлеченным сельскохозяйственными товаропроизводителями. Это может быть в т. ч. и изменение названия данного вида субсидий – субсидирование части процентных ставок по кредитам на развитие инфраструктуры и логистического обеспечения рынков продукции животноводства.

В связи с экономическими санкциями в отношении России, и стабилизацией курса национальной денежной единицы Центральный Банк РФ вынужден был повысить ключевую ставку до 17%, и хотя теперь она немного снижена – до 15%, у аграрного сектора возникают острее проблемы по привлечению банковских кредитов на период весеннее – полевых работ. Понимая сложность ситуации, премьер-министр РФ Дмитрий Медведев подписал в феврале распоряжение о распределении 35,731 миллиарда рублей субсидий на поддержку сельского хозяйства.

Изменяется и механизм расчета ставки субсидирования, она будет учитывать размер и ставки рефинансирования, и ключевой ставки, и уровень инфляции. Таким образом, ставка субсидирования будет формироваться по формуле: $14,675\% = 8,25 * 1,1 + 17 (15) - 11,4$.

Думается, что все, предпринимаемые правительством, меры принесут положительный результат, и облегчат влияние экономического кризиса на хозяйствующие субъекты в АПК в 2015 году.

Список источников

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации.
2. Государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013–2020 годы. Утверждена постановлением Правительства РФ от 14.07.2012 №717.
3. Федеральный закон от 29.12.2006 г. №264-ФЗ «О развитии сельского хозяйства».
4. Постановление Правительства от 14.05.2012 №180-п «Об утверждении Положений о порядках предоставления средств областного и федерального бюджетов на государственную поддержку сельскохозяйственного производства».
5. Постановление Правительства области от 08.04.2013 №107-п «Об утверждении порядков предоставления субсидий из средств областного и федерального бюджетов на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях, и займах, полученным в сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативах».
6. Информационный справочник о мерах и направлениях государственной поддержки агропромышленного комплекса Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gp.specagro.ru>

Саввинов Кэскил Сергеевич
магистрант
СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

СОЗДАНИЕ ОРГАНИЧЕСКОГО СЕКТОРА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА КАК ИННОВАЦИОННЫЙ ПУТЬ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ АПК РС (Я)

За прошедшие годы реформ был существенно ослаблен потенциал сельскохозяйственных предприятий Республики Саха (Якутия), влекущий за собой долговременные отрицательные последствия для экономики региона и продовольственного обеспечения населения. Современное состояние этой жизненно важной отрасли такой, что неизменно идет сокращение поголовья скота и птицы, спад производства сельскохозяйственной продукции.

Объемы аграрного производства Республики Саха (Якутия) в течение многих лет крайне неустойчивы, динамичный ряд которых чередуется годами подъема и спада. Это означает, что проблема устойчивого развития приобрела в настоящее время первостепенное значение.

Необходимы другие пути для выхода из нынешнего плачевного, убогого состояния АПК. Здесь автор полагает, что для устойчивого развития АПК нашей республики надо организовать постепенный переход или полностью перекалцифицировать с традиционного сельского хозяйства на органическое.

С позиции автора на первоначальном этапе необходимо организовать отдельный органический сектор сельского хозяйства, который будет ориентирован на мировой экспорт и даст новое дыхание для возрождения и развития во всей сфере АПК республики.

Под «органическим сельским хозяйством» в мире понимают агропроизводственную практику, которая не использует синтетических химикатов (удобрений, пестицидов, антибиотиков, и т. п.), осуществляет минимальную пахоту грунта, не применяет генетически модифицированных организмов (ГМО) и охватывает разные сферы – растениеводство, животноводство, птицеводство, садоводство и т. д.

В более широком контексте органическое сельское хозяйство – это практическая реализация в сфере аграрного производства общей концепции «постоянного (экологически и социально сбалансированного) развития», которая удовлетворяет потребности настоящего, не ставя под угрозу способность будущих поколений удовлетворять свои потребности. Оно позволяет в перспективе согласовать и гармонизировать экономические, экологические и социальные цели в области сельского хозяйства [1].

Концепция, названная органической, возникла в 20-х годах прошлого века в одно и то же время в Швейцарии и Великобритании. В ее основе лежала потребность защиты окружающей среды и повышения качества сельскохозяйственной продукции. «Органик», «био», «экологически чистый» – эти термины синонимами. Во всем мире используются только предприятиями, производящими продукты питания по официальным стандартам органического производства, утвержденным мировым сообществом, и получившими соответствующие сертификаты, выданные уполномоченными сертифицирующими органами и маркируются как «organic», «bio», «ecologic» [2, с. 11].

Создание органического сектора сельского хозяйства республики позволит не только обеспечить устойчивое развитие, но и будет влиять на совершенствование производственной и снабженческо-сбытовой инфраструктуры АПК РС(Я), повысит уровень жизни сельского населения, направит в положительную сторону социализацию сельской молодежи и справится с основными проблемами и задачами сдерживающими его развитие, которые необходимо решить в этой сфере:

- низкая товарность сельского хозяйства;
- увеличение поголовья скота и птицы;
- восстановление сельскохозяйственных земель;
- наращивание объемов производства валовой продукции;
- повышение товарности сельскохозяйственного производства;
- снижение убыточности и финансовое оздоровление неплатежеспособных предприятий АПК;
- совершенствование системы закупа и сбыта сельскохозяйственной продукции;
- создание современной системы хранения сельскохозяйственной продукции.
- удешевления транспортировки или совершенствование транспортировки сельхозпродукции.

Следствием суровых климатических условий, неразвитой инфраструктуры и транспортной схемы, огромной территории и труднодоступности в некоторые районы Республики Саха (Якутия) являются дезинтеграция и трудности обмена информацией, несовершенством систему закупа и сбыта сельхозпродукции, а нынешняя система ценообразования на сельхозпродукцию и различные посредники не позволяют сделать республиканский АПК конкурентоспособным даже на внутреннем рынке.

Скорей всего, здесь качественные изменения произойдут, если продумать механизм поставки мобильных убойных перерабатывающих пунктов и создать электронный виртуальный сельскохозяйственный рынок органической продукции, который обеспечит прямую прозрачную связь и объединит в од-

ном информационном и торговом пространстве производителей, переработчиков, поставщиков и потребителей экологически безопасной сельхозпродукции Республики Саха и близлежащих регионов. Такое инновационное отраслевое объединение будет выгодно всем. Производители получают полную информационную поддержку для ведения агробизнеса, смогут увеличить объемы продаж и расширить рынок сбыта высококачественной, натуральной местной продукции. А для потребителей будет выбор и доступность к органической продукции, притом со всего мира, при условии сертифицированной по стандарту «органик».

На уровне республики необходимо создание организационных, экономических и правовых условий в области органического производства, органической продукции и органической сертификации.

В 2011 г. Министерством сельского хозяйства РФ была опубликована первая версия законопроекта об органическом сельском хозяйстве, а в октябре в 2013 г. была четвертая версия документа [3]. Данный законопроект несовершенен тем, в основном больше ограничивает производителей, чем стимулирует их. И на республиканском уровне необходимо восполнять пробелы федерального законодательства. В других регионах уже начинаются такие попытки. Например, в Ульяновской области летом 2013 г. был принят закон «О мерах государственной поддержки производителей органических продуктов» [4]. В Воронежской области в декабре 2014 вышел областной закон «О производстве органической сельскохозяйственной продукции в Воронежской области» [5]. С начала 2014 г. вступил в силу в Краснодарском крае закон «О производстве органической сельскохозяйственной продукции в Краснодарском крае» [6].

Мировые и европейские стандарты и требования сертификации по производству органической продукции очень схожи с производством продукции сельского хозяйства Республики Саха (Якутии). По критериям, которыми оценивается экологическая безопасность продукта, потенциал нашей республики и её рынка огромны, что связано, в том числе с большой площадью пригодных для органического сельского хозяйства земель, сырье выращивается на участках, отдаленных от источников загрязнения, животные содержатся в просторе, так как по нормам экопродукции они должны проявлять свои природные инстинкты и обязательное беспривязное содержание, допускаются только натуральные корма.

По данным отраслевого исследования, проведенного специалистами из США, в период с 2014-го по 2020 год объем мирового рынка экологически чистых продуктов питания будет возрастать на 15,7% ежегодно. Результаты исследования свидетельствуют, что уже к концу установленного срока денежное выражение мирового рынка достигнет 211,44 млрд долларов США [7, с. 12–14].

В нынешней ситуации думаю начать с того, что надо разработать и создать собственную республиканскую органическую сертификацию и экомаркировку, желательно с системой добровольной сертификации. Это открывает не только экспортные перспективы, но и укрепляет позицию на внутреннем рынке.

Во всем мире органик-, экотовары стоят дороже, чем традиционная продукция. И органик- и экопродукты всегда будут отличаться более высокой ценой, как и все натуральное по сравнению с масс-маркетом, потому что есть ускоренное производство и есть честное. Это исключение гормонов роста, кормовых добавок и антибиотиков. Например, ускоряя процесс роста, за один и тот же период времени можно произвести в два-три раза больше мяса и оно будет дешевле, наша же мясная отрасль использует именно естественный метод. А это всегда было сильной стороной органических продуктов, спрос на которые в будущем будет только расти.

Необходимо организовать и разработать системный подход к гигиене в сельском хозяйстве РС (Я). Только таким образом будет возможен экспорт на мировой рынок как элитная органическая продукция.

Для более быстрой организации органического сектора можно консолидировать крупные агропромышленные компании, сельскохозяйственные кооперативы, пашенные и хозяйства растениеводческие хозяйства перепрофилировать на органическое производство и создать корпорацию в партнерстве с государством частного сектора путем организации акционерного общества с необходимыми подразделениями, охватывающими такие сферы как телематика, научно-производственную и экспериментальную, органические кормовые, вплоть до малой авиации.

Список литературы

1. Обзор мировых тенденций развития органического сельского хозяйства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.fruit-inform.com/ru/marketing/research/15634#.VUddxCaXrIV>
2. Европейские корни «Органик» // Мясная сфера. – 2014. – №4 (101).
3. О производстве органической сельскохозяйственной продукции и внесении изменений в законодательные акты Российской Федерации // Проект федерального закона [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.mcx.ru/documents/file_document/v7_show/24666.142.htm
4. О мерах государственной поддержки производителей органических продуктов в Ульяновской области: Закон Ульяновской области от 05.07.2013 №106-ЗО // Российская газета [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rg.ru/2013/07/09/ul-yanovsk-zakon106-reg-dok.html>
5. О производстве органической сельскохозяйственной продукции в Воронежской области Закон Воронежской области от 30 декабря 2014 №226-ОЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://base.consultant.ru/regbase/cgi/online.cgi?req=doc;base=RLAW181;n=62865>
6. О производстве органической сельскохозяйственной продукции в Краснодарском крае: Закон Краснодарского края от 1.11.2013 №2826-КЗ. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rg.ru/2013/11/07/krasnodar-zakon2826-reg-dok.html>
7. Цена и натуральность: чем ЭКО отзовется // Мясная сфера. – 2014. – №4 (101).

Черноградский Айаал Гаврильевич
студент

Научный руководитель:
Семенова Виктория Викторовна
ассистент

СВФУ им. М.К. Аммосова
г. Якутск

ОБЗОР СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА И ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ КАНАДЫ

В связи с непростой геополитической ситуацией в мире, введением санкций со стороны Евросоюза и США против России, в Российской Федерации сложились проблемы в обеспечении продовольственной безопасности населения. Перед отечественными производителями сельскохозяйственной продукции поставлена задача по импортозамещению. Страна находится в условиях рыночных отношений около 20 лет, за этот период произошло разукрупнение хозяйств, передел собственности в пользу частного владения, изменилась вся система сельского хозяйства. Для того чтобы обеспечить население качественным отечественным продовольствием, необходимо перерассмотреть и оценить все возможности по развитию и урегулированию в вопросах организации сельскохозяйственного производства. В связи с этим, рассмотрение опыта ведения сельского хозяйства в капиталистических странах, где оно развито, является полезным и актуальным.

Канада обладает развитым сельским хозяйством, являясь вторым в мире экспортером продовольствия. Также климатические условия в Канаде во многом схожи с условиями в России. Ввиду этих обстоятельств, обзор сельского хозяйства Канады представляет интерес. Поэтому приведем цель данной работы – найти преимущества сельского хозяйства Канады.

Задачами данной работы являются:

1. Рассмотреть общие данные по сельскому хозяйству Канады.
2. Рассмотреть сельскохозяйственные стандарты Канады.
3. Рассмотреть канадские программы и услуги поддержки сельского хозяйства.

Для сельскохозяйственной отрасли Канады характерен высокий уровень товарности, механизации и специализации производства. Сельское население в основном расселено на фермах, особенно в степных провинциях. Под фермы занято около 10% территории страны [3]. Канадский фермерский дом – это современной двухэтажное здание кирпичной кладки либо деревянное, собранное из стандартных деталей, со всеми удобствами. Сельское хозяйство не только обеспечивает потребности растущего населения, но и играет существенную роль во внешней торговле страны, давая 11% стоимости всего экспорта. Особое место занимает экспорт зерновых (около 35 млн т), прежде всего пшеницы (около 25 млн т), по вывозу которой Канада стоит на втором месте в мире после США [3]. Обширные пространства плодородных земель, разнообразие климатических условий благоприятствуют развитию многих отраслей сельского хозяйства. Доля сельского хозяйства в ВВП – 3,1% [4].

Новаторство.

Сельское хозяйство опирается на научно-исследовательскую инфраструктуру, позволяющую внедрять новые методы и технологии во все области производства. Благодаря канадским инновациям разработаны передовые технологии хранения и упаковки свежих продуктов питания и перерабатывающие технологии, позволяющие удлинить сроки хранения продуктов. Примером может служить разработанная канадскими исследователями технология ферментации, позволяющая увеличить сроки хранения кимчи, одного из основных блюд корейской кухни, с одного месяца до одного года, причем это достигнуто без пастеризации и консервантов, и теперь кимчи можно употреблять в пищу в свежем виде и с сохранением вкусовых качеств практически круглый год, причём приготовление этого продукта по новой технологии позволило повысить и его безопасность. Разработки ученых содействуют работе по постоянному совершенствованию методов кормления скота и управления фермерскими хозяйствами. Цель этих работ – предложить потребителям безопасные для здоровья, питательные и вкусные продукты, изготавливаемые с учетом требований охраны окружающей среды [2].

Безопасность продуктов питания.

Действующая в Канаде система контроля включает строгие стандарты, регулирующие производство продуктов питания и применяемые для мониторинга и недопущения ввоза на территорию Канады и распространения вредителей и болезней среди растений и животных и в полученных из них продуктах.

Канадское агентство продовольственной инспекции (далее CFIA), являющееся государственным органом, осуществляет сертификацию всех экспортируемых продовольственных и многих сельскохозяйственных товаров. CFIA контролирует соблюдение компаниями и фермерскими хозяйствами федеральных законов и правил путем регистрации и регулярных проверок предприятий по выпуску продуктов питания. Действуют программы жесткого контроля, в

рамках которых выпускаемая продукция тестируется, а содержание в продуктах остаточных примесей проверяется на соответствие международным стандартам [2].

Программы и услуги поддержки сельского хозяйства.

Основным пакетом программ и услуг поддержки сельского хозяйства является Growing Forward 2 (GF2). Это пятилетний план на 2013–2018 гг. в рамках политики улучшения сельского хозяйства и агропродовольственного сектора Канады. GF2 это инвестиции в \$ 3 миллиардов долларов из федеральных, провинциальных и территориальных органов [5]. Программы и услуги GF2 сосредоточены на инновациях, конкурентоспособности и развитии рынка, чтобы обеспечить канадским производителям и переработчикам инструменты и ресурсы, необходимые для того, чтобы продолжать вводить новшества и пользоваться новыми возможностями рынка [5]. Кроме того, эффективен пакет программ по управлению рисками (Business Risk Management (BRM), который включает в себя программы «АгроИнвестиции» (AgriInvest), «АгроСтабилизация» (AgriStability), «АгроСтрахование» (AgriInsurance) и «АгроВосстановление» (AgriRecovery). Это помогает фермерам в управлении рисками в условиях серьезной волатильности рынка и стихийных бедствий. Через программу «АгроРиски» (AgriRisk) правительство проявляет инициативу, чтобы помочь промышленности в сложных условиях путем исследования, разработки и реализации новых инструментов для управления рисками сельскохозяйственного рынка [1; 5].

Программа «АгроИнвестиции» (AgriInvest) помогает управиться с небольшим снижением доходов и обеспечивает поддержку для инвестиций в целях смягчения рисков или повышения доходов рынка. АгроИнвестиционный счет строится на годовом депозите, основанном на проценте от допустимых чистых продаж, для получения соответствующих взносов от федеральных, провинциальных и территориальных органов власти [1].

Программа «АгроСтабилизация» (AgriStability) обеспечивает поддержку, когда предприниматель испытывает большое снижение маржи. К примеру, он может получить компенсацию от «АгроСтабилизации», когда текущий запас падает ниже 70% от базовой маржи [1].

Также большое значение придается маркетингу. Программа «AgriMarketing» помогает фермерам и пищевой промышленности конкурировать на рынках страны и за рубежом. Она поддерживает сельскохозяйственную промышленность, создавая и поддерживая доступ к рынкам и давая воспользоваться возможностями рынка. Фермерам доступно финансирование в размере 341 млн. долларов в виде государственных проектов и финансирования в течение пяти лет (2013–2018).

В целом в Министерстве сельского хозяйства Канады разработано и внедряется множество программ, которые помогают повысить конкурентоспособность сельскохозяйственной отрасли.

Вывод.

Сельское хозяйство и пищевая промышленность располагает большим потенциалом при небольших территориях распространения. В основном это южная часть Канады.

Огромное количество государственных услуг и программ позволяют предпринимателям легче переносить сложности сельскохозяйственного рынка, такие внезапные сложности, как: не урожайность, падение спроса, не хватка сырья и т. д.

При этом серьезный упор делается на развитие сельскохозяйственных технологий, без которого уровень производства не был бы так высок. Примером может служить разработанная канадскими исследователями технология ферментации.

В заключение следует сказать о внедрении в Канаде современных систем мониторинга продуктов питания, с помощью которых потребители могут удостовериться в том, что продукты разрабатываются и изготавливаются в соответствии с указанной спецификацией.

Список источников

1. Официальный сайт Министерства сельского хозяйства и пищевой промышленности: Список государственных программ и услуг [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.agr.gc.ca/eng/programs-and-services/list-of-programs-and-services/?id=1362151577626>
2. Официальный сайт Министерства сельского хозяйства и пищевой промышленности: Обзор сельского хозяйства и пищевой промышленности Канады [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.agr.gc.ca/eng/programs-and-services/list-of-programs-and-services/?id=1362151577626>
3. Georoot.ru: Сельское хозяйство Канады [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.georoot.ru/rohivs-866-1.html>
4. Canada.ru: Ведущие отрасли промышленности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.canada.ru/about/economics/industry.html>
5. Официальный сайт Министерства сельского хозяйства и пищевой промышленности: Государственная программа развития сельского хозяйства «Growing Forward 2» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.agr.gc.ca/eng/about-us/key-departmental-initiatives/growing-forward-2/?id=1294780620963>

Семенова Виктория Викторовна

аспирант

СВФУ им. М.К. Аммосова

г. Якутск

ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ В СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО: ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

Анализ состояния сельского хозяйства в РС (Я) показывает, что сегодня молодые люди не желают работать в сельском хозяйстве, средний возраст фермеров растет. Низкая социальная защищенность тружеников села в настоящее время сопряжена с небольшим уровнем доходов в данном секторе экономики по сравнению с другими. К примеру, в 2013 г. в Якутии среднемесячная заработная плата работников сельского хозяйства составляла 16095,5 руб. [4]. Для определения возможностей развития сельского хозяйства на основе привлечения молодежи нам необходимо рассмотреть, существуют ли аналогичные проблемы в сельскохозяйственной отрасли за рубежом, а также выявить меры, принимаемые правительствами различных государств для поддержки сельского хозяйства и привлечения молодых специалистов.

Самой серьезной проблемой по всему миру в области сельского хозяйства является диспаритет цен: цены на топливо, удобрения, электроэнергию неуклонно растут, а доходы фермеров снижаются. Между тем, сельское хозяйство – это источник жизненно необходимого продовольствия для людей, без которого никак нельзя обойтись, и все развитые страны тратят немало средств и усилий для поддержки аграрного сектора. Самым мощным аграрный сектор считается в странах Евросоюза. Он обеспечивает занятость 8,6% населения и 4% ВВП [7]. Однако, несмотря на сильную поддержку со стороны государств, средний возраст сельхозпроизводителей Европы растет. В аграрном секторе ЕС среди занятых лишь 7% фермеров моложе 35 лет. К 2020 году прекратят работать 4,5 млн агропроизводителей, которым уже более 65 лет [7]. Молодым людям присуща выносливость, новаторство и предприимчивость, и они явля-

ются ключом к оптимизации сельского хозяйства, сохранению традиций и стабилизации отрасли.

В ряде европейских стран принято передавать хозяйство по наследству от отца к младшему сыну, то есть от старшего поколения младшему. Государство уделяет особое внимание вопросам преемственности семейных хозяйств, передачу от одного поколения другому. Это способствует привлечению молодежи в аграрный сектор, однако, не дает гарантии того, что дети фермеров обязательно будут заниматься отцовским делом. Кроме того, государство выплачивает фермерам до 40 лет дополнительные дотации для привлечения и закрепления молодых специалистов [2].

Рассмотрим на примере Франции состояние сельского хозяйства и участие в ней молодежи. Франция – одна из тех стран в мире, в которой самые высокие показатели рентабельности производства сельского хозяйства. Здесь достигнуты значительные результаты в области растениеводства и животноводства. Во всем мире славятся французские виноградари и виноделы. В стране насчитывается около 735 тыс. хозяйств. Средняя площадь одного хозяйства в настоящее время достигает 39 га. В сельском хозяйстве занято 5% от экономически активного населения [6]. В стране используются новейшие технологии, и благодаря этому удовлетворяется спрос на сельхозпродукцию. Государство стремится оказать помощь конкурентоспособным структурам, содействует реструктуризации хозяйств через общества землеустройства, поощряет выход на пенсию престарелых земледельцев и помогает встать на ноги молодым хозяевам. Во Франции, так же как и в России, стоит острая проблема привлечения молодых кадров на работу в аграрный сектор [5]. При трудоустройстве молодые специалисты обеспечиваются социальными гарантиями, но при выборе места работы, они чаще устраиваются на государственную службу, дизайнерами и менеджерами. В сельскохозяйственной политике важной статьей является закрепление молодежи в данной отрасли. Как и в других странах Европейского союза, молодые специалисты, желающие работать в сельскохозяйственной сфере, получают пособие на обустройство, долгосрочные кредиты под низкий процент, помощь для инвестирования средств. От французского правительства помощь получают кадры, которые имеют разностороннюю подготовку. Так, государство дополнительно выплачивает молодым специалистам безвозмездные денежные компенсации, отвечающим следующим критериям: являются гражданами французской национальности; их возраст составляет минимум 21 год и максимум 35 лет; имеют диплом специалиста сельского хозяйства; стаж работы в сельском хозяйстве составляет не менее 6 месяцев; устраиваются на работу в независимое агроэкономическое предприятие с объемом работы не менее чем на год; проходят стажировку перед устройством на работу; представляют проект организации деятельности, из которого бы вытекало, что по истечении трех лет доход предприятия будет выше минимального дохода по отрасли; не были ранее задействованы в подобного рода программах во Франции [1].

Молодым французским агропроизводителям выдаются льготные кредиты сетью национальных банков. Процентная ставка минимальна и составляет от 2,6 до 3,9% по следующим направлениям: возобновление движимого и недвижимого капитала; покупка производственных земельных площадей; обустройство и возобновление производства; текущие расходы. Максимальный срок погашения кредита составляет 15 лет [1].

Наряду с предоставлением льгот правительство Франции обязывает молодых людей по отношению к государству: в течение года они должны основательно утвердиться в сельскохозяйственной профессии и про-

работать в отрасли не менее 10 лет; весь период деятельности вести бухгалтерский учет и ежегодно отчитываться перед ведомственным управлением сельского хозяйства о проделанной работе.

Закреплению молодых специалистов способствует предоставляемая помощь членам семей при выходе агропроизводителей на пенсию, обеспечивающих свою жизнь за счет продукции, получаемой ими с обрабатываемой земельной площади.

Во Франции уделяется внимание вопросам, связанным с жизнью семьи крестьянина, – условиями преемственности сельскохозяйственных организаций; экономическим положением хозяйств, способами передачи хозяйств от поколения к поколению; принадлежащих молодым сельхозпроизводителям и др.

Таким образом, средний возраст фермеров в странах с мощным аграрным сектором неуклонно растет и приближается к 65 годам. В США и странах Европейского Союза относятся к этому с опасением. Будущее сельского хозяйства зависит от вклада молодежи. Правительства государств для привлечения и закрепления молодых специалистов используют следующие инструменты: льготные условия кредитования, дополнительные дотации, безвозмездные денежные компенсации, регулирование условий преемственности земельных угодий от старшего поколения к младшему, бесплатные консультации и др. Несмотря на наличие обилия льготных предложений со стороны государства, молодежь не столь рьяно стремится работать в сельском хозяйстве.

Список источников

1. Адэскэлицей М. Закрепление молодежи в сельскохозяйственной отрасли Франции [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.nm.md/daily/article/2006/05/30/0601.html>
2. Нефедова Т.Г. Сельская местность Финляндии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://geo.1september.ru/view_article.php?id=201000104
3. Нешадин А. Опыт государственного регулирования и поддержки сельского хозяйства за рубежом [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://agroobzor.ru/econ/a-125.html>
4. Статистический сборник. Численность и заработная плата работников предприятий и организаций по видам экономической деятельности и районам Республики Саха (Якутия) в 2013 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://sakha.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/sakha/ru/statistics/employment/
5. Молодежь Франции тоже не хочет работать в АПК [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://agrovision.ru/molodezh-francii-tozhe-ne-xochet-rabotat-v-akp/>
6. Непрерывный рост эффективности сельского хозяйства во Франции [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.france-guide.ru/economique/lagriculture1.htm>
7. Европарламент поддержал сельскохозяйственную политику. Официальный сайт Ассоциации Генетической Безопасности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.oagb.ru/info.php?txt_id=17&nid=12701&page=0

Дмитриева Мария Артуровна

аспирант

СВФУ им. М.К. Аммосова

ведущий эксперт

ГАУ «Центр стратегических исследований РС (Я)»

г. Якутск

АНАЛИЗ УРОВНЯ САМООБЕСПЕЧЕНИЯ ОСНОВНЫМИ ВИДАМИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)

Обеспечение населения продуктами питания является важной социально-экономической задачей государства, решать которую необходимо как на федеральном, так и на региональном уровнях.

Основным критерием продовольственного обеспечения является «уровень самообеспечения продовольствием» государства в целом или субъекта страны в частности. Данный показатель отражает, в какой мере собственное производство способно удовлетворить все потребности или так называемое «внутреннее потребление» страны или ее регионов.

Продовольственное обеспечение населения за счет регионального производства – условие не только безопасного существования с точки зрения поддержки здоровья населения, но и возможность влияния на финансово-экономические показатели развития реальной экономики региона.

Актуальность вопроса обеспечения продовольственной безопасности субъекта Российской Федерации за счет собственного производства обусловлена также обострением геополитической ситуации в мире и принятием экономических санкций против России со стороны ряда зарубежных стран на рынке продовольствия.

Самообеспечение основными продуктами питания субъекта страны во многом зависит от уровня развития собственного агропромышленного комплекса. Проблемы продовольственной безопасности говорят о неразвитости регионального сельскохозяйственного производства, что выражается в низкой продуктивности отраслей сельского хозяйства, использовании преимущественно экстенсивных факторов в управлении агропромышленным комплексом, отставании производительности труда в отрасли.

В рамках данной работы был проведен анализ уровня самообеспечения Республики Саха (Якутия) основной сельскохозяйственной продукцией, в том числе:

- исследование динамики уровня самообеспечения основной сельскохозяйственной продукцией и выявление тенденций на уровне Российской Федерации, Дальневосточного федерального округа и Республики Саха (Якутия);
- анализ факторов, оказывающих влияние на формирование уровня самообеспечения сельскохозяйственной продукцией в республике;
- расчет уровня и оценка самообеспечения на основании минимально необходимых объемов потребления населением основной сельскохозяйственной продукции;
- анализ годовых балансов продовольственных ресурсов Республики Саха (Якутия);
- расчет прогнозных значений уровня самообеспечения основной сельскохозяйственной продукцией Республики Саха (Якутия).

Уровень самообеспечения основной сельскохозяйственной продукцией или коэффициент самообеспечения (далее – КСО) рассчитывается на базе балансов продовольственных ресурсов как отношение объема производства конкретного вида сельскохозяйственной продукции к внутреннему потреблению данной продукции [2]. Внутреннее потребление включает в себя: производственное потребление, личное потребление (фонд потребления), потери продукции и промышленную переработку на пищевые цели.

Республика Саха (Якутия) в сравнении с другими регионами Дальнего Востока занимает лидирующие позиции по самообеспечению мясом и молоком, но по уровню самообеспечения картофелем, наоборот, отстает. Уровень самообеспечения республики яйцами и овощами стремится к средним значениям по федеральному округу.

Анализ уровня самообеспечения мясом, молоком и яйцами показал, что динамика КСО данными продуктами в Республике Саха (Якутия) в целом совпадает с динамикой аналогичных показателей в Дальневосточном федеральном округе и в Российской Федерации и с 2009 года по 2013 г. данные коэффициенты не претерпели значительных изменений.

Значения КСО картофеля и овощей в республике за 2009–2013 гг. имеют тенденцию к росту. По федеральному округу до 2012 года также просматривалась положительная динамика, но в 2013 году уровень самообеспечения рассматриваемыми продуктами резко сократился по сравнению с предыдущим годом, что обусловлено снижением объемов производства продукции растениеводства вследствие наводнения на Дальнем Востоке. Динамика уровня самообеспечения овощами и картофелем по Российской Федерации также неоднозначна, что обусловлено снижением урожайности сельскохозяйственных культур в других регионах страны в 2010, 2012 годах.

По итогам проведенного анализа видно, что динамика КСО сельскохозяйственной продукции в Республике Саха (Якутия) за 1990–2013 годы не характеризуется резкими спадами, которые должны были быть закономерными вследствие снижения объемов производства в регионе. Это обусловлено тем, что параллельно в республике происходило сокращение объемов внутреннего потребления продукции, в основном за счет производственного потребления.

Учитывая, что данный вид потребления направлен на внутривозвратное использование, которое подразумевает, в том числе, подкорм скота, изготовление удобрений и др., снижение объемов производственного потребления, в конечном счете, приводит к сокращению поголовья сельскохозяйственных животных и падению объемов производства сельскохозяйственной продукции.

Повышение объема потерь сельскохозяйственной продукции при хранении и транспортировке характеризуется как отрицательная динамика. Потери мяса увеличились на 400 тонн, молока – на 800 тонн, яиц – на 6,1 млн штук, овощей – на 700 тонн. Только объемы потерь картофеля сократились на 400 тонн. Данное явление обусловлено проблемами в логистической системе агропромышленного комплекса Республики Саха (Якутия).

Охарактеризовать динамику объемов личного потребления одной тенденцией невозможно. Численность населения с 1990 годов сократилась на 14% или на 155,9 тыс. человек, а объемы личного потребления яиц и картофеля выросли на 30% и 20% соответственно, объемы потребления молока и овощей сократились на 42% и 13% соответственно, потребление мяса снизилось незначительно – на 3%.

Таблица 1
Потребление основных продуктов питания на душу населения
в Республике Саха (Якутия) за 1990, 2013 гг.

	<i>1990 факт</i>	<i>2013 факт</i>	<i>2013 min</i>	<i>2013/ 1990</i>	<i>2013/ 2013 min</i>	<i>1990/ 2013 min</i>
Мясо и мясопродукты, кг	79	90	69	113%	130%	115%
Молоко и молочные продукты, кг	417	281	286	67%	98%	146%
Яйца и яйцепродукты, штук	147	225	247	153%	91%	60%
Картофель, кг	61	84	69	137%	122%	89%
Овощи и продовольственные бахчевые культуры, кг	75	76	111	102%	69%	68%

По сравнению с 1990 году среднедушевой объем потребления основных продуктов питания в Республике Саха (Якутия) за 2013 год в целом вырос, исключение составляет объем потребления молока – он сократился на 33%.

Населением республики в достаточном объеме потребляется мясо и картофель, но при этом фактический объем потребления молока составляет 98% от

установленных минимальных нормативов, яиц – 91%, овощей и бахчевых культур – 68% [6].

В связи с этим только уровень самообеспечения мясом и картофелем отражает эффективность личного потребления продукции. По молоку, яйцам и овощам текущие значения КСО можно считать завышенными, при учете минимальных норм потребления основных продуктов питания для населения Республики Саха (Якутия).

В обеспечении объемов внутреннего потребления сельскохозяйственной продукции доля ввоза сократилась только в обеспечении молоком, овощами и продовольственными бахчевыми культурами, тогда как в обеспечении мясом, яйцами и картофелем, наоборот, повысилась. На данное явление не повлияло общее сокращение объемов ресурсов сельскохозяйственных продуктов, которые включают в себя объемы запасов на начало года, объемы производства и ввоза. Всё это является следствием того, что темп снижения объема собственного производства выше, чем темп снижения объема внутреннего потребления.

Отдельно необходимо выделить значительное увеличение объемов запасов сельскохозяйственной продукции на начало года, которые также свидетельствуют о нарушении производственных процессов и логистических операций в агропромышленном комплексе Республики Саха (Якутия).

Производство сельскохозяйственной продукции в основном сконцентрировано в хозяйствах населения (исключение – производство яиц). Но за последние 5 лет доля ЛПХ в общем объеме производства растет только по молоку и яйцам, тогда как по мясу, картофелю и овощам постепенно снижается.

Доля сельскохозяйственных предприятий в производстве растет по всем видам продукции. В хозяйствах данной категории сконцентрировано почти всё производство яиц в республике, около трети производства скота и птицы на убой и пятая часть производства молока. Около 10% продукции растениеводства (картофель, овощи) произведено в сельхозпредприятиях.

КФХ и ИП постепенно снижают свою долю в производстве продукции животноводства (скот и птица на убой, молоко, яйца), и, наоборот, увеличивают свою долю в производстве картофеля и овощей. Несмотря на это, хозяйства данной категории продолжают производить около трети мяса, молока и овощей, а также начали собирать более чем 20% общего объема производства картофеля.

На основании Прогноза социально-экономического развития Республики Саха (Якутия) на 2015–2019 годы уровень самообеспечения основной сельскохозяйственной продукцией к 2019 году вырастет по всем видам продукции.

Рост объемов внутреннего потребления предполагается по яйцам, картофелю и овощам. Рост объемов потребления яиц и овощей в большей мере обусловлен повышением объемов личного потребления, тогда как увеличение потребления картофеля – ростом объемов производственного потребления. Снижение объемов внутреннего потребления мяса связано с сокращением личного потребления, а молока – с дальнейшим снижением объемов производственного потребления.

Увеличение производства основной сельскохозяйственной продукции приведет к росту объемов потерь при условии сохранения текущей ситуации в логистической системе агропромышленного комплекса республики.

Для обеспечения роста объемов производства сельскохозяйственной продукции необходимо с одной стороны создать условия для эффективного функционирования агропромышленного комплекса за счет дальнейшего развития рыночных отношений, многообразия форм хозяйствования и собственности, комплексного переустройства села, и с другой стороны – за счет повышения уровня жизни селян.

Ориентация государственной поддержки АПК на товарное производство, на сельскохозяйственные организации безусловно даст положительный эффект за счет получения мультипликативного эффекта от интенсификации, углубления специализации и концентрации производства, внедрения передовых технологий в производство. Однако здесь важно учитывать то, что на сегодня в производстве сельскохозяйственной продукции значительно преобладает доля хозяйств населения и крестьянских (фермерских) хозяйств, поэтому необходимо наравне с высокотоварными крупными организациями осуществлять государственную поддержку и малых форм хозяйствования.

В целом механизмы государственного регулирования должны быть сбалансированы, а выстроенная иерархическая система и алгоритм действий должны строиться на совершенствовании механизмов государственного регулирования, эффективных моделях и методах управления аграрным сектором, социальным развитием региона с направлением основного вектора на повышение уровня жизни населения.

Список литературы

1. Закон Республики Саха (Якутия) от 05.12.2013 г. №1237-3 №29-V «О потребительской корзине в Республике Саха (Якутия)».
2. Постановление Федеральной службы государственной статистики от 25 декабря 2006 г. №82 «Об утверждении методических указаний по составлению годовых балансов продовольственных ресурсов».
3. Зиятдинова Ф.Г. Российское село в рыночных условиях: Монография / Ф.Г. Зиятдинова, Е.И. Кучаева. – М.: Юнити-Дана, 2008. – 200 с.
4. Потапов А.П. Ресурсный потенциал обеспечения продовольственной безопасности России / А.П. Потапов // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2012. – №6 (147). – С. 49–53.
5. Коровкин В. Проблемы и перспективы обеспечения продовольственной безопасности России / В. Коровкин, В. Сидоренко, И. Юркин // Международный сельскохозяйственный журнал. – 2005. – №4. – С. 37–39.
6. Минимальный объем потребления сельскохозяйственной продукции на душу населения, определяемый на основе нормативов, установленных Законом Республики Саха (Якутия) от 05.12.2013 г. №1237-3 №29-V «О потребительской корзине в Республике Саха (Якутия)».

Дельвина Анна Станиславовна

студентка
МГИМО (Университет) МИД России
г. Москва

ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Введение. Цель доклада состоит в анализе продовольственной безопасности Республики Саха (Якутии). Преследуется задача проанализировать в целом *последние тенденции* в развитии АПК Якутии на основе последней опубликованной региональной статистики [1]. Внимание в работе уделяется также анализу тех мер, которые должны быть предприняты на *государственном и региональном уровне* для решения проблемы обеспечения населения необходимыми продуктами. В работе также делается краткий *реферативный обзор* наиболее значимых исследований по проблеме продовольственной безопасности Республики Саха (Якутия) [2].

Как известно, в 2010 году была утверждена *«Доктрина продовольственной безопасности РФ»* [3]. В доктрине констатируется, что именно обеспеченность населения необходимыми продуктами питания (сельскохозяйственной и

рыбной продукцией) является «фактором сохранения государственности и суверенитета» России.

Таблица 1

Показатели продовольственной безопасности (теория).

Понятие продовольственной безопасности включает в себя ряд показателей

<i>а) в сфере потребления:</i>	<i>б) в сфере производства и национальной конкурентоспособности:</i>
располагаемые ресурсы домашних хозяйств по группам населения; потребление пищевых продуктов в расчете на душу населения	– объемы производства сельскохозяйственной и рыбной продукции, сырья и продовольствия; – импорт сельскохозяйственной и рыбной продукции, сырья и продовольствия; – продуктивность используемых в сельском хозяйстве земельных ресурсов; – объемы реализации пищевых продуктов организациями торговли и общественного питания
Экономическая доступность продовольствия	Физическая доступность продовольствия

Источник: «Доктрина продовольственной безопасности РФ» [URL: <http://graph.document.kremlin.ru/page.aspx?1049708>]

Показатели продовольственной безопасности (практика). Согласно данным за 2013 год среднедушевые доходы населения Республики Саха (Якутия), как и покупательная способность «среднедушевых денежных доходов населения» увеличились. На данный момент, в среднем, месячные денежные доходы жителя Якутии составляют 31 528,10 руб. [4].

Таблица 2

Доля расходов на покупку продуктов питания в потребительских расходах домашних хозяйств по 20 процентным группам населения в зависимости от уровня среднедушевых располагаемых ресурсов (в процентах)

	Первая ¹⁾	Вторая	Третья	Четвертая	Пятая ²⁾
2013					
Доля расходов на покупку продуктов питания в потребительских расходах домохозяйств	44,2	41,1	36,5	29,3	23,2
мясо и мясные продукты	11,9	11,1	10,6	8,1	6,4

Источник: Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики Республики Саха (Якутии) [URL: <http://sakha.gks.ru/>]

В целом у всех пяти групп населения, ранжированных по степени располагаемых ресурсов, *расходы на покупку продуктов* питания составляют *значительную долю* от общих расходов: причем у 20% населения Якутии с *наименьшими* располагаемыми доходами на покупку продуктов питания уходит *практически половина* всех имеющихся денежных средств.

Что касается статей закупок, но порядка 11% располагаемых ресурсов тратится на покупку мяса и мясных продуктов, что обусловлено высокими ценами на данные виды товаров.

Таблица 3

Стоимость основных продуктов питания, потребленных в домашних хозяйствах (в среднем на одного члена домашнего хозяйства в месяц; рублей)

	Хлебные продукты	Картофель	Овощи и бахчевые	Фрукты и ягоды	Мясо и мясо-продукты	Молоко и молочные продукты	Яйца	Рыба и рыбо-продукты	Сахар и кондитерские изделия	Масло растительное и другие жиры
2012										
Все домашние хозяйства	834,6	152,7	471,8	500,9	1681,6	793,6	110,1	309,1	347,5	81,4
2013										
Все домашние хозяйства	855,6	164,9	515,3	541,9	1896,7	857,1	110,8	377,1	385,4	84,9

Источник: Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики Республики Саха (Якутии) [URL: <http://sakha.gks.ru/>]

По сравнению с 2012 годом в 2013 году по-прежнему высокой осталась стоимость таких продуктов, как *мясо и мясопродукты, молоко и молочные продукты, овощи и бахчевые, фрукты и ягоды, хлебные продукты*. Трудностью транспортировки, доставки, отсутствием необходимого количества хранилищ объясняется высокая стоимость овощей и бахчевых, фруктов и ягод.

Таблица 4

Реализация основных продуктов растениеводства, валовый сбор основных сельскохозяйственных культур

	<i>Реализация основных продуктов растениеводства (тонн)</i>	<i>Валовый сбор основных с/х культур (в хозяйствах всех категорий; тысяча тонн)</i>
	2013	2013
Картофель	20,0	76,0
Овощи	13,8	37,0

Источник: Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики Республики Саха (Якутии) [URL: <http://sakha.gks.ru/>]

Таблица 5

Посевные площади сельскохозяйственных культур
(в хозяйствах всех категорий; тысяч гектаров)

	1900	1930	1940	1950	1960	1970	1980	1990	2000	2010	2011	2012	2013
Вся посевная площадь	22,2	42,0	115,8	92,8	96,0	71,3	98,9	107,3	60,6	44,2	45,2	46,2	45,4

Источник: [URL: <http://sakha.gks.ru/>]

Понижение площадей сельскохозяйственных культур объясняется преимущественно истощением почв, сложностью выращивания сельскохозяйственных культур в условиях многолетней мерзлоты.

По данным Федеральной таможенной службы (ФТС) в январе-декабре 2014 г. импорт в Республику Саха [5] составил 0,074 млрд долларов. Доля в ввезенных товарах продовольственных товаров и сельскохозяйственных товаров – 22,4%.

«Произведенные расчеты показали, что по состоянию на 2010, зависимость от мясных продуктов составила 0,7; от молочных продуктов = 0,4; от яиц = 0,4; от картофеля и овощей = 0,6» [6].

Таблица 6
Потребление основных продуктов питания по РС (Я)
(на душу населения; кг)*

Показатели	Рекомендуемая норма	2002	2005	2007	2008	2009	2010
Мясо и мясопродукты	78	82	81	84	85	87	87
Молоко и молокопродукты	390	263	284	285	286	287	287
Яйца, штук	246	167	187	192	204	206	206
Рыба и рыбопродукты	23,7	12	12	11	11	11	12
Сахар и кондитерские изд.	38	34	34	33	34	35	35
Масло растительное	17	8,8	9,0	8,8	9,0	9,1	9,2
Картофель	117	85	92	83	84	83	82
Овощи	139	71	79	71	71	72	74
Фрукты и ягоды	80	45	49	48	49	49	50
Хлебные продукты (хлеб и макаронные изделия в пересчете на муку, мука, крупа)	117	136	135	131	133	134	135

Источник: 1. *Сельское хозяйство Республики Саха (Якутия): Стат. сб. / Террит. орган Федеральной службы государственной статистики по РС (Я). – Якутск, 2011. – С. 82.*

2. Дарбасов В.Р., Никифоров А.Г., Афанасьева А.В. *Продовольственная безопасность Республики Саха (Якутия) в условиях вступления России в ВТО. Проблемы современной экономики, №4 (44), 2012 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.m-economy.ru/keyword.php?id=10737&l=R>*

Трудности в обеспечении продовольственной безопасности, проблемы:

1. Высокая стоимость основных продуктов питания.
2. Высокая зависимость от импорта сельскохозяйственной продукции, как из-за рубежа, так и их других регионов России.
3. Отсутствие высокотехнологичных хранилищ, морозильных установок для мяса, овощей, фруктов.
4. Сокращение посевных площадей сельскохозяйственных культур.
5. Недостаточные инвестиции на федеральном уровне в агропромышленный комплекс Республики Саха.

Заключение. Пути преодоления сложившихся проблем, шаги для обеспечения продовольственной безопасности Республики Саха. Продовольственная безопасность является важной составляющей социальной стабильности, как следствие, национальной безопасности. В руках государства [7] достаточно «рычагов», методов по улучшению состояния АПК регионов: субсидии в области мелиорации; сельскохозяйственное страхование; государственные закупочные интервенции; обеспечение сельскохозяйственной техникой.

Думается, эффективные меры по решению проблем Республики Саха в области обеспечения продовольственной безопасностью, предложены Л.В Сидоровой [6]: Повышение эффективности государственной поддержки; Активное продвижение на внутреннем рынке местной продукции, конкурентное преимущество которой в том, что в Якутии «применяется меньше химических добавок, удобрений, биологических»; На импортную сельскохозяйственную продукцию, сырье и продовольствие предлагается вводить «временные ограничения или квоты; Необходимо развивать межрегиональную интеграцию в сфере продовольственных рынков и продовольственного обеспечения; Должна быть повышена транспортная доступность отдаленных регионов для гарантированного и относительно равномерного по времени продовольственного снабжения их населения; Необходимо создавать «новые технологии глубокой и комплексной переработки продовольственного сырья, методов хранения и транспортировки сельскохозяйственной и рыбной продукции».

Список литературы

1. Министерство сельского хозяйства и продовольственной политики Республики Якутии (Саха) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.sakha.gov.ru/minselhoz>
2. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики Республики Саха (Якутия) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://sakha.gks.ru/>
3. Дарбасов В.Р., Никифоров А.Г., Афанасьева А.В. Продовольственная безопасность Республики Саха (Якутия) // Проблемы современной экономики. – 2012. – №4 (44) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.m-economy.ru/art.php?nArtId=4389/>
4. Сидорова Л.В. продовольственная безопасность Республики Саха (Якутия): оценка и регулирование. – Якутск, 2010 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://pandiaweb.ru/text/77/393/78047.php>
5. Доктрина продовольственной безопасности РФ. 1.02.2010. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://kremlin.ru/events/president/news/6752>
6. Интересно также и то, что в Республике Саха была разработана собственная государственная программа «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2012–2020 годы» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.sakha.gov.ru/node/37390>
7. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики Республики Саха (Якутия) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://sakha.gks.ru/>
8. Товарная структура экспорта и импорта республики саха (якутия) за 2006–2013 гг. (по данным Федеральной таможенной службы) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.google.ru/url?sa=t&rct=j&q=&esrc=s&source=web&cd=1&ved=0CBwQFjAA&url=http%3A%2F%2Fsakha.gks.ru%2Fwps%2Fwcm%2Fconnect%2Frosstat_ts%2Fsakha%2Fresources%2F4818fc80481d720c84cba4ed3bc4492f%2Fd412_122014.doc&ei=iPFuVbiAK8SysQH4v4GIBA&usg=AFQjCNG9u44yig5CaDRa_--7m5GrkXniA&bvm=bv.94911696,d.bGg
9. Сидорова Л.В. Продовольственная безопасность Республики Саха (Якутия): оценка и регулирование [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.dissercat.com/content/prodovolstvennaya-bezopasnost-respubliki-sakha-yakutiya-otsenka-i-regulirovanie>
10. Министерство сельского хозяйства РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.mcx.ru/>

ШКОЛЬНАЯ СЕКЦИЯ

Гаврильева Виктория Петровна

ученица

Научный руководитель:

Попова М.Н.

МОБУ «Саха гимназия»

г. Якутск

ОБРАЗ СВЯЩЕННОГО СТОЛБА-СЭРГЭ В СОВРЕМЕННОЙ КУЛЬТУРЕ ЯКУТИИ

Актуальность. Современная молодежь интересуется западной культурой и нередко не знает памятников культуры своего народа, поэтому изучение и сохранение памятников культуры народа саха должно стать неотъемлемой частью нашей современной жизни.

Цель: изучить образ «сэргэ» и сходные с ним образы в мировой культуре.

Задачи:

- изучить «сэргэ» как историко-культурное явление;
- изучить сходные с «сэргэ» памятники культуры других народов;
- выявить сходство и отличие.

Методы: анализ, сравнение, обобщение, опрос.

С глубокой древности сэргэ является частью традиционного мировоззрения, взглядов на быт и религию, которая господствовала у Ленских скотоводов. А религия – это одна из форм общественного сознания, одна из форм идеологии.

Исследователями выделяются три основные группы сэргэ:

Первая группа: надворные коновязи (тэлгэнэ сэргэлэрэ). Сюда отнесены столбы, стоявшие у жилых домов и использовавшиеся по их прямому назначению – для привязывания коня.

Вторая группа: культовые коновязи (итэбэл сэргэлэрэ), использовавшиеся при проведении культовых, религиозных обрядов.

Третья группа: ритуальные коновязи (Ыһыах сэргэлэрэ), предназначались для духов и устанавливавшиеся на традиционном празднике Ысыах.

Я решила сравнить сэргэ (коновязь) со священными столбами других народов и нашла очень много интересных моментов. В тюрко-монгольском эпосе коновязь проходит через три мира: верхний, средний и нижний (подземный), сливаясь с образом священного мирового дерева. На столб наносились обычно три кольцевых канавки. Верхняя канавка, предназначалась для привязывания лошадей верховных небожителей, средняя – для лошадей обычных земных людей, нижняя – для лошадей представителей подземного мира. Традиционная форма наверхия – коническая, называемая зула – свеча.

Со временем назначения коновязей у отдельных народов, очевидно, стало меняться. У хантов и ханси к ним начали связывать оленей; у тувинцев, якутов, венгров, селькупов, чувашей они выполняли роль надмогильных памятников или столбов надмогильной ограды (в то же время у якутов и тувинцев коновязь сохраняла при этом и свое исконное назначение).

Сэргэ встречается в селах, городах и местностях «алаас», есть большие, высокие или наоборот, есть новые и есть старые. Многие современные архитекторы использовали образ сэргэ в строительстве новых зданий. Спорткомплекс «Триумф» построен в 2012 году. По фасаду можно увидеть образы урасы и коновязи сэргэ, что является характерной особенностью якутского строитель-

ства. Я решила посмотреть установленные сэргэ в г. Якутске. Но отсюда вытекает еще один вопрос : все ли сэргэ установлены по всем правилам и обычаям. При анализе сэргэ на территории г. Якутска мы выявили следующее: при установке не учитывается вид сэргэ и его предназначение; в некоторых сэргэ присутствует отход от традиционного оформления якутского сэргэ (около Арт галереи «Ургэл» можно увидеть синтез тотемного столба сэргэ с индейскими мотивами); в соответствии с современными тенденциями появилось множество сэргэ декоративного предназначения, чаще всего они выполнены из современным материалов (Бриллиантовое сэргэ, металлическое сэргэ на площади Ленина). А так же отрадно заметить, что некоторые заведения при установке сэргэ учитывают все традиции народа саха. В наше время коновязь не может использоваться по своему прямому назначению, из-за этого образ сэргэ пропадает у всех тюркских народов в том числе и в якутском.

Якутская коновязь хранит в себе мировоззренческие тайны предков. Нам нужно сберечь традиции, духовную культуру, самобытность и передавать из поколения в поколение. К сожалению, дерево материал не вечный, поэтому, чтобы донести до дальних потомков это культовое сооружение, необходимо ставить деревянное сэргэ и в наше время с учетом всех традиций. Стараться избегать усиления только декоративной функции сэргэ. Нужно помнить, что с сэргэ связано мировоззрение нашего народа, его философия и вера.

Кириллина Аина Иннокентьевна

ученица

Научный руководитель:

Сидорова А.С.

руководитель НОУ

МБОУ «БУГ»

г. Якутск

СОДЕРЖАНИЕ КУР-НЕСУШЕК В ДОМАШНИХ УСЛОВИЯХ

Куроводство – основная и самая распространенная на сегодняшний день отрасль птицеводства. В сельской местности редко встретишь хозяйство, где не разводили бы кур. Из общего наличия домашней птицы в личных подсобных хозяйствах населения более 80% составляют куры.

Объект исследования: куры-несушки.

Предмет исследования: изучение влияния условий содержания и питания кур в домашних условиях.

Цель: Изучить условия содержания и питания на производительность кур-несушек.

Задачи:

1. Ознакомление с научной литературой по данной теме.
2. Изучение особенностей разведения кур-несушек в условиях Якутии.
3. Изучение особенностей питания кур-несушек в домашних условиях.
4. На основе результатов исследования дать рекомендации по разведению кур-несушек в домашних условиях.

Этапы:

- 1 этап – подготовительный (ознакомление и изучение литературы по данной теме);
- 2 этап – практический (проведение исследования);
- 3 этап – обобщающий (выводы, рекомендации).

По своему строению и характеру биологических процессов куры в значительной мере отличаются от других домашних животных, с чем необходимо считаться при их содержании и кормлении.

Главная особенность – отсутствие зубов в ротовой полости. Корм перетирается не во рту, а в мышечном желудке, который имеет плотную роговую оболочку (кутикулу).

Важной биологической особенностью кур является высокая температура тела 40,5–42 °С, что говорит о более интенсивном обмене веществ в организме, чем у других домашних животных, и требует значительно большего поступления свежего воздуха в расчете на 1 кг живого веса.

Питание

1. Кормить кур необходимо исключительно натуральными кормами без добавок и дополнительных антибиотиков, если вы желаете, чтобы ваши куры неслись регулярно.

2. При отсутствии специализированных комбикормов рацион курицы-несушки может состоять из 60% зерна (пшеница, овес, просо), 30% вареных корнеплодов и остальное – подсолнечный жмых, силос, сквашенные молочные продукты (обрат, сыворотка) – 10%.

3. Кормить курочек надо 3–4 раза в день. По утрам и вечерам – сухими зерновыми смесями. Днем давать влажную мешанку 1 или 2 раза.

4. Летом сочные зеленые корма можно предлагать несушкам без ограничений. Они благотворно влияют на организм птиц, повышают иммунитет и продуктивность. К тому же в этом случае экономится зерно и снижаются общие расходы на содержание поголовья.

Практическая часть

В своем домашнем хозяйстве мы разводим кур-несушек породы Ломан Браун с 2013 года, которых приобрели для подсобного хозяйства из Якутской птицефабрики в количестве 7 штук за 250 рублей в 2013 году и за 270 рублей в 2014 году.

Исследованием плодовитости кур-несушек занялась с 2013 года. Данные исследования заносила в дневник наблюдений, где с момента приобретения кур до забоя фиксировала количество яиц, получаемых с каждой курицы.

Для размещения кур-несушек моим дедушкой Кириллиным Иннокентием Степановичем был построен специальный курятник, где было оборудовано место для отдыха, место для кормления, а также место для носки яиц.

Куры-несушки с первого дня стали питаться очень активно, в этом смысле адаптация у них прошла успешно. С утра заготавливали корм для кур на питание в течение одного дня. Срывали растущую траву со двора, мелко её рубили топориком, добавляли комбикорм, мелко дробленую яичную скорлупу, 1 литр воды, все перемешивали, оставляли на некоторое время для набухания комбикорма. Данной смесью кормили кур 3 раза в течение дня. Помимо этого в специальную емкость наливали воду для питья.

Для подсчета производительности и выведения рентабельности содержания кур в личном хозяйстве мы составили таблицу «Регистрация количества яиц, снесенных в день курами-несушками».

В данной таблице с первого дня появления кур мы стали отмечать количество яиц, снесенных курами за день.

Таблицы расчетов производительности кур-несушек свидетельствуют о том, что в первый год получили 636 яиц от 7 куриц за 113 дней содержания. В 2014 году получили 647 яиц от 7 куриц за 113 дней содержания. Увеличение получили на 11 яиц. В рационе питания кур на второй год содержания добавили соль и обрат.

Из данных расчетов видим, что содержание куриц в домашних условиях требует больших затрат, как на питание, так и на содержание. В первый год

купили за 1750 рублей 7 кур, затраты составили 11459 руб. 50 коп. Во второй год купили за 1890 рублей, затраты составили 6926 рублей. Из таблицы видно, что в первый год расход составил – 3507 руб, во второй год доход составил + 1802 рублей.

В результате проведенного исследования мы пришли к следующим выводам:

1. Условия содержания должны быть максимально комфортными для кур. Ведь от того, насколько все правильно будет сделано, зависит не только здоровье птиц и их продуктивность, но еще и количество расходуемого корма.

2. Производительность кур зависит от питания. В рацион должны быть включены такие продукты как обрат, отруби, соль.

3. В домашних условиях при правильном содержании и хорошо сбалансированном питании можно получить доход.

4. Мы считаем, что при содержании кур нельзя смотреть только на экономическую выгоду, так как яйца и мясо домашних курей намного питательнее и вкуснее, полезнее для здоровья, чем привозное или покупное.

Наумов Алексей Сергеевич

ученик

МБОУ «ПСОШ №4»

г.Покровск

РАЗВИТИЕ МАЛОГО ИННОВАЦИОННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ))

В современной экономике все большее значение приобретает малое предпринимательство, которое за последние годы все выше поднимается в структуре экономической системы безопасности.

Цель работы – анализ проблем функционирования малого инновационного предпринимательства в Республике Саха (Якутия), а также путей решения возникающих при этом проблем.

Малое инновационное предпринимательство – экономический процесс, который приводит к созданию новых, улучшенных по своим свойствам товаров (продукции и услуг), а также технологий путем практического использования инноваций, реализуемых предприятиями малого предпринимательства.

В данном контексте к субъектам можно отнести сами малые инновационные предприятия, их собственников, инвесторов и донорские организации, трудовые коллективы, а также муниципальные образования, регионы и государство в целом. Экономические интересы учредителей малого инновационного предпринимательства значительно более разнообразны. Их можно разделить на следующие группы (таблица 1).

Таблица 1

Группировка учредителей по целям создания МИП

Учредители МИП	Основная цель создания МИП
Инициативные предприимчивые исследователи и разработчики	Объединение усилий для практического применения результатов интеллектуальной деятельности с целью получения дохода и повышения своего научного статуса
Предприниматели	Получение прибыли путем создания и распространения инноваций

Научные и образовательные учреждения	Практическое применение результатов интеллектуальной деятельности
Крупные научно-производственные объединения и научно-исследовательские институты	Создание готовых к реализации на рынке инновационных продуктов и услуг на основе разработок «материнской» организации
Отраслевые НИИ и промышленные предприятия	Рыночное «дублирование» лабораторий и отделов посредством производства и реализации наукоемкой продукции

На базе СВФУ созданы и успешно функционируют 25 МИП.

Основными функциями МИП в инновационной системе являются:

- создание новшеств;
- доведение результатов научно-исследовательских работ до промышленного производства (опытно-конструкторское, испытательные работы, опытное производство);
- производство наукоемкой продукции на самостоятельной основе либо совместно с другими организациями (крупный и средний бизнес, финансово-промышленные группы, как, например, другие малые предприятия);
- актуализация роли новатора.
- ускорение инновационного процесса.

1.2. Классификация малых инновационных предприятий.

Малые инновационные предприятия могут быть классифицированы по разным признакам. В самом общем виде они классифицируются по характеру решаемых проблем (экономические, социальные, экологические и др.), содержанию конкретных основных задач (производственные, научно-технические, внедренческие и пр.), видам удовлетворяемых потребностей (личные, производственные, научные и т. д.).

Таблица 2

Классификация МИПов, созданных на базе СВФУ

Направление	МИПы
Инфраструктура и строительство	«Адгезия-металлоконструкции» «Строй-композит» «Оптимстрой» «Нордвуд» «Теплокомфорт» «Тагс» «Экорезина» «Индорстрой»
Медицина, Фармацевтика и биотехнологии	«Генодиагностика» «Механохимические биотехнологии» «Центр технологий питания «Айбы-Ас» «Дары Якутии» «Айкра» «Вита-гидропоника» «Экоупаковка»
Информационные технологии	«Многомерные технологии» «Инновационный центр градостроительства» «Перспектива» «Недвижимость-сервис СВФУ» «Амтэк +» «Данго софт»

Туризм	«Айан-Грэвел»
Нанотехнологии	«Графен»
Разведка и добыча полезных ископаемых	«МИП Арктик-Бур» «Геоинжиниринг»

Классификация МИП

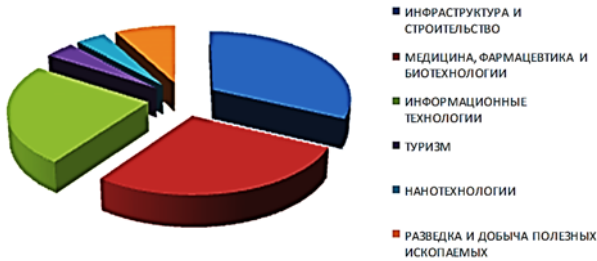


Рис. 1. Классификация МИП

Из данной диаграммы делаем вывод: наиболее разработаны направления: инфраструктура и строительство, медицина, фармацевтика и биотехнологии. Следует обратить внимание на активизацию таких направлений, как туризм и нанотехнологии.

Проблемы развития малого инновационного предпринимательства в Республике Саха (Якутия) и пути решения.

Крайне низкое финансовое обеспечение инновационной сферы в республике, несмотря на тот факт, что в последние годы введена программа помощи малому предпринимательству. Однако в области инноваций этот показатель еще низок.

Преобладание на предприятиях многих отраслей морально устаревших основных фондов с высокой степенью износа и высоким уровнем ресурсоемкости выпускаемой продукции

Пути решения проблем малого инновационного предпринимательства:

1. Финансовая поддержка инновационной деятельности, создание условий для эффективного функционирования конкурентного механизма инновационного предпринимательства.

2. Создание правовой базы инновационных процессов, содействие повышению инновационной активности, способствующей внедрению научно-технических достижений и обновлению производства, росту конкурентоспособности продукции.

3. Обеспечение трансфера инновационных технологий.

4. Стимулирование и мотивация инновационной деятельности.

5. Кадровое обеспечение инновационного процесса.

Выводы:

Значимость малого инновационного предпринимательства огромна.

Малое инновационное предпринимательство – неотъемлемый элемент современной экономики. Однако данный элемент обладает своими проблемами, пути решения которых должны реализовываться и приносить положительные тенденции.

Перспективы развития сектора малого инновационного предпринимательства во многом зависят от четкой и последовательной государственной политики, направленной на стимулирование предпринимателей, занимающихся производством современной высокотехнологичной продукции.

Список литературы

1. Механизмы государственной поддержки инновационного предпринимательства: Анализ международного опыта / Под ред. О.П. Молчановой. – М., 2010. – С. 69.
2. Васильева Е.В., Макеева Т.В. Экономическая теория. – М., 2009. – С. 181.
3. Губайдуллина Ф.С. Международный опыт кластерной политики в промышленно развитых странах // Современная конкуренция. – 2010. – №4. – С. 22.

Новикова Александра Николаевна

ученица

Научный руководитель:

Филиппова В.В.

МБОУ «Бердигестяхская улусная гимназия»

с. Бердигестях

ВЫПУСК СУВЕНИРНЫХ ОТКРЫТОК О РОДНОМ КРАЕ

Проектная деятельность относится к разряду инновационной, творческой деятельности. Актуальность овладения основами социокультурного проектирования обусловлена тем, что данная технология имеет широкую область применения для всех профессий социальной и культурной направленности. Целью данного проекта является выпуск сувенирных открыток «Фотооткрытки, посвященные 70-летию Победы ВОВ», «Открытки с рисунками учащихся на тему «Якутские загадки».

Задачи: определить значение социокультурного проекта в научной литературе; описать этапы проекта по выпуску открыток; сделать финансовый расчет проекта.

Методология: метод создания проектов, планирование.

Практическая значимость проекта: открытки будут продаваться на летнем якутском празднике *ысыах* в селе Бердигестях и в городе Якутске, принесут прибыль школе. Будут подарены ветеранам в День 70-летия Победы. Открытки найдут применение на уроках краеведения и якутского фольклора по темам «Родной улус» и «Фольклор народа саха».

В целях развития системы поддержки талантливых детей и финансовой помощи МБОУ «Бердигестяхская улусная гимназия» с 2010 года учителем Филипповой В.В. Совместно с учащимися и учителями гимназии начата работа над сувенирной продукцией на фольклорную и краеведческую тему. В 2011 году новой формой разработки продукции стала организация конкурса рисунков среди учащихся школ Горного улуса. В 2012 г. Филипповой В.В. и Осиповым П.А. выпущены открытки о селе Бердигестях.

В этом учебном году творческая группа учителей и учащихся гимназии нацелена создать открытки с иллюстрациями якутских народных загадок и открытки, посвященные 70-летию Победы ВОВ.

Мероприятия проекта: создание иллюстраций и фотографий по темам; отбор лучших творческих работ среди учащихся и учителей гимназии; дизайн и выпуск полиграфической сувенирной продукции; выставка-продажа продукции.

Социальная значимость проекта: воспитание чувства любви и уважения к родному краю; раскрытие и развитие творческого потенциала учащихся; знакомство широкой аудитории с творческими работами; применение материала на уроках.

Стадия разработки проекта. Работа над сувенирной продукцией начата в 2010 году. Иллюстрации учащихся по народным загадкам созданы, ведется разработка дизайна фольклорных открыток. Исследуется история ВОВ на территории Горного улуса.

Продолжительность проекта – 8 месяцев.

Целевые группы: учащиеся школ, население Горного улуса.

Критерии оценки эффективности проекта: спрос продукции среди населения; использование материала на уроках краеведения и фольклора.

Ожидаемые результаты: реализация творческого потенциала учащихся; выпуск сувенирной продукции о родном крае; знакомство населения с детским и учительским творчеством; прибыль в фонд школы; применение материала на уроках.

Описанный социокультурный проект затрагивает две важные области – общество и культуру. Проект принесет пользу для гражданско-патриотического воспитания учащихся. Также он окажет финансовую поддержку МБОУ «Бердигестяхская улусная гимназия».

Создав открытки с иллюстрациями якутских народных загадок и открытки, посвященные 70-летию Победы ВОВ, мы внесем вклад в развитие творческих способностей учащихся, окажем материальную поддержку нашей школе от лица самих учащихся, принимавших участие в проекте.

Открытки будут применяться на уроках учителями краеведения и культуры народов Республики Саха (Якутия).

Каждый из участников проекта разовьет в себе кругозор, узнает полезную информацию, сможет проявить себя.

Список литературы

1. Антонюк Г.А. Социальное проектирование и управление общественным развитием. – Минск, 2007.

2. Котляров И.В. Теоретические основы социального проектирования. – М., 2006.

Парфенова Светлана Руслановна
ученица

Научный руководитель:

Филиппова Н.В.

зам. директора по УВР, учитель экономики
МБОУ «Бердигестяхская улусная гимназия»
с. Бердигестях

ТОРГОВО-РАЗВЛЕКАТЕЛЬНЫЙ КОМПЛЕКС ТАЙФУН

Актуальность:

1. У жителей появится культурно-развлекательный центр, где можно провести свободное время с друзьями или с семьей.

2. Комплекс будет построен в целях агитации ЗОЖ, т. е. не будут продаваться алкогольные напитки.

3. Частично решится проблема безработицы в улусе.

4. Красивый эстетический вид, высокая культура обслуживания, разнообразие видов досуга создаст условия для повышения общекультурного уровня, духовно-нравственного воспитания детей, молодежи.

Обоснования рентабельности:

1. Наш проект будет создаваться по принципу антикризисной политики, путем объединения предприятий малого и среднего бизнеса.

2. Так как наш район расположен на трассе, наш комплекс будут посещать проезжающие из других улусов.

3. Здание будет построено на удобном, выгодном месте. Комплекс можно расположить в районе старого порта.

4. Также будет осуществляться аренда помещений для частных предпринимателей, таких как «Айтал» и т. д.

Риски:

1. Недостаточная посещаемость центра.
2. Путь решения: рекламирование.
3. Банкрот, мировой кризис.

Пути решения: спонсирование, кредитование.

Цель: создание торгово-развлекательного, культурного комплекса.

Задачи:

1. Изучение вопроса возможности создания комплекса.
2. Максимальное удовлетворение потребностей самого широкого круга населения.
3. Дополнительный доход в бюджет улуса.
4. Обеспечение работой безработного населения, которого в нашем улусе очень много.
5. Повышение общекультурного уровня населения.
6. Создание условий для распространения ЗОЖ.

Механизм реализации.

1. Согласовать проект с Администрацией МР Горного улуса.
2. Разработать проект, инвестиционную программу, бизнес-план.
3. Найти подрядчиков.

Расходы.

Таблица

<i>Общая сумма всех объектов, находящихся на территории комплекса</i>	<i>7,4 миллионов рублей</i>
Строительство здания	около 30 миллионов рублей
Косметический ремонт	6 миллионов рублей

В связи с нарастающей инфляцией, затраты могут превысить сегодняшние расчеты.

1. Интернет-кафе.

Интернет-кафе – публичное заведение, предоставляющее доступ к Интернету. Обычно в интернет-кафе можно также перекусить, выпить кофе и пообщаться.

Основная цель проекта – предоставление жителям с.Бердигестях доступ к интернет.

Основными посетителями будет молодежь. В интернет-кафе можно весело и с пользой провести время со своими друзьями и семьей.

2. «Кафе-мороженое». Целью является создание кафе мороженого, как места для семейного и детского отдыха.

Алгоритм действий по открытию кафе:

- подбор помещения;
- заключение договора аренды помещения;
- поиск поставщиков. Заключение договоров с ними;
- ремонт помещения;
- поиск, отбор и наем персонала;
- закупка, монтаж и наладка оборудования;
- обучение персонала;
- закупка сырья и аксессуаров;
- получение санитарно-эпидемиологического заключения в СЭС;
- начало работы кафе.

Ассортимент:

Мы предлагаем нашим посетителям порядка двадцати видов итальянского мороженого в вафельных конусах – со вкусом вишни, дыни, орехов, карамели, клубники, миндаля, шоколада, кокоса, ванили, мёда, ананаса, лесных ягод и т. д.

Гипотеза:

Кафе-мороженое ориентировано на самые широкие группы клиентов, что позволяет этому бизнесу приносить стабильный доход.

3. Магазин модной женской одежды и аксессуаров «Casual Coincidence».

Цель: обеспечение жителей и гостей Горного улуса качественным модным товаром.

Организационная структура:

- владелец магазина, по совместительству являющийся менеджером, бухгалтером и агентом по закупкам и сбыту;
- продавец-консультант;
- кассир;
- шофер;
- охранник.

Основные потребители.

Молодежь и подростки. Выбор будет определяться их возможностями и вкусами.

Ассортимент:

- модная одежда известных марок;
- качественная обувь;
- оригинальные аксессуары.

Реклама: по местному радио. Будут проводиться специальные акции в целях привлечения покупателей (скидки, подарки и т. д.).

4. Спорт-бар «Олимп».

Спорт-бар «Олимп» – отличное место для любителей бильярда, спортивных болельщиков и просто прекрасное место для отдыха!!!

Цели:

- привлечение дохода директору спорт-бара;
 - создание условий для жителей села – любителей спорта;
 - создание место отдыха, развлечения для жителей села.
- 1) предоставление возможности проследить за спортивными мероприятиями по ЖК телевизору на 6 экранах;
 - 2) бар с обилием соков на любой вкус, а также продаются овощи и фрукты, сладости и мороженое;
 - 3) возможность посмотреть на награды, кубки, футболки знаменитых спортсменов;
 - 4) возможность посидеть в приятной обстановке;
 - 5) фотографирование;
 - 6) бильярд. По четвергам и по пятницам проводятся турниры;
 - 7) боулинг.

Потребители:

1. В основном, потенциальными клиентами будут любители спорта.
2. Также посещать спорт-бар будут профессиональные спортсмены.
3. Молодежь, подростки.
5. «A PIZZA HOT, A PIZZA HOT!»

Организация службы доставки пиццы может принести реальную прибыль, но требует больших усилий и четкого плана.

Пицца сейчас весьма популярна среди всех возрастов населения. Это быстрый и вкусный способ перекусить.

Так как есть прирост прибыли, возможно расширение и создание кафе-пиццерии в дальнейшем.

Прибыль за год составляет 236 000 руб., это приблизительно 20 000 в месяц.

6. Гостиница «Северное сияние».

Дом для временного проживания приезжающих с одноместными или двухместными номерами.

Проект гостиницы:

Два одноместных и два двухместных номера. В каждом номере имеются туалет и ванная.

Работники гостиницы:

– администратор – должностное лицо, управляющее гостиницей, ответственный распорядитель (10000 р.);

– горничная – работница в гостинице, убирающая комнаты (6000 р.).

Берем в кредит 250 тыс. р. под 19% годовых на 5 лет. Ежемесячная выплата кредита будет равна 8125 р.

Вывод:

Таким образом, в нашем улусе появится возможность воспользоваться услугами данного комплекса. Торгово-развлекательный центр будет удовлетворять потребности населения.

Для заметок

Научное издание

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНОВ

Сборник материалов
Всероссийской научно-практической конференции
Якутск, 14–16 мая 2015 г.

Редактор *Г.И. Рац*
Компьютерная верстка и правка *Н.А. Митрюхина*

Подписано в печать 21.09.2015 г. Формат 60×84/16
Бумага офсетная. Печать офсетная. Гарнитура Times.
Усл. печ. л. 11,8575. Заказ К-39. Тираж 500 экз.
Центр научного сотрудничества «Интерактив плюс»
428005, Чебоксары, Гражданская, 75
8 800 775 09 02
info@interactive-plus.ru
www.interactive-plus.ru

Отпечатано в Студии печати «Максимум»
ИП Яковлев А.В.
428005, Чебоксары, Гражданская, 75
+7 (8352) 655-047
info@maksimum21.ru
www.maksimum21.ru